



**FACULTAD DE HUMANIDADES
INSTITUTO DE HISTORIA Y CIENCIAS SOCIALES
CARRERA DE SOCIOLOGÍA**

Cambios en la Estructura del Empleo y su impacto en el Territorio Urbano del Área Metropolitana del Gran Valparaíso

Memoria de Grado para optar al Grado de Licenciada/o en Sociología y
Titulo Profesional de Sociólogo

Nelson Alejandro Carroza Athens

Profesor/a Guía:
Camilo Arriagada Luco

Noviembre, 2008

Agradecimientos

Lo primero es lo primero. Me gustaría agradecer a toda mi familia, que me comprendió, apoyo y aguanto en esta aventura llamada tesis. Especialmente a mi Madre.

A mi profesor guía Camilo Arriagada por confiar en mí en circunstancias difíciles, sin siquiera conocerme. Muchas gracias, por orientarme, por los consejos y sugerencias, pero más aun por se la inspiración a para entrar al mundo de la sociología urbana.

A Juan Cristóbal Moreno, por ser la persona con más buena voluntad que he conocido, por la disposición, las recomendaciones y consejos que siempre me dieron tranquilidad en momentos de incertidumbre. Sin el, todavía estaría tratando de entender Redatam o Arcview.

Un agradecimiento especial a todos mis entrevistados por el tiempo y sabiduría concedida. A Jorge Gajardo y Gloria Yáñez, por su buena voluntad y sugerencias. A Juan González del departamento de cartografía del INE. Finalmente, a todas las personas que directamente o indirectamente contribuyeron desde sus ideas, conocimiento y perspectivas. Especialmente a una.

GRACIAS TOTALES

Índice General

1	Introducción	1
2	Antecedentes del Problema	2
3	Objetivo General	5
4	Objetivos Específicos	5
5	Relevancias	6
6	Marco Teórico	8
	Capitulo 1) La ciudad y la nueva economía.	8
	Capitulo 2) Ciudad latinoamericana y los impactos de la globalización	10
	2.1) Cambios en el empleo y los mercados del trabajo	10
	2.2) Cambios en las tendencias urbanas	19
	Capitulo 3) El territorio	25
	Capitulo 4) Conclusiones	30
7	Marco Metodológico	33
	Capitulo 1) Descripción general del estudio	33
	Capitulo 2) Unidad de Análisis	34
	Capitulo 3) Universo	35
	Capitulo 4) Muestra	37
	Capitulo 5) Metodología de recolección de datos y producción de datos	41
	a) Información Cuantitativa	41
	a.a) Tipo de información a recolectar	42
	a.b) Fuente de datos	42
	a.c) Procesamiento de la información	43
	b) Información Cualitativa	48
	b.a) Los entrevistados y la entrevista semiestructurada: expertos en la temática	48
	b.b) Recolección de datos	51
	b.c) Plan de Análisis	52
	Capitulo 6) Consideraciones Éticas	53
8	Análisis Cualitativo	54
	Cap1) Empleo	54
	1.1) Tendencias y transformaciones globales	54
	2.1) Transformaciones y tendencias locales. El AMV	56
	Cap2) Transformaciones urbanas	62
	2.1) Tendencias y Transformaciones globales	62
	2.2) Transformaciones y tendencias locales. El AMV	63
	Cap3) Vinculaciones empleo y ciudad	69
9	Análisis Cuantitativo	71
	Cap1) Transformaciones en la estructura del empleo en el AMV	71
	1.1) Categorías Sociocupacionales	78

1.2) Categorías Sociocupacionales del sector servicios	81
Cap2) Análisis según anillos urbanos	89
2.1) Anillo Urbano Central	91
2.2) Anillo Periurbano	96
2.3) Anillo Suburbano	100
Cap3) Análisis según distritos censales	104
3.1) Gerentes	104
3.2) Profesionales	105
3.3) Trabajadores Medios	107
3.4) Trabajadores del Comercio y Servicio	109
3.5) Agrícolas	111
3.6) Obreros	113
3.7) Trabajadores No Calificados	114
Análisis Mixto: un dialogo entre los análisis cuantitativo y cualitativo	117
9 Conclusiones	133
10 Bibliografía	140
11 Anexos	147

Índice de Cuadros

Cuadro 1) Caracterización del sector terciario	13
Cuadro 2) Datos demográficos de las comunas que integran el Área Metropolitana del Gran Valparaíso	37
Cuadro 3) Muestreo Entrevista a expertos	39
Cuadro 4) Cuadro resumen de la muestra de expertos	45
Cuadro 5) Construcción de las categorías socio-ocupacionales	54
Cuadro 6) Resumen de la pauta de la entrevista semi-estructurada aplicada a expertos del área empleo	50
Cuadro 7) Resumen de la pauta de la entrevista semi estructurada aplicada a expertos del área ciudad	51
Cuadro 8) Etapas del procedimiento de entrevista a expertos	52
Cuadro 9) Sector Económico. Variación Intercensal Área Metropolitana de Valparaíso.	75
Cuadro 10) Categoría Ocupacional. Variación Intercensal Área Metropolitana de Valparaíso	77
Cuadro 11) Categoría Sociocupacional por Sector Productivo Variación Intercensal. Área Metropolitana de Valparaíso.	80
Cuadro 12) Categoría Sociocupacional por Nivel Educativo (último año aprobado). Distribución Relativa. Variación Intercensal. Área Metropolitana de Valparaíso.	84
Cuadro 13) Categoría Sociocupacional del Sector Servicios por Grupo Etario. Distribución Relativa. Variación Intercensal. Área Metropolitana de Valparaíso	85
Cuadro 14) Categoría Sociocupacional del Sector Servicios por Condición de Trabajo. Distribución Relativa. Variación Intercensal. Área Metropolitana de Valparaíso.	88
Cuadro 15) Categoría Socio-ocupacional por Anillos Urbanos Variación Intercensal. Área Metropolitana de Valparaíso	90
Cuadro 16) Categoría Sociocupacional por Sector Productivo Variación Intercensal. Anillo Central	92
Cuadro 17) Categoría Sociocupacional por Sector Productivo Variación Intercensal. Anillo Periurbano	97
Cuadro 18) Categoría Sociocupacional por Sector Productivo Variación Intercensal. Suburbio.	101
Cuadro 19) Sexo del Sector Servicios por categoría Sociocupacional Distribución Relativa. Anillo Suburbano.	102
Cuadro 20) Evolución de N° de establecimiento Industriales. AMV	120
Cuadro 21) Tendencias de los anillos del AMV según grupos ocupacionales por sectores productivos	123

Índice de Gráficos.

Gráfico 1) Población en edad de trabajar. Distribución Absoluta. Área Metropolitana de Valparaíso. Censo 2002 y 1992	72
Gráfico 2) Sector Productivo. Distribución Relativa. Área Metropolitana de Valparaíso. Censo 2002 y 1992	74
Gráfico 3) Categoría Sociocupacional. Distribución relativa. Área Metropolitana de Valparaíso Censo 2002 y 1992	79
Gráfico 4) Categoría Sociocupacional. Variación Intercensal. Área Metropolitana de Valparaíso Censo 2002 y 1992	79
Gráfico 5) Categoría Sociocupacional del Sector Servicios por Sexo. Distribución relativa. Área Metropolitana de Valparaíso.	82
Gráfico 6) Categoría Sociocupacional del Sector Servicios por Sexo. Variación Intercensal. Área Metropolitana de Valparaíso.	83
Gráfico 7) Tasa de Desempleo por Categoría Sociocupacional. del Sector Servicios Área Metropolitana de Valparaíso.	87
Gráfico 8) Distribución absoluta por anillos urbanos. Área Metropolitana de Valparaíso. Censo 2002 y 1992	89
Gráfico 9) Variación intercensal absoluta por anillos urbanos. Área Metropolitana de Valparaíso. Censo 2002 y 1992	90
Gráfico 10) Sexo del Sector Servicios. Distribución Absoluta. Anillo Central. Censo 2002 y 1992	93
Gráfico 11) Sexo del Sector Servicios por Categoría Sociocupacional. Distribución Relativa. Anillo Central Censo 2002 y 1992	94
Gráfico 12) Nivel Educacional del Sector Servicios. Distribución Absoluta. Anillo Central. Censo 2002 y 1992	95
Gráfico 13) Grupo Etario del Sector Servicios Distribución Absoluta. Anillo Central. Censo 2002 y 1992	96
Gráfico 14) Sexo del Sector Servicios. Distribución Absoluta. Anillo Periurbano. Censo 2002 y 1992	98
Gráfico 15) Sexo del Sector Servicios por Categoría Sociocupacional. Variación Intercensal. Anillo Periurbano. Censo 2002 y 1992	98
Gráfico 16) Nivel Educacional del Sector Servicios Distribución Absoluta. Anillo Periurbano. Censo 2002 y 1992	99
Gráfico 17) Grupo Etario del Sector Servicios. Distribución Absoluta. Anillo Periurbano Censo 2002 y 1992	100
Gráfico 18) Sexo del Sector Servicios Distribución Absoluta. Anillo Suburbano. Censo 2002 y 1992	101
Gráfico 19) Sexo del Sector Servicios por categoría Sociocupacional. Distribución Relativa. Anillo Suburbano. Censo 2002 y 1992	102
Gráfico 20) Nivel Educacional del Sector Servicios. Distribución Absoluta. Anillo Suburbano. Censo 2002 y 1992	103
Gráfico 21) Grupo Etario del Sector Servicios. Distribución Absoluta. Anillo Suburbano. Censo 2002 y 1992	103
Gráfico 22) Mercado suelo Departamentos en el AMV.	128
Gráfico 23) Mercado suelo de Casas en el AMV.	128
Gráfico 24) Modos de Transporte Según Encuesta de Origen y Destino. 1987 y 1998. Gran Valparaíso.	152

Índice de Mapas

Mapa 1) Anillos Urbanos. Área Metropolitana de Valparaíso.	47
Mapa 2) Anillos Distritos Censales 2002. Área Metropolitana de Valparaíso	48
Mapa 3) Distribución relativa de Gerentes por distrito censal del 1992. Área Metropolitana de Valparaíso.	104
Mapa 4) Distribución relativa de Gerentes por distrito censal del 2002. Área metropolitana de Valparaíso.	105
Mapa 5) Distribución relativa de profesionales por distrito censal del 1992. Área metropolitana de Valparaíso.	106
Mapa 6) Distribución relativa de los Profesionales por distrito censal del 2002.	107
Mapa 7) Distribución relativa de trabajadores medios por distrito censal del 1992. Área metropolitana de Valparaíso.	108
Mapa 8) Distribución relativa de trabajadores medios por distrito censal del 2002. Área metropolitana de Valparaíso.	109
Mapa 9) Distribución relativa de Trabajadores de Comercio y Servicio por distrito censal del 1992. Área metropolitana de Valparaíso.	110
Mapa 10) Distribución relativa de trabajadores de Comercio y Servicio por distrito censal del 2002. Área metropolitana de Valparaíso.	111
Mapa 11) Distribución relativa de trabajadores agrícola por distrito censal del 1992. Área metropolitana de Valparaíso.	112
Mapa 12) Distribución relativa por distrito de agrícolas Censo 2002. Área metropolitana de Valparaíso	112
Mapa 13) Distribución relativa de los obreros por distrito censal del 1992. Área metropolitana de Valparaíso.	113
Mapa 14) Distribución relativa de los obreros por distrito censal del 2002 Área metropolitana de Valparaíso	114
Mapa 15) Distribución relativa de los trabajadores no calificados por distrito censal del 1992. Área metropolitana de Valparaíso	115
Mapa 16) Distribución relativa de los trabajadores no calificados por distrito censal de 2002. Área metropolitana de Valparaíso	116
Mapa 17) Densidad de Superficie de industria por Zona. AMV.	119
Mapa 18) Densidad de Superficie de servicios por Zona. AMV.	121
Mapa 19) Centros de Equipamientos Comuna de Viña del Mar.	125
Mapa 20) Equipamiento de servicios Quilpué- Villa Alemana.	127
Mapa 21) Metro de Valparaíso.	121

1. Introducción

El trabajo ha sido desde siempre un tema vital para el hombre, entendido no solo como un proceso individual, sino también como parte de su realidad social. Ha sido comprendido y explicado de distintos modos, dependiendo del contexto social e histórico, en que éste se ha desarrollado.

Ya lo describió Martín Hopenhayn (2001) en su obra “*Repensar el trabajo*”, que centra el debate en el valor que ha adquirido el trabajo, el mismo que actúa como centro de la humanización, también lo hace fuente de explotación y alienación. Según el autor, en América Latina conviven diferentes tipos de tiempos históricos, que van desde la premodernidad hasta la postmodernidad y que asociado al mundo del empleo se traduce, por un lado, en trabajos altamente calificados y con bajo uso de fuerza – tipo fabricante de software- mientras que en otro lado, se encuentra campesinos con largas y agotadoras jornadas de trabajo. Este último tipo de trabajo es que el más prevalece en la región y se caracteriza por estar fuertemente relacionado al sector informal de la economía, que presenta bajos niveles de valor agregado, ingresos que suelen implicar círculos viciosos de pobreza y que absorben grandes masas de desempleados.

Lo cierto es que dentro de estos dos extremos tiempos históricos conviven otras problemáticas sociales asociadas, tales como el desempleo, el problema del empleo juvenil, las nuevas exclusiones y las competencias en este mercado laboral que sin duda ha cambiado. Es lo que Hopenhayn llama la Tercera Revolución Industrial, que se caracteriza por subempleo e informalidad, flexibilidad laboral, incremento del ingreso de la mujer al mundo laboral, y una brecha educacional que aumenta y deja fuera del sistema a una gran masa de población, que no puede acceder a mejores niveles educacionales. En este escenario surgen debates, por una parte los críticos de esta realidad, y por otros, modernos entusiastas que proclaman nuevas formas de gestión más flexibles y humanas, y que el autor denomina “nuevos sabios de la filosofía empresarial”.

En este contexto, la siguiente investigación busca brindar un acercamiento de la convergencia entre el empleo como realidad individual, y el empleo como hecho social. Describir las transformaciones en materia laboral y vincularlas al desarrollo urbano de las ciudades, nos permite evidenciar en un contexto particular –tal como lo describe Hopenhayn en una forma global– como se han producido estas transformaciones y de qué forma. Todo este esfuerzo se orienta a dar respuesta al debate sobre las transformaciones socio-territoriales en las áreas metropolitanas latinoamericanas.

2. Antecedentes del Problema

En la actualidad, para nadie es un misterio que todas las ciudades del mundo están siendo afectadas por las consecuencias que trae consigo la globalización. Estamos insertos en un mundo basado en una economía mundial, que se traduce en nuevas tecnologías de la información y que establece un nuevo escenario para las sociedades. Esta “nueva economía” basada en el conocimiento y la información aplicadas tanto para las empresas, ciudades y países, ha sido el principal protagonista de estos cambios (Castells 2000). En este contexto, el debate actual se ha centrado en el “cómo” y de “qué forma” las sociedades se han transformado en esta última década, producto de este proceso.

En este sentido, la “Ciudad Global” emerge como el espacio urbano protagonista, en donde se desarrollan actualmente, las principales transformaciones globales. El gran crecimiento y expansión de esta nueva economía, ha aumentado la complejidad de las transacciones económicas, creando un espectro importante de conglomerados empresariales transnacionales, orientados hacia mercados mundiales, que usarían la ciudad como centro de anclaje y desarrollo.

Coherentemente y asociado al sector servicios, nace un nuevo conjunto de alta prestación, también llamados Servicios al Productor, que son el motor de la nueva cara productiva en la ciudad. Bajo estas características, las metrópolis retomarían una posición privilegiada, en la estrategia y desarrollo de la producción mundial, ya que actualmente concentrarían funciones de comando y control del capital mundial, en donde diversas ciudades -bajo estas características- serían nodos, que articularían una red mundial de ciudades, bajo nuevas dinámicas económicas de organización, concentración y dispersión, que marcarían una nueva organización en la ciudad. (Sassen, 1999).

De estos procesos globales, la ciudad latinoamericana no se escapa. La globalización económica, ha traído consigo importantes impactos, que han redefinido el paisaje socioeconómico y territorial latinoamericano. Es así como en la actualidad, se pueden distinguir cambios en la organización y el funcionamiento de la ciudad, en los mercados del trabajo, en el financiamiento de su economía, en la estructura urbana, observándose una acentuación de la segregación urbana, privatización del espacio público y una modificación en los paisajes urbanos. En este sentido, esta investigación tratará de vislumbrar las transformaciones laborales y los impactos socio-territoriales de estos cambios en el Área Metropolitana de Valparaíso.

En un contexto teórico, existe una gran discusión sobre los cambios y transformaciones laborales a los que la ciudad latinoamericana ha sido sometida. Un primer rasgo de las transformaciones producidas en el mundo del trabajo a nivel global, y también un primer proceso, se caracterizan por un acentuado y sostenido desempleo estructural. A su vez, un segundo proceso está asociado a transformaciones producidas en la economía que originarían una tercerización del mercado laboral, es decir, el incremento del empleo en el sector servicios de la economía. Un tercer proceso, lo constituiría un contexto global de desregularización y flexibilización del mercado del trabajo, lo que quiere decir la acentuación de segmentos laborales cada vez más desprotegidos, que caracterizarían un proceso de precarización de las formas laborales. Finalmente, se produce una acentuada polarización y segmentación en los mercados del trabajo- dual o fractal - que se reflejaría en la estructura social de las sociedades, en donde existirían dos o más sectores laborales mayoritarios: un sector favorecido o ganador; caracterizado por grandes ingresos de renta y seguridad laboral, entre otros, junto a otro perjudicado o perdedor, caracterizado por lo inverso.

Por otra parte, las tendencias urbanas de ciudad latinoamericana también han cambiado. Han vivido un proceso de metropolización extendida la cual ha modificado y multiplicado el espacio productivo tradicional. En efecto, ha provocado la creación y desarrollo de una nueva forma de organización económica, superando la vieja estructura heredada por la ciudad europea, en donde emerge un conjunto de estructuras urbanas, nuevos polos de desarrollo y dinamismo poblacional, proliferación de empresas de servicios avanzados, relocalización de las industrias y un nuevo conjunto de artefactos urbanos, y al parecer estos elementos son los llamados a caracterizar el impacto de la globalización económica en la ciudad latinoamericana.

Todas estas transformaciones son reconocibles en el contexto latinoamericano. Existen estudios que han vislumbrado estas transformaciones, si bien, no todas relacionadas con la metodología de esta investigación, evidencian un importante antecedente empírico. Para el caso de Caracas, Venezuela (Cariola y Lacabana 2001), Buenos Aires, Argentina (Prevot Schapira 2002 y Ciccolella, 1999), Santiago de Chile, (De Mattos 2002b, 2005) y para Montevideo, Uruguay (Artigas y Chabalgoity 2002), entre otros.

En contraposición, para el Área Metropolitana del Gran Valparaíso en particular, no se encuentra estudios empíricos que señalen o desarrollen, el cómo se han transformado sus diversos elementos, producto de la globalización económica. No obstante, el empleo y sus particularidades son una dimensión bastante sensible para la región, puesto que es considerada

una región con “desempleo crónico” (Ministerio del Trabajo), por ende, cualquier insumo de investigación que abra puertas o divise respuestas, es de suma consideración.

Frente a escenario y con los antecedentes ya expuestos, podemos describir al Área Metropolitana del Gran Valparaíso, como un área urbana en la que conviven procesos y cambios iniciados en umbrales globales, pero con incidencias locales (Borja y Castells 1998). Por estos motivos, se pretende estudiar la creciente transformación de la estructura ocupacional, asociada a la emergencia de una economía principalmente de servicios, y la relación de ésta con la transformación de la ciudad. Es decir, de una ciudad ligada económicamente a actividades industriales y manufacturas portuarias, con una configuración urbana compacta que se reestructura para dar forma a un área metropolitana mucho mayor, extendida con nuevos centros urbanos, sustentada por una economía urbana de servicios y con un nuevo perfil de capital cultural y patrimonio de la humanidad.

Esta realidad se sustenta por la emergencia de nuevas estructuras de la globalización, como centros de servicios asociados al consumo, tales como: mall, hipermercados, barrios cerrados, edificios corporativos, etc. y al mismo tiempo relacionados con la producción, como empresas de servicios asociadas a la dinámica global e industrial de la región. Paralelamente, emergerían nuevas dinámicas demográficas e industriales.

Si bien, las ciudades son espacios y sistemas complejos, en donde conviven diversos elementos que la transforman, para efectos de esta investigación, estudiaré la variable Empleo, como un factor vinculante de estas transformaciones. Frente a este escenario, el poder dilucidar las características de estas transformaciones, sus relaciones o divergencias son de suma importancia, para conocer el sentido de la visión del desarrollo urbano de la ciudad.

En suma, la globalización económica ha cambiado el paisaje social, económico y territorial de las ciudades latinoamericanas, y el Área Metropolitana del Gran Valparaíso no ha permanecido ajena, su mercado del trabajo y su estructura urbana se han transformado y desarrollado nuevas dinámicas en el territorio. Con estos antecedentes, la finalidad de esta investigación es señalar o describir estos procesos, además mostrar el cómo y de qué forma se han producido.

En este contexto surge mi pregunta de investigación: *¿Cuáles son las transformaciones en la estructura del empleo, y los impactos de estos cambios, en el territorio urbano en el Área Metropolitana del Gran Valparaíso, en los últimos 15 años?*

Si bien es cierto esta investigación es exploratoria, a la luz de los antecedentes señalados, propongo una hipótesis que guíe el análisis, y permita responder la pregunta de investigación:

“Las transformaciones en la estructura laboral del Área Metropolitana de Valparaíso han llevado a una tercerización, y a la creciente segmentación de los mercados urbanos del trabajo”

3. Objetivo General

- ✓ Identificar las transformaciones en la estructura del empleo, y los impactos de estos cambios en el territorio urbano en el Área Metropolitana del Gran Valparaíso, en los últimos 15 años.

4. Objetivos Específicos

- ✓ Describir las transformaciones de la estructura del empleo, en relación con sus características sociodemográficas, y con especial énfasis en el sector terciario de la economía, en los últimos 15 años, en el Área Metropolitana del Gran Valparaíso.
- ✓ Describir las transformaciones de la estructura del empleo, y los impactos de estos cambios en el territorio a nivel de anillos urbanos, en los últimos 15 años, en el Área Metropolitana del Gran Valparaíso.
- ✓ Describir las transformaciones de la estructura del empleo, y los impactos de estos cambios en el territorio a nivel de distrito censal, en los últimos 15 años, en el Área Metropolitana del Gran Valparaíso.
- ✓ Describir la relación entre las transformaciones de la estructura del empleo y los impactos territoriales urbanos, y su asociación con las tendencias urbanas, en el Área Metropolitana del Gran Valparaíso.

5. Relevancias

Esta investigación - y su realización- cobran importancia, porque se introduce en terrenos regionales poco explorados, y abre debate en cuanto a los cambios que las ciudades han ido protagonizando. De este modo, esta investigación guarda relación con el estudio del empleo en la región desde una óptica urbana, como un catalizador para que se observen y analicen las modificaciones y transformaciones, de las que la ciudad es protagonista.

Desde el punto de vista de las *relevancias teóricas*, esta investigación busca aportar al conocimiento del desarrollo económico y urbano en el Área Metropolitana del Gran Valparaíso, vinculando la sociología urbana y la sociología económica. Es decir, la intención de esta investigación es describir e integrar problemáticas que se presentan en dos corrientes teóricas. Por un lado, las tendencias que se suscitan al interior del mundo económico – específicamente- el empleo y por otra parte, las transformaciones y las nuevas tendencias que albergan las ciudades. Esto se traduce, en una serie de aportes y beneficios para el desarrollo urbano de la ciudad, pues permitirá dilucidar cómo estos cambios no solo afectan al mercado del trabajo, sino que también tiene fuertes implicancias urbanas.

Las *relevancias metodológicas*, guardan relación con la producción de datos que pretende esta investigación. Si bien ésta, es una propuesta metodológica que se ha realizado en otras investigaciones, aplicadas a este trabajo, se han creado y definido condiciones particulares que la hacen única.

La primera, es la definición como área de estudio, del conglomerado urbano del Gran Valparaíso. La segunda tiene relación con la muestra, ya que se pretende estudiar los Jefes de Hogar Económicamente Activos, de áreas urbanas. La tercera, se refiere a la forma en que se definen – basándose en requerimientos y necesidades propias para esta investigación- las categorías sociocupacionales. Estas últimas características no tienen precedentes metodológicos algunos, por ende, se puede destacar el gran aporte que hace esta investigación en materia, de innovación metodológica. Finalmente, cabe recalcar la nula existencia de estudios sobre esta temática, en el Área Metropolitana del Gran Valparaíso.

Por ende, las *relevancias prácticas* de esta investigación se traducen, en que ésta se transforme en un insumo para el desarrollo e implementación de políticas públicas, que por un lado, abarcan desde la descripción de los cambios en materia laboral y urbana y por otro, los impactos de éste en el territorio. De esta forma, es posible, la identificación de grupos prioritarios y al mismo tiempo de áreas urbanas vulnerables, que han sido los rasgos menos

favorables de estas transformaciones, en el área metropolitana. También, es posible extraer de esta investigación, antecedentes para el desarrollo de mercados laborales y de localización de inversiones urbanas pertinentes, para el fortalecimiento del tejido económico y social del conglomerado urbano. Tal situación permite hacer un diagnóstico de estos cambios, y en algunos casos, adelantarse a las problemáticas que surjan.

6. Marco Teórico

Capítulo 1: Ciudad y la nueva economía.

Todas las ciudades del globo en la actualidad, están siendo afectadas por características subyacentes a la globalización económica, proceso que basado en las nuevas tecnologías de la información, elaboran en general, un nuevo escenario para las sociedades. Este emergente paradigma económico o “nueva economía”¹ presentaría actualmente tres características fundamentales: es informacional, global y funciona en red (Castells 2000). Es decir, presentaría un espacio articulado, en una unidad a tiempo real, que se gestionaría a distintos niveles: información y tecnología que viajan en red, y mercados globales y empresas que funcionan en red. Rasgos propios de la economía clásica como la producción, la productividad y competitividad, actualmente están revolucionando mediante la información y la tecnología. (Castells, 1998). Diferentes autores van más allá, e interpretan como característica de este nuevo paradigma, el poder y desarrollo del trabajo cognitivo intangible, como rasgo diferenciador de este proceso: *“El cerebro humano esta desplazando a los medios de producción tradicionales: materia prima, trabajo duro y capital. Intente dar con una empresa actual importante que deba su éxito a la fuerza.”* (Ridderstråle, Jona, Nordstróm Kjell.1999. Pág. 27)

Por otra parte, esta nueva articulación económica exhibiría una serie de cambios y transformaciones a las ciudades, en general. La “Ciudad Global” es el espacio urbano en donde se desarrollarían actualmente procesos globales, incrementado por la globalización económica o “nueva economía”. Este concepto puede señalar una clase de ciudades que juegan un rol o eje preponderante en el actual sistema económico global, o bien ser todas aquellas ciudades que en cierta forma están integradas al sistema global. De esta forma, Sassen (1998) señala una jerarquía económica global encabezada por ciudades como Nueva York, Londres y Tokio, ciudades que desarrollarían funciones de comando y control de la economía mundial, mientras Friedmann (1997) indica que lugares con menor dinamismo económico también participarían, de esta red global de ciudades.

En suma, independiente del nivel de desarrollo de las ciudades, progresivamente diversas urbes pasaron a desempeñar un número creciente de funciones globales, que la identifican y definen como tal.

¹ Actualmente existe una gran discusión y acepciones acerca de este concepto, en ese sentido, existen reparos en identificar lo nuevo o lo propio de esta definición que va desde su carácter económico hasta su definición periodística. Véase en Berardi, Franco. 2003, *“La fábrica de la infelicidad. Nuevas formas de trabajo y movimiento global”*. Madrid: Traficantes de sueños.

Pero, ¿qué explica este nuevo papel de las ciudades, en la actualidad? El gran crecimiento y expansión de esta nueva economía, lo que ha aumentado la complejidad de las transacciones económicas, creando un espectro importante de conglomerados empresariales transnacionales, orientados a mercados mundiales que usarían la ciudad como centro de anclaje y desarrollo. Coherente con esto, destaca el nacimiento de un nuevo conjunto de servicios de alta prestación, moderno conjunto de funciones y actividades del sector servicios, también llamados Servicios al Productor.

Los Servicios al Productor, pueden definirse como empresas que producen bienes para el sustento del sistema económico global, tales pueden ser servicios financieros, servicios legales y de gestión general, innovación, desarrollo, diseño, administración, tecnología de producción, mantenimiento, transporte, comunicaciones, distribución mayoristas, publicidad, servicios de limpieza para empresas, seguridad y almacenaje, contabilidad y asociaciones profesionales (Sassen 1998).

Estas características de la globalización económica han reorganizado el espacio metropolitano de las ciudades, en una nueva configuración de concentración y dispersión, es decir, espacios urbanos concentran un número alto de nuevas funciones de control, asociadas a la articulación de la dispersión económica global. En otras palabras: “*Las tendencias masivas hacia la dispersión espacial de actividades económicas a nivel metropolitano, nacional y global que asociamos con la globalización han contribuido a una demanda por nuevos tipos de centralización territorial de las funciones de gestión y control de alto nivel (...) El trabajo de alta gestión tiende a beneficiarse de economías de aglomeración y por ende a localizarse en ciudades*” (Sassen 2003, Pág. 8). En este sentido, actualmente las ciudades son espacios económicos de aglomeración, que se reconfiguran en sitios geográficos mucho mayores y difusos.

En resumen, el desarrollo de tecnologías de la información incentivaría y facilitarían la dispersión, no obstante y paralelamente, la centralidad y concentración sería un rasgo inherente en el desarrollo de la nueva economía en la ciudad. (Sassen 2003). De este modo, existiría una tendencia generalizada hacia una elevada concentración financiera y de servicios al productor, en las áreas centrales de los principales centros financieros del mundo. De igual forma, una tendencia hacia la especialización entre las distintas ciudades al interior de un país, pero al mismo tiempo, un espacio común en red no diferenciado de los principales centros financieros. Es así, como existe la expectativa de que las tecnologías desconocerían las antiguas jerarquías y desigualdades espaciales, a través de la universalización de la conectividad que representan, sin embargo al parecer éstas no se han reducido, al contrario, las

ciudades, lugares estratégicos para la economía global, tienden en parte a desconectarse de su región (Sassen 2003).

En suma, en la nueva economía global, las ciudades retoman una posición privilegiada en la estrategia y desarrollo de ésta, ya que concentran funciones de comando y control del capital mundial, además de ser sitios de producción para las industrias, líderes de servicios especializados, y que al mismo tiempo, son el principal mercado a nivel global.

Capítulo 2: Ciudad latinoamericana y los impactos de la globalización económica.

En las últimas décadas, la globalización económica, ha sido el principal artífice y protagonista de los profundos cambios y transformaciones que viven actualmente la mayoría de las sociedades en todo el globo, y en especial la Latinoamericana. Víctor Tokman (2004) caracteriza este paradigma en América Latina, como un proceso de liberalización financiera y apertura comercial de los países, facilitado por la privatización de los activos y desregulación de los mercados. En este sentido, ha traído vastas consecuencias en materia económica y laboral para la región, lo que ha redundado en una deuda social, que todavía persiste. Más allá de los análisis o de las consecuencias de la globalización económica, ésta ha traído consigo impactos que redefinen el paisaje socioeconómico y territorial latinoamericano.

Para efectos de esta investigación, en los siguientes apartados ahondaré en los cambios en el mundo del empleo, y las nuevas tendencias en la ciudad latinoamericana.

2.1 Cambios en el empleo y los mercados del trabajo²

Existe un consenso en la literatura en el ámbito mundial, con relación a los cambios que ha experimentado el mundo del trabajo, en las últimas décadas.

Con variados matices, los cambios que vive actualmente el empleo y sus mercados del trabajo - producto de las transformaciones iniciadas a nivel planetario por la globalización económica - se inician en la crisis de la sociedad industrial, la que se caracteriza por un modelo de desarrollo económico capitalista basado en la industria, y sustentado políticamente por un estado de bienestar, los cuales, con el paso de los años, entran en crisis. Este período basado predominantemente en una economía industrial, tuvo como eje central la Fábrica, la

² Para efectos de esta investigación, entenderemos empleo y trabajo como un sinónimo. Sin bien, la literatura en general destaca sus diferencias, el objetivo de esta investigación no es ahondar en éstas. De igual forma, la estructura del empleo y mercados metropolitanos del trabajo también serán entendidos como un símil. Aunque, el primero es un término referido al cambio económico y el segundo, al mercado particular de un área urbana.

cual era la principal unidad productiva que fundamentaba un arquetipo de producción en masa, sistema que buscaba abaratar costos por unidad, y que establecía una organización del trabajo sistemática. Implementado pioneramente por Henry Ford y perfeccionado posteriormente en una “Organización Científica del Trabajo” por Frederick Taylor, esta organización era el principal soporte del modelo económico de entonces.

En este sentido, el esquema de desarrollo basado en la industria, poseía una serie de medidas proteccionistas, que significaban el resguardo de ésta hacia la competencia externa. Por su parte, los trabajadores, respaldados por un incipiente derecho laboral y una poderosa organización sindical, gozaban de cierto grado de protección, resultado de una serie de luchas de reivindicaciones. Este proceso vivido en las sociedades occidentales y encarnado, específicamente en Latinoamérica, como “modelo de sustitución de importaciones” o “desarrollo hacia adentro”, comenzó a denotar signos de agotamiento por diferentes razones, dando pie a una amplia literatura al respecto. No obstante, de forma paralela, surge una incipiente economía mundial, basada en un patrón distinto de acumulación, más abierta e integradora de mercados internacionales, que chocaban con las regulaciones proteccionistas de la economía industrial, es decir, existió una fricción entre las características de la incipiente economía y la rigidez de las economías nacionales industriales (Aguilar 2001).

En general, se dispone de una basta literatura, en torno al tema de las transformaciones producidas en el mundo del trabajo, a nivel global. No obstante, es posible identificar cuatro tendencias teóricas en discusión. Un primer proceso, se caracteriza por un acentuado y sostenido desempleo estructural. A su vez, un segundo proceso, está asociado a transformaciones producidas en la economía, que originarían una tercerización del mercado laboral, es decir, el incremento del empleo en el sector servicios de la economía. Un tercer proceso, lo constituiría un contexto global de desregularización y flexibilización del mercado del trabajo, es decir, la acentuación de segmentos laborales cada vez más desprotegidos, que caracterizarían en general, un proceso de flexibilización de las formas laborales. El conjunto de estos procesos desembocaría finalmente, en una acentuada polarización o dualización los mercados del trabajo, que se reflejaría en la estructura social, en donde existirían dos sectores laborales mayoritarios: un sector favorecido o ganador; distinguido por grandes ingresos de renta y seguridad laboral entre otros factores, junto a otro perjudicado o perdedor, caracterizado por lo inverso.

Como se señaló, la crisis del modelo de desarrollo industrial o fordista, trae consecuencias importantes, para el mundo del trabajo. Una de las discusiones más patentes en este sentido, es la hipótesis sobre si esta nueva configuración económica-basada en las

tecnologías de la información, en la organización productiva- produciría un desempleo estructural, ya que la mano de obra humana, sería reemplazada en la automatización de los procesos basados en tecnologías. Esto se manifestaría en un sostenido aumento en las tasas de desempleo, en la mayoría de las sociedades occidentales, principalmente Europa. En este sentido, varios autores argumentan sobre las nefastas consecuencias de la automatización tecnológica (Leontief y Duchin .1985, Schaff 1987 y 1992 citados en Aguilar. 2001). Al contrario autores como Manuel Castells (1998), concluye - basado en diversos estudios- que no existiría una relación directa entre tecnología y pérdida del empleo, es más, éste dependería del contexto tecnológico, económico y político de cada nación, además de las particularidades de cada empleo. Si el factor tecnológico es relevante, es todavía materia de discusión.

Lo cierto es que en el caso de la ciudad latinoamericana, el aumento del desempleo en la última década estaría presente. Tal como lo afirma Víctor Tokman (2004): *“El talón de Aquiles (para Latinoamérica) ha sido la insuficiente capacidad de generación de empleo, lo que se ha manifestado bajo el paradigma de industrialización sustitutiva y en el actual basado, en exportaciones. Las tasas de desempleo son más altas en hogares más pobres, y su tendencia en los años noventa fue al aumento en América Latina. En efecto, en el promedio de la región, el desempleo del quintil de más bajos ingresos, que eran del 14.8% en 1994, se elevó al 22,3% en 1999, mientras el desempleo del siguiente quintil subió en el mismo periodo desde el 8,1% al 12,7%. Pero en los ocho países de la región donde hubo un aumento mas marcado del desempleo (Argentina, Brasil, Chile, Ecuador, Paraguay, Uruguay y Venezuela), el aumento del desempleo de los pobres fue aun más pronunciado: en el primer quintil subió desde el 15,8% al 2,8% y en el segundo del 8,3% al 15,6%. Aunque en los años noventa el desempleo en la región aumentó en todos los quintiles de ingreso, incluido el de más altos ingresos, en 1999 el desempleo entre los pobres (22,3%) mas que quintuplicaba al de los más ricos (4,3)”* (Tokman. 2004. Pág. 327).

La tercerización del aparato productivo laboral, reflejado en el incremento y preponderancia del empleo terciario, en las estructuras ocupacionales de los países, tiene relación con el relativo y progresivo decaimiento de la industria, tanto en el peso del Producto Interno Bruto de los países, como en la cantidad de empleos ligados a este sector productivo. La realidad latinoamericana no es ajena a esta explosión del sector servicios; durante la década de los noventa el sector terciario aportó entre el 85% y 90% de los nuevos puestos de trabajo, y a fines de la década, representaba el 55% de los empleos (CEPAL 2001). En consecuencia, emergería una nueva base económica y laboral, fundada principalmente por el sector terciario, el cual tiene como rasgo distintivo una alta heterogeneidad interna, en donde convivirían distintas y difusas características laborales.

El siguiente cuadro describe esta área económica. El sector que crea la mayor cantidad de puestos desfavorables es el sector comercio, restaurantes y hoteles (donde el grupo más vulnerable está relacionado con el empleo femenino). Por el contrario, el sector que crea los puestos más dinámicos del sector terciario, son las categorías de servicios financieros, seguros, bienes raíces y servicios a empresas.

Cuadro 1
Caracterización del sector terciario

América Latina y el Caribe: Caracterización del empleo en las distintas ramas del sector terciario (Hechos estilizados)					
	Electricidad, gas y agua	Comercio, restaurantes y hoteles	Transporte, almacenamiento y comunicaciones	Servicios comunales, sociales y personales	Servicios financieros, seguros, bienes raíces y servicios a empresas
Nivel educativo	1. Mediano 2. Alto	1. Mediano 2. Bajo	1. Mediano 2. Bajo	1. Alto 2. Mediano	1. Bajo 2. Alto
Nivel salarial relativo	Alto	Medio bajo	Medio alto	Alto	Medio alto
Participación de profesionales y técnicos	Alta	Baja	Baja	Alta	Alta
Participación de mujeres	Baja	Alta	Baja	Mediana a alta	Alta
Calidad del empleo	Alta	Mediana	Mediana	Alta	Mediana
Nivel de informalidad	Muy bajo	Alto	Mediano	Bajo	Mediano
Tamaño de empresas	Grande	1. Micro 2. Pymes	1. Micro 2. Grande	1. Pymes 2. Grande	1. Grande 2. Pymes

Fuente: Jurgen Wéller (2004) “El Empleo Terciario en América Latina: entre la modernidad y la sobrevivencia” Revista CEPAL. Diciembre.

Con relación a estos factores, la literatura señala una importante diferencia con respecto al concepto de tercerización económica (descrita anteriormente) y el de tercerización u outsourcing, que se refiera al traspaso o externalización de funciones por parte de una empresa. (Arriagada, 2007).

Actualmente, ligado a los procesos de la ciudad global, nace un nuevo conjunto de requerimientos del sector servicios, asociados a la industria moderna. En este sentido, nuevas modalidades de trabajo surgen con relación a este rubro, también llamadas “servicios al productor”, es decir, un empleo moderno y dinámico, asociado a categorías ocupacionales de alta calificación.

Otra transformación que empezó a presentarse en el mundo del empleo, es la tendencia al deterioro en las condiciones de trabajo, denominado Proceso de Flexibilización Laboral. No existiría una definición única ni universal del concepto ya que esta encerraría: “Una combinación compleja de factores que incluye tanto aspectos de las relaciones sociales de trabajo, como el carácter mas o menos estable y permanente de los contratos de trabajo o el nivel de remuneraciones, como aspectos de la seguridad, con que se realizan las faenas y actividades laborales”, (OIT 1998, Pág. 123.) Su definición residiría en diversas dimensiones tales como: ingreso, horas de trabajo, seguridad laboral, riesgos de accidentes laborales,

ambiente laboral, protección social, oportunidades de desarrollo personal en el empleo, etc. (OIT 1998). Este fenómeno, consecuencia de reestructuraciones mayores producidas en los mercados laborales mundiales, producto de las características propias de la globalización económica, así como sus condiciones y requerimientos cambiantes, que exigen mercados dinámicos y flexibles, y es en este contexto, donde la mano de obra no les es ajena.

En el caso particular chileno, hay que diferenciar entre “la desregulación” y “la flexibilización” de los mercados de trabajo. El primero de los dos fenómenos ocurrió en un marco político autoritario, que estaba asociado a ajustes propios de la instauración de un modelo económico neoliberal, que buscaba eliminar las regulaciones que frenaban y disponían a los empleadores, de la libre fuerza de trabajo. Mientras que el segundo, surge en un contexto político democrático que se esgrime en implantar una “especialización flexible”, una estrategia de innovación que permitiría adaptarse rápida y flexiblemente a los cambios. Esto repercutiría, en una constante innovación, perfeccionamiento y polivalencia del trabajador (Aguilar 2001). En este ámbito, se puede afirmar que basados en estudios y en cifras, para el caso chileno, las condiciones y características del empleo son tremendamente desprotegidas, e inestables. (Aguilar 2004).

Un triste ejemplo que encarna estas formas de empleo es lo que actualmente se conoce como “Suministro de Trabajadores”, que consiste en la prestación de fuerza de trabajo desde una empresa contratista, para las actividades que otra empresa demandante requiera, pero en las condiciones que imponga la suministradora, de las que son formalmente dependientes y subordinados. (Aguilar 2004).

Sintetizando el concepto, Flexibilización hay que entenderla como una forma atípica de empleo, que se aparta de la relación laboral clásica, y que engloba diversas formas o de empleo, que presentan grados diversos de precariedad. En este sentido, surgen las siguientes interrogantes: ¿Sólo la desregularización o la flexibilidad, generarían precarización? ó ¿Es necesariamente precaria, la flexibilidad laboral?

Sea cual fuere la respuesta, y sin considerar las obvias consecuencias para la calidad de vida de las personas, existiría una contradicción nefasta entre la productividad de las empresas y la flexibilización laboral -basados en diversos estudios- en el que la menor implicancia del trabajador hacia la empresa, repercutiría en una baja en la productividad, ya que los conocimientos informales asociados al compromiso de la empresa con el trabajador, necesarios para el éxito, se diluirían y perderían fuerza con esta modalidad de empleo (Castells 1998).

Conjuntamente a estos antecedentes, se estarían articulando distintas teorías acerca de la segmentación, que se originaría en los mercados del trabajo: la posible polarización o dualización de la estructura ocupacional, que se reflejaría en la estructura social, postulando que existirían dos grandes segmentos laborales: “*El primario se caracteriza principalmente por salarios elevados, contratos de trabajo estables, ventajas sociales importantes, buenas condiciones de trabajo, alta seguridad del empleo y fuertes posibilidades de promoción, y el sector secundario, por las condiciones opuestas*”. (De Mattos, 2002b, Pág. 3). Esta segmentación agudizaría las desigualdades sociales y urbanas y se expresaría en la estructura social en el crecimiento de los grupos de ingresos más elevados y más bajos de la estructura socio-ocupacional, en desmedro de los grupos medios. Diversos autores aportan información, al respecto.

Manuel Castells, argumenta que en la estructura laboral de las sociedades emergerían dos tipologías laborales: el trabajador auto programable y el trabajador genérico. El primero, tendría la capacidad de rediseñar sus capacidades y competencias conforme cambian los requerimientos del mercado, generados por la tecnología. En cambio, el segundo, sería un empleado de baja calificación, que solo recibiría y ejecutaría órdenes, el cual sería reemplazado con facilidad por las empresas (Castells, 1998).

Saskia Sassen explica, a través de los procesos asociados a ciudades globales, la existencia de una creciente demanda por trabajadores de alta calificación asociados a altos ingresos, y trabajadores con características laborales opuestas. En este sentido, el primer segmento sostendría y requeriría un conjunto de servicios de alto requerimiento, los que estarían asociados laboralmente al segundo segmento, es decir, empleos precarios y de baja calificación para la satisfacción de éstos. (Sassen 1999)

Ahora bien, existe una amplia literatura que argumenta que no existiría precisamente una dualización de los mercados del trabajo. Si bien reconocen el aumento de las desigualdades sociales, no están de acuerdo en que esto fomente necesariamente una mayor polarización o dualización social, por lo demás, postulan que se produciría una medianización de la estructura social. En la misma línea, otros autores consideran que la segmentación de los mercados del trabajo es mucho más compleja y diversa, que la argumentación propuesta por la ciudad dual.

En este campo, Hamnett - basado en estudios realizados en la ciudad de Londres- demuestra que el proceso de tercerización productiva, ha generado un mayor auge de nuevos grupos, específicamente grupos de profesionales medios, y en este ámbito, no existirían

segmentos duales inferiores o superiores, ya que el auge de los estratos medios, se opondría a esta caracterización de los mercados del trabajo. En consideración, su argumentación va orientada a demostrar que, un aumento de las desigualdades sociales no implica necesariamente, una mayor polarización social. Sobre esta base, plantea una diferenciación conceptual, en lo que se describe como desigualdad y polarización. Complementando, Soja también argumenta, que iría más allá de una segmentación dual del mercado del trabajo, es decir, postula una segmentación fractal de ésta. Basado en el estudio de las transformaciones producidas en la ciudad de los Ángeles, Soja, se refiere a “Postmetrópolis” como el lugar en donde actualmente convivirían procesos de segmentación complejos, basados en separaciones como raza, género y etnia, que superaría la segmentación dual de los mercados del trabajo. En esta misma dirección, Marcuse y Van Kempen- basados en el estudio sobre las consecuencias de la globalización en la ciudades- afirman que existirían o convivirían múltiples ciudades superpuestas en capas, en distintos espacios y tiempos, en los que cohabitaría un variado grupo de trabajadores, que reflejarían distintos grados de distancia y desigualdad. (Discusión en De Mattos, Riffo, Warner, Salas. 2005).

En un plano empírico, es posible constatar para la ciudad latinoamericana, una amplia bibliografía y estudios que informan y describen acerca de los cambios específicos que se han suscitado, en los mercados metropolitanos del trabajo. Estos tienen como punto en común, entender a la globalización o al capitalismo globalizado, como un paradigma que inicia estas transformaciones. Al parecer, la transformación productiva ha traído consigo la flexibilización y el desempleo, como cambios inherentes al modelo.

La ciudad de Caracas en Venezuela ha sido escenario, en estas últimas décadas, de un continuo proceso de transformación de su mercado laboral, producto de la modificación de su base económica metropolitana. Los trabajos de Cariola y Lacabana (2001) señalan que, producto de la reestructuración productiva, el empleo manufacturero se ha ido desconcentrando hacia la periferia metropolitana, junto a eso – y en un proceso paralelo- la ciudad se especializaría en ramas de actividad del terciario más dinámico. Gracias a la concentración de servicios asociada a la actividad de la producción industrial petrolera y minera, Caracas se ha posicionado como un centro de liderazgo económico, a nivel mundial. Unido a estos factores, se menciona el proceso hacia la “informalización de la economía” en el que ya no se puede hablar con claridad de desocupados, ocupados, trabajadores asalariados etc. si no por el contrario, convivirían un sin número de segmentos laborales, los cuales requieren de un análisis específico.

Al respecto, este trabajo destaca, como la informalización de la economía guarda relación con la flexibilización, la precariedad, la desprotección, la anti sindicalización y una creciente desigualdad en los ingresos, que aparecen como elementos determinantes del actual

mercado laboral caraqueño. De esta forma, se afirma que: *“La característica central del mercado de trabajo es un continuo de precariedad laboral que cruza todos los segmentos del mismo y da cuenta de niveles diferenciados de exclusión laboral, más allá de la exclusión extrema reflejada por la desocupación de larga duración. Para 1998 el índice de precariedad laboral indica que el 87% de los ocupados informales, el 28% del empleo público y más de la mitad de los que trabajan en el sector formal privado, son precarios.”*. (Cariola y Lacabana 2001. Pág. 9). Finalmente, los autores señalan que las transformaciones en el mercado del trabajo caraqueño, contribuyen a acrecentar la pobreza y desigualdades existente en la ciudad, generando zonas laborales de exclusión o de integración social, lo que provocaría un aumento de la indigencia, la desprotección de las clases medias, el nacimiento de un nuevo medio empobrecido, y la concentración de la riqueza en pequeños sectores favorecidos. En suma, el mercado laboral caraqueño, presentaría una transformación relacionada a una nueva base productiva, asociada a los servicios, que lamentablemente, también ha repercutido en un progresivo desempleo, y precarización de su mercado laboral urbano.

Las transformaciones producidas en los años de gobierno de Raúl Menen, en la capital argentina de Buenos Aires, son descritas en el trabajo de Prevot Schapira (2002). Este período es caracterizado por la abrupta tercerización de su economía, una metropolización de la ciudad, la privatización de servicios urbanos y un gran desarrollo del sector inmobiliario, que ha profundizado el aumento de la pobreza y las desigualdades. Junto a esto, el mercado laboral bonaerense ha desarrollado una creciente precariedad del sector asalariado, y una acentuación del desempleo: *“La precariedad e informalidad son particularmente fuertes en las PYMES de la construcción, del comercio y del sector gastronómico. No obstante, el desempleo masivo no se tradujo en un crecimiento proporcional del sector informal, sino en su profunda transformación. El sector se "profesionaliza", se "asalariza" y se "masculiniza". Se observa, en efecto, un fuerte avance del sector informal en el seno mismo del sector formal con la multiplicación de contratos precarios ("contratos basuras") y "empleos vacíos" (empleos "truchos"), que no respetan la ley del trabajo, y la integración de los pobres a programas de tipo workfare (Plan Barrios, Plan Trabajar), sin ninguna protección social. En 1998, el número de asalariados sin prestaciones sociales representaba el 37% de la PEA”* (en Prevot Schapira, 2002). Sintetizando, la informalidad y el desempleo en sus diversas dimensiones, estarían afectando al mercado laboral de la capital argentina. También lo afirma Ciccolella: *“Durante este período las tasas de desocupación pasaron de entre 6% y 7% a fines de la década anterior a alrededor del 18% en la segunda mitad de esta década, con entre un 15% y 20% de disminución del poder adquisitivo del salario global. El empleo precario subió del 27% en 1990 a 35% en 1998; mientras que el 75% de los empleos creados durante 1998 fueron precarios o informales. La distribución del ingreso se hecho asimismo más regresiva durante esta década.”* (En Ciccolella, Pablo. 1999).

En consecuencia, la capital bonaerense está presentado retazos de diversos procesos que incidirían en la composición y características de su mercado laboral metropolitano, la informatización en variadas dimensiones, un creciente desempleo y un acentuado empobrecimiento.

En lo que concierne a el Área Metropolitana de Santiago de Chile, los trabajos de Carlos de Mattos (2002b, 2005) son el principal antecedente empírico para comprender estas transformaciones. Para la década de los 80-90, Santiago presenta un esbozo socioeconómico y macroeconómico con positivos indicadores -incluido el desempleo-lamentablemente señalan el autor, el panorama laboral no es del todo alentador, ya que se advierten rasgos de informalidad y precarización: *“En lo que concierne a la precarización de los contratos de trabajo, que representa un cambio relevante con relación al período anterior, los resultados de una encuesta laboral a empresas realizada a comienzos de 1998 constató, que 3 de cada 10 trabajadores, contratados directamente o subcontratados, tienen trabajo temporal y sólo una cuarta parte de los nuevos contratos es de carácter indefinido”* (De Mattos, 2002b).

A su vez, se destaca el incremento sustancial del ingreso real per cápita, y el de los hogares santiaguinos, al mismo tiempo que el incremento de las desigualdades económicas, entre los quintiles de mayor y menor ingreso. Estos rasgos son importantes, ya que en definitiva, no acentuaría una mayor dualización o segmentación de los mercados del trabajo, sino una alta desigualdad socioeconómica. (De Mattos. 2002b). Y que sería corroborado por la evolución de la estructura social, analizada a través de los principales grupos ocupacionales, en el Área Metropolitana de Santiago. (De Mattos, Riffo, Warner, Salas. 2005).

En resumen, estos estudios verifican que la estructura socio-ocupacional en la últimas décadas, no ha desarrollado una tendencia a dualizarse, echando por tierra una de las características que la literatura indicaría como una de las consecuencia más importante de la globalización económica. Sin embargo, es comprobable la tendencia hacia la informalización, precarización y acentuación de las desigualdades económicas, en la capital chilena.

Para el conglomerado metropolitano en específico, no existen estudios particulares que describan como se ha transformado el área, en materia laboral.³

En síntesis, actualmente los mercados del trabajo en Latinoamérica, desarrollan un proceso de transformación originado por un nuevo patrón de desarrollo económico, basado principalmente en una nueva economía de servicios. En la actualidad, esta área de la

³ Sin embargo, existe evidencia aportada por varias instituciones públicas y privadas como el Departamento de Estudios del Trabajo, el Instituto de Estadística, la Cámara de Comercio Regional, que describen esta situación a nivel nacional. Por la diversidad de estudios en cuestión, ver, www.ine.cl, www.dt.gob.cl, www.crcpvalpo.cl

economía, albergaría procesos de exclusión e inclusión, asociada a un proceso de precarización y segmentación, en el interior de ella. (CEPAL 2001).

2.2. Cambios en las tendencias urbanas.

La reestructuración urbana de las ciudades, promovida por la globalización económica, ha generado un nuevo escenario urbano, que ha modificando la vieja base productiva metropolitana asociada a la industria, emergiendo un nuevo modelo productivo, vinculado principalmente a una economía de servicios, la cual ha modificado y desarrollado un nuevo contexto para la ciudad latinoamericana. Estas transformaciones, se enmarcan en el paso de una economía desarrollista- de sustitución de importaciones- a una economía liberal de mercado, en la mayoría de los países latinoamericanos, en la década de los 70.

Las ciudades latinoamericanas estarían transformándose desde una ciudad compacta de corte europeo, hacia una ciudad difusa de tipo norteamericano (De Mattos 2002a), es decir: *“La forma urbana heredada por la ciudad europea y caracterizada por la existencia de un acusado gradiente densimétrico en sentido centro-periferia, tanto en términos de población como de actividad y empleo, junto a una acusada diferenciación paisajística y especialización socio-funcional de sus diversas áreas, o la identificación de unos límites externos bastante netos frente al entorno periurbano y rural, se desdibuja hoy con rapidez. Las transformaciones actuales suponen un nuevo salto, tanto cuantitativo como cualitativo, que altera de nuevo la fisonomía externa y la organización interna de las aglomeraciones metropolitanas, afectando al funcionamiento de sus empresas y los modos de vida de sus habitantes.”* (En Caravaca y Méndez, 2003). En este sentido, actualmente en la ciudad se produciría una metropolización o crecimiento en extensión, una nueva configuración espacial y funcional de sus distintos elementos, las que establecen un difuso límite urbano, que concentra disímiles características y efectos socio-territoriales.

La metropolización no es un fenómeno completamente nuevo. Se originó en el seno de la estrategia desarrollista de sustitución de importaciones, en la mayoría de los países latinoamericanos. Con el decaimiento de este paradigma y basado en una estrategia liberal de desarrollo, ha derivado a una intensificación o acentuación del mismo, es decir, una metropolización extendida, que en la actualidad ha desdibujado los límites tradicionales del periodo anterior, y que ha anexado al funcionamiento de la ciudad, áreas que antiguamente no lo estaban.

Un antecedente importante, son las políticas de liberalización y desregularización de la gestión urbana, en las ciudades latinoamericanas, coherentes con el modelo de desarrollo liberal. Éstas, removieron los principales obstáculos y las viejas trabas estatales existentes de los periodos anteriores, y establecieron nuevas reglas, basadas en el mercado para la configuración y gestión metropolitana. En este sentido, complementario con el decaimiento de las intervenciones por parte del Estado, y en la actualidad, las principales iniciativas urbanas provienen del mundo privado, las cuales en busca de la máxima rentabilidad o plusvalía urbana, son el principal motor para una nueva planificación, que gracias al mercado, ha logrado diversificar de forma considerable las preferencias e intereses de las familias, y empresas en la actual ciudad latinoamericana. (De Mattos 1999).

De esta forma, la metropolización extendida y sus desdibujados bordes o periferias, son la expresión fehaciente de los nuevos intereses y perspectivas familiares, expresadas en nuevas dinámicas demográficas de la ciudad latinoamericana. En este sentido, la proliferación de nuevas tendencias inmobiliarias, vinculadas a estratos de consumos altos y medios, caracterizados por la seguridad y privatización del espacio público común, conforman una nueva forma de exclusión por parte de éstas. Se pueden reconocer dos tipos: Barrios Cerrados y Mega Emprendimiento. Los primeros son emprendimientos urbanísticos a baja escala. Pueden ser casas o departamentos con una infraestructura de seguridad y áreas de esparcimiento común, denominados Condominios en Chile, Barrios Privados en Argentina, Conjuntos o Urbanizaciones Cerradas en Ecuador, y Fraccionamientos Cerrados en México. Asimismo los Mega Emprendimiento son proyectos urbanísticos a gran escala, que además de ofrecer sofisticada seguridad y privacidad, promueven un conjunto de servicios tales como comercio, espacios de entretenimiento y esparcimiento, puestos de trabajo, representado como Nordela en Buenos Aires, Alphaville en Sao Paulo, y Piedra Roja en Santiago de Chile (Borsdorf, 2003). Contrario a esta realidad, también ha proliferado un nuevo conjunto de urbanizaciones asociado a la periferia, barrios marginales o viviendas sociales, representación directa de los segmentos de pobreza, los cuales conviven constantemente con problemas de vulnerabilidad social y segregación urbana.

Complementariamente, el nacimiento de nuevas redes de infraestructura urbana de transporte y telecomunicaciones, acompaña de forma importante el crecimiento en extensión y policentrismo, de las ciudades latinoamericanas. De esta manera, carreteras de alta velocidad emergen en el territorio, y se extienden por gran parte de éste, además de que el incremento del uso del automóvil en la región, facilita y estimula este proceso. Lo cierto es que, también ha provocado verdaderas redes de infraestructuras rotas o discontinuas, del tejido urbano (Aguilar, 2005).

Este nuevo entramado metropolitano, ha generado un nuevo contexto para el desarrollo y productividad de las empresas, asociados al crecimiento en extensión, tercerización del aparato productivo y una economía metropolitana crecientemente globalizada. Un nuevo conjunto de empresas de servicios, vinculadas directamente a la vieja plataforma industrial de las economías urbanas, estaría modificando el paisaje productivo en la ciudad, ya que nuevas formas de especialización, organización y control, estarían desarrollándose al interior de éstas, como estrategia para adecuarse a mercados cada vez más demandantes, riesgosos y globales.

Como ya se destacó y profundizó en el capítulo sobre la ciudad global, los servicios al productor se basan fundamentalmente en la generación, procesamiento y difusión de conocimiento específico, primordial para las áreas dinámicas de actividad empresarial. Estas nuevas pautas en la producción han establecido un nuevo arquetipo organizativo en la ciudad, es decir, emerge una nueva base productiva metropolitana o conjunto de empresas asociado a servicios avanzados, las cuales se benefician de la proximidad, gracias a las ventajas que propiciaría las economías de aglomeración⁴, las cuales han reorganizado el espacio productivo en la ciudad.

Paralelo a lo señalado anteriormente, la industria más tradicional asociada a la vieja base económica metropolitana, ha perdido la preponderancia de decenios pasados. Si bien, esta afirmación es cierta, la irrupción de un nuevo contingente de empresas asociadas a los servicios está, en gran medida relacionado a la vieja plataforma industrial, por ende, es posible afirmar que no existiría una desaparición de la industria en la ciudad, si no mas bien, una re-localización dentro de ésta, lo que se traduciría en una expulsión de los lugares tradicionales que ocupó en décadas pasadas, y la atracción hacia nuevas áreas de la ciudad.

Este proceso, se inicia por elevados costos de implementación y mantenimiento de los insumos básicos para el desarrollo de la producción industrial, como el suelo, inmuebles, etc. Además de nuevas restricciones ambientales propias de la ciudad, asociadas a movilidad y espacio, como el incremento del tráfico, lo que se agrava con el tráfico pesado y limitaciones del suelo, para la ampliación de las industrias. Esto fomenta la atracción de la industria a otras áreas urbanas, en especial territorios con mayor accesibilidad y comunicación; con una oferta de suelo menos encarecida, espacios con menor densidad para el desarrollo industrial, en definitiva, una planta de servicios para las industrias mucho más acorde. En suma, estos

⁴Para Mario Polése; se trata de ganancias de productividad atribuibles a las aglomeraciones geográficas de poblaciones o de actividades económicas. Puesto que la fuente de estas ganancias de productividad se ubica fuera de las empresas, en su entorno general". (Polése, 1998. Pag 59) El autor también destaca la diferencia entre economías de aglomeración de localización, atribuibles a la ganancia de un conjunto de industrias conexas como la textil o industrial. Y economías de aglomeración de urbanización, que ya no se referiría a un solo tipo de industria, si no, a las ganancias de un conjunto de actividades de una territorio urbano en particular. (Polése, 1998).

factores han sido cómplices y han fomentado el crecimiento de la ciudad latinoamericana, creando nuevos polos de desarrollo y en definitiva una nueva modalidad de desarrollo y crecimiento para ésta. (Caravaca y Méndez, 2003).

Otro nuevo fenómeno que es posible reconocer en la ciudad latinoamericana, es la creciente proliferación de nuevos artefactos urbanos asociados a la globalización. Estos establecen una nueva imagen y paisajes para la ciudad, además de constituir nuevos centros de productividad y empleo, para las economías urbanas que caracterizarían la reorganización del espacio metropolitano. Se pueden identificar cinco tipos: a) Núcleos de actividades empresariales o edificios corporativos asociados a grandes núcleos empresariales. b) Centros comerciales diversificados y/o especializados, también llamados Shopping Center, como hipermercados o grandes espacios comerciales. c) Hoteles cinco estrellas y recintos para conferencias y eventos. d) Configuraciones urbanas para el esparcimiento, como grandes parques temáticos y salas cinematográficas y, finalmente los ya mencionados conjuntos residenciales protegidos y segregados (De Mattos, 1999).

En resumen, la metropolización extendida ha modificado y multiplicado el espacio productivo tradicional. En efecto, ha provocado la creación y desarrollo de una nueva forma de organización productiva, superando la vieja estructura heredada por la ciudad europea, en donde emerge un conjunto de estructuras urbanas, nuevos polos de desarrollo y un dinamismo poblacional, gracias a su crecimiento en extensión, la proliferación de empresas de servicios avanzados, la re-localización de las industrias y un nuevo conjunto de artefactos urbanos. Desde una perspectiva más empírica, es posible constatar estas nuevas tendencias y transformaciones urbanas, en las principales capitales latinoamericanas.

En el caso de la ciudad venezolana de Caracas, es posible reconocer algunos cambios sobre su dinámica metropolitana. En este sentido Cariola y Lacavana (2001) hacen un análisis de las principales transformaciones socio-territoriales, de la última década en la capital venezolana. En este sentido, se puede reconocer que existe un crecimiento en extensión, que sería la proliferación y concentración de actividades del terciario moderno, al igual que la manifestación de un número considerable de “artefactos de la globalización”: *“El AMC ha desbordado sus límites como resultado de una progresiva difusión de actividades, funciones y relaciones diferenciadas en un territorio mayor ante la relativa saturación del valle y la elevación de los precios de la tierra. La expansión, está relacionada con el desarrollo de sistemas de transporte y de infraestructuras de vialidad, que permiten la movilidad de la población en el ámbito interurbano, con la dinámica inmobiliaria que ha abierto nuevas opciones de asentamiento en la periferia, para sectores medios incapaces de pagar el costo de la centralidad, con la ampliación y modernización de distritos de negocios que desplazan*

actividades y población residente, y con las lógicas de localización del capital comercial y de recreación, que contribuyen a generar nuevas centralidades suburbanas. Gran parte de los sectores de mayores ingresos y de las actividades económicas más dinámicas y competitivas se localizan en el valle de Caracas, mientras en las subregiones periféricas, constituyen el área residencial para los sectores medios empobrecidos y vulnerables” (en Cariola y Lacavana. 2001). Finalmente, Caracas se ha consolidado como un centro de negocios para América Latina y el Caribe, gracias a la apertura económica vivida en los últimos años. De esta forma, se ha producido un fenómeno de internacionalización de diversas actividades económicas, asociadas a la extracción, finanzas y comunicaciones.

La ciudad bonaerense de Argentina, tampoco es ajena a estas transformaciones. Ciccollella, en sus trabajos, identifica las principales inversiones que han sido parte de la reestructuración del gran Buenos Aires, en los años noventa. De esta forma, señala que existe una proliferación de nuevas autopistas (se han construido mas de 150 Km.), ciudades (se han realizado inversiones de unos US \$4.500 millones, en alrededor de 300 nuevas urbanizaciones privadas), y centros comerciales (de los 40 mall que existen en Argentina, 25 están ubicados en el área metropolitana de Buenos Aires), que definirían el nuevo paisaje urbano. Asimismo, nuevos espacios para la producción y gestión empresarial, asociados a la oferta de oficinas de última generación, edificios inteligentes y centros empresariales o de negocios, constituyen un elemento relevante de inversión. Todo esto ha favorecido a un triple proceso de reestructuración de la ciudad: la densificación y modernización de algunos nuevos distritos, el derrame o extensión de algunas áreas y la aparición de nuevos subcentros en la periferia de la urbe. (Ciccolella 1999).

Para Santiago de Chile, Carlos de Mattos, describe un largo proceso de reestructuración económica, cimentado en un sostenido y favorable crecimiento de los principales indicadores sociales y económicos del país, a partir de los años 80. En este contexto el Área Metropolitana de Santiago, estaría desplegando un crecimiento en extensión o una metropolización expandida: *“Una forma de metropolización expandida o ampliada, de morfología policéntrica, tipo archipiélago, en la que un importante conjunto de procesos productivos, en especial los más tradicionales, así como también la población, ya no requiere concentrarse en un área compacta, aun cuando sigue aspirando a una razonable proximidad entre sí y el lugar donde se encuentran las mayores economías de aglomeración”* (De Mattos, 1999).

Al mismo tiempo, el Área Metropolitana de Santiago gracias a las ventajas asociadas a su crecimiento económico, mayor comunicación y propiedades asociadas a las economías de aglomeración, dan una base fundamental para la consolidación de las mas dinámicas áreas del

aparato productivo del país. De hecho, durante la década de los 80 se establecieron las empresas de servicios avanzados, vinculadas a la globalización, y que en la actualidad consolidan a la capital chilena, como el principal centro de negocios del país. Se agrega que, procesos asociados a la transformación de las pautas de consumo, junto al aumento de los ingresos familiares y las nuevas dinámicas inmobiliarias, favorecieron el surgimiento y consolidación de nuevos artefactos urbanos asociados a la globalización, que cambió la cara de la urbe chilena, en la última década.

En suma, el autor reconoce tres nuevos procesos: “ i) *Una acentuación de la tendencia a la suburbanización, haciendo que la mancha metropolitana continúe con un proceso expansivo que no parece encontrar límites; ii) la persistencia de una estructura social metropolitana polarizada y segregada, en la que se ha acentuado la tendencia a que los pobres vivan junto a los pobres y los ricos junto a los ricos y, iii) una morfología metropolitana que está siendo fuertemente impactada por la irrupción de un conjunto de artefactos urbanos, cuya presencia puede asociarse a las condiciones establecidas por la reestructuración y la globalización.*” (De Mattos, 1999).

Para el caso del Área Metropolitana de Valparaíso, existe un estudio pionero realizado por Eliana Muga y Marcela Rivas (2007), referente a las transformaciones de la estructura urbana y la nueva centralidad del conglomerado urbano. Basado en un análisis de la localización de las principales inversiones, describe como la comuna de Valparaíso ha decaído como nodo central del área metropolitana, en materia de servicios, aunque todavía mantiene una importante presencia como centro de empleabilidad. La comuna de Viña del Mar, concentra las mayores inversiones en equipamientos y servicios. De igual forma, basado en la nueva infraestructura vial es posible constatar un importante dinamismo en el interior del área metropolitana, sin embargo, las inversiones en su centro no llegan a asemejar o competir con el centro histórico del área metropolitana. Las autoras destacan un crecimiento diverso del conglomerado: “*extensión centrífuga de sus elementos nodales (hacia valle interior), crecimiento por agregación de nuevos fragmentos o barrios satélites (hacia las periferias), por densificación de elementos volumétricos (fuertes borde costero y centros urbanos), y también por una lógica de superposición y densificación de nuevos elementos estructurales, como es el caso de las construcción de los centros comerciales asociados a los supermercados, el Jumbo en Valparaíso y Viña del Mar que recuperan terrenos en desuso y aportan nuevas dinámicas de centralidad. Y similar lógica de superposición a la estructura son los casos del Mall de Viña y Quilpué, donde por una parte se crean nuevas centralidades y por otra se revitalizan los centros tradicionales, en que la circulación, el transporte y los equipamientos establecen nuevos planos de relación. Cambian las tramas y grano de la*

morfología urbana”. Sintetizando, este estudio describe ciertos rasgos de policentralidad para el Área Metropolitana de Valparaíso.

Capítulo 3: El territorio

Los territorios o áreas geográficas por lo general son cambiantes, de hecho aunque el territorio es un elemento físico e inmóvil, las funciones que éste desempeña no lo son, es más, sus atributos van en directa relación al desarrollo territorial que se pretenda. Por ende, la globalización económica ha ejercido una influencia trascendental en el moldeamiento y transformación, no sólo de las características sociales y económicas de la población, sino que también del territorio, donde éstas se desarrollan. De esta forma, en un territorio netamente urbano, emergen nuevas funciones para los requerimientos de la ciudad y los elementos que la conforman.

Describir éstas transformaciones en el territorio, es a lo que intenta aproximarse esta investigación y más particularmente, usar este elemento, como una unidad de análisis. Por lo tanto, delimitar unidades territoriales específicas, permitiría entender las particularidades concretas de los diversos territorios, además de comprender la dinámica y naturaleza total de cada uno de ellos.

Si bien es cierto, la economía clásica no considera al territorio como una variable relevante de análisis, tampoco los estudios específicos sobre los mercados del trabajo la incorporan. No obstante, existe una línea de investigación que proviene particularmente de la geografía económica, que nos aproxima a reconocer y apreciar esta variable: *“Es bien sabido que el territorio con frecuencia es abordado como un continente prácticamente neutro de los fenómenos de carácter económico y social relacionados con el empleo y el trabajo. Por eso es preciso insistir en que el componente territorial es, en todo caso, un elemento diferenciador y condicionante de la estructura y dinámica de los mercados, ya que las características propias del modelo de desarrollo territorial tienen estrechas vinculaciones con ellos.”* (Rubio, 2002. Pág. 60).

En este sentido, existe una larga tradición en la geografía económica que señala y aborda al Territorio, como variable relevante de análisis. En términos epistemológicos, existe una perspectiva que se funda en la corriente del individualismo metodológico de la economía, es decir, la completa racionalidad de los agentes económicos, (personas o empresas) en su capacidad para elegir y decidir la localización en la ciudad. En esta corriente encontramos la Teoría Neoclásica de la Localización y la Teoría Behaviorista de la Localización. Esta última

difiere con la primera en el grado de racionalidad que estaría implícita, en la decisión sobre la localización en el territorio.

Por otro lado, existe otra larga tradición sustentada en la visión Holística, que en términos epistemológicos, toma en consideración componentes que van más allá de la racionalidad individual, que incluye procesos mayores, en la dinámica de la transformación económica capitalista. Es decir, se acepta cierta racionalidad individual, pero ésta se subordina a la racionalidad global del sistema imperante. En esta perspectiva, el análisis de la industrialización, es un fenómeno complejo que no puede ser explicado por capacidades rectoras de los individuos. En este sentido, el análisis marxista de la sociedad capitalista, representa la forma en que los procesos de acumulación se proyectan sobre el espacio físico, en el que se desarrolla la actividad humana o mejor dicho, los procesos de acumulación son proyectados en el espacio físico, de manera que, la división del espacio parece intrínsecamente relacionada a la división del trabajo. En este aspecto, al asociar espacio y división social del trabajo, se afirma que el primero tiene impreso un elemento social, además de su elemento geográfico. De esta forma, se estaría en presencia de un nuevo concepto, el territorio, que incluye lo social y lo geográfico. (Coq, 2003). Este concepto de territorio, construido desde la geografía económica, parece ser el más coherente para efectos de esta investigación.

Con esta definición, no reconocemos a la ciudad o a los mercados del trabajo como elementos distintos o ajenos al territorio, si no más bien, como variable que se asocia y se vincula en él. Sobre esta base, no estudiaré al territorio como una variable neutra, sino por el contrario, como una variable con sentido y relevancia propia para la economía y los mercados del trabajo. De esta forma, estimaré bajo esta premisa que las transformaciones en el mundo empleo y los cambios en la ciudad, son unos elementos vinculantes y reconocibles en el territorio.

Frente a esta definición, no hay que olvidar que para efecto de esta investigación no estudiaré cualquier territorio, sino que me centraré en las transformaciones del territorio urbano, en particular el Área Metropolitana del Gran Valparaíso. Entonces, ¿Cuál es la nueva cualidad de este concepto? Lo que propongo, radica principalmente en definir ahora al territorio urbano, como un concepto que incluye aspectos sociales como los es el mercado del trabajo, cuestión que el concepto –implícitamente- no incluía en su definición. En suma, el territorio urbano no es solo es el espacio en donde se hace presente las transformaciones de la ciudad, si no que también, se hace presente las transformaciones de los mercados del trabajo.

Una de las principales características de los territorios urbanos, es que son predominantemente un lugar de concentración demográfica. La localización y preferencias de la población esta establecida por una variada gama de factores, que van desde los económicos, educativos, políticos, históricos y socio-comunitarios (CEPAL 2002). El rol estructurante que tiene esta particularidad para la ciudad, es de gran importancia, ya que la decisión de los individuos por optar a una residencia, está directamente relacionado con el potencial que puede ofrecer un área urbana, con relación a su calidad de vida. Uno de los elementos claves para identificar esta cualidad, es la capacidad de los territorios para generar y ofrecer empleo, que va intrínsecamente relacionado a su desarrollo. Al mismo tiempo, son las personas (o trabajadores) los que finalmente moldean e intervienen en el espacio urbano. No es producto del azar, que los servicios y equipamientos asociados a sus necesidades se trasladen, dependiendo de los requerimientos del mercado de consumo. En definitiva, la distribución intra-metropolitana del empleo y la población, así como las transformaciones de la ciudad, son de gran importancia ya que involucra una relación íntima con el desarrollo urbano.

En este aspecto, para efecto de esta investigación, estudiaré la variable Empleo como un factor vinculante de estas transformaciones, en la ciudad. Y al mismo tiempo, las transformaciones en la ciudad, como factor vinculante de los mercados del trabajo.⁵

Por otro lado, en la actualidad la complejidad que coexiste en los mercados del empleo y las ciudades, descrito en capítulos anteriores, suponen una perspectiva de análisis del territorio mucho más perspicaz y rigurosa, con el fin de poder comprender la especialización técnica y funcional que han sufrido las ciudades, y los mercados metropolitanos del trabajo. En este sentido, los análisis que describen el territorio desde una perspectiva mayor, quedan efímeros con las constantes transformaciones que se suscitan al interior del territorio.

Bien lo señala Veltz: *“El territorio es cada vez menos susceptible de ser descrito en términos de macro diferencias, como las que oponen globalmente una región a otra... En cambio, las micro desigualdades son con frecuencia muy fuertes... El territorio social y económico se vuelve a la vez más homogéneo a gran escala y más fragmentado a pequeña escala. Es, probablemente, más divisible, a imagen de esas estructuras geométricas, que reproducen un mismo motivo de desigualdad a todas las escalas”* (Veltz 1999. Pág. 55).

Ha existido una larga tradición para el tratamiento del territorio, como elemento vinculante de los cambios en materia de empleo, y las transformaciones de la ciudad. Una de

⁵ También es necesario destacar que existen otros elementos vinculantes en la transformación de los mercados del trabajo y la ciudad, como lo es la influencia del estado, la política, la cultura y pautas de consumo etc. Parto de la base que la ciudad y los mercados del empleo son sistemas complejos, por ende, esta investigación solo se abocará a reconocer las transformaciones y las vinculaciones entre empleo y ciudad.

ellas, y la más importante, es la arraigada en la escuela de Chicago, y que estudia las transformaciones delimitando territorios en forma de anillos. La “teoría de anillos concéntricos”, define cinco unidades representativas en la ciudad. La primera: un distrito central de negocios, que concentra la vida civil, los servicios etc. Una segunda área o zona, es de transición o un área de deterioro residencial. Un tercer anillo es el área en donde viven trabajadores, que prefieren habitar cerca de sus áreas de empleo. Un cuarto círculo ocupado por familias de clase media, y una quinta zona periférica, de espacio o bolsones dormitorio. Si bien esta teoría, también tiene bastantes detractores por la amplia generalización que se le concede al desarrollo urbano, fueron los cimientos para el desarrollo de otras teorías como la teoría sectorial, la de centros múltiples, de análisis de densidad y de las etapas del metropolitanismo. (Sorobino, 2000). Teniendo en cuenta la teoría de anillos concéntricos es que me acercaré, en primera instancia, al estudio del territorio urbano de Valparaíso y sus características laborales.

En la actualidad, las formas tradicionales en que se concibieron estos anillos se han modificado. Las áreas centrales, alojarían un conjunto de funciones de servicios externos para empresas e industrias: financieros, accesorias, consultorías, mantenimiento, publicidad, etc. En estos espacios, se localizarían las más importantes sedes y funciones de la ciudad, las que convivirían con una red de pequeñas empresas dedicadas a actividades más tradicionales, ligadas a la economía local, como talleres, metalurgia, artes gráficas, productos de alimentación, etc. Tal como se señaló anteriormente, existiría en esta área un vaciamiento o expulsión de la vieja base metropolitana productiva, asociado a la antigua industria. Las coronas metropolitanas intermedias evidenciarían una mayor diversidad interna, en ellas convivirían áreas de gran dinamismo urbano y, al contrario, grandes áreas en declinación. En estas áreas conectadas con el resto de la ciudad, mediante una buena infraestructura de transporte (autopistas, aeropuertos, etc.), son atractivas para la localización de parques industriales y empresariales, además de centros urbanos de residencia. Sustentadas en estas bases, han proliferado un conjunto de nuevas empresas e industrias vinculadas a tecnologías, información y producción intangible (universidades, espacios de decisión, trabajadores calificados), consolidándose como verdaderos espacios innovadores dentro de la ciudad.

No obstante, existiría en la corona metropolitana intermedia, áreas menos dinámica, especializadas en la industria dura, escasa diversificación de actividades y un importante déficit de servicios. Estas externalidades negativas traen como consecuencia un espacio, residencial y ambiental, decaído. Por último, las áreas peri urbanas o coronas periféricas, muestran un gran crecimiento en los últimos años. Ellas han sido el escenario de una pequeña industrialización periférica protagonizada por Pequeñas y Medianas Empresas, (PYMES), que

ha modificado la relación y dinámica de esta área, con relación al empleo y residencia. (Caravaca y Méndez 2003).

Complementando lo anterior –actualmente- existe una importante escuela de estudios del territorio, la Escuela Posmoderna de Geografía, basada en investigaciones de la ciudad de los Ángeles, California, en Estados Unidos. Uno de sus máximos exponentes es Edward Soja quien postula una nueva forma de entender la complejidad de las nuevas transformaciones urbanas y sociales. Acuña el término, Post-Metrópolis para entender la transición de la metrópolis moderna, hacia nuevas transformaciones. Al respecto, no entiende este concepto como la superación de la ciudad contemporánea, sino más bien, reconoce una superposición de territorios o capas de una nueva y vieja ciudad. Este autor, resume las principales transformaciones de la ciudad contemporánea, en seis discursos o procesos urbanos. Si bien son procesos dinámicos, en que uno se entrelaza con el otro, para efecto de esta investigación reconoceré dos.

Las Metropolaridades, es decir, un re-estructurado mosaico social, en que se configurarían nuevas polarizaciones y desigualdades. Por otro lado, la Expolis, que se configura como la re-estructuración de la forma urbana y el crecimiento de ciudades, en diversas y distintas formas. Lo importante es destacar la complejidad que viven actualmente los territorios urbanos, lo que daría lugar a una nueva fractalidad del paisaje social y urbano. (Soja, 1995).

Si bien es cierto, este paradigma se desarrolla en las complejidades de la ciudad Los Ángeles, California, para Latinoamérica, autores como Borsdorf (2003) evidencian también importantes componentes de transformación. En este sentido, a lo largo de la historia de la ciudad latinoamericana existen cuatro momentos que la definen: La ciudad colonial (1600), la ciudad sectorial (1820-1920), la ciudad polarizada (1920-1970) y actualmente la ciudad fragmentada.

Si en épocas pasadas el motor del crecimiento lineal para la ciudad fue el ferrocarril, en la actualidad, lo son modernas autopistas interurbanas junto a un crecimiento celular de las periferias. Si antes la pobreza era representada en las “callampas” o “cites”, ahora son en barrios marginales y viviendas sociales. Por el contrario, mega-proyectos urbanísticos y barrios cerrados, representan los nuevos barrios para los ricos. Un segundo rasgo que caracterizaría la fragmentación de las urbes latinoamericanas, lo establecen las nuevas tendencias de localización, de los principales elementos funcionales de la ciudad. En este sentido, el comercio minorista y la industria se ven afectados (el primero, era polo dominante

de consumo del centro urbano), ahora los mall marcan la pauta, y éstos se dispersan a lo largo de todo el perímetro urbano. Asimismo la industria, antiguamente ubicada en zonas contiguas a líneas ferroviarias, actualmente está junto a nuevos parques industriales, que se ubican en muy diversos lados. Estos componentes representarían una nueva estructuración del espacio en la ciudad latinoamericana definido como fragmentación: *“Una nueva forma de separación de funciones y elementos socio-espaciales, ya no – como antes- en una dimensión grande (ciudad rica-ciudad pobre, zona habitacional-zona industrial) sino en una dimensión pequeña. Elementos económicos y barrios habitacionales se dispersan y mezclan en espacios pequeños; urbanizaciones de lujo se localizan en barrios muy pobres; centros del comercio se emplazan en todas las partes de la ciudad, barrios marginales entran en los sectores de la clase alta”*. (Borsdorf 2003. Pág. 8).

En definitiva, en la actualidad estaríamos en presencia de la emergencia de una nueva ciudad, caracterizada por la diversidad y complejidad de sus variados elementos, los que establecerían un nuevo modo de desarrollo, de la ciudad latinoamericana.

Capítulo 4: Conclusiones

Son incuestionables las transformaciones propiciadas por la globalización económica en las sociedades, a nivel mundial. A lo largo de este marco teórico, me he enfocado a las transformaciones de dos esferas o elementos de la sociedad. Por un lado el empleo, y por otro la ciudad.

Los cambios producidos en el mundo del trabajo, un acentuado desempleo, un contexto global de desregularización y flexibilización, y la precarización de las formas laborales en general, producirían una acentuada polarización y segmentación en los mercados del trabajo que se reflejaría, en la estructura social.

Por otra parte, la estructura urbana latinoamericana, ha desarrollado un proceso de metropolización extendida, la cual ha modificado y multiplicado el espacio productivo tradicional. Además, emergen nuevos polos de desarrollo y un dinamismo poblacional gracias a su crecimiento en extensión, la proliferación de empresas de servicios avanzados, la relocalización de las industrias y un nuevo conjunto de artefactos urbanos. Al parecer, estos elementos urbanos son los llamados a caracterizar el impacto de la globalización económica, en la ciudad latinoamericana.

En este sentido he definido al Territorio como una variable de análisis con sentido propio. De esta forma, tal como se desarrolló en el capítulo anterior, el Territorio es un

elemento de análisis relevante, visto como la conjunción de los elementos sociales como el mercado del trabajo, y las transformaciones geográficas producidas en las ciudades contemporáneas. En este sentido, para efecto de esta investigación solo ahondaré en estos dos elementos mencionados, sin desconocer que existen otros elementos relevantes, en las transformaciones del territorio. Junto a esto, estudiaré la variable Empleo como un factor vinculante de estas transformaciones en la ciudad, y al mismo tiempo, las Transformaciones en la ciudad, como factor vinculante de los mercados del trabajo.

En este contexto, y apoyado en la literatura expuesta a lo largo de este marco teórico, es coherente acotar al Área Metropolitana del Gran Valparaíso, como un conglomerado urbano, que está lejos de ser un área de control y comando del capital mundial, sin embargo, se considera más lógico, entenderla como un área que gozaría de virtudes europeas y vicios norteamericanos, pero que finalmente, como toda ciudad latinoamericana, se caracterizaría por ser un escenario urbano de altos contrastes socioeconómicos.

Al respecto, Ciccolella reconoce: *“Si bien, a diferencia de los procesos que, por ejemplo, Sassen estudia tomando los casos de Nueva York, Londres y Tokio, donde el eje del dinamismo se desarrolló en torno a los denominados servicios avanzados o servicios a la producción; en el caso de las mega ciudades latinoamericanas, la reestructuración económica, social y territorial parece estar más vinculada a lo que podríamos denominar servicios banales, básicamente vinculados al consumo, y no a la producción (shopping centers, super e hipermercados, centros de espectáculo, hotelería internacional, restaurantes, parques temáticos, construcción y marketing de barrios privados, servicios conexos y todos los síntomas de los procesos de gentrificación). Esto significa que no se haya dado paralelamente una considerable expansión y reestructuración de la actividad industrial, de la actividad financiera, de los servicios a la producción, de la informática y de los sectores del seguro, las administradoras de fondos de inversión y pensión, riesgo del trabajo, etc.; sino que el primer grupo de actividades parece tener mayor impacto y liderar el dinamismo metropolitano.”* (Ciccolella 1999. Pág. 7).

Finalmente, en este contexto, el argumento pareciera ser bastante coherente para caracterizar los impactos, y las particularidades que trae consigo la globalización económica, en el Área Metropolitana de Valparaíso.

Y para terminar, parece más afín entender la organización de los mercados del trabajo y los procesos de la ciudad latinoamericana, como sistemas con una configuración híbrida, dinámica y compleja, en donde no sería tan fácil reconocer una dualización o polarización de

sus componentes laborales y urbanos, si no por el contrario, parece mas lógico rescatar el argumento que sugiere una mixtura o fractalidad del territorio, en que convivirán distintos segmentos laborales sobre capas del territorio urbano, con disímiles características entre si. En este sentido, el poder dilucidar las características de estas transformaciones, sus relaciones o divergencias, son de suma importancia, para conocer el sentido del desarrollo del territorio urbano del Gran Valparaíso.

7. Marco Metodológico

A continuación, se describirán las principales estrategias metodológicas que se desarrollarán durante el proceso investigativo, con el fin de poder responder a la pregunta de investigación, el objetivo general y los específicos, ya mencionados.

Este marco metodológico, pretende realizar una descripción de las transformaciones en la estructura del empleo, analizar el impacto de estos cambios en el territorio y su relación con las tendencias urbanas, en el Área Metropolitana del Gran Valparaíso, en la última década. Para llevar a cabo esta investigación, he optado por el despliegue de dos técnicas complementarias de investigación como son el análisis cuantitativo- análisis de datos secundarios- y análisis cualitativo- entrevistas a expertos-.

He concluido en el capítulo anterior, que las transformaciones en el empleo y los cambios en las tendencias urbanas son variables que se relacionan, es decir, no es posible comprender estas dimensiones de forma independiente. Si bien es ideal tratar de desarrollar estas dos variables a un mismo nivel, en un plano metodológico, esta investigación ha optado por potenciar en mayor grado la variable Empleo, por dos importantes razones: la primera, el propósito sociológico implícito en esta investigación, no hay que olvidar que el empleo representa una realidad individual y como hecho social. Una segunda justificación es práctica, materializada por la accesibilidad de explotar la base de datos del Censo, en beneficio de mi propósito.

Por otro lado, en la parte cualitativa de esta investigación, se pondrá en evidencia además de las transformaciones en el mundo del trabajo, las nuevas tendencias o transformaciones que se han suscitado en el Área Metropolitana de Valparaíso. Al mismo tiempo se complementará este análisis con una recopilación de información de tipo secundaria, en la etapa final de esta investigación, en donde se plantea y desarrolla un análisis integrado, de estas dos técnicas investigativas.

Capítulo 1: Descripción general del estudio

La pregunta y los objetivos de esta investigación requieren el desarrollo de un despliegue de técnicas – cualitativas y cuantitativas- que se complementen e incrementen las potencialidades de cada una. De este modo, se rescatarán aspectos que enriquezcan el estudio y, paralelamente, se disminuirán las limitaciones de cada técnica.

El arquetipo de la investigación, en un primero momento, es de *tipo exploratorio*, ya que busca acercarse a un tema de estudio y espacio que no ha sido suficientemente estudiado. De tal manera, que esta aproximación se orienta a la búsqueda de hallazgos, a partir de los datos obtenidos, con las técnicas cualitativas y cuantitativas.

En una segunda fase, *es de tipo descriptivo*, ya que busca dilucidar los cambios que se han producido en la estructura del empleo, el impacto de éste en el territorio urbano, en un espacio y tiempo determinado. Entendiendo que los tipos de estudios descriptivos, son aquellos que parten del hecho de que existe cierta realidad que requiere una descripción, que permita aumentar los conocimientos sobre ella. De este modo, se busca proveer de un buen registro y descripción de los hechos, que suceden en esta realidad, y que la definen y caracterizan como tal.

Adicionalmente, este estudio es de carácter *no experimental*, debido a que no busca controlar un ambiente específico. Esta investigación se basará en un periodo establecido de aproximadamente 15 años, tiempo considerable en un orden práctico, por la complejidad del análisis realizado. Esta última característica define a este estudio, como *longitudinal*, ya que estratégicamente, se busca establecer diferencias en distintos periodos de tiempo.

Capítulo 2: Unidad de Análisis

La unidad de análisis de esta investigación, es la población Jefe de Hogar Económicamente Activa (PEA) Urbana, del Área Metropolitana del Gran Valparaíso (AMV).

Del universo del AMV se ha escogido a su población económicamente activa y urbana, por una serie de motivos entre los que destacan, en primer lugar, la incorporación de la PEA, puesto que en cualquier estudio sobre el empleo resulta fundamental, porque proporciona información sobre la mano de obra, para la producción de bienes y servicios, los cuales finalmente componen el mercado del empleo. Es por este motivo, que cualquier investigación sobre el empleo, debe partir por considerar necesariamente el estudio de este grupo.

Por otro lado, la relación que busca determinar esta investigación, entre el empleo y a los impactos territoriales en la ciudad, es imprescindible considerar la población urbana. En cualquier investigación que considere la ciudad o los procesos urbanos como elementos

centrales, la población urbana es un elemento imprescindible de análisis. Por ende, dejar fuera a la población rural afinará el análisis de la investigación.⁶

En esta línea, una decisión importante en esta investigación, es considerar la categoría Jefes de Hogar, como un elemento relevante de análisis, aun cuando trabajar con esta unidad, presenta el inconveniente de dejar fuera al resto de la PEA, situación que se asume en esta investigación, y que por ende, reduce su representatividad del PEA, total. Paralelamente, también plantea una ventaja, ya que al considerar al Jefe de Hogar, permitirá entrever dentro de la gran diversidad que alberga la PEA, las características propias y particulares de una persona, que el grupo familiar reconoce como jefe de hogar⁷, quién en términos prácticos y cotidianos, dirigiría o tendría cierta autoridad, en el núcleo familiar. Al respecto, cabe señalar también, que se enmarca en la necesidad de realizar estudios, que se orienten al conocimiento del rol de cada uno de los miembros del hogar. En este sentido, esta decisión nos conecta de mejor forma con un análisis sociológico del trabajo.

Estas consideraciones, me permiten asumir las limitaciones que conlleva la propia definición de jefe de hogar, y la exclusión de los otros miembros del PEA. Para efectos de esta investigación, si bien asumo como objetivo general conocer los cambios en la estructura del empleo en el Área Metropolitana de Valparaíso, estudiaré parceladamente, los Jefes de Hogar Urbanos, Económicamente Activos.

Capítulo 3: Universo

El universo de esta investigación es el Área Metropolitana del Gran Valparaíso, la cual está conformada por las comunas de Valparaíso, Viña del Mar, Concón, Quilpué y Villa Alemana.⁸ (Ver cuadro 1). Algunos autores consideran que esta área es importante como universo, porque concentra tanto la población como recursos: *“Esta es la intercomuna más*

⁶ Tal como se posteriormente en el cuadro “Datos demográficos de las comunas que integran el Área Metropolitana del Gran Valparaíso”, la población rural es exigua. Por lo que tampoco se considera por sí misma, como un universo importante o relevante de estudio.

⁷ Si bien la definición de Jefe de Hogar tiene relación con la persona que el núcleo familiar indica como tal, no necesariamente establece que sea el principal sustento económico del hogar., sin embargo, se asume por defecto esta relación y también cierto poder de mando, en el núcleo familiar. Es importante destacar que este sesgo, está asociado a un problema metodológico propio de la pregunta censal. Paralelamente, la pregunta guarda otra limitación, como es la cultura machista en Chile. La respuesta origina otro sesgo porque se confunde, y/o se mezcla el concepto de autoridad y jefe de hogar, sin identificar adecuadamente y en términos prácticos quién es el jefe de hogar, entendiéndolo como el proveedor. Finalmente, esta pregunta trae implícita el no reconocer el Hogar con Jefatura Compartida.

⁸ En la definición de un Área Metropolitana existen diferentes complejidades metodológicas dependiendo del criterio que se utilice. Así, existen definiciones que van desde su condición político-administrativa, funcional o superficie y densidad etc. Véase esta discusión en CEPAL 2002.

relevante de la Región, por la población concentrada en ellas y, en particular, por la concentración de recursos humanos calificados” (CEPAL 2005, 116).

La elección de este universo, se basa principalmente en los siguientes criterios: el primero de ellos guarda relación con su calidad de Área Metropolitana, ya que es el área más grande de la región y la tercera más grande de Chile, lo que supone una mayor concentración y una mayor diversidad de su población.

En segundo lugar, en la actualidad existen escasos estudios que aborden esta área⁹. Lo que hace suponer que una de las principales relevancias de esta investigación, es potenciar el área geográfica como un importante y valioso universo a estudiar, con especial énfasis para investigaciones futuras, especialmente aquellas que logren entregar descripciones de calidad, sobre la cual se puedan basar políticas públicas y soluciones concretas para su población.

El tercer y último criterio, guarda relación con la creciente importancia que ha ido adquiriendo Valparaíso y sus alrededores, en función de su nombramiento como Patrimonio de la Humanidad, reconocimiento otorgado por la Organización de las Naciones Unidas para la Educación, la Ciencia y la Cultura - United Nations Educational, Scientific and Cultural Organization (UNESCO). Tal calidad, le da a la ciudad un nivel y un reconocimiento mundial, sobre el cual deben sentarse las bases para investigaciones sociales, que partan por describir su realidad social y económica, considerando que, producto de una importante visibilidad mundial, se hace imprescindible la existencia de estudios que abarquen la realidad local.

No obstante, la elección de este universo tiene un gran inconveniente, puesto que estudiar solo el AMV como un conglomerado urbano implica renunciar a entenderlo como un sistema urbano, que tiene múltiples relaciones con otras entidades semejantes y diferentes a la vez, como por ejemplo la capital del país, Santiago, el puerto de San Antonio, entre otros, lo que supone que se estudia una parte, y no la totalidad del sistema que hay detrás de esta área.

Finalmente, el análisis de este universo comprende la información de importantes comunas que en su totalidad reúne más del 50% de la población total de la región. A continuación, en el cuadro 2, se presenta información demográfica de las comunas que integran el AMV, y que intenta ser un acercamiento a cada una de sus realidades.

⁹ Los estudios que toman como unidad de análisis el área metropolitana de Valparaíso, son asociados principalmente a transporte y uso de suelo, entre otros. Pero en materia de empleo o características sociodemográficas, son en su mayoría para la región de Valparaíso.

Cuadro 2

Datos demográficos de las comunas que integran el Área Metropolitana del Gran Valparaíso

Comunas	Superficie	Población Total	Población masculina	Población Femenina	Porcentaje de pobl. Urbana	Porcentaje de pobl. Rural	Porcentaje de población total regional que acoge
Valparaíso	402 km ²	275.982	135.217	140.765	99.7%	0.3%	17,92%
Viña del Mar	122 km ²	286.931	150.613	136.318	100%	0%	18.63%
Concón	76 km ²	32.273	15.713	16.560	97.78%	2.22%	2,10%
Quilpué	537 km ²	128.578	67.249	61.329	98.69%	1.31%	8.35%
Villa Alemana	97 km ²	115.569	56.191	59.378	98.9%	1.1%	6.21%

Fuente: Según los datos del Censo del 2002 realizado por el Instituto Nacional de Estadística.

Los datos analizados permiten demostrar la importancia del AMV, como elemento representativo de la región, pero también da cuenta de una realidad social diversa y compleja. Cada comuna y sus barrios, cuenta con sus propias particularidades y características lo que hace que el AMV adquiera una esencia común pero una compleja y heterogénea realidad social.

Capítulo 4: Muestra

Para obtener información de este universo y debido a la complejidad de la información que se requiere para responder los objetivos propuestos, fue necesario pensar el despliegue de técnicas de recolección de datos; cuantitativas y cualitativas, buscando que cada técnica, permitiera obtener dos tipos de información, que al complementarse enriquezcan el estudio.

Hasta el momento se ha analizado la elección, uso y decisiones, que llevaron a escoger una unidad de análisis y universo para este estudio, no obstante, cuando se analiza la muestra que se obtendrá de este universo, se hace necesario distinguir un aspecto fundamental: diferenciar claramente qué tipo de muestra se utilizará para el caso de la técnica cuantitativa, de igual modo para la cualitativa. A continuación, se complementará la información acerca de la muestra que se obtendrá para cada técnica, para posteriormente, profundizar en la información de la metodología utilizada para el tratamiento de cada muestra.

La muestra utilizada para la investigación de tipo *cuantitativa*, no probabilística e intencionada, que será obtenida del CENSO, como estudio de datos secundarios¹⁰. Las razones del por qué se optó por este tipo de muestreo, se basa en una serie de decisiones metodológicas, fundamentadas en la necesidad de identificar una muestra particular y

¹⁰ Más información en los siguientes apartados.

específica del complejo universo que se ha descrito; esta muestra específica se refiere a los Jefes de Hogar Económicamente Activos y Urbanos.

En primer lugar, el argumento para elegir la población del universo del AMV, del cual solo se considerará a la población urbana, se basa en el objetivo específico que busca determinar las características urbanas de esta área y la relación ciudad- dinámica del empleo, lo que implica y requiere que se considere sólo a la población urbana, excluyendo a la rural que no convive en las áreas ya mencionadas. Adicionalmente, el uso de información de este tipo de población, aportará el peso a la investigación, puesto que constituye una muestra representativa del universo.

En segundo lugar, se considerará solo a la población económicamente activa. La elección de este segundo criterio de la muestra es importante, porque contribuye a representar las dimensiones del empleo, que se requiere cubrir. En relación a la estructura del empleo, es primordial que la muestra que se seleccione, se enfoque hacia las personas económicamente activa, es decir, que están en edad y en condiciones para trabajar, ya sea que estén ocupados o desocupados, porque finalmente son ellos quienes componen el mercado del empleo.

En tercer lugar, el criterio que se utilizó para incluir a los Jefes de Hogar en la muestra, está dado por la trascendencia y las características del perfil de quién, en términos prácticos, dirige o tiene cierta autoridad en el núcleo familiar.

Estos tres componentes, contribuyen a definir la muestra con la que se trabajará en el apartado cuantitativo, no obstante, la elección de ésta no está exenta de dificultades –tal como se describió en apartado anteriores- en donde se destaca la estrategia de dejar fuera a los miembros de hogar, y solo estudiar los jefes de hogar ocupados urbanos.

De este modo, en el universo del AMV, se considerará solo a los jefes de hogar económicamente activos y de áreas urbanas, lo que significa que estos componentes rigen la elección de la muestra, y aportaran con sus datos, al análisis de la dimensión del empleo que se busca describir.

En relación al análisis *cualitativo*, el muestreo también es de tipo no probabilístico, ya que no busca una representatividad al azar, se selecciona por cuoteo y a expertos, (esto nos permite obtener muestras de diferentes expertos, según áreas de trabajo en donde se desempeñan). La elección de la técnica cualitativa, se fundamenta en la necesidad de

complementar la investigación, con información que no puede ser obtenida de las bases de datos.

Para este apartado del análisis, el muestreo se basó en la elección de determinados expertos, quienes fueron elegidos principalmente en función de tres criterios: su profesión, ocupación actual y los conocimientos que tienen, en la temática de la investigación. Esto, porque la profesión y los conocimientos determinan desde qué perspectiva los entrevistados responderán, y la visión que le darán a sus interpretaciones. En cuanto a la ocupación actual, la importancia radica en que permite identificar, según su respuesta, si proviene del sector privado, público o académico, dado que cada ocupación trae consigo, una mirada diferente de la situación del AMV.

El tamaño de esta muestra es de 12 entrevistados, representa un número pertinente. Estas entrevistas cubrirán los objetivos específicos requeridos, y cada área específica de ocupación: Privados, Públicos y Académicos (Ver cuadro 3). Este último criterio, se elaboró a partir de la identificación de áreas o sectores de la sociedad, cuyos miembros tuvieran una opinión relevante sobre el empleo, y las transformaciones de la ciudad. Si bien es cierto, existen importantes actores no gubernamentales e independientes, cuya opinión resulta significativa, solo se optó por los de estas áreas. Las razones, el alto grado de representatividad que involucra las áreas ya mencionadas. Un segundo criterio fue más bien de orden práctico, por la diversidad de instituciones y al mismo tiempo de expertos, que se pueden encontrar en estas esferas.

Cuadro 3
Muestreo Entrevista a expertos

OBJETIVOS	EXPERTOS		
	Público	Privado	Académico
Primer objetivo específico "Cambios en el mundo del empleo"	2	2	2
Segundo objetivo específico "Impactos en el territorio"	2	2	2
Tercer objetivo específico "Transformaciones laborales, territoriales y urbanas"	4	4	4

Fuente: Elaborado por el autor

En relación al cuadro recién expuesto es necesario explicar que los expertos que serán entrevistados, para el tercer objetivo específico, responden a una sumatoria de los expertos que serán entrevistados, para los objetivos específicos anteriores. De este modo, la muestra queda compuesta por 12 entrevistados, de los cuales, la mitad de ellos serán entrevistados por su

cercanía con el mundo del empleo (y por ende las preguntas serán orientadas hacia esta temática), y la otra mitad estará orientada hacia la dimensión urbana. De ambas mitades, un tercio serán entrevistados provenientes del sector público, otro tercio del sector privado, y el último tercio estará compuesto por representantes del sector académico. Finalmente, a cada uno de los entrevistados se le realizarán preguntas correspondientes al tercer objetivo específico, que apunta hacia la relación de la dimensión urbana con la estructura del empleo, objetivo que se presenta como la simbiosis teórica de los elementos anteriores, y tal como se profundizará más adelante, también tendrá consideraciones específicas para cada tema.

La muestra de expertos está conformada por la siguiente gama de profesionales (Ver cuadro 4). En este cuadro, se especifica el nombre del experto, el puesto de trabajo o institución a la que pertenece, el área a la que representa (sector privado, público o académico), y la temática central de su trabajo, temática que definirá qué pauta de entrevista se le aplicará.

Cuadro 4

Cuadro resumen de la muestra de expertos

Experto	Puesto de trabajo	Representa al área	Temática central de la entrevista
Rodrigo Cárcamo Olmos	Director Regional CORFO	Sector Privado	Empleo
Christian Oyaneder Ojeda	Gerente de Estudios Cámara de Comercio Valparaíso	Sector Privado	Empleo
Karen López G.	Asesora Técnica del Departamento Territorial del Medio Ambiente. Consejo Regional de Valparaíso	Sector Público	Ciudad
Daniela Díaz Altamirano	Jefa Departamento de Estudios ASIVA	Sector Privado	Empleo
Ricardo Jordán	División de Desarrollo Sostenible y Asentamientos Humanos de CEPAL	Sector Privado y Académico	Ciudad
Carlos De Mattos	Instituto de Estudios Urbanos. Pontificia Universidad Católica de Chile	Sector Académico	Empleo
Jorge Rodríguez Vignoli	Área de población y desarrollo. CELADE – CEPAL	Sector Privado y Académico	Ciudad
Gustavo Ávila	Área de infraestructura SERPLAC. Región de Valparaíso	Sector Público	Ciudad
Magdalena Echeverría	Departamento de Estudios del Ministerio del Trabajo	Sector Público y Académico	Empleo

Fuente: Elaborado por el autor

Cabe mencionar que no cuadra el número muestral (12 entrevistados), con la muestra total. Esta diferencia se debe, a que un número importante de entrevistados representan al

sector privado, público y/o académico, y sus respuestas podían estar encasilladas en todos los perfiles.

Capítulo 5: Metodología de recolección y producción de datos

Una vez analizada y justificada la muestra para los dos tipos de técnicas de recolección, se hace necesario entrar en una exhaustiva profundización en los métodos de recolección y producción de los datos, extraídos de ellas. Para ello, se ha optado por separar la metodología acorde a estas técnicas, por lo que primero se expondrá la producción de los datos de tipo cuantitativos, para terminar con los datos de tipo cualitativos. Esta separación se fundamenta en la necesidad de darle más claridad a estos dos procesos, que fueron desarrollados de forma paralela, en un tiempo de 3 meses de trabajo, aproximadamente.

A. Información Cuantitativa

De la muestra de tipo cuantitativa que ya se describió, se recogió información numérica sobre datos secundarios, es decir, sobre base de datos recogidos por otros investigadores, cuya información servía para la presente investigación. Cabe mencionar, que el uso de esta información no está exento de ventajas y desventajas.

La principal ventaja es que, cuando se opta por este tipo de datos, se ahorra tanto en tiempo como en recursos, porque la información ya está levantada, codificada y presente en una base de datos, actividades que, sin duda son de las más costosas, y que toma más tiempo en un proceso investigativo.

Por otro lado, la principal desventaja del uso de este tipo de investigación es que, al ser datos recogidos por otros investigadores y para otros fines, genera limitaciones y restricciones, para lograr un marco más amplio para la innovación, y análisis novedosos. No obstante, pese a estas dificultades, en este caso el uso de datos secundarios, se ajusta tanto en costos económicos como de tiempo.

Finalmente, el uso de esta información y la técnica cuantitativa tienen como propósito acercarse a la comprensión de las transformaciones y distintas características, de la estructura laboral del AMV, además, de describir éstas por distintos niveles, anillos y distritos urbanos.

A. A. Tipo de información a recolectar

La información que se recolectará busca acercarse a la realidad de componentes teóricos, que por un lado, es el mundo del trabajo, y por otro, sus transformaciones en el territorio urbano. Para lograr describir esta realidad, se desarrollarán dos procedimientos claves. El primero de ellos, mediante el uso de datos censales y el programa de recuperación de datos para áreas pequeñas por microcomputador (REDATAM), mientras que el segundo, será una recopilación de datos de distintas fuentes secundarias, pertinentes para esta investigación.

La información que se desarrolla con datos censales estará compuesta por una serie de variables, tanto nominales, ordinales como intercalares, de las cuales, se obtuvieron análisis que van desde un simple cruce de variables descriptivas, hasta análisis más refinados, que incluye mapeo de datos, especialmente para la dimensión urbana.

A. B. Fuentes de Datos

La principal fuente de datos utilizada es el Censo. Es una poderosa fuente de datos, de tipo cuantitativo, que permite realizar un análisis de las transformaciones en la última década, en temas de empleo, además de análisis a escalas geográficas menores. En términos generales, se puede describir al Censo como el ejemplo emblemático de estudios de tipo descriptivo, que define las características de la población de un país y que se realiza cada 10 años, pues se considera un tiempo suficiente para registrar los cambios en la población. Tales características hacen del Censo, la fuente primaria más importante de información estadística, y sus resultados reaplican en la evaluación y establecimiento de programas, en materia de educación, alfabetización, empleo, vivienda, salud, urbanización y desarrollo rural, entre otros. En Chile, el último Censo de Población y Vivienda, se realizó en el año 2002.

En cuanto a la obtención de datos geográficos, las potencialidades del Censo radican en su representatividad, dado por el universo estudiado, y la capacidad de desagregar la información, hasta el nivel de manzanas, lo que para esta investigación y contexto regional es coherente y altamente valioso.

Como desventaja, se advierte que como es realizada por decenios, limita un análisis más detallado, y entrega resultados con características más efímeras. Finalmente, cabe mencionar que el uso de los datos proporcionados por el Censo, se complementará con el análisis de diversas fuentes secundarias, que nos entregaran información que la primera no incluye.

A. C. Procedimiento de la información

Ricardo Rubio (2002) señala elementos relevantes en el estudio de los mercados metropolitanos del trabajo. El primero, las características de la globalización económica, como los procesos de descentralización productiva, el impacto de la reconversión sectorial etc. El segundo, la dinámica demográfica, características como edad, género, es decir, junto a aspectos sociales como la estructura profesional, nivel de calificaciones, que repercuten en la estructura de ingresos. A las anteriores, integra una territorial: *“Estructuras organizativas heredadas de la aplicación pretérita de determinados modelos de desarrollo territorial. La posición que el área de estudio ocupa dentro de distintos sistemas territoriales, definidos en función de la escala geográfica de análisis, sobre la base de estos procesos estructurales”* (Rubio, 2002, Pág. 64). Siguiendo esta lógica, a continuación se detalla los pasos del procesamiento de esta investigación.

Los datos recogidos por el Censo y las otras fuentes de datos secundarios, van en directa relación con la estructura, composición y características de la población que es participe, para el caso específico de esta investigación, del mercado laboral. En este proceso estandarizado se analizarán tres unidades de estudio; *el total de AMV, anillos urbanos y distritos censales.*

El procedimiento de la información cuantitativa se desarrolla a través de una serie de etapas consecutivas, que tienen como finalidad contribuir a enriquecer el estudio, cumpliendo siempre con normativas básicas, para este uso de información.

La primera etapa, guarda relación con la creación de estadísticos básicos, que caracterizarían y describirían las transformaciones de la estructura laboral del área metropolitana. Posteriormente se realizara un cruce de variables sociodemográficas, con una tipología de características socio-ocupacionales específicamente, del sector terciario de la economía. Todo esto, con el fin de describir las transformaciones y características particulares que vive este sector productivo.

La creación y la utilización de las categorías socio-ocupacionales para esta investigación, se obtiene de un conjunto de estudios internacionales, que relacionan las transformaciones sociales, en un contexto de globalización económica, mediante el análisis de

los mercados del trabajo. Un ejemplo está desarrollado extensamente en el trabajo de Carlos de Mattos, para el Área Metropolitana de Santiago.¹¹

En cambio, para Javier Delgado¹², esta corriente refleja una larga tradición epistemológica, y aunque representa diferentes disciplinas y corrientes, refleja la importancia que existe entre las estructuras laborales y económicas, en la organización de las sociedades.

Es así, como es posible reconocer esta tendencia en autores tan disímiles como Smith, Marx, Polanyi y Alonso. En este escenario, el uso de estas categorías socio-ocupacionales implicaría entonces, el asumir que las categorías ocupacionales tendrían una directa relación con la posición que ocupa el individuo, en la estructura social. Sin embargo, éstas traen consigo dificultades propias de cualquier construcción de categorías, en este caso referidas a la amplia definición y delimitación de lo que serían, las clases medias.

Para esta investigación, la tipología socio-ocupacional fue construida en a base a la variable categoría ocupacional del censo, que se rige por la definición internacional CIUO¹³ 1988. Cabe mencionar, que los censos del año 1992 y 2002, no poseen el mismo nivel de desagregación, por lo que se debió proceder a homologar éstos a tres dígitos, es decir, a la desagregación máxima que tiene el último censo.

Frente a los requerimientos y particularidades propias de esta investigación, se definieron las categorías socio-ocupacionales de la siguiente manera (Ver cuadro 5)

¹¹ Véase. De Mattos, Riffo, Warner, Salas 2005. “Reestructuración del mercado metropolitano de trabajo y cambios socio territoriales en el Gran Santiago” Instituto de Estudios Urbanos y Territoriales. Pontificia Universidad Católica de Chile. Instituto Nacional de Estadísticas. Santiago Mayo 2005. Proyecto Fondecyt 1049838

¹² Delgado Javier, Suárez Manuel. “Estructura y Eficiencias Urbanas. Accesibilidad a empleos Localización residencial e ingresos en la ZMCM 1900 – 2002”. en Economía, Sociedad y Territorio. Vol. VI, num. 23, 2007.

¹³ La CIUO tiene como base la definición de Ocupación: el conjunto de funciones, obligaciones y tareas que desempeña un individuo en su trabajo. Básicamente tiene como objetivos: Situar los datos nacionales sobre ocupación dentro de una perspectiva internacional; Presentar uniformemente los datos internacionales sobre ocupaciones y; Servir de modelo para el desarrollo o revisión de clasificaciones nacionales de ocupaciones. El organismo responsable es la OIT.

Cuadro 5
Construcción de las categorías socio-ocupacionales

Gerentes	-Directores de empresas (3 o mas directores) -Gerentes de pequeñas empresas (1 o 2 directores) -Miembros del poder ejecutivo y legislativos y directivos de la administración pública
Profesionales	-Profesionales de las ciencias físicas, químicas y matemáticas y de la ingeniería -Profesionales de las ciencias biológicas, la medicina y la salud -Otros profesionales científicos e intelectuales
Trabajadores Medios	-Fuerzas armadas, carabineros e investigaciones -Profesionales de la enseñanza -Técnicos y profesionales de nivel medio de las ciencias físicas y químicas, la ingeniería y afines -Técnicos y profesionales de nivel medio de las ciencias biológicas, la medicina y salud -Maestros e instructores técnicos -Otros técnicos -Oficinistas -Empleados en trato directo con el público
Trabajadores de Comercio y Servicio	-Trabajadores de los servicios personales y de protección y seguridad -Modelos, vendedores y demostradores
Trabajadores Agrícolas	-Agricultores y trabajadores calificados de explotaciones agropecuarias, forestales y pesqueras -Trabajadores agropecuarios y pesqueros de subsistencia
Obreros	-Oficiales y operarios de las industrias extractivas y de la construcción -Oficiales y operarios de la metalurgia, la construcción mecánica y afines -Mecánicos de precisión, artesanos, operarios de las artes graficas y afines -Otros oficiales, operarios y artesanos de artes mecánicas y de otros oficios -Operadores de instalaciones fijas o afines -Operadores de maquinas y montadoras -Conductores de vehículos y operadores de equipos pesados.
Trabajadores No Calificados	-Trabajadores no calificados de ventas y servicios -Peones agropecuarios, forestales, Pesqueros y afines -Peones de la minería, la construcción, la Industria manufacturera y el transporte

Fuente: Elaborada por el autor

Existen diferentes formas de definir estas categorías socio-ocupacionales. Una de ellas está presente en el trabajo de Carlos De Mattos, el cual concibe 6 grandes grupos o categorías, no obstante, para efectos de esta investigación se ha optado por definir 7 grupos, decisión que resultaría de la desagregación de las clases dirigentes, establecida en la investigación para el Área Metropolitana de Santiago. Entonces, se formarían dos nuevas categorías definidas como Gerentes¹⁴, y Profesionales. La elección e incorporación de esas dos nuevas categorías, se basa en la importancia de los Profesionales, en los mercados del trabajo y de desarrollo, en el área urbana de Valparaíso.

Para terminar, se desarrolló un análisis de las categorías socio-ocupacionales por variables sociodemográficas, en diferentes áreas urbanas, anillos y distritos censales. De esta forma, se describirá y comprenderá, el impacto territorial de las transformaciones, en la estructura del empleo.

El área metropolitana presenta algunas características morfológicas propias, que repercute en que no sea un objeto de estudio óptimo, para esta tipología de espacios urbanos,

¹⁴ Referidas a la ocupación de gerenciar, esto en el mundo privado y público. Tal como lo indica el cuadro N°3

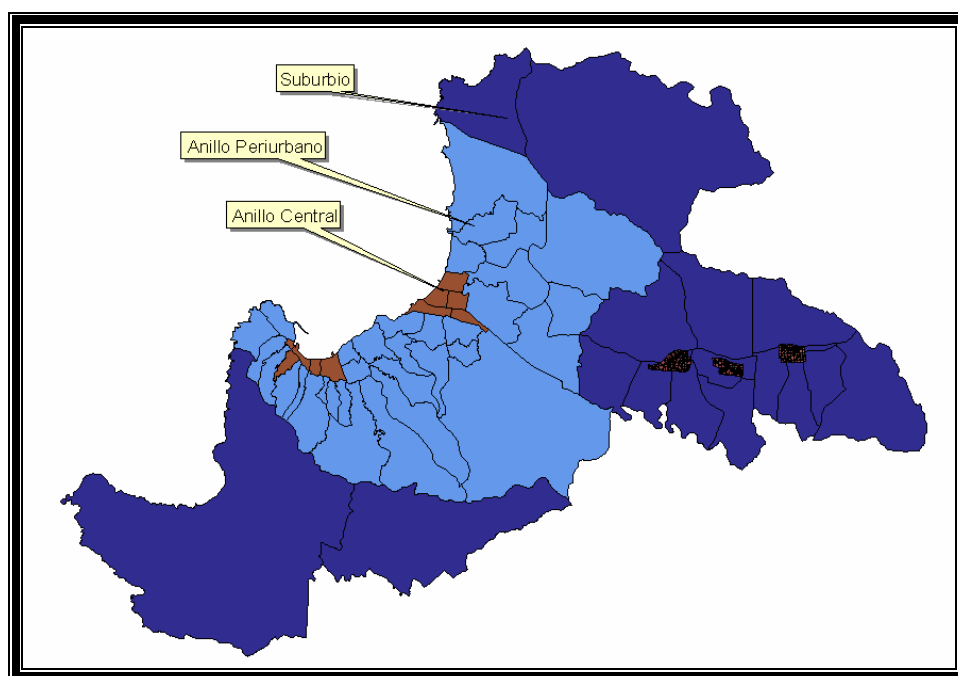
ya que no presenta una configuración radial como, por ejemplo, el Área Metropolitana de Santiago. La realidad del AMV es más bien, un paisaje sinuoso caracterizado, por cerros y quebradas en donde los espacios llanos son los menos. Es tal vez por este motivo, que no existen estudios ni literatura específica que haya elaborado una propuesta empírica, que permita que se pueda definir anillos o contornos urbanos, para el Área Metropolitana de Valparaíso.

No obstante, es posible definir algunos radios urbanos que presentan características comunes, basadas en propensiones de un estudio realizado, por Eliana Muga y Marcela Rivas,¹⁵ que señala los cambios en la estructura y las nuevas centralidades urbanas, mediante el análisis de los principales servicios y equipamientos para el Área Metropolitana de Valparaíso. Con esta base, se definieron tres anillos o contornos urbanos.

Primero hay que destacar que la creación y definición teórica de los anillos urbanos, establece reconocer e identificar un centro urbano, del cual se configuran distintas áreas contiguas. De esta forma el anillo central, albergaría el centro tradicional e histórico del AMV, aglutinaría a las áreas centrales de las comunas de Valparaíso y Viña del mar, las cuales a su vez reunirían el principal y mayor centro de equipamiento del conglomerado urbano. De esta forma, sería un centro administrativo, de espacios de comercio, de sector de empleo y espacios residenciales. Junto a esta área, se localizaría un segundo espacio o contorno urbano, caracterizado como un área en donde conviven principalmente grandes sectores habitacionales tradicionales, es decir, esta zona abarcaría el área de los cerros de Valparaíso, además de las zonas colindantes al centro de Viña del Mar, junto a sus sectores más populares. Esta zona denominada periurbano, esta caracterizaría por depender de la infraestructura económica y administrativa del área central, además de contar con sectores industriales importantes. Finalmente, estaría el anillo suburbano o suburbio definido por las comunas colindantes de Concón, Villa Alemana y Quilpué. Este último, es el lugar más diverso y heterogéneo, si bien es cierto, nació como un sector de vocación dormitorio, en la década de los 90 han proliferado nuevos centros urbanos, de los cuales el sector de El Belloto, ha sido uno de los más representativos. Sin embargo, como afirma el estudio de Eliana Muga y Marcela Rivas, existe en este espacio un conjunto de centros no consolidados, como el área central de Villa Alemana y Concón. Este anillo urbano, se definiría entre su vocación dormitorio y las nuevas y emergentes centralidades urbanas.

¹⁵ Muga Eliana, Marcela Rivas. “Mutaciones y cambios en la estructura urbana del área metropolitana de Valparaíso” en Coloquio del País Urbano al País Metropolitano. 4 y 6 de diciembre 2007. PUC

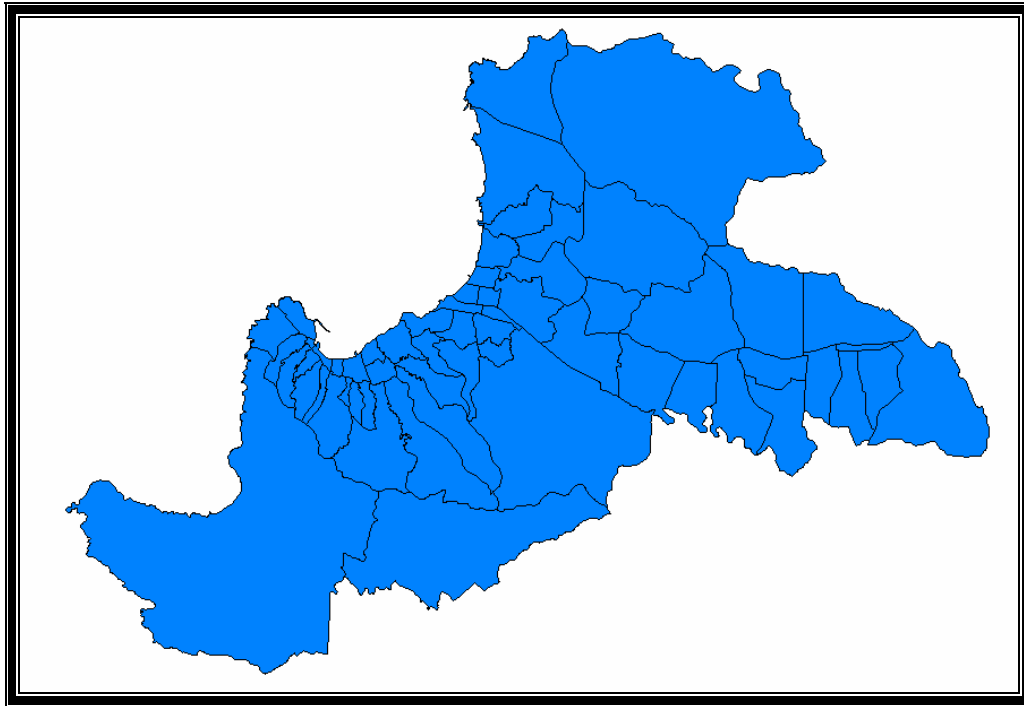
Mapa 1. Anillos Urbanos. Área Metropolitana de Valparaíso.



Fuente: Elaborada por el autor, en Base de Arcwiev

Cabe mencionar, que como toda tipología, ésta no está exenta de desventajas. Es así como al agrupar un sin número de sectores, bajo características comunes, se difuman algunos sectores de importancia, como por ejemplo el caso de Curauma, beneficiada por la instalación de oficinas de investigación, que ha dinamizado toda esa área urbana. Debido a estos problemas inherentes a los anillos urbanos, es que he optado por ir un paso más allá en esta investigación, decidiendo realizar un análisis basado en la división por distritos, que nos ofrece el censo. Es la primera división geográfica después de la comuna, ya que entrega un panorama y una descripción de cómo han cambiado zonas, a un nivel mas desagregado, es decir, al trabajar con distritos censales es posible hablar de un nivel barrial. Sin lugar a dudas, ofrece una perspectiva complementaria y mucho más detallada, de los anillos urbanos.

Mapa 2. Anillos Distritos Censales 2002. Área Metropolitana de Valparaíso.



Fuente: Elaboración del autor, en base a Arcwiev

En cuanto a la producción misma de los datos que fueron extraídos de esta construcción de tipologías, hay que destacar que los distritos censales son diferentes en los dos Censos, por lo que fue necesario realizar una homologación de los distritos tanto del Censo de 1992, como del 2002. Esta homologación fue hecha en base a mapas cartográficos del año 1992, del Departamento de Cartografía del INE. Una dificultad en el proceso de homologación es que, para el caso de los anillos urbanos, el anillo central del suburbio no coincidía con la respectiva definición distrital de su centro funcional, por ende, se realizó el ejercicio de homologación pero a nivel de manzanas, lo que significó un esfuerzo mayor, en comparación al trabajo realizado en los otros distritos. La definición de estos centros también fue hecha, en base del estudio de Eliana Muga y Marcela Rivas.

B. Información Cualitativa

Una vez que se tiene en consideración la unidad de análisis, el universo y la muestra de donde se recogerá la información de tipo cualitativa, se hace necesario especificar más este proceso, y cómo se llegará a un análisis de la información recogida.

B. A. Los Entrevistados y la entrevista semi-estructurada: Expertos en la temática

Como se ha mencionado a lo largo de este marco metodológico, la técnica cualitativa que se utilizó está basada en entrevistas a expertos, la cual es considerada como:

“Una entrevista con cualquier entrevistado (...) a quien de acuerdo con los propósitos del investigador se le da un tratamiento especial, no estandarizado. Por tratamiento no estandarizado quiero decir, enfatizado la definición de la situación del entrevistado, animando al entrevistado a estructurar el relato de la situación, permitiendo que el entrevistado introduzca en medida considerable (...) sus nociones de lo que considera relevante, en lugar de depender de las nociones del investigador sobre la relevancia” (Valles, 1997. Pág: 188).

A estos expertos se les aplicó una entrevista de tipo semi estructurada. Se ha optado por este tipo de entrevista, por el margen de libertad que otorga, entendiendo que en ella hay una pauta de preguntas cuyo orden depende del entrevistado, y que se adecua a las condiciones de la conversación que, en este caso se mantiene con el experto. Además, permite que el entrevistado se explaye sobre las diferentes dimensiones propuestas en la entrevista, y no se limita solo a las preguntas y marcos, definidos por el investigador. Se pretende obtener información relevante, sobre un tema complejo y con varias aristas, como lo son las transformaciones en la estructura del empleo, y en las dimensiones urbanas en el Área Metropolitana del gran Valparaíso.

La elección de entrevistas semi estructuradas a expertos, tiene una relevancia única en esta investigación, y es que les permite a los entrevistados entregar datos que no son otorgados por los datos del CENSO y, sobretodo dar una visión más particular y específica, de la realidad del AMV. Podrán ejemplificar desde su propia perspectiva, la realidad social y económica de la zona, confirmando la gran ventaja de la técnica cualitativa, que permite recoger datos que no se adquieren de variables numéricas, ni se pueden procesar mediante programas estadísticos.

Las entrevistas semi estructuradas que se aplicaron a los entrevistados, provenían de dos pautas diferentes: una, enfocada mayoritariamente a la temática de empleo, y otras a la temática urbana. Cabe destacar que estas pautas eran únicas, y no sufrieron modificaciones, que dependieran del área en que se desempeña el entrevistado.

A continuación, se presentará la pauta utilizada en las entrevistas a expertos: Se espera que esta pauta sirva como una guía, para comprender posteriormente los resultados obtenidos. (Ver cuadro 6 y 7)

Cuadro 6

Resumen de la pauta de la entrevista semi estructurada aplicada a expertos del área empleo

Pauta de la entrevista	Descripciones
Introducción	Presentación de los objetivos de la tesis, sentido y muestreo de esta entrevista. Posteriormente, se le pide a los entrevistados que hablen de la imagen que tienen acerca de las principales variables de la investigación bajo ciertos marcos conceptuales
Preguntas Generales	Primero, se le pide al entrevistado que hable acerca de su relación o historia profesional ligada al tema empleo o economía, para, posteriormente, dar pie a debates actuales acerca del tema del empleo, la relación de ellos con la realidad del AMV y su interacción con el nuevo desarrollo de la ciudad en general y en el AMV de forma específica.
Empleo en AMV	En este apartado de la entrevista se espera que el entrevistado comente su visión acerca de los cambios que percibe en el mundo laboral del AMV y la estructura del empleo, la situación del desempleo en el área y cuales son los signos de la nueva economía que observa en esta área.
Formas de empleo	Se introduce en el debate de los tipos de empleo que han desaparecido de la estructura del empleo, para entrar en el tema del sector servicios, respectivamente, y terminar preguntándoles a los expertos más directamente sobre la estructura de este empleo.
Relación Empleo- Ciudad	Se espera que en este apartado, los expertos profundicen en la relación que observan entre la estructura del empleo con la ciudad, pasando por temas como la flexibilización, la evolución de la economía y los temas de investigación que sugiere en esta temática.

Fuente: Elaborada por el autor

Cuadro 7

Resumen de la pauta de la entrevista semi estructurada aplicada a expertos del área ciudad

Pauta de la entrevista	Descripciones
Introducción	Presentación de los objetivos de la tesis, sentido y muestreo de esta entrevista. Posteriormente, se le pide a los entrevistados que hablen de la imagen que tienen acerca de las principales variables de la investigación bajo ciertos marcos conceptuales
Cambios en la ciudad	En este segundo apartado, se le pide al experto que hable de su perspectiva de los cambios en la ciudad y cuáles son las tendencias globales que les llama la atención. Para luego pedirles que bajen su perspectiva a la realidad de Valparaíso. Pasando por temas como la visión de la ciudad y cómo se relacionan con los cambios económicos y laborales en esta nueva ciudad.
Estructura Urbana	En esta etapa se pretende revisar con los expertos los cambios en la última década, relación con su morfología, base económica y artefactos urbanos. Esperando que se puedan conjeturar acerca de cuáles son los factores que producen estas transformaciones.
Cambios en la organización de la ciudad	Con las preguntas de esta temática se busca que los entrevistados relacionen los cambios económicos con los ocurridos en la organización y en la estructura y si eso permite hablar de la consolidación de una nueva estructura urbana asociada a empresas de servicios por ejemplo.
Especificaciones	Finalmente, se le preguntará a los entrevistados por la decadencia de los polos industriales, imágenes o indicadores del cambio en la estructura urbana, teoría de la ciudad dual y temas estratégicos en donde considera que se mezclan los temas de ciudad con empleo.

Fuente: Elaborada por el autor

B. B. Recolección de los datos

La recolección de los datos cualitativos requeridos en esta investigación, pueden ser descritos mediante 3 grandes etapas (Ver cuadro 8).

La primera de ellas guarda relación, con el contacto de los expertos. Previo a su elección, fue necesario ponerse en contacto con ellos, para agendar la entrevista. Los medios utilizados para llevar a cabo este contacto, fueron el uso del teléfono y correos electrónico. Cada entrevistado fue llamado o recibió un correo, vía E-mail, en donde se le presentaba el proyecto de la investigación, la justificación e importancia de su opinión para el tema, y un listado con las fechas tentativas de cada entrevista. El resultado fue que cada uno de ellos, al momento de ser entrevistado, ya estaba en conocimiento de la temática de la entrevista, lo que fue muy valioso, porque permitió ahorrar tiempo en la entrevista, tomando en consideración que las agendas de los expertos, estaban muy copadas.

Cuadro 8

Etapas del procedimiento de entrevista a expertos

Etapas	Duración
Contacto con los expertos	1 semana y media
Respuesta de los expertos	De 1 a 4 semanas
Entrevista	1 mes

Fuente: Elaborada por el autor

La segunda etapa fue la más complicada de todas. Una vez que los entrevistados fueron contactados, se debió esperar sus respectivas respuestas, lo que en algunos casos tardó más de lo esperado, y fue necesario volver a insistir vía telefónica o correo electrónico. Algunos simplemente, desistieron de realizarla. El tiempo planificado, originalmente, en una semana, se alargó más de lo esperado, no obstante, finalmente cada entrevistado logró agendar una fecha, hora y lugar de la entrevista, lo que dio paso a la tercera y última etapa.

La última etapa, es la entrevista propiamente tal. Una vez que se había acordado la fecha, cada experto pudo ser finalmente entrevistado, y sus respuestas fueron grabadas. Esta etapa duró cerca de un mes, y muchas de ellas fueron realizadas, tanto en Valparaíso como en Santiago, de Chile. Con los datos recogidos en estas entrevistas, se pudo dar pie, al análisis de datos.

B. C. Plan de análisis

Una vez que se recogieron los datos, comenzó la etapa de análisis. Esta etapa, al igual que la etapa de recolección de datos, se desarrolló en 3 grandes etapas. Cada una de estas etapas cuenta con actividades específicas, ventajas y desventajas, las cuales serán analizadas a continuación:

- 1. Transcripción de los datos:** Una vez que se estaba en posesión de las grabaciones de cada una de las entrevistas, se procedió a la transcripción. Es decir, cada una de estas grabaciones fue escuchada, y se hizo una copia escrita de éstas. Este proceso es de suma importancia, porque permite trabajar en papel, la información recogida, además, de permitir una segunda lectura de esta misma.
- 2. Codificación:** Con las copias transcritas, se procedió a la codificación de las respuestas. Este proceso se desarrollo mediante lo que se conoce, como análisis de contenido, y para ello se codificaron cada una de las respuestas dadas por los

entrevistados, en cada una de las preguntas. Cada una de estas respuestas fueron etiquetas, y pasadas a una planilla que hizo las veces de base de datos. En esta base de datos, existía una columna en donde aparecía la temática que trataba cada pregunta y, al lado, una segunda columna en donde se agregaban las respuestas dadas por los expertos (mezclados los privados, públicos y académicos, pero debidamente diferenciados). Estas columnas, permitieron crear las categorías, que serán la base del análisis.

- 3. Análisis de los datos (Escritura):** Después que se terminó de codificar todas las entrevistas, se procedió a la escritura del análisis. Para poder esquematizar el análisis y desarrollarlo con posterioridad, se usaron las codificaciones antes mencionadas, y se fueron desarrollando en un análisis que será presentado a continuación.

La duración de esta etapa de análisis, fue aproximadamente 3 semanas, la más extensa involucra la de escritura del análisis, propiamente tal. Finalmente, cuando se tuvo el análisis terminado, se pudo inferir sobre estos resultados.

Capítulo 6: Consideraciones éticas

Esta investigación –y su despliegue- requiere tener en consideración una serie de condiciones éticas, que aseguren su coherencia y sirva de respaldo.

En el caso específico de esta investigación, las principales consideraciones éticas guardan relación con el uso de la información, y las auditorías externas. El producto de esta investigación, y posteriormente, el uso de la información, se consideran como un bien público, y no necesariamente para el uso y lucro de privados, dando cuenta que, estará a disposición de quien lo requiera. En el caso del apartado cuantitativo, también queda en condiciones de hacer frente a auditorías externas.

Para el caso de la técnica cualitativa, una de las consideraciones éticas, guarda relación con notificar al entrevistado del por qué, y para qué, de la información obtenida, dejando a disposición de los interesados, el registro escrito y las grabaciones de las entrevistas realizadas, otorgando importancia al respeto de sus opiniones y derechos de autor.

En las próximas páginas se dará comienzo al análisis de la información recogida mediante la metodología antes propuesta, partiendo por el análisis cualitativo, luego el cuantitativo, para dar paso a un análisis mixto de las dos metodologías.

8. Análisis Cualitativo

En el siguiente apartado se desarrollará el análisis de la información acopiada en las entrevistas realizadas a expertos, y cuya metodología fue descrita, en la sección cualitativa del marco metodológico.

Con el fin de organizar la información recogida, los temas se presentarán en función de dos temáticas generales: *empleo y ciudad*, dentro de los cuales se desarrollará los subtemas específicos, correspondientes. El análisis irá acompañado de citas para justificar y comprender mejor la visión de los entrevistados.

He optado por esta organización con el fin de reconocer, en la visión de los entrevistados, las tendencias y transformaciones globales en materia de empleo y ciudad, lo que permitirá conocer las características particulares del Área Metropolitana del Gran Valparaíso.

Capítulo 1: Empleo

Bajo un contexto globalizado, las sociedades y sus diversos componentes definitivamente son diferentes a los que alguna vez entendimos: cambia la esfera social, la económica, la política, etc., sólo por nombrar algunos¹⁶. De esta forma, el mundo del trabajo no es ajeno a estas transformaciones globales, y en la voz de los entrevistados, estos cambios pueden ser descritos desde diferentes ángulos.

1.1. Tendencias y Transformaciones Globales

Hablando del mundo de empleo, en la voz de los expertos, es unánime que una de las principales transformaciones globales en el tema, es el incremento en términos absolutos de la participación laboral del sector servicios, en el empleo total de las sociedades, lo que produce por otro lado, el decaimiento del empleo asociado al sector industrial, o sea, puede decirse que el empleo a ha tendido a *tercerizarse*. En cuanto a este tema, existen algunas opiniones que apuntan a que esta tercerización, además, estaría directamente relacionada con la proliferación

¹⁶ Estos cambios han dado pie a un cambio global que ya ha sido descrito por diferentes autores de la literatura contemporánea. Una buena descripción sobre las transformaciones en el mundo del empleo señala Richard Sennett en: "Las consecuencias personales del trabajo en el nuevo capitalismo" (Anagrama, Barcelona, España, 2000) y Pierre Veltz en: "Mundialización, Ciudades y Territorios" (1999, Barcelona: Ariel), para los cambios en la economía y las ciudades.

y consolidación de un nuevo *terciario moderno*, es decir, un nuevo empleo y empresas asociadas a sectores más dinámicos de la económica global de servicios¹⁷.

Una segunda característica descrita por los entrevistados es la flexibilización del empleo. En opinión de los entrevistados, aunque la definición de flexibilización es compleja y puede ser definida de diferentes formas, generalmente es entendida como la transformación de las relaciones contractuales, de las jornadas de trabajo y del sistema de remuneraciones entre otras cosas, de las clásicas formas de trabajo, por otras más difusas y complejas¹⁸. Ahora bien, un punto relevante en este tema, es que la opinión de los entrevistados da pie a una discusión, en donde se cuestiona si esta flexibilización generaría o no, una precarización de las formas laborales, lo que permitiría concluir que para algunos de ellos, no toda flexibilización sería precaria.

Por otro lado, a juicio de los expertos entrevistados, llama la atención que al referirse al caso particular de nuestro país, se mencione la especialización que ha tenido Chile, en el sector exportador. Al respecto, la extracción en la minería, la industria del salmón y el sector vinícola, han sido rubros importantes en la generación de empleos, para algunas regiones de nuestro país.

¹⁷ Para Saskia Sassen, estos pueden definirse como empresas que producen bienes para el sustento del sistema económico global; tales pueden ser servicios financieros, servicios legales y de gestión general, innovación, desarrollo, diseño, administración, tecnología de producción, mantenimiento, transporte, comunicaciones, distribución mayoristas, publicidad, servicios de limpieza para empresas, seguridad y almacenaje, contabilidad y asociaciones profesionales (Sassen, Saskia. 1998) “Ciudades en la economía global: enfoques teóricos y metodológicos”. EURE . Santiago. , Marzo, Vol.24, no.7)

¹⁸ En términos generales se puede definir flexibilización laboral como un cambio en las estructuras tradicionales del trabajo en donde las fronteras de éste se hacen más difusas (relación con el tiempo de trabajo; trabajo desde el hogar, regulación del trabajo part-time), pero también apunta hacia una desprotección laboral del trabajador. Este concepto no está exento de debates y es posible encontrar ideas a favor y en contra de éste. Las que están en contra se refugian en la necesidad de darle mayor protección al trabajador, pero los que están a favor argumentan que si se flexibilizan las barreras legales del proteccionismo laboral, las empresas producirían más y mejor, por lo tanto, generarían mayor cantidad y mejores posibilidades de empleo. Mayor información se encuentra presente en el *marco teórico* de esta investigación.

“Ah ver... yo creo que Chile se ha ido especializando en determinados rubros en los que tiene alta competitividad, y eso ha ido de alguna manera pauteando las necesidades del empleo. Me refiero al rubro minero, al salmón, turismo, de alguna manera, agricultura, agroindustria sobre todo, servicios, muy fuerte, la cosa bancaria, servicios financieros, en las tecnologías de la información y la comunicación. En todos esos campos yo creo que Chile ha ido desarrollando capacidades competitivas, se han ido entonces necesitando recursos humanos calificados y han sido sectores e industrias bastante absorbedores de empleos”

Rodrigo Cárcamo Olmos
Director Regional de CORFO
Representante Sector Público

1.2. Transformaciones y Tendencias Locales: el Área Metropolitana del Gran Valparaíso

Los cambios globales también son reconocibles en el Área Metropolitana del Gran Valparaíso, por parte de los entrevistados. En la opinión de los expertos, es un hecho que se ha desarrollado la consolidación del sector servicios como importante fuente de empleos para la región, y para el área metropolitana, particularmente. En el conglomerado urbano los sectores más importantes serían los empleos asociados al sector turístico, universitario y portuario, los cuales son vistos como ventajas laborales comparativas, propias del área metropolitana.

“Yo diría que el área agrícola no tiene mayor injerencia, pero lo que es servicios si, lo que es industria universitaria si, lo que es turismo por supuesto porque aquí nosotros hemos ayudado a conformar hotel-boutique, empresas, restaurantes, y eso ha tenido un impacto en el empleo local y en las ciudades”

Rodrigo Cárcamo Olmos
Director Regional de CORFO
Representante Sector Público

En este escenario, también es percibida por los entrevistados, la disminución de empleo ligado al sector manufactura, proceso descrito en paralelo a la migración de la industria porteña, principalmente hacia la capital del país, lo que marcaría la desindustrialización ¹⁹del gran Valparaíso, en décadas pasadas.

“Han desaparecido muchos empleos asociados a la industria y es porque las industrias se han ido a Santiago, antes tenías productores de alimento chocolate, y la industria de los textiles en Viña y son industrias que se han muerto definitivamente, porque su oferta no es muy competitiva y se la comen los productores internacionales, o porque necesariamente se van a Santiago porque allá está el mayor movimiento económico, entonces el desplazamiento del cambio de aquí a Santiago hace que te quedes fuera de precio y te quedes fuera del mercado, entonces o te vas para allá o te mueres, y ese puede ser el sector que más efectos ha generado en materia de empleabilidad en la región; negativa”

Christian Oyaneder Ojeda

Gerente de Estudios Cámara de Comercio de Valparaíso.

Representante del Sector Privado

Por otro lado, el puerto es visto como una potente fuente de empleo para el Área Metropolitana de Valparaíso. En la actualidad, la introducción de tecnologías y la externalización de algunos procesos portuarios, ha generado un número importante de nuevas fuentes laborales asociadas al sector servicios.

“Yo creo que el puerto tiene mucha fuerza y va a seguir con esa fuerza, lo que pasa es que en la medida en que incrementas prácticas del comercio internacional, se van desarrollando más cantidades de servicios... hay más servicios de aduana de container, entonces todo... de cálculo de precios internacional, de seguros y todo eso va aumentando y eso es lo que se está dando pero al mismo tiempo el puerto también va creciendo.”

Christian Oyaneder Ojeda

Gerente de Estudios Cámara de Comercio de Valparaíso.

Representante del Sector Privado

¹⁹ La desindustrialización es un proceso que se desarrolla en diversas partes del mundo y se caracteriza por la pérdida relativa del empleo industrial y el aumento (relativo) de precariedad del subempleo, el aumento del sector terciario y el fin o nueva ubicación de las fábricas tal como se conocían antes, y el aumento proporcional de la desigualdad. Es lo que algunos autores denominan la crisis de la productividad (pone, además, en crisis al modelo keynesiano) y que en los países desarrollados comienza en la década de los 50 y 60 y con más retraso en países de América Latina. Con ella se da paso a una sociedad post industrial que se caracterizaría por tendencias como el cambio de una economía productora de servicios. (Rodríguez, José (en línea) *La nueva fase del desarrollo económico y social del capitalismo mundial*. <http://www.eumed.net/tesis/jjrv/2g.htm>)

En esta situación, la aparición del terciario moderno en el Gran Valparaíso estaría actualmente, asociado a servicios de exportación y asesorías vinculadas a la *industria del software*, desarrollado en el polo tecnológico de Curauma²⁰.

“Se exportan servicios lo que es importante acá, es lo que se está comenzando a hacer, es desarrollo en software, hay un par de empresas importantes que están en la zona de Curauma que están comenzando a exportar software, a crear software y están llegando empresas del extranjero expertas en la materia tecnológica”

Daniella Díaz Altamirano
Jefe Departamento de Estudios ASIVA
Representante Sector Privado

Sin embargo, para algunos autores este polo tecnológico no estaría consolidado, ni como mercado de empleo, ni como un área urbana inserta en el desarrollo de la ciudad.

“Se crea el polo tecnológico, se crea el edificio, el seminario, pero y la continuación... ¿y donde esta la inversión?, o sea existe alguna abstracción aparte del edificio mismo, aparte de hacer seminarios, ¿te fijas?, de ver al experto que a lo mejor de charlas, existe alguna otra gestión que se haga para que efectivamente distintas empresas se instalen en algún lugar, claro porque poner un edificio ahí, no te dice nada ... pero si tu ves en ese sentido el tema tecnológico, como ha funcionado hasta hoy, yo la verdad lo veo bastante poco dinámico”

Karen López G.
Asesora Técnica del Departamento Territorial del Medio Ambiente.
Consejo Regional de Valparaíso.
Representante Sector Público

(Con respecto al tema residencial y laboral): *“Curauma no es del mercado de Valparaíso, no es necesariamente del mercado de Valparaíso”*

Ricardo Jordán
División de Desarrollo Sostenible y Asentamientos Humanos
CEPAL
Representante del Sector Académico y Privado

²⁰ Curauma es un proyecto inmobiliario que se ha promocionado como el proyecto inmobiliario más grande del país. Captura el 40% de la expansión del gran Valparaíso, posee más de 4.000 hectáreas disponibles y 300 en uso. A fines del año 2006, un total de 15.400 personas habitan ahí con un crecimiento de más de 4.000 personas al año. Cuenta con proyectos residenciales, colegios, una universidad, parques industriales y servicios básicos. (<http://www.curauma.cl>)

En cuanto al desempleo, desde la voz de los entrevistados, no se puede abordar el tema desde una sola óptica, por su condición de fenómeno económico y social, por lo que existen diferentes visiones, de acuerdo a los distintos niveles. Una primera mirada, apunta a la existencia de un proceso de desajuste en el mercado laboral porteño, asociado a la competencia de la demanda.

“...Lo que sucede en Valparaíso, todavía se da la dicotomía que tiene empresas que andan buscando trabajadores, que sin embargo no están en el mercado, el mercado no los ofrece...”

Rodrigo Cárcamo Olmos
Director Regional de CORFO
Representante Sector Público

Por otro lado y bajo un prisma económico, del punto de vista de los entrevistados, se puede desprender que, existiría un inestable desempeño económico de la región, que se ve reflejado en el Índice de Actividad Económica Regional (INACER), y que se traduciría en una gran inestabilidad en el empleo.

“...El tema de la región es como una montaña rusa en términos de desempeño económico. El comportamiento económico de Valparaíso es súper inestable y el desafío hoy día es fortalecer aquellos sectores económicos con harto potencial de desarrollo porque son sectores que desarrollan empleo...”

Christian Oyaneder Ojeda
Gerente de Estudios Cámara de Comercio de Valparaíso.
Representante del Sector Privado

Desde otra óptica, se desprende que la ya mencionada y creciente industrialización del gran Valparaíso, supone una debilitación de la base económica productiva de la zona.

Lo cierto es que, hay consenso por parte de los expertos, en afirmar que no se produce dentro del sector servicios, mercados de trabajo de tipo dual, es decir, no estamos frente a dos grandes segmentos laborales, en donde uno se caracteriza por altos ingresos, seguridad laboral etc., en contraposición con el otro, con bajos ingresos, inseguridad laboral, etc. En este sentido, estaríamos ante la presencia de mercados mucho más complejos, en que convivirán más segmentos laborales, aunque algunos entrevistados destacan, que tal situación dependería del sector específico que se analice.

Un componente importante en tema de empleos, es la flexibilización, la cual es vista por los entrevistados como un proceso mayor, en donde no se reconocen particularidades propias del Área Metropolitana de Valparaíso.

No obstante, se interpreta la existencia de una dicotomía en la visión que tendrían los entrevistados, representantes del sector privado y académico. Por ejemplo, la flexibilización tiene un sentido positivo para los primeros, ya que la consideran un mecanismo eficaz, para el aumento de la productividad y competencia, para las empresas.

“Desde mi punto de vista es importante que exista flexibilización laboral no solamente por el bienestar de los trabajadores sino también para que los empresarios puedan mejorar la competitividad de sus negocios. Y acomodar los horarios, acomodar los tiempos, acomodar la disponibilidad de los trabajadores con una regulación tan explícita en algunos temas... están mas preocupados de las multas que de otras cosas, entonces estas cosas restan competitividad a las empresas o que se hagan regulación que no los perjudique a ellos ni a los trabajadores, pero hay muchas veces que las leyes hay cuellos de botella que no permitan avanzar muy rápido.”

Daniella Díaz Altamirano
Jefe Departamento de Estudios ASIVA
Representante Sector Privado

Un ejemplo, descrito para el sector turístico del Área Metropolitana de Valparaíso:

“El turismo trabaja cuando todo Chile descansa,...un turista sale por ejemplo a comer en la noche entonces alguien tiene que salir a atenderlo, entonces la normativa chilena no discrimina por sector económico, entonces muchas veces encarece el costo de un sector en particular, y eso hace que no sea competitivo, o arriesga también la aplicación de muchas multas, entonces eso hace que se desincentive el desarrollo del sector”

Christian Oyaneder Ojeda
Gerente de Estudios Cámara de Comercio de Valparaíso.
Representante del Sector Privado

Por el contrario, los académicos optan por una posición más crítica y sus visiones se orientan hacia la creciente precarización de las formas de empleo, relacionadas con la flexibilización.

“Bueno, yo creo que el cambio más importante se da con la desregulación y flexibilización de los mercados que incrementan la precarización del trabajo... ahora, las condiciones de trabajo son las que han cambiado, con un trabajo más precario más inseguro, ¿no? Cuando Usted habla con un vendedor, tiene que aguantarse de repente jornadas larguísimas en un shopping center, no tener descanso los fines de semana, por el temor a perder el trabajo por que es un trabajo precario, donde si hay cualquier adversidad lo echan y ya.”

Carlos De Mattos.
Institutos de Estudios Urbanos
Pontificia Universidad Católica de Chile
Representante del Sector Académico

En definitiva, se plantean distintas visiones y posturas sobre el tema, dependiendo de que si éstas provienen, desde la perspectiva del trabajador o empleador.

En consecuencia, del análisis presentado, se puede desprender que existe una mirada optimista por parte de los entrevistados, hacia el comportamiento de la economía regional, refrendada por la opinión de que, en un corto y mediano plazo, los indicadores económicos tendrán una creciente evolución, repercutiendo favorablemente en la creación de empleos, y paralelamente en tasas de desempleo más altas.

“Yo creo que aquí hay un desarrollo económico tremendamente potente, segundo trimestre del año 2003, la región ha venido creciendo a tasas crecientes ininterrumpidamente, y yo diría que en la situación del empleo en términos de producción ha disminuido... creo que Valparaíso tiene unas tremendas condiciones para ser una región muy... Tiene todo los sectores que conversamos y tiene una capacidad de generación de capacidades y competencias laborales y profesionales a todo nivel.”

Rodrigo Cárcamo Olmos
Director Regional de CORFO
Representante Sector Público

Capítulo 2: Transformaciones Urbanas

2.1. Tendencias y Transformaciones Globales.

Desde la voz de los expertos, la principal transformación que han vivido las ciudades, se relaciona con el proceso de metropolización, el cual es entendido, como el crecimiento y consolidación de las zonas metropolitanas.

En este proceso, el crecimiento demográfico en las áreas urbanas ha provocado la modificación y extensión del límite tradicional de las ciudades, lo que ha conllevado a nuevas formas de organización y funcionamiento de éstas. De esta forma, se transformaría el antiguo espacio -concentrado de las ciudades- en otro, en donde proliferarían nuevas centralidades urbanas que redefinirían su morfología. Es lo que se ha denominado como la transformación de ciudades monocéntricas, a otras policéntricas.

Por otro lado, existe consenso por parte de los expertos, en reconocer que la organización social de las ciudades también ha cambiado. Hoy estaríamos, aparentemente, en presencia de ciudades más complejas que las ciudades duales. O sea, se superaría la visión dual de la ciudad, en donde pobres y ricos estarían localizados en grandes áreas urbanas, dando paso a zonas más difusas, en donde pobres y ricos tendrían mayor proximidad física²¹. Ejemplo de esto, sería el caso norteamericano, en el cual el centro de las ciudades está habitado por gente de bajos recursos (retratadas en inmigrantes ilegales), mientras que las periferias están ocupadas por familias de altos ingresos, que se suburbanizan en búsqueda de zonas residenciales, más seguras y tranquilas.

Para el caso latinoamericano más específicamente, la dinámica demográfica sería distinta. Estas periferias estarían caracterizadas, principalmente, por grandes bolsones de pobreza, las cuales crecientemente estarían conviviendo con los sectores de altos ingresos, representados principalmente en la modalidad habitacional de Barrios Cerrados²².

²¹ Esta proximidad física nos remite al término de segregación residencial. Para Jorge Rodríguez (autor que ha trabajado el término desde diferentes ángulos), la segregación “sin apellido” remite a la existencia de diferencias o desigualdades de un colectivo y a la separación de los sujetos en categorías que tiene un cierto grado de distinción jerárquica o valorativa. CEPAL 2001. Rodríguez, Jorge. *Segregación residencial socioeconómica: ¿qué es?, ¿cómo se mide?, ¿qué está pasando?, ¿importa..* Serie Población y desarrollo. Santiago de Chile.

²² Para una contextualización de este fenómeno, una interesante revisión y tipologías de este fenómeno para Latinoamérica (Michael Janoschka). “El nuevo modelo de la ciudad latinoamericana: fragmentación y privatización”. EURE. Santiago. Diciembre 2002. Vol. 28). Una excelente compilación de estudios para el caso chileno (Gonzalo Cáceres y Francisco Sabatini (eds). “Barrios Cerrados en Chile. Entre la exclusión y la integración residencial”. Santiago. Lincoln Institute of Land Policy/Instituto de Geografía P. Universidad Católica de Chile).

Por otro lado, toda ciudad también, va experimentando otros procesos como de extensión, densificación y satelización, en distintas intensidades, y bajo esta modalidad de crecimiento, es que las ciudades han generado nuevas formas de concentración social, y que a su vez conlleva nuevas formas de fragmentación. De esta forma, en Latinoamérica se estaría dando una gran dinámica demográfica, en las periferias urbanas, en donde convivirían conjuntamente familias de bajos y altos ingresos.

Para el caso de Chile particularmente, una característica que resaltaron los entrevistados es el crecimiento y consolidación de ciudades intermedias, refiriéndose a concentraciones urbanas que han tenido un gran desarrollo, como Puerto Montt y Antofagasta. Ciudades, que son consideradas ejemplos de crecimiento demográfico y económico y en este plano destaca, por parte de los entrevistados, la preocupación por describir estos cambios, y las oportunidades que tendrán estas urbes en el desarrollo nacional.

“La otra cosa que también sorprende en el caso chileno, es el crecimiento importante y la consolidación de su área intermedia, cosa que no ocurría digamos hace 20 o 30 años atrás y que tiene que ver básicamente con el modelo, este modelo que fomenta las exportaciones mas bien competitivas del país, no cierto, y que genera estos puntos o focos de servicio en estos territorios económicos o clases económicas a nivel de territorio y ahí tenemos un Puerto Montt, tenemos un Temuco, tenemos un Antofagasta, Coquimbo, etc., y que van creciendo”

Rodrigo Cárcamo Olmos
Director Regional de CORFO
Representante Sector Público

2.2. Transformaciones y Tendencias Locales: el Área Metropolitana del Gran Valparaíso.

En el Área Metropolitana del Gran Valparaíso son reconocibles, opinión compartida por los expertos, algunas transformaciones urbanas globales, que se traduce en procesos como el crecimiento en extensión, la suburbanización, además de la proliferación de barrios cerrados.

“El área metropolitana de Valparaíso tiene unas cosas propias de este modelo de expansión fragmentada de archipiélago y sobre todo la idea de la ciudad extendida, es una intercomuna por definición... hay una cierta lógica de pensar el conglomerado, tiene muy claramente posibilidades, mas que posibilidades tienen fenómenos de barrios cerrados y de extensión periférica suburbana, de suburbanización en el sentido “gringo”.

Jorge Rodríguez

Área de Población y Desarrollo.

Centro de Desarrollo Latinoamericano (CELADE)

CEPAL

En este escenario, el dinamismo demográfico y el crecimiento en extensión de las ciudades estarían relacionados con varios factores tales como, nuevos equipamientos en estructura vial, servicios sociales y comercio, sólo por nombrar algunos, de los cuales el nuevo troncal de la zona y el Metro Tren, que conecta el interior del área metropolitana y el centro de Viña del Mar y Valparaíso, serían algunos ejemplos.

“Tu tienes de nuevo el tema del metro tren y Quilpué. Yo vivo en Santiago. Mi sueño dorado es irme a vivir a Valparaíso, pero ahora yo no sé si viviría en Valparaíso, teniendo la oportunidad de vivir en Quilpué. Si uno tiene lo mejor de la ciudad por que trabaja ahí, por ejemplo no sé en la universidad, ya no necesitas vivir ahí por que ya tienes ¿cuánto? 20, 30 minutos a Quilpué. “

Ricardo Jordán

División de Desarrollo Sostenible y Asentamientos Humanos- CEPAL

Representante del Sector Académico y Privado

Una forma de ejemplificar este fenómeno de suburbanización, se refiere al creciente traslado de colegios tradicionales, de áreas céntricas a zonas residenciales, y de altos ingresos, lo que demuestra que los servicios y equipamientos emigran o se trasladan, en relación a la dinámica poblacional de las áreas urbanas, ya sea para sectores de altos ingresos o servicios precarios.

“Antiguamente Valparaíso era la cuna de todas las colonias, y acá todos tenían su colegio, ahora acá ya no están esos colegios y están emigrando hacia Viña, hacia Concón. Entonces los colegios están migrando hacia donde se está migrando la clientela, la que paga su colegio privado. Entonces, antes ellos se mueve su equipamiento.”

Gustavo Ávila
Área de Infraestructura. SERPLAC. V Región
Representante Sector Público

Paralelamente, surgirían nuevas centralidades urbanas, relacionadas con la construcción de nuevos espacios comerciales tipo mall, que no tendrían particularidades regionales, y que sería el rostro de la profunda transformación que ha vivido el comercio, según lo que constatan los entrevistados: actualmente convivirían vestigios de un nuevo y del viejo comercio, en el Área Metropolitana de Valparaíso.

"La estructura del comercio a cambiado de micro a macro, de almacenes a mall, es una oferta, concentrada, clasificada y sectorizada, que se complementan con el antiguo comercio. En Viña del mar hay dos polos, 15 y Álvarez, distinto perfil de clientes y empresarios. En el interior también se da."

Christian Oyaneder Ojeda
Gerente de Estudios Cámara de Comercio de Valparaíso.
Representante del Sector Privado

Frente a este tema, los entrevistados destacan la relación que existe entre los organismos privados y el estado, en cuanto a intereses, finalidad o simple descripción de la realidad urbana. Una parte de los entrevistados recalca la fuerza y protagonismo que ha tenido el mercado inmobiliario, en el impulso o desarrollo de algunos espacios urbanos. Otros en cambio, en cuanto a responsabilidad, advierten el nulo o escaso compromiso que ha mostrado dicho mercado, tomando en cuenta el impacto en el desarrollo de la ciudad en general y, finalmente, un tercer grupo hace hincapié en la falta de resguardo y regulación eficaz del Estado, con los intereses comunes de zonas y territorios, que son devorados por intereses privados. Todas estas ideas, hacen notar la diferencia y la divergencia en las opiniones que puede generar en los entrevistados el tema, y el enfoque que desde sus perspectivas puedan hacer de este fenómeno, y sus repercusiones en las ciudades. Lo importante es la contribución, el aporte al tema, identificando desde dónde nacen las posturas, y como se justifican, desde cada óptica.

Con relación a lo anterior, se observa en el Área Metropolitana de Valparaíso importantes procesos de densificación, protagonizados por conjuntos de departamentos que han revitalizado y dinamizado, distintos espacios urbanos. Los expertos señalan, como casos paradigmáticos, la transformación que ha vivido el borde costero y las dunas de la comuna de Concón²³. Por otro lado, existe actualmente, una renovación de sectores específicos del anillo central de Viña del Mar y Valparaíso, con nuevos conjuntos de departamentos, que sin lugar a dudas, han dado una cara nueva al espacio urbano.

En este punto los entrevistados académicos, resaltan la carencia de datos e investigación, sobre desarrollo demográfico, y las particularidades propias del Área Metropolitana de Valparaíso.

“Cuál es el impacto que eso está teniendo, el impacto desde el punto demográfico también del punto de vista social, si esta gente efectivamente es gente que está saliendo a otras ciudades que se está trasladando a Valparaíso que vienen a vivir ahí por los beneficios que tiene, o es gente de Valparaíso que se va hacia ella, o gente más bien que contrariamente a lo que se piensa no va a trabajar a Valparaíso si no que se va a vivir a allá pero que sigue trabajando en Santiago, yo diría que hay una necesidad de estudios sencillos que respondan a estas preguntas que son elementales, que son esencialmente descriptivos pero que te hacen la diferencia para decir que tipo de barrios cerrado es.”

Jorge Rodríguez

**Área de Población y Desarrollo. Centro de Desarrollo Latinoamericano (CELADE)
CEPAL**

Para los expertos, el nuevo plan de desarrollo intercomunal consolidaría este modelo de vivienda suburbanizada en zonas extra urbanas, semejante a condominios tipo Curauma, mediante un cambio en el uso de suelo. Importantes zonas, como Las 7 Hermanas, Sector el Pajonal y la zona adyacente a la periurbana de Casa Blanca, en el Área Metropolitana de Valparaíso.

En apartados anteriores, se ha mencionado el proceso de desindustrialización que ha vivido el Área Metropolitana del Valparaíso en las últimas décadas, sin embargo profundizando en esta idea, la postura de los entrevistados, es que la industria en la zona aún mantiene una importante presencia en el desarrollo económico, y presencia de la ciudad. A

²³ Más información sobre Concón en el marco metodológico de esta investigación.

diferencia de épocas anteriores, los expertos señalan que ésta, ha perdido su presencia en el centro, ya sea por el considerable aumento del precio suelo o por cambios en su uso, por lo que actualmente, las industrias han debido emigrar principalmente hacia espacios industriales, en Villa Alemana y Quilpué. En este sentido, los entrevistados reconocen ciertas características y particularidades, dependiendo de la zona urbana o lugar en que se encuentren.

“Sector de Concón, Quintero, Puchuncaví, está las empresas grandes ENAP y Codelco y es bien preocupado por la responsabilidad social. La otra es Villa Alemana, Belloto, Quilpué que concentran varias empresas de todos los rubros, que actualmente es el que más crece es el Belloto. Y el Salto es la más productiva”

Daniella Díaz Altamirano
Jefe Departamento de Estudios ASIVA
Representante Sector Privado

Por otro lado, el comercio, también, ha vivido una profunda transformación y según lo que constatan los entrevistados, convivirían vestigios de un nuevo y del viejo comercio, en el Área Metropolitana de Valparaíso²⁴.

"La estructura del comercio a cambiado de micro a macro, de almacenes a mall, es una oferta, concentrada, clasificada y sectorizada, que se complementan con el antiguo comercio. En Viña del Mar hay dos polos, 15 y Álvarez, distinto perfil de clientes y empresarios. En el interior también se da."

Christian Oyaneder Ojeda
Gerente de Estudios Cámara de Comercio de Valparaíso.
Representante del Sector Privado

De este modo, se interpreta que para los entrevistados, en el Área Metropolitana del Gran Valparaíso, existirían sectores en donde aún se reconocen vestigios de una antigua ciudad dual, en que la separación entre ricos y pobres, incluidos y excluidos, estaría fuertemente marcada, e incluso algunos entrevistados reconocen sectores específicos de la comuna de Valparaíso, en donde convivirían dos líneas de desarrollo, es decir, por un lado, se da la incursión de nuevos proyectos inmobiliarios y, por otro, grandes bolsones de pobreza y vulnerabilidad, vistos en la incipiente renovación del centro y la decadencias de los cerros.

²⁴ Para una descripción de estas dos formas de comercio, su transformación, y su actual definición de nuevas centralidades urbanas. Véase. Duhau, Emilio y Giglia, Ángela. “Nuevas centralidades y prácticas de consumo en la Ciudad de México: del micro comercio al hipermercado.” en EURE. Santiago, Mayo 2007, vol.33, no.98.

No obstante, también se reconocen sectores donde se presenta una dual y social del paisaje, en sectores como Concón, Bosques de Montemar y sus poblaciones aledañas, además, la proliferación de algunos barrios cerrados, en Quilpué y Villa Alemana, los cuales serían el lado visible de esta nueva ciudad. Toda esta circunstancia permite interpretar, que para los entrevistados -independiente del área al que representan- actualmente en el Área Metropolitana de Valparaíso se observa la convivencia de estas distintas tipologías de ciudades.

Capítulo 3: Vinculación entre empleo y ciudad

Desde la perspectiva de los entrevistados, es posible interpretar que la economía y sus mercados del trabajo se entrelazan con la misión y el desarrollo urbano de la ciudad. Independiente de las particularidades globales o locales que afectan al empleo y la ciudad, la economía tiene áreas de especialización que, sin lugar a dudas, influyen y moldean los mercados del trabajo. De esta misma forma, las ciudades o espacios urbanos van teniendo transformaciones en su desarrollo urbano y características, que definen su misión como ciudad.

Comprender estos cambios requiere esfuerzos que superen una visión lineal, y nos hace suponer que no es posible determinar si los cambios en la economía global producen cambios en la estructura urbana, o, si es la estructura urbana la que cambia, produciendo cambios en la economía a escala global. De este modo, sería difícil técnicamente, determinar cual de los dos cambios se desarrolla primero, y produce el resto del escenario. Una opción sería suponer que los cambios en la estructura urbana, en la economía global, y en el mercado del trabajo no son más que una superposición de cambios dinámicos, y multi-direccionales.

Por otro lado- y en términos más concretos-, si analizamos los cambios que han sufrido en el último tiempo dos componentes: *mercados del trabajo* y *territorio urbano* es posible afirmar, que según la visión de los entrevistados, estamos en presencia de “*ciudades tercerizadas*” económicamente hablando, es decir, espacios o territorios urbanos que albergan la presencia mayoritariamente de mercados de empleo y actividades, ligadas al sector servicios. Paralelamente, procesos urbanos de crecimiento y expansión que redefinen por un lado los lugares urbanos, la localización de las actividades económicas, y por otro, los lugares en donde conviven y se relacionan los distintos segmentos laborales, que son importantes para el total del empleo. Por lo que en definitiva es posible afirmar, que la economía y sus mercados del trabajo, se entrelazan a las transformaciones y desarrollo urbano de la ciudad.

En un nivel local, el Área Metropolitana de Valparaíso resultaría ser partícipe de estas afirmaciones. La redefinición de una economía, basada principalmente en los sectores industriales y portuarios hacia una economía, primordialmente de servicios, sin lugar a dudas, ha transformado sus mercados urbanos del trabajo. De esta forma, la misión de esta nueva ciudad apunta hacia aspectos patrimoniales, universitarios y turísticos, los cuales han sido coherentes con la economía de servicios, por lo que el desarrollo urbano y la economía propiamente tal, son áreas que definitivamente van de la mano.

Del mismo modo, los procesos de transformación urbana, extensión y la suburbanización -descrita por los expertos- ha configurado la localización de actividades de comercio, y los espacios urbanos residenciales. Por lo que, en la actualidad y según los expertos, se superaría la vieja conformación de las grandes áreas o barrios industriales que caracterizaron a los períodos anteriores, por nuevos barrios o áreas asociadas principalmente al sector económico de servicios.

9. Análisis Cuantitativo

En el siguiente Capítulo se describirán las características y las transformaciones laborales que se han producido en el Área Metropolitana de Valparaíso, en la última década, sobre la base de datos recogidos con técnicas de análisis cuantitativo. Para una mejor comprensión, el capítulo consta de tres apartados.

El primero, es una revisión desde una perspectiva formal de análisis de datos, es decir, se utilizarán las clasificaciones oficiales y estándar para describir las transformaciones laborales, en el conglomerado metropolitano. En el segundo, se describirán las categorías sociolaborales, y se analizarán las distintas características para el sector terciario del área metropolitana, para finalmente analizar las categorías sociolaborales y su distribución, por anillos y distritos censales.

Capítulo 1: Transformaciones de la estructura del empleo del Área Metropolitana de Valparaíso.

Para abordar un análisis de la estructura laboral, es primordial conocer, como se compone el grupo de personas que está presente en el mercado del trabajo. Dentro de la población en edad de trabajar²⁵ (ver Gráfico 1), es posible encontrar un grupo de población económicamente activa (PEA), y otra económicamente inactiva (PEI).

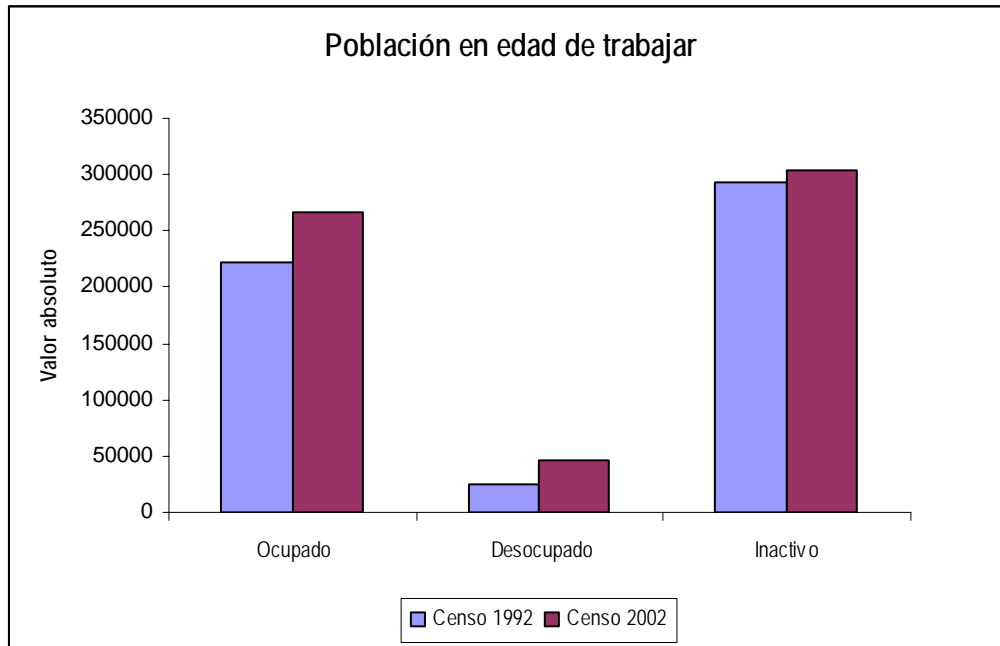
La PEA se define como: las personas o mano de obra disponible, para la producción de bienes y servicios económicos. La PEA, incluye tanto a los Ocupados²⁶ como a los Desocupados²⁷. Del mismo modo, la población económica inactiva no formaría parte activa del mercado laboral, y dentro del grupo encontramos, por ejemplo, a las dueñas de casa, jubilados, estudiantes y discapacitados.

²⁵ Son todas aquellas personas mayores de 15 años.

²⁶ “Son aquellas que trabajaron la semana anterior al día del Censo o que tenían un empleo en el que ya habían trabajado, pero del que se hallaban temporalmente ausentes a causa de enfermedad o accidente, conflicto de trabajo, vacaciones u otra clase de permiso, ausencia sin permiso o interrupción del trabajo por motivos tales como mal tiempo o averías mecánicas. Esta categoría incluye al familiar no remunerado”.(Glosario Censo 2002)

²⁷ “Son todas aquellas que, durante el período de referencia, no estaban trabajando, pero buscaban trabajo remunerado o lucrativo (cesantes) incluidas aquellas que nunca habían trabajado antes (buscaban trabajo por 1º vez)”. (Glosario Censo 2002)

Gráfico 1
 . Población en edad de trabajar. Distribución Absoluta.
 Área Metropolitana de Valparaíso



Fuente: Elaborado por el autor, en base del Censo 2002 y 1992. Redatam.

El gráfico muestra el aumento de todas las categorías señaladas anteriormente, en comparación a los datos recogidos en el Censo del 1992. No obstante, este aumento se hace aún más visible en los desocupados, quienes han crecido de modo considerable, en variación intercensal. (Ver Anexo N° 1).

Por otro lado, al analizar las categorías desagregadas, es posible visualizar nuevas tendencias. (Ver Anexo N° 2). Las tres primeras categorías que componen la población ocupada muestran un crecimiento, destacándose la situación laboral de quienes trabajan por ingreso. Adicionalmente, al interior de la categoría Desocupados, es decir, cesantes y personas que buscan trabajo por primera vez, es posible diferenciar el gran crecimiento de los cesantes, con un 102,3% de variación intercensal. Conjuntamente, las categorías restantes conforman a los Inactivos, y dentro de éstos, destaca una disminución considerable de la categoría Dueña de Casa, situación asociada con las transformaciones que ha experimentado en el último tiempo, el mercado laboral, y la entrada o ingreso de la mujer al mercado del trabajo.

Los datos analizados permiten develar, en primer lugar, los cambios que han ido experimentando la estructura laboral del Área Metropolitana del Gran Valparaíso, los cuales responden tanto a tendencias globales como a particularidades locales, y que pueden encontrar sus raíces, en diferentes situaciones. Por ejemplo, el aumento de los cesantes para el Área Metropolitana de Valparaíso se relaciona fuertemente con lo que indican otras muestras o

estudios²⁸, que denotan a la Región de Valparaíso como una de las zonas de Chile con más altas tasa de desempleo (esta particularidad se ahondará de forma detalla, más adelante) y por otra parte, la disminución de las dueñas de casa que se explica- como ya se mencionó- por el ingreso de las mujeres al mercado laboral. También llama la atención, el aumento del porcentaje de estudiantes, lo que puede indicar el mayor número de personas, que tienen posibilidad de entrar al mercado educacional, directamente relacionado, con la oferta que ofrece el área metropolitana.

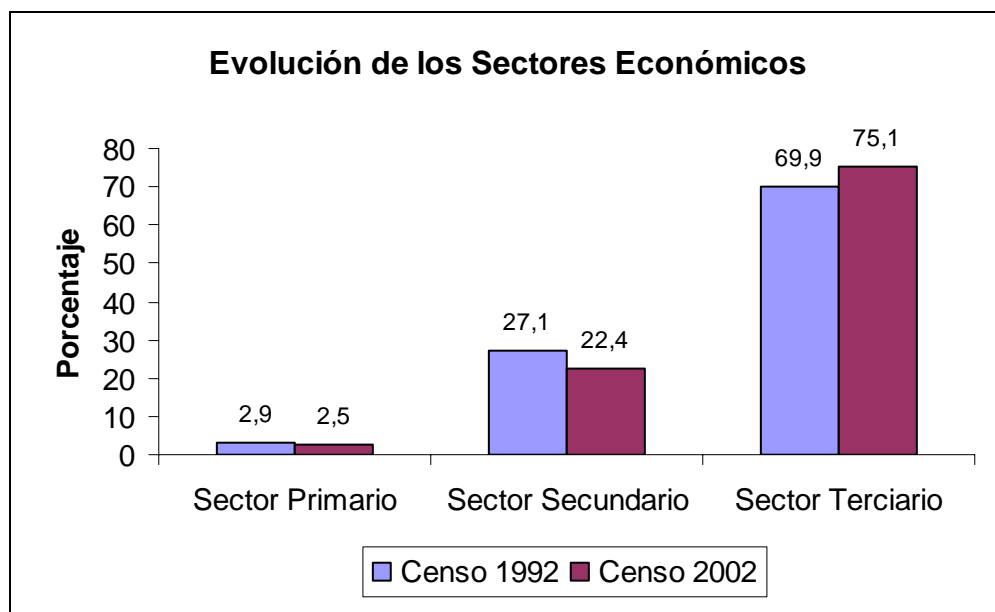
Una de las fuentes más importantes, para obtener información acerca del empleo, son las ramas de actividad económica, la cual es reflejo de las áreas de especialización que tiene la economía y la PEA, ya que permite conocer las ventajas comparativas o las debilidades que posee o no, en un espacio geográfico determinado. En este caso, para el Área Metropolitana de Valparaíso, si bien, en términos estadísticos hay una clasificación formal de estas categorías (CIIU), también es posible desarrollarla en función de tres grandes grupos: Primario, Secundario y Terciario. El primero, asociado a actividades de extracción de materias primas; el segundo, con el procesamiento de estas materias primas, y el tercero, incluiría todas las actividades que contribuirán como soporte, para las dos anteriores.

Ahora bien, con respecto al sector terciario, existen otras definiciones, como las que apuntan, a que este sector sería el generador de conocimientos intangibles²⁹. A continuación se presenta la siguiente tabla, que ayudará a obtener un primer acercamiento con el escenario de estos tres sectores, en el Área Metropolitana de Valparaíso.

²⁸ Observatorio Laboral. Ministerio del Trabajo. “*Regiones con Desempleo Persistente*”. Abril. 2004.

²⁹ La discusión sobre las características y definiciones del sector terciario. Véase en CEPAL 2001. Weller Jurgén. “Procesos de exclusión e inclusión laboral; la expansión del empleo en el sector terciario”. División de Desarrollo Económico. Santiago de Chile.

Gráfico 2
Sector Productivo. Distribución Relativa
Área Metropolitana de Valparaíso.



Fuente: Elaboración del autor, sobre la base del Censo 2002 y 1992. Redatam.

Los datos que se visualizan en el gráfico N°2, muestran una disminución en términos relativos del sector primario y secundario. Si bien en términos absolutos, ésta no es relevante para el universo de la población, (Véase anexo N°3), se puede afirmar que en la última década, el número de jefes de hogar económicamente activos del sector Primario y Secundario se ha estancado, o disminuido levemente. Por el contrario, reflejado en términos absolutos y relativos, los jefes de hogares económicamente activos y ocupados en el sector terciario, han crecido de forma considerable, lo que se apoya con el proceso de des-industrialización que han experimentado las ciudades, por lo que la tabla demuestra la creciente tercerización que ha sufrido el mercado del empleo, desde la perspectiva de jefes de hogar del Área Metropolitana de Valparaíso, en la última década, con relación al empleo total, en contraste, a las otras áreas económicas.

En este sentido, si nos apegamos a la clasificación formal CIU³⁰, es posible conocer que áreas son específicamente las más dinámicas, y por el contrario cuales son las que más han decaído. (Ver cuadro 9).

³⁰ CIU tiene por finalidad establecer una clasificación de las actividades económicas productivas, ofreciendo un conjunto de categorías de actividades, información necesaria para la compilación de las cuentas nacionales desde el punto de vista de la producción. El propósito secundario de la CIU es presentar ese conjunto de categorías de actividad de modo tal, que las entidades se puedan clasificar según la actividad económica que realizan. Cada país tiene, por lo general, una clasificación industrial propia, basada en la estructura establecida por la ONU, y adaptada en la forma más adecuada para responder a sus circunstancias individuales y al grado de desarrollo de su economía. en (http://www.digestyc.gob.sv/DigestycWeb/Clasificador_Internacional/Res_Cla_Inter.htm)

Cuadro 9

Sector Económico. Variación Intercensal

Área Metropolitana de Valparaíso.

Actividad Económica	Censo 92		Censo 02		Variación	
	n	%	n	%	n	%
Agricultura, Ganadería, Caza y Silvicultura	1.681	1,4	1.923	1,3	242	14,4
Pesca	1.211	1,0	1.000	0,7	-211	-17,4
Explotación de Minas y Canteras	638	0,5	759	0,5	121	19,0
Industria Manufacturera	19.363	15,7	15.796	10,8	-3.567	-18,4
Suministro de Electricidad, Gas y Agua	1.360	1,1	1.547	1,1	187	13,8
Construcción	12.854	10,4	15.222	10,5	2.368	18,4
Comercio al por Mayor y al por Menor; Reparación	22.166	17,9	27.180	18,7	5.014	22,6
Hoteles y Restaurantes	3.853	3,1	4.780	3,3	927	24,1
Trasporte, Almacenamiento y Comunicaciones	15.994	12,9	16.185	11,1	191	1,2
Intermediación Financiera	1.959	1,6	2.872	2,0	913	46,6
Actividades Inmobiliarias, Empresariales y de Alquiler	6.736	5,4	15.863	10,9	9.127	135,5
Administración Pública y Defensa; Planes de Seguridad Social	14.326	11,6	11.964	8,2	-2.362	-16,5
Enseñanza	6.894	5,6	10.410	7,2	3.516	51,0
Servicios Sociales y de Salud	4.593	3,7	6.603	4,5	2.010	43,8
Otras Actividades de Servicios, Sociales y Personales.	3.640	2,9	4.765	3,3	1.125	30,9
Hogares Privados con Servicio Doméstico	6.251	5,1	8.698	6,0	2.447	39,1
Organizaciones y Órganos Extraterritoriales	21	0,0	20	0,0	-1	-4,8
Ignorado	169	0,1	0	0,0	-169	-100,0
Total	123.709	100,0	145.587	100,0	21.878	17,7

Fuente: Elaborado por el autor, sobre la base del Censo 2002 y 1992. Redatam.

Las actividades del sector Primario comprenden: la agricultura, ganadería, caza y silvicultura, pesca y minería. Dentro de este grupo, la pesca es la única actividad, cuya mano de obra ocupada, ha disminuido en la última década.

Paralelamente, de las actividades que conforman el sector secundario de la economía, como son la industria de manufactura, suministro de gas y agua, y la construcción, la que se observa más disminuida, sin lugar a dudas y de forma considerable en términos relativos y absolutos, es la industria manufacturera, que con 3.567 desocupados, en relación al año 1992, se posiciona como la actividad económica más alicaída del sector secundario. Por el contrario, el área de la construcción ha sido sin duda, uno de los sectores más dinámicos del sector secundario, con 2.415 nuevos ocupados.

Este escenario no debe parecer del todo extraño, ni novedoso. Si bien permite determinar los cambios experimentados en el área en el último tiempo, también da las primeras señales para evaluar, en qué dimensiones se producen los cambios, como en la des-industrialización, situación que de igual forma se ha dado en otras partes del país, y del mundo. Con relación a la pesca, por ejemplo (considerando que Valparaíso es reconocido socialmente, por su extracción pesquera) la disminución observada, responde a la reducción de

las actividades de extracción a nivel más micro, y apunta hacia una crisis del sector pesquero, que ha sido incluso, cubierta por los medios de comunicación. Por otro lado, el descenso de los porcentajes de ocupados en actividades manufactureras, obedece a la disminución de los grandes complejos de fábricas, tal como se conocía en el pasado. En el caso del sector construcción, el aumento responde a un incremento de la demanda y dinamismo en el sector inmobiliario, ya sea por la llegada de nuevos pobladores, la expansión de las ciudades, o por el aumento de las facilidades para acceder al mercado inmobiliario.

Entrando en el terreno del sector terciario, se puede manifestar que las actividades que conforman este sector, poseen características que permiten que éste sea el que posee la mayor heterogeneidad y diversidad, con relación a sus actividades³¹. Como es posible observar, este sector es el que presenta el mayor crecimiento en todas sus categorías, destacándose Comercio al por Mayor, Menor y Reparación; Hoteles y Restaurantes, Intermediación Financiera, Actividades Inmobiliarias Empresariales y de Alquiler, Enseñanza, Servicios Sociales y de Salud, Otras Actividades de Servicios Sociales y Personales y Hogares Privados con Servicio Doméstico. Sin embargo, existe una categoría del sector servicios que ha disminuido brutalmente, Administración Pública y Defensa; Planes de Seguridad Social³².

Ahora bien, si realizamos un análisis a tres dígitos³³ de los censos 1992 y 2002, (Ver anexo 4) es posible reconocer, nuevos aportes y tendencias. Para la industria manufacturera, las principales áreas específicas de disminución del empleo son: fabricación de productos como el tabaco, fabricación de productos textiles, curtidos y adobo de cueros, fabricación de madera y productos de madera, fabricación de maquinaria y equipo, fabricación de maquinaria de oficina, contabilidad e informática, fabricación de instrumentos médicos, fabricación de muebles y reciclamiento, esta última es la variación más importante.

Por el contrario, el sector de la industria que se mantiene o que crece aunque a niveles lentos es: fabricación de metales comunes, fabricación de maquinaria y aparatos eléctricos, fabricación de equipo y aparatos de radio, televisión y comunicaciones.

Para el sector servicios, al hacer el mismo ejercicio es posible observar algunas tendencias relevantes (Ver anexo 5). Al desagregar Comercio al por Mayor y al por Menor y Reparación- área que presenta gran dinamismo-, es posible inferir que al interior de ésta, el

³¹ Vease en CEPAL 2001. Weller Jurgen. "Procesos de exclusión e inclusión laboral; la expansión del empleo en el sector terciario". División de Desarrollo Económico. Santiago de Chile. Diciembre

³² Contiene las subcategorías; Administración del Estado y aplicación de la política económica y social de la comunidad, Prestación de servicios a la comunidad en general, Actividades de planes de seguridad social de afiliación obligatoria.

³³ Es la máxima desagregación posible para el análisis ínter censos. Ya que los del 1992 tiene una desagregación máxima de cuatro dígitos y el del año 2002 solo de tres dígitos.

Comercio al por Menor es el área más relevante, con relación al crecimiento. En cambio, servicio de Venta, Mantenimiento y Reparación de vehículos automotores y motocicletas, acusa un leve crecimiento, e inclusive, Comercio al por Mayor, señala una disminución relativa y absoluta de sus cifras.

El mismo caso se observa para la categoría Transporte, Almacenamiento y Comunicaciones porque al interior de éstas, decaen, Transporte por vía acuática y Actividades de Transporte. El caso que más llama la atención, es la categoría de actividades Inmobiliarias, Empresariales y de Alquiler, pues sin bien mantiene un leve crecimiento en actividades auxiliares de la intermediación financiera, y alquiler de maquinaria y enseres domésticos, existe una disminución en actividades inmobiliarias, en su sentido más genérico.

El análisis de las categorías de ocupacionales o tipos de ocupación, son también de suma importancia para conocer las características de los jefes de hogar económicamente activos. Es decir, al igual que la información de las actividades económicas, ésta nos arroja información relevante, con relación a la especialización espacial de diferentes categorías ocupacionales. Asimismo, es posible focalizar grupos específicos, con relación a áreas prioritarias para el desarrollo regional.

Cuadro 10
Categoría Ocupacional. Variación Intercensal
Área Metropolitana de Valparaíso.

Categorías	Censo 92		Censo 02		Variación	
	n	%	n	%	n	%
Fuerzas Armadas	6.193	5,0	3.140	2,2	-3.053	-49,3
Miembro del Poder Ejecutivo, Legislativo, Administración Pública y Empresas	7.669	6,2	9.739	6,7	2.070	27,0
Profesionales Científicos e Intelectuales	9.979	8,1	16.463	11,3	6.484	65,0
Técnicos y Profesionales de Nivel Medio	6.923	5,6	21.905	15,0	14.982	216,4
Empleados de Oficinas	17.062	13,8	12.244	8,4	-4.818	-28,2
Trabajadores de los Servicios y Vendedores de Comercio y Mercado	14.678	11,9	17.814	12,2	3.136	21,4
Agricultores y Trabajadores Calificados Agropecuarios y Pesqueros	2.387	1,9	1.844	1,3	-543	-22,7
Oficiales, Operarios y Artesanos de Artes Mecánicas y de otros Oficios Domésticos	25.393	20,5	19.360	13,3	-6.033	-23,8
Operadores de Instalaciones y Máquinas y Montadores	13.073	10,6	13.723	9,4	650	5,0
Trabajadores No Calificados	19.950	16,1	23.235	16,0	3.285	16,5
Ignorado	402	0,3	6.120	4,2	5.718	1422,4
Total	123.709	100,0	145.587	100,0	21.878	17,7

Fuente: Elaborado por el autor, sobre la base del Censo 2002 y 1992. Redatam.

El cuadro N° 10 permite desprender algunas tendencias relevantes. En primer lugar, existe un aumento considerable de técnicos y profesionales medios con una variación intercensal de 216,8%, es decir, 15.028 nuevos técnicos y profesionales medios. Además, destaca el crecimiento de Profesionales Científicos e Intelectuales, junto con Miembros del

Poder Ejecutivo, Legislativo, Administración Pública y Empresas. Por el contrario, existe una importante disminución intercensal, de las categorías Fuerzas Armadas. Además, también decaen Empleados de Oficina, Agricultores y Trabajadores Calificados Agropecuarios y Pesqueros, Oficiales, Operarios y Artesanos de Artes Mecánica y de otros Oficios Domésticos. Tal situación permite establecer que uno de los principales cambios para el decenio censal, es que en el año 1992 las principales actividades eran los Oficiales, Operarios y Artesanos de Artes Mecánica y de otros Oficios Domésticos, junto con los Trabajadores no Calificados. En segundo lugar, diez años más tarde, son los Trabajadores no Calificados quienes se posicionan en el primer lugar, mientras que en segundo lugar, se encuentran los Técnicos y Profesionales a nivel Medio, que en el año 1992 ocupaban cerca del octavo lugar.

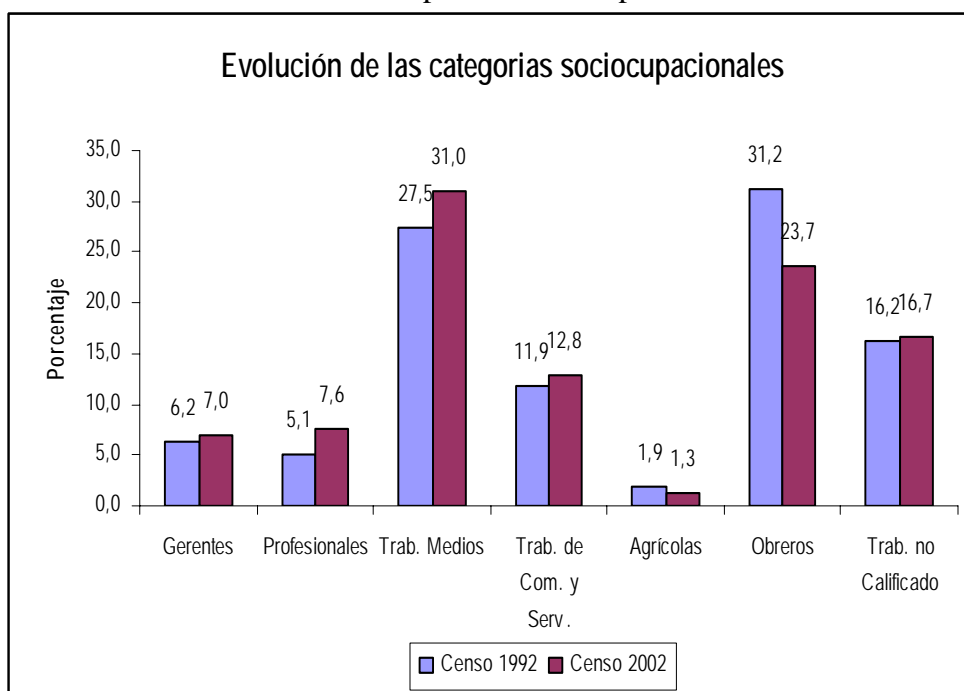
Si bien es cierto, estas clasificaciones no permite conocer con mayor detalle³⁴ que oficios -coherentes a la “nueva economía”- son los que han aumentado o disminuido. Es decir, trabajadores de servicios logísticos, servicios informáticos, diseñadores, trabajadores del retahíla, consultarías, servicios de información, administración y gestión, servicios de entretenimiento. Y por el contrario, otros oficios tradicionales, que actualmente se verían mermados, como embaladores, pescadores, zapateros, relojeros, industrias específicas, etc. Sin embargo, es un hecho que para el año 2002 en el Área Metropolitana de Valparaíso, hay más jefes de hogar ocupados en el comercio, servicios turísticos, enseñanza, actividades empresariales y servicios de entretenimiento, que trabajadores ocupados en áreas como la pesca y la industria en general como la textil, metales y del cuero.

1.1. Categorías Sociocupacionales

Una vez realizado el diagnóstico de las características y particularidades laborales del conglomerado urbano del AMV, profundizaré este análisis con una nueva propuesta – que ya fue planteada en el marco metodológico- y que se refiere a la creación y desarrollo de tipologías de categorías socio-ocupacionales, para el área metropolitana. Estas plantean una relación directa entre la posición que tenga el individuo en el mercado del trabajo, y su posición en la estructura social.

³⁴ Esto debido al que el censo del 2002 presenta una pérdida insoslayable de información relativa a la desagregación de sus variables, con relación al censo del 1992.

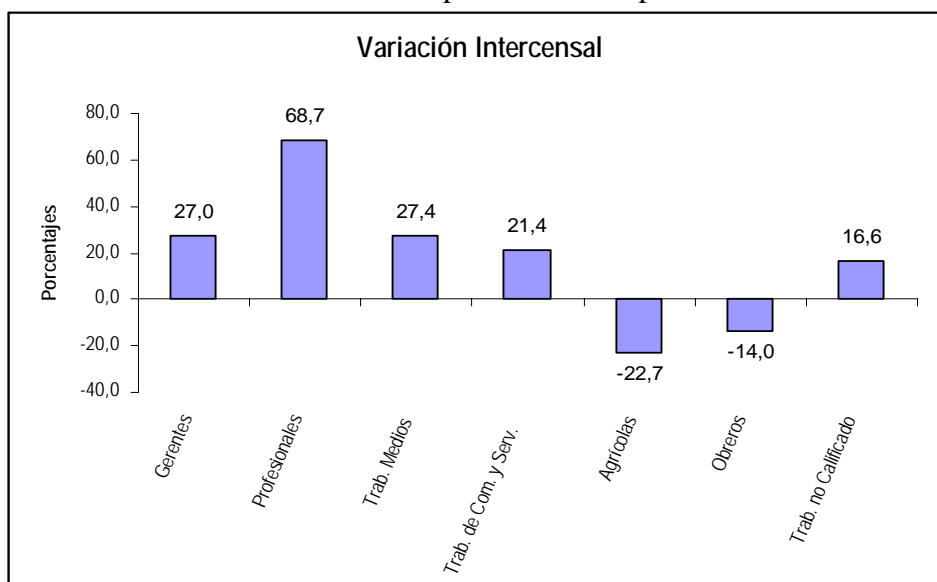
Gráfico 3
 Categoría Sociocupacional. Distribución relativa
 Área Metropolitana de Valparaíso



Fuente: Elaboración del autor, sobre la base del Censo 2002 y 1992. Redatam.

El gráfico N° 3 muestra la distribución relativa de las categorías socio-ocupacionales de los jefes de hogar del área metropolitana. Experimentan un crecimiento, todas las categorías, a excepción de Agrícolas y Obreros.

Gráfico 4.
 Categoría Sociocupacional. Variación Intercensal
 Área Metropolitana de Valparaíso



Fuente: Elaborado por el autor, sobre la base del Censo 2002 y 1992. Redatam.

Es posible apreciar, en el gráfico N° 4, que son los Profesionales, Trabajadores Medios y Gerentes quienes experimentan un importante crecimiento en la variación intercensal y, por el contrario, las categorías como Obreros y Trabajadores Agrícolas,³⁵ son las que más disminuyen. Se puede afirmar, entonces, que en el último decenio censal las categorías de grupos medios y altos, son los que han experimentado un aumento, con relación a los grupos que se encuentran en la parte baja, de la estructura social.

La tabla N° 11 profundiza el análisis, y muestra la distribución y el total de las categorías socio-ocupacionales, junto con su variación intercensal por sector productivo, es decir, las categorías ocupacionales empleadas, en distintas áreas de la economía.

Cuadro 11
Categoría Sociocupacional por Sector Productivo. Variación Intercensal
Área Metropolitana de Valparaíso.

Cat. Sociocupacional	Sector Productivo																							
	Primario						Secundario						Terciario						Totales					
	Censo 92		Censo 02		Variación		Censo 92		Censo 02		Variación		Censo 92		Censo 02		Variación		Censo 92		Censo 02		Variación	
	n	%	n	%	n	%	n	%	n	%	n	%	n	%	n	%	n	%	n	%	n	%	n	%
Gerentes	196	5,6	150	4,4	-46	-23,5	1.497	4,5	1.722	5,5	225	15,0	5.976	6,9	7.867	7,5	1.891	31,6	7.669	6,2	9.739	7,0	2.070	27,0
Profesionales	159	4,5	265	7,7	106	66,7	1.086	3,2	1.641	5,3	555	51,1	5.006	5,8	8.640	8,2	3.634	72,6	6.251	5,1	10.546	7,6	4.295	68,7
Trab. Medios	405	11,5	545	15,9	140	34,6	4.319	12,9	4.997	16,1	678	15,7	29.179	33,9	37.664	35,9	8.485	29,1	33.903	27,5	43.206	31,0	9.303	27,4
Trab. de Com. y Serv.	63	1,8	92	2,7	29	46,0	796	2,4	1.192	3,8	396	49,7	13.818	16,0	16.530	15,7	2.712	19,6	14.677	11,9	17.814	12,8	3.137	21,4
Agrícolas	1.841	52,3	1.244	36,3	-597	-32,4	59	0,2	85	0,3	26	44,1	487	0,6	515	0,5	28	5,7	2.387	1,9	1.844	1,3	-543	-22,7
Obreros	520	14,8	557	16,2	37	7,1	21.856	65,1	15.666	50,5	-6.190	-28,3	16.090	18,7	16.860	16,1	770	4,8	38.466	31,2	33.083	23,7	-5.383	-14,0
Trab. no Calificado	339	9,6	578	16,8	239	70,5	3.951	11,8	5.732	18,5	1.781	45,1	15.632	18,1	16.925	16,1	1.293	8,3	19.922	16,2	23.235	16,7	3.313	16,6
Total	3.523	100,0	3.431	100,0	-92	-2,6	33.564	100,0	31.035	100,0	-2.529	-7,5	86.188	100,0	105.001	100,0	18.813	21,8	123.275	100,0	139.467	100,0	16.192	13,1

Fuente: Elaborada por el autor, sobre la base del Censo 2002 y 1992. Redatam.

Por otro lado, si se analiza el cuadro con relación a sus categorías por sector productivo, es posible apreciar una disminución de la mano de obra ocupada, en el total del sector primario y secundario. Y por el contrario, el aumento del sector servicios, del económico. Esto último, es coherente con el análisis descrito en apartados anteriores, y las razones ya fueron explicas.

Al ahondar y profundizar el análisis estudiando las categorías socio-ocupacionales por sector productivo, es posible encontrar diversos resultados. Por ejemplo, se visualiza una disminución de las categorías Gerentes y Trabajadores Agrícolas en el sector primario, o sea, es posible afirmar que ha existido una pérdida de la mano de obra ocupada de la industria agrícola en el Área Metropolitana de Valparaíso. Sin embargo, hay que ser cautelosos con este

³⁵ Estos no tienen una gran relevancia teórica ni empírica para esta investigación, por lo que no se ahondará mucho en ellas.

análisis, porque es posible que estas categorías, actualmente, se localicen en otras áreas o cluster agrícolas de la región como son Casablanca o el interior de Los Andes.

En apartados anteriores se constató una pérdida de la mano de jefes de hogar ocupados en la industria. El siguiente cuadro nos permite corroborar la información antes analizada, puesto que lo más llamativo en esta tabla, es la disminución de la categoría Obreros, vinculados al sector secundario de la economía, mediante la variación intercensal.

Por otro lado, una tendencia que también merece la atención es –independiente del sector económico- el crecimiento unilateral de la categoría Profesional y Técnica, para el área metropolitana.

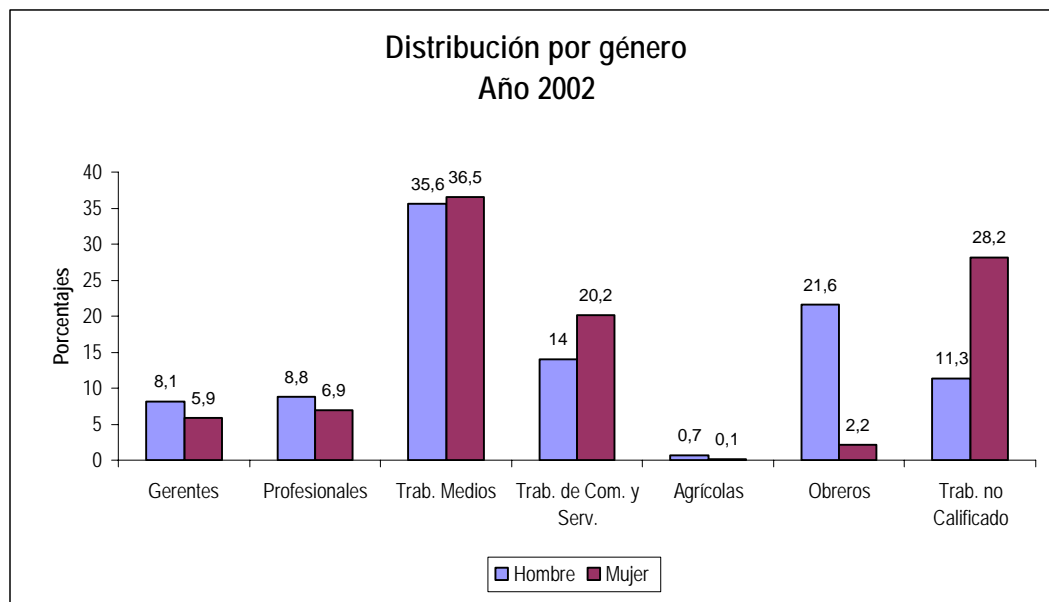
1. 2 Categorías Socio-ocupacionales del Sector Servicios

En el siguiente apartado, se ahondará más en las características y particularidades socio-laborales de las categorías ocupacionales ocupadas en el sector servicios, en el Área Metropolitana de Valparaíso, y tiene como objetivo responder algunas interrogantes de las transformaciones suscitadas en el último tiempo, en un sector que concentra casi el 70% de la mano de obra ocupada.

Entrando en este terreno, el gráfico N° 5 muestra la distribución que ha tenido el empleo terciario por género, en el Área Metropolitana de Valparaíso para el año 2002, destacándose la importante dinámica del empleo femenino, en la última década.

Gráfico 5

Categoría Sociocupacional del Sector Servicios por Sexo. Distribución relativa. Área Metropolitana de Valparaíso.



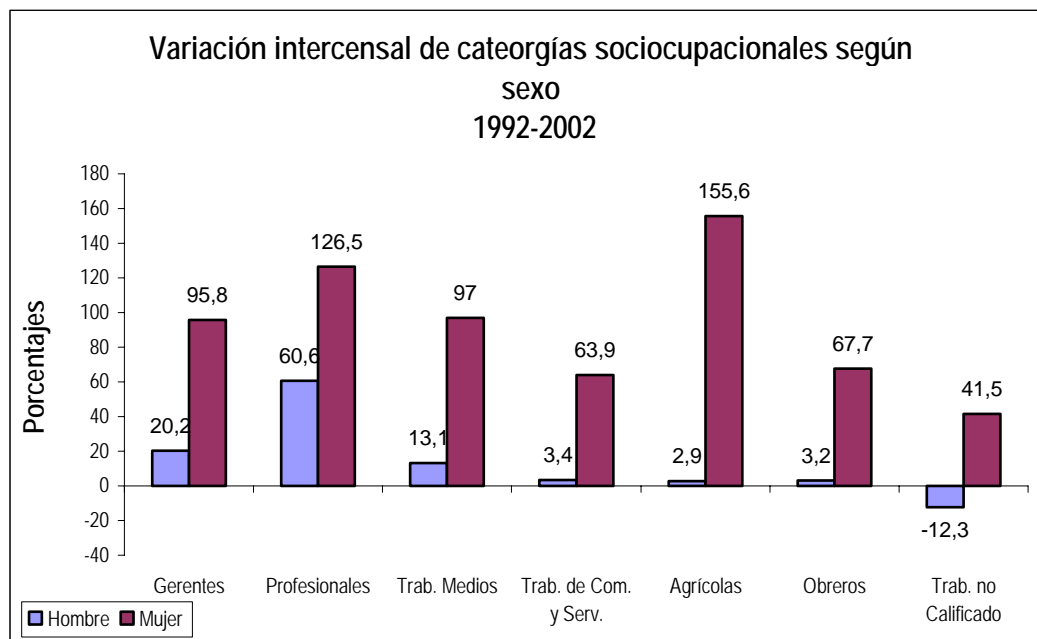
Fuente: Elaborado por el autor, sobre la base del Censo 2002 y 1992. Redatam.

En la lógica del análisis de género, se puede observar que para el mismo año, en el empleo masculino versus el femenino, es posible visualizar una segregación vertical³⁶. Los jefes de hogar destacan en mayor número, en categorías como Gerentes, Profesionales y Obreros y, por el contrario, las jefas de hogar destacan en Trabajadores de Comercio y Servicio y Trabajadores No calificados, aunque también se visualiza un equilibrio entre género, en las categorías Trabajadores Medios. Esta distribución guarda relación con las características propias de hombres y mujeres, por ejemplo, es más probable que sean los hombres quienes puedan desarrollar actividades de fuerza, en empleos de obreros, mientras que las mujeres se orientan hacia trabajos, que no implique desarrollar fuerza física, como en el comercio.

³⁶ Concentración o segregación de la mano de obra femenina o masculina en determinadas categorías ocupacionales. Se complementa a la segregación horizontal, que se produce al interior de las actividades económicas o productivas.

Gráfico 6

Categoría Sociocupacional del Sector Servicios por Sexo. Variación Intercensal. Área Metropolitana de Valparaíso.



Fuente: Elaborado por el autor sobre la base del Censo 2002 y 1992. Redatam.

Por otro lado, en la misma lógica, si analizamos la variación intercensal es posible apreciar un incremento de jefes de hogar en general, independiente del sexo. Sin embargo, destaca de forma arrolladora el crecimiento de las Jefas de Hogar en la última década para el área urbana, lo que guarda relación con las transformaciones que han vivido el género femenino en la última década, que van más allá de la realidad del AMV y que se considera una tendencia global.

En el decenio censal son, principalmente, los jefes de hogar quienes crecen como Profesionales y Gerentes, mientras que decaen los Trabajadores No Calificados y, en el caso de las jefas de hogar, se aprecia un aumento considerable en la categoría Profesionales, Gerentes y Trabajadores Medios.(complementar con Anexo 7).

No obstante, es posible distinguir que en la categoría de Trabajador No Calificado, ha tendido en la última década a feminizarse, esto es por el decaimiento de la mano de obra masculina versus la femenina. Tal situación se puede explicar, debido al ingreso de la mujer al mercado laboral, muchas de ellas, en empleos menos calificados.

Cuando se analiza esta realidad, surgen interrogantes: ¿Cómo ha variado el perfil educacional de las principales categorías socio-ocupacionales de los jefes de hogar en el AMV, en la última década? Para responder esta interrogante es que se presenta el siguiente

cuadro, (N° 12 y anexo N° 8), el que nos entrega información acerca del perfil educacional y sus variaciones, que tienen los jefes de hogar, en el área metropolitana.

Cuadro 12

Categoría Sociocupacional por Nivel Educacional (último año aprobado).
Distribución Relativa .Variación Intercensal.
Área Metropolitana de Valparaíso.

Cat. Sociocupacional	Nivel Educacional																	
	Sin Educacion Formal			Basica			Media			Tecnica			Universitaria			Total		
	1992%	2002%	Var. %	1992%	2002%	Var. %	1992%	2002%	Var. %	1992%	2002%	Var. %	1992%	2002%	Var. %	1992%	2002%	Var. %
Gerentes	6,1	0,0	-100,0	4,2	0,0	-100,0	7,4	7,2	9,4	6,3	8,7	228,5	9,8	11,5	117,8	6,9	7,5	31,6
Profesionales	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	5,6	4,2	77,6	32,9	30,3	72,2	5,8	8,2	72,6
Trab. Medios	3,1	3,0	25,0	7,6	3,9	-67,3	37,0	30,4	-7,1	69,7	60,5	106,4	50,1	50,0	86,6	33,9	35,9	29,1
Trab. de C. y Serv.	20,5	19,7	23,6	20,5	18,3	-43,8	18,9	21,8	30,5	8,0	12,9	285,0	3,7	4,6	130,9	16,0	15,7	19,6
Agrícolas	2,1	2,1	31,3	1,5	1,8	-22,0	0,3	0,4	46,9	0,0	0,2	666,7	0,0	0,0	100,0	0,6	0,5	5,7
Obreros	8,5	16,4	149,2	26,6	26,4	-37,5	21,6	22,4	17,1	7,8	9,6	192,9	2,8	2,6	71,8	18,7	16,1	4,8
Trab. no Calificado	59,6	58,7	26,8	39,6	49,6	-21,2	14,7	17,8	37,1	2,6	3,9	256,3	0,6	1,0	216,7	18,1	16,1	8,3
Total	100,0	100,0	28,8	100,0	100,0	-37,0	100,0	100,0	13,1	100,0	100,0	137,6	100,0	100,0	86,9	100,0	100,0	21,8

Fuente: Elaborado por el autor sobre la base del Censo 2002 y 1992. Redatam.

En primer lugar, si se analiza la distribución en el año 2002 del perfil educacional de los jefes de hogar, es posible apreciar que el nivel educacional es directamente proporcional a la categoría ocupacional que involucra a la persona, es decir, a mayor categoría socio-ocupacional, mayor niveles de educación. De este modo, son los Gerentes y Profesionales quienes concentran la mayor distribución, en niveles de educación y competencias altas, como educación universitaria y técnica. Por el contrario, y como ha de esperarse, las categorías como Trabajador No Calificado y Obrero, concentran una mayor presencia y dinamismo en categorías educacionales con menor competencia educacional.

En segundo lugar si se observa y analiza la variación intercensal de las categorías socio-ocupacional por nivel educacional, es posible describir que para el nivel sin educación formal, todas sus categorías han crecido (excepto Gerentes), destacándose el dinamismo en la categoría Obreros y Trabajadores No Calificados. No obstante, en términos absolutos (tal como los muestra el anexo N° 8), ésta no tiene una gran relevancia para el universo.

Para el nivel educacional básico, enseñanza básica, resulta concluyente que ha disminuido en todas sus categorías ocupacionales, destacándose los trabajadores medios, de comercio y servicio.

Por otro lado, y cabe mencionar, la población con educación técnica muestra la mayor dinámica censal de todas las categorías educacionales. En este sentido llama la atención el explosivo aumento de las categorías de Gerentes, Trabajadores de Comercio y Servicio, además, de Trabajadores No Calificados.

Finalmente, destaca el crecimiento de las categorías Trabajador No Calificado (aunque en términos absolutos, es menor), trabajadores de Comercio y servicio, además de Gerentes, para la calificación universitaria.

Frente a tal escenario, son varios los aspectos que llaman la atención. Primero, el aumento de las competencias de los jefes de hogar que se desempeñan como Gerentes. Se constata que en el año 1992, un número bajo de gerentes presentaba niveles como: sin educación formal o enseñanza básica, sin embargo, para en el año 2002, estas cifras no existen, y sólo se concentran en calificación de alto nivel. De igual modo, llama la atención, el explosivo aumento que ha tenido para el año 2002, el crecimiento en: sin educación formal, de los obreros.

El siguiente cuadro (N° 13, complementar con anexo N° 9), muestra el grupo etario, asociado a los cambios que han afectado a los jefes de hogar, en el área metropolitana.

Cuadro 13
Categoría Sociocupacional del Sector Servicios por Grupo Etario.
Distribución Relativa. Variación Intercensal.
Área Metropolitana de Valparaíso.

Cat. Sociocupacional	Grupo Etario														
	Joven			Adulto Joven			Adulto			Adulto Mayor			Total		
	1992%	2002%	Var. %	1992%	2002%	Var. %	1992%	2002%	Var. %	1992%	2002%	Var. %	1992%	2002%	Var. %
Gerentes	3,2	3,5	4,0	6,2	6,2	13,8	8,8	9,3	51,7	18,2	14,9	39,7	6,9	7,5	31,6
Profesionales	4,6	8,5	74,4	6,1	8,6	59,3	5,6	7,5	92,4	10,9	10,6	66,4	5,8	8,2	72,6
Trab. Medios	35,8	39,5	2,9	38,0	38,2	12,7	28,5	33,2	67,0	18,4	26,8	148,8	33,9	35,9	29,1
Trab. de C. y Serv.	18,8	20,9	3,8	14,6	15,8	21,1	16,5	14,3	24,5	19,8	15,1	30,1	16,0	15,7	19,6
Agrícolas	0,5	0,4	-26,5	0,5	0,4	-9,0	0,7	0,6	23,5	0,6	0,8	114,3	0,6	0,5	5,7
Obreros	18,9	14,2	-29,7	18,8	15,9	-4,9	18,9	16,9	28,4	11,9	13,3	91,6	18,7	16,1	4,8
Trab. no Calificado	18,3	12,9	-34,0	15,8	14,8	5,1	21,1	18,2	23,5	20,2	18,6	57,6	18,1	16,1	8,3
Total	100,0	100,0	-6,7	100,0	100,0	12,2	100,0	100,0	43,3	100,0	100,0	71,1	100,0	100,0	21,8

Fuente: Elaborada por el autor, sobre la base del Censo 2002 y 1992. Redatam.

La distribución etaria de los jefes de hogar, demuestra que en el año 1992 los jefes de hogar son mayoritariamente Adulto Joven, y Adulto. Del mismo modo, para el año 2002, esta situación se mantiene, aunque con variaciones, puesto que existe un crecimiento intercensal considerable de la categoría Adultos y, por el contrario, se observa una disminución de los

jefes de hogar Jóvenes, lo que se relaciona con el envejecimiento de la población, y con el hecho que los jóvenes cada vez más tarde, comienzan a constituir sus propios hogares.

Si se analiza, puntualmente, la distribución del año 2002 es posible visualizar que la categoría Gerente y Trabajadores Calificados son, principalmente profesiones de alto rango de edad, es decir, aumenta su distribución en proporción, con su grupo etario. Por el contrario Trabajadores de Comercio y Servicio y Trabajadores Medios, disminuyen su distribución relativa, en función del grupo etario y, por lo tanto, son categorías relativamente más Jóvenes.

Adicionalmente, si se analiza la variación intercensal de la distribución de las categorías ocupacionales por grupo etario, se percibe que en el grupo Jóvenes aumentan las categorías de Gerentes, Profesionales (destacándose ésta, mayoritariamente) y Trabajadores Medios, es decir, ocupaciones de alta competencia. Contrariamente, se visualiza en este grupo una disminución considerable de las categorías Agrícola, Obrera y Trabajadores Calificados, esto se explica por un leve envejecimiento de las categorías, con menos competencias. La distribución de los Adultos Jóvenes nos indica algo similar al grupo anterior, se produce un crecimiento de las categorías con mayor calificación pero, eso sí, a un ritmo de crecimiento, mucho mayor.

Para las restantes categorías existe una disminución, a excepción, de los Trabajadores No Calificados, sin embargo, este crecimiento en términos absolutos es leve. Para los Adultos, existe un explosivo crecimiento de todas las categorías ocupacionales, destacándose; Trabajadores Medios, Obreros y Profesionales y, finalmente, en ellos también se constata un gran dinámica intercensal, acentuándose en Trabajadores Medios, Profesionales y Obreros.

Por otro lado, si bien es cierto el análisis y tendencias del desempleo guardan directa relación con las condiciones y ciclos que vive la economía, siendo ésta una limitación metodológica, sobre la medición del desempleo, usando fuentes censales³⁷, es posible señalar que en la última década en el Área Metropolitana de Valparaíso el desempleo se ha incrementado, independiente de las categorías ocupacionales, tal como lo señala el gráfico N° 7.

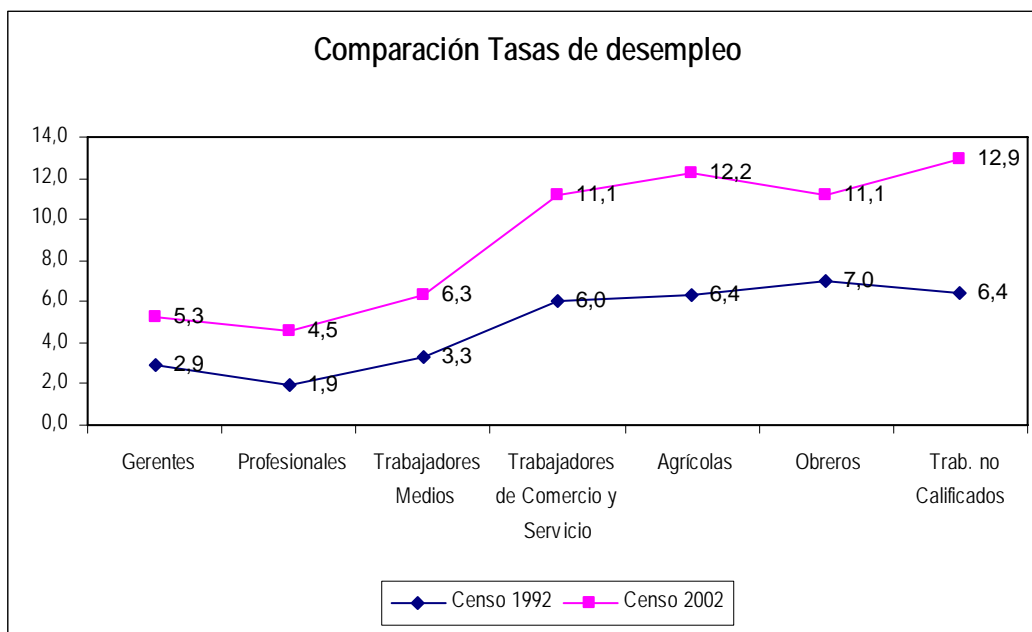
Paralelamente también, es posible constatar que las categorías que concentran el mayor desempleo para esta área son, sin lugar a dudas, aquellas que se ubican bajo la estructura social, en contraposición con las categorías medias o altas, que concentran un menor desempleo.

³⁷ Pueden ser considerada dos fotografías, de dos momentos económico distintos.

En este sentido, las categorías que concentran mayor desempleo son, mayoritariamente, las categorías de mediana y baja calificación, es decir, Trabajadores de Comercio y Servicio, Agrícolas, Obreros y Trabajadores No calificados. (Complementar con Anexo 10)

Gráfico 7

Tasa de Desempleo por Categoría Sociocupacional del Sector Servicios Área Metropolitana de Valparaíso.



Fuente: Elaborado por el autor, sobre la base del Censo 2002 y 1992. Redatam.

Finalmente, las condiciones de trabajo para el AMV, no ha variado mucho alrededor del decenio censal, solamente se observa una significativa disminución en las categorías de empleador. Es posible ver que todas las categorías o formas de empleo han crecido, destacándose Familiar no Remunerado y Trabajador por Cuenta Propia. Sin embargo, destaca la importante disminución que tiene las categorías Empleador, Empresario u Patrón, a nivel metropolitano.

Si se realiza el análisis por categorías socio-ocupacional por condición de trabajo, se puede determinar que las actividades asalariadas que más han crecido son Profesionales y Trabajadores de Comercio, y Trabajadores Medios. Paralelamente, las categorías socio-ocupacionales por cuenta propia que han crecido, de forma considerable, en el último decenio censal, han sido los Gerentes y en menor medida, Trabajadores Medios y Obreros. Finalmente también es posible apreciar, la disminución las categorías socio-ocupacionales de Empleador, Empresario o Patrón, destacándose, trabajadores Calificados y Gerentes. (Complementar con anexo N° 11). Por último, si se analiza las categorías de Trabajador Informal Urbanos, es

decir, servicio doméstico, por cuenta propia, y familiar no remunerado, es posible concluir que éstas han tenido un aumento sostenido, en el decenio intercensal.

Cuadro 14
Categoría Sociocupacional del Sector Servicios por Condición de Trabajo. Distribución Relativa. Variación Intercensal.
Área Metropolitana de Valparaíso.

Cat. Sociocupacional	Condición de Trabajo																	
	Asalariado			Servicio Domestico			Por Cuenta Propia			Empl., Empr. u Patron			Familiar No Remunerado			Total		
	1992%	2002%	Var. %	1992%	2002%	Var. %	1992%	2002%	Var. %	1992%	2002%	Var. %	1992%	2002%	Var. %	1992%	2002%	Var. %
Gerentes	2,0	2,2	36,2	0,0	0,0	0,0	5,7	22,7	409,3	46,1	35,2	-46,6	7,8	9,0	61,5	6,9	7,5	31,6
Profesionales	5,2	8,4	97,2	0,0	0,0	0,0	9,3	11,0	52,7	7,0	8,8	-12,3	1,8	3,6	177,8	5,8	8,2	72,6
Trab. Medios	44,3	45,6	26,5	0,0	0,0	0,0	10,2	16,1	103,4	17,3	24,0	-3,0	9,0	22,8	253,3	33,9	35,9	29,1
Trab. de C. y Serv.	13,7	17,6	58,3	0,0	0,0	0,0	34,1	15,2	-42,8	8,4	12,7	5,5	39,6	29,2	2,5	16,0	15,7	19,6
Agrícolas	0,6	0,5	-6,4	0,0	0,0	0,0	0,6	0,8	64,0	0,2	0,3	-23,8	0,4	0,3	0,0	0,6	0,5	5,7
Obreros	18,7	15,3	0,6	0,0	0,0	0,0	26,6	26,1	26,3	14,1	14,7	-27,0	15,1	18,2	67,1	18,7	16,1	4,8
Trab. no Calificado	15,6	10,4	-18,3	100,0	100,0	100,3	13,6	8,1	-23,5	7,0	4,3	-56,5	26,3	16,9	-10,6	18,1	16,1	8,3
Total	100,0	100,0	22,7	100,0	100,0	100,3	100,0	100,0	28,4	100,0	100,0	-30,2	100,0	100,0	39,0	100,0	100,0	21,8

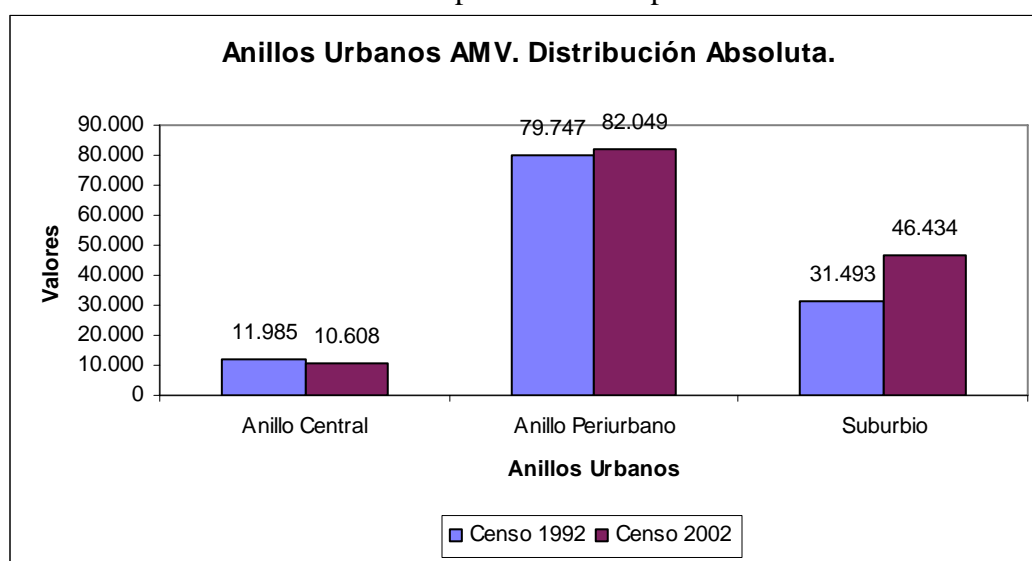
Fuente: Elaborado por el autor, sobre la base del Censo 2002 y 1992. Redatam.

Capítulo 2. Análisis según anillos urbanos

De todo lo anteriormente planteado surgen diversas interrogantes. Una de ellas es: *¿Cómo se ha distribuido a lo largo del territorio del Área Metropolitana las principales características sociodemográficas de las categorías socio-ocupacionales?* Tal pregunta plantea la necesidad de responderla a través de un análisis de anillos urbanos y es, precisamente, este tipo de análisis el que se planteará a continuación. Para esto, el Cuadro N° 15, describe este proceso por anillos³⁸.

Gráfico 8

Distribución absoluta por anillos urbanos.
Área Metropolitana de Valparaíso.



Fuente: Elaborado por el autor, sobre la base del Censo 2002 y 1992. Redatam.

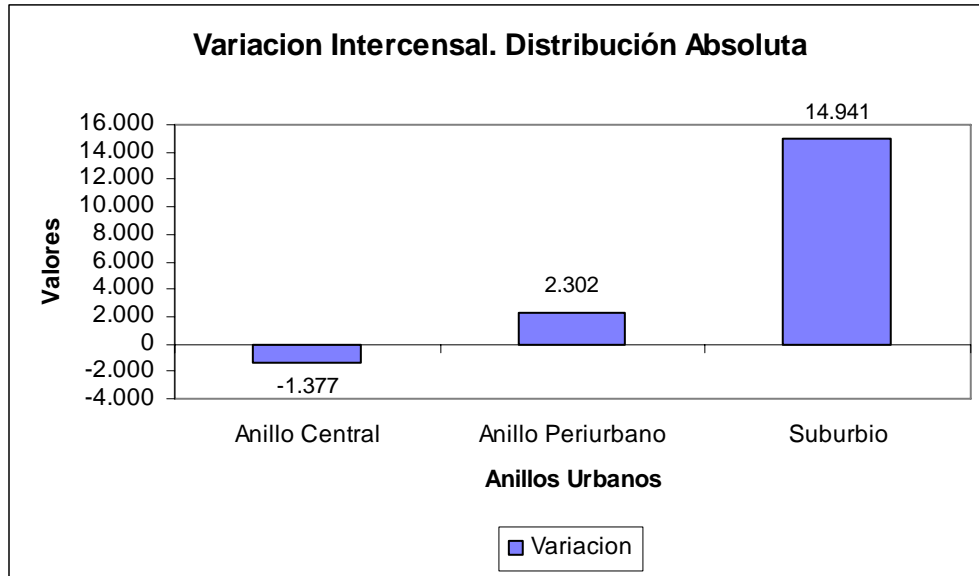
La configuración por anillos urbanos comprueba que el sector que concentra la mayor cantidad de jefes de hogar, es el anillo periurbano, lo siguen el anillo suburbano y en menor medida el anillo central (gráfico N° 8).

Si se analiza la variación que han experimentado estos anillos, es posible observar que el anillo suburbano, es el que presenta un mayor dinamismo demográfico. Al contrario, el anillo central ha constatado una pérdida poblacional. Al mismo tiempo, el anillo periurbano se ha estancado con relación a su comportamiento demográfico (gráfico N° 9).

³⁸ Definidos previamente en el marco metodológico.

Gráfico 9

Variación intercensal absoluta por anillos urbanos.
Área Metropolitana de Valparaíso.



Fuente: Elaborado por el autor sobre la base del Censo 2002 y 1992. Redatam.

Si se analiza la distribución de las categorías socio-ocupacionales, según anillos urbanos (Cuadro N° 15), muestra que en el anillo central las categorías predominantes son Trabajadores Medios, Gerentes y Profesionales, es decir, grupos medios altos de la jerarquía social. Sin embargo, la variación intercensal describe una pérdida de todas las categorías ocupacionales, exceptuando la categoría de profesionales. Lo que evidencia y confirma la fuga demográfica y sociolaboral, del anillo central.

Cuadro 15.

Categoría Socio-ocupacional por Anillos Urbanos. Variación Intercensal.
Área Metropolitana de Valparaíso.

Cat. Socioocupacional	Anillos Urbanos																							
	Central						Periurbano						Suburbio						Total					
	Censo 92		Censo 02		Variación		Censo 92		Censo 02		Variación		Censo 92		Censo 02		Variación		Censo 92		Censo 02		Variación	
	n	%	n	%	n	%	n	%	n	%	n	%	n	%	n	%	n	%	n	%	n	%	n	%
Gerentes	1.856	15,5	1.376	13,0	-480	-25,9	4.271	5,4	5.493	6,7	1.222	28,6	1.538	4,9	2.855	6,1	1.317	85,6	7.665	6,2	9.724	7,0	2.059	26,9
Profesionales	1.707	14,2	1.947	18,4	240	14,1	3.486	4,4	5.698	6,9	2.212	63,5	1.056	3,4	2.887	6,2	1.831	173,4	6.249	5,1	10.532	7,6	4.283	68,5
Trab. Medios	4.386	36,6	4.303	40,6	-83	-1,9	20.733	26,0	24.274	29,6	3.541	17,1	8.765	27,8	14.364	30,9	5.599	63,9	33.884	27,5	42.941	30,9	9.057	26,7
Trab. de C. y Serv.	1.388	11,6	1.230	11,6	-158	-11,4	9.911	12,4	10.938	13,3	1.027	10,4	3.373	10,7	5.626	12,1	2.253	66,8	14.672	11,9	17.794	12,8	3.122	21,3
Agrícolas	68	0,6	42	0,4	-26	-38,2	1.465	1,8	1.040	1,3	-425	-29,0	854	2,7	761	1,6	-93	-10,9	2.387	1,9	1.843	1,3	-544	-22,8
Obreros	1.694	14,1	1.078	10,2	-616	-36,4	25.639	32,1	19.542	23,8	-6.097	-23,8	11.124	35,3	12.430	26,8	1.306	11,7	38.457	31,2	33.050	23,8	-5.407	-14,1
Trab. no Calificados	886	7,4	632	6,0	-254	-28,7	14.259	17,9	15.064	18,4	805	5,6	4.798	15,2	7.511	16,2	2.713	56,5	19.943	16,2	23.207	16,7	3.264	16,4
Total	11.985	100,0	10.608	100,0	-1.377	-11,5	79.764	100,0	82.049	100,0	2.285	2,9	31.508	100,0	46.434	100,0	14.926	47,4	123.257	100,0	139.091	100,0	15.834	12,8

Fuente: Elaborado por el autor, sobre la base del Censo 2002 y 1992. Redatam.

Por otro lado, el anillo periurbano experimenta un crecimiento dispar. Está conformado, mayoritariamente por la presencia de trabajadores medios, obreros y trabajadores no calificados; es decir, categorías medias y bajas de la estructura social. Además, para este anillo existe una disminución de la categoría Obrero, la cual para el año 1992 era sin lugar a dudas, la categoría más importante. Además, se constata un estancamiento o bajo crecimiento de las categorías medias - bajas. No obstante, para este anillo se ha producido un aumento de las categorías Profesionales y Gerentes, lo que hace posible establecer que en la última década, la naturaleza media-baja de este anillo se ha transformado, de este modo, es posible suponer que en este anillo existen sectores o barrios que se han revitalizado, con llegada de estas nuevas familias de clase social alta.

La distribución del último censo describe un suburbio en el que predominan, en el año 2002, las mismas categorías del periurbano, es decir, Trabajadores Medios, Obreros y Trabajadores No Calificados, categorías medias y bajas de la estructura social. No obstante, a diferencia de este último anillo existe un importante -independiente de su nivel social- incremento de todas las categorías socio-ocupacionales (a excepción de trabajadores agrícolas). En este sentido, se puede afirmar que, en la década entre los dos censos, se ha producido un importante crecimiento de las categorías socio-ocupacionales en el suburbio del área metropolitana y, con relación a los otros anillos urbano, éste albergaría las más importantes dinámicas demográficas, del área urbana.

Una vez analizada la distribución a lo largo del territorio de las categorías socio-ocupacionales, surgen nuevamente interrogantes como: ¿Es posible que existan diferencias en la distribución por anillos de las categorías, con relación al sector económico en dónde se emplean?, ¿Por género?, ¿Nivel educacional? o ¿Grupo etario? Buscando responder estas interrogantes, es que se da un paso más allá en el análisis, y que se materializa en el estudio de las distintas características sociodemográficas y las categorías socio-ocupacionales, para cada anillo urbano.

2.1 Anillo Central

Tal como los describe el siguiente cuadro por anillo central (Cuadro N°16), es posible destacar que todas las categorías socio-ocupacionales disminuyen, exceptuando las categorías profesionales del sector primario y terciario. *Es posible afirmar, como rasgo medular ¿central?, que en el anillo central de AMV- independiente del sector económico al cual pertenece- existe una pérdida de población.*

Cuadro 16
Categoría Sociocupacional por Sector Productivo
Variación Intercensal
Anillo Central.

Cat. Sociocupacional	Sector Productivo																							
	Primario						Secundario						Terciario						Total					
	Censo 92		Censo 02		Variacion		Censo 92		Censo 02		Variacion		Censo 92		Censo 02		Variacion		Censo 92		Censo 02		Variacion	
	n	%	n	%	n	%	n	%	n	%	n	%	n	%	n	%	n	%	n	%	n	%	n	%
Gerentes	67	24,8	22	11,5	-45	-67,2	350	15,3	243	16,1	-107	-30,6	1.439	15,3	1.111	12,5	-328	-22,8	1.856	15,5	1.376	13,0	-480	-25,9
Profesionales	48	17,8	52	27,2	4	8,3	287	12,5	263	17,5	-24	-8,4	1.372	14,6	1.632	18,3	260	19,0	1.707	14,2	1.947	18,4	240	14,1
Trab. Medios	61	22,6	52	27,2	-9	-14,8	555	24,2	394	26,2	-161	-29,0	3.770	40,0	3.857	43,3	87	2,3	4.386	36,6	4.303	40,6	-83	-1,9
Trab. de C. y Serv.	1	0,4	5	2,6	4	400,0	109	4,8	76	5,0	-33	-30,3	1.278	13,6	1.149	12,9	-129	-10,1	1.388	11,6	1.230	11,6	-158	-11,4
Agrícolas	58	21,5	29	15,2	-29	-50,0	2	0,1	1	0,1	-1	-50,0	8	0,1	12	0,1	4	50,0	68	0,6	42	0,4	-26	-38,2
Obreros	21	7,8	19	9,9	-2	-9,5	887	38,7	451	29,9	-436	-49,2	786	8,3	608	6,8	-178	-22,6	1.694	14,1	1.078	10,2	-616	-36,4
Trab. no Calificados	14	5,2	12	6,3	-2	-14,3	103	4,5	78	5,2	-25	-24,3	769	8,2	542	6,1	-227	-29,5	886	7,4	632	6,0	-254	-28,7
Total	270	100,0	191	100,0	-79	-29,3	2.293	100,0	1.506	100,0	-787	-34,3	9.422	100,0	8.911	100,0	-511	-5,4	11.985	100,0	10.608	100,0	-1.377	-11,5

Fuente: Elaborado por el autor sobre la base del Censo 2002 y 1992. Redatam.

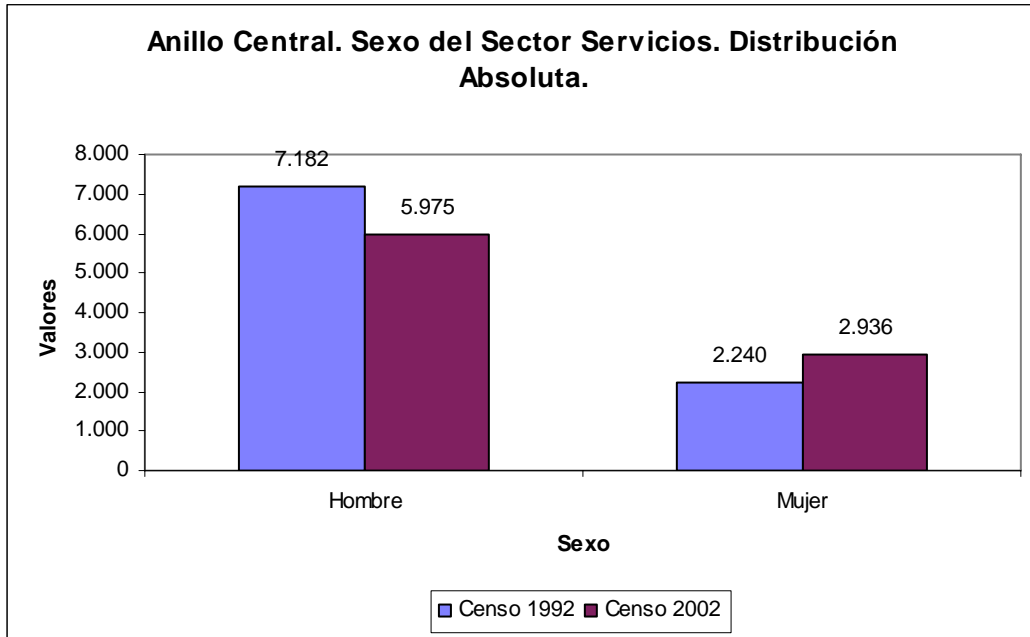
Destaca, que todas categorías –independiente del sector económico- experimentan una fuga de este anillo central, especialmente la pérdida de las categorías bajas, es decir, se produce una redistribución de la población asociada a éstas. De la misma forma, se evidencia el mismo proceso para la categoría Gerentes.

Una vez que se analizaron los sectores productivos dentro del anillo central, es necesario profundizar el estudio, solamente desde el sector servicios, debido a que éste ha sido el que ha experimentado una dinamización en el sector laboral, en comparación a los demás sectores. Una primera aproximación, es su composición por sexo.

El siguiente gráfico(N°10) describe la dinámica por género, para el anillo central. Es posible visualizar -para los jefes de hogar- que han experimentado una disminución. Por el contrario, un proceso totalmente distinto ha vivido las jefas de hogar, las cuales han experimentado un crecimiento importante.

Gráfico 10

Sexo del Sector Servicios.
Distribución Absoluta.
Anillo Central.

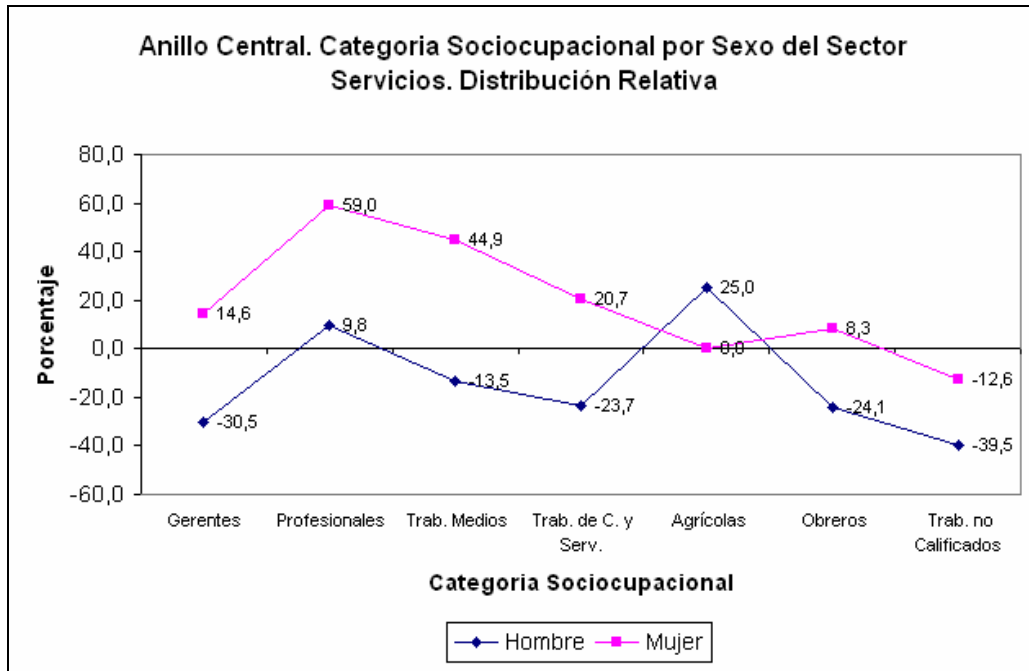


Fuente: Elaborado por el autor, sobre la base del Censo 2002 y 1992. Redatam.

En resumen, es posible afirmar que esta área urbana ha tendido a feminizarse, en la última década. Si analizamos esta tendencia por categorías socio-ocupacionales (Gráfico N°11), para las jefas de hogar, es posible entrever que las categorías medias altas, son las que han experimentado un dinamismo mucho mayor en relación, con las categorías bajas. Al mismo tiempo, los jefes de hogar presentan una disminución de todas sus categorías, a excepción de los Profesionales. (Agricultoras no reviste importancia en términos absolutos, ver anexo N°12).

Gráfico 11

Sexo del Sector Servicios por Categoría Sociocupacional
Distribución Relativa.
Anillo Central.

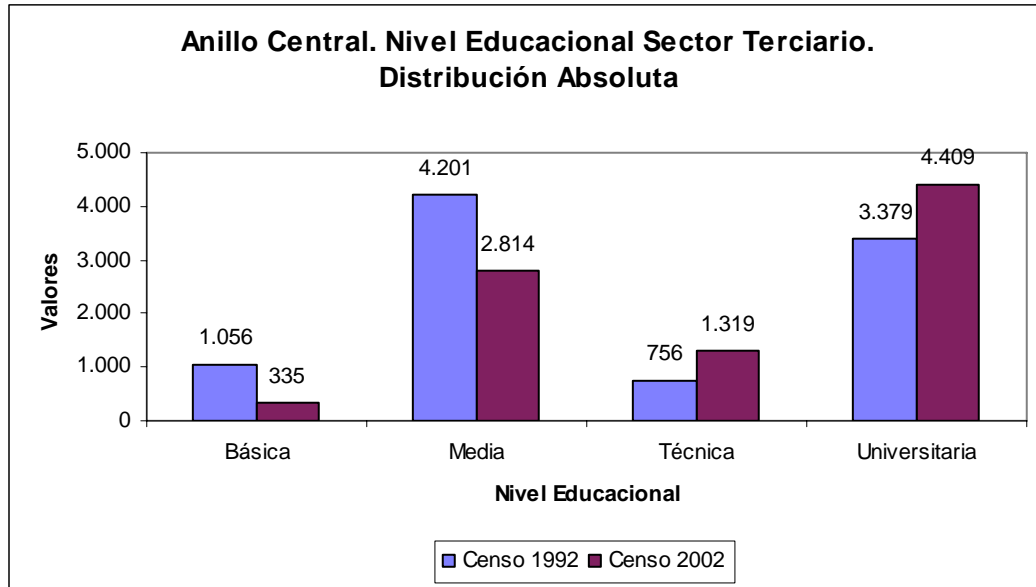


Fuente: Elaborado por el autor, sobre la base del Censo 2002 y 1992. Redatam.

El nivel educacional de los jefes de hogar ocupados en el sector terciario, (Gráfico N°12) que se localizan en el anillo central, muestra una tendencia divisoria. La distribución mayoritaria de esta área está compuesta por competencias Universitarias, Media y Técnica. La variación intercensal indica, *por un lado, que disminuyen en número los que poseen educación básica y media, y aumentan las categorías universitaria y técnica.* Esta configuración del anillo central, es coherente con esta tendencia, que a mayor educación mayor ingreso, y por ende mejor localización en la ciudad. (No se incluyó la categoría Sin Educación Formal, ya que no tiene importancia en términos absolutos. (Ver anexo N°13).

Gráfico 12

Nivel Educativo del Sector Servicios.
Distribución Absoluta.
Anillo Central.

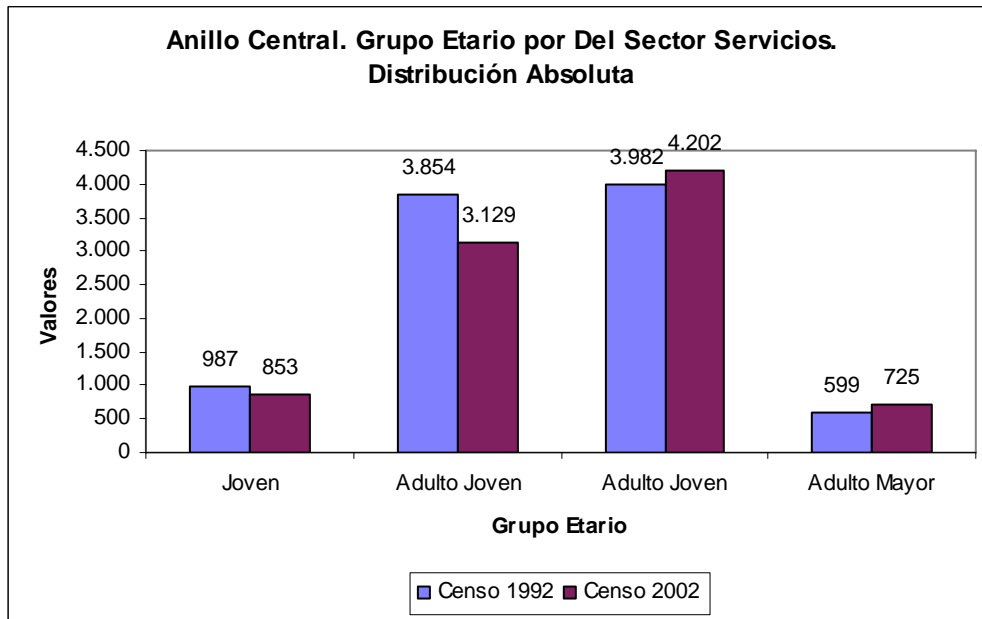


Fuente; Elaborado por el autor, sobre la base del Censo 2002 y 1992. Redatam.

La estructura etária del anillo central para el año 2002, esta compuesto principalmente por grupos de adultos y adultos jóvenes.(Gráfico N°13) En mucho menor medida por adultos mayores y jóvenes (ver anexo 14). Este anillo, es una área que esta envejeciendo ya que se consolida el crecimiento y distribución de los grupos etários adulto mayor y adulto (este ultimo con mayor crecimiento absoluto). Por el contrario, este anillo experimenta una disminución de grupos más nacientes, como las categorías Joven y Adulto Joven.

Gráfico 13

Grupo Etario del Sector Servicios
Distribución Absoluta.
Anillo Central.



Fuente: Elaborado por el autor sobre la base del Censo 2002 y 1992. Redatam.

2.2 Anillo Periurbano

En el anillo periurbano (Cuadro N°17) se observa un crecimiento dispar entre sus categorías ocupacionales, no así de sus sectores económicos. Es decir, es posible constatar la disminución de los jefes de hogar ocupados en actividades primarias y secundarias, no así del sector terciario. Además, se produce un crecimiento y decaimiento dispar las de distintas categorías laborales y, tal como se describió anteriormente, *este anillo vive una disminución de la categoría Obreros*. Sin embargo, tal como es posible desprender del cuadro, ésta afecta al sector secundario y terciario de la economía, por lo que se deduce que independiente del sector económico donde se desempeñe la categoría Obrero, es la que más decae en el periurbano. Adicionalmente, el estancamiento o bajo crecimiento de las categorías medias bajas, constatado en el apartado anterior, se ha dado mayoritaria y paradójicamente, en el sector terciario de la economía, al contrario de lo que muestran las tendencias anteriores. Junto a esto, el crecimiento de las categorías Profesionales y Gerentes en este anillo, se relacionan a jefes de hogar ocupados en sectores secundarios y terciarios, principalmente. En suma, este anillo concentra un crecimiento dispar con relación a sus categorías y sectores económicos.

Cuadro 17

Categoría Sociocupacional por Sector Productivo.
Variación Intercensal.
Anillo Periurbano.

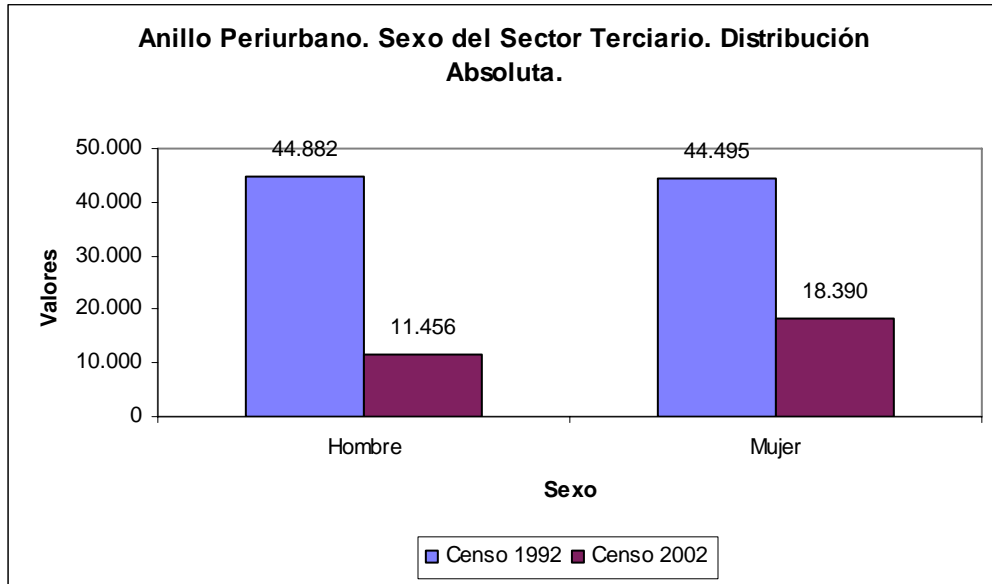
Cat. Sociocupacional	Sector Productivo																							
	Primario						Secundario						Terciario						Total					
	Censo 92		Censo 02		Variacion		Censo 92		Censo 02		Variacion		Censo 92		Censo 02		Variacion		Censo 92		Censo 02		Variacion	
	n	%	n	%	n	%	n	%	n	%	n	%	n	%	n	%	n	%	n	%	n	%	n	%
Gerentes	89	4,5	76	4,6	-13	-14,6	843	3,9	907	5,2	64	7,6	3.339	5,9	4.510	7,2	1.171	35,1	4.271	5,4	5.493	6,7	1.222	28,6
Profesionales	79	4,0	115	6,9	36	45,6	566	2,6	819	4,7	253	44,7	2.841	5,0	4.764	7,6	1.923	67,7	3.486	4,4	5.698	6,9	2.212	63,5
Trab. Medios	203	10,3	236	14,2	33	16,3	2.464	11,5	2.537	14,5	73	3,0	18.066	32,1	21.501	34,2	3.435	19,0	20.733	26,0	24.274	29,6	3.541	17,1
Trab. de C. y Serv.	38	1,9	47	2,8	9	23,7	483	2,3	680	3,9	197	40,8	9.389	16,7	10.211	16,2	822	8,8	9.910	12,4	10.938	13,3	1.028	10,4
Agrícolas	1.079	54,8	673	40,4	-406	-37,6	30	0,1	38	0,2	8	26,7	356	0,6	329	0,5	-27	-7,6	1.465	1,8	1.040	1,3	-425	-29,0
Obreros	301	15,3	247	14,8	-54	-17,9	14.431	67,3	9.097	52,0	-5.334	-37,0	10.907	19,4	10.198	16,2	-709	-6,5	25.639	32,2	19.542	23,8	-6.097	-23,8
Trab. no Calificados	179	9,1	270	16,2	91	50,8	2.624	12,2	3.422	19,6	798	30,4	11.440	20,3	11.372	18,1	-68	-0,6	14.243	17,9	15.064	18,4	821	5,8
Total	1.968	100,0	1.664	100,0	-304	-15,4	21.441	100,0	17.500	100,0	-3.941	-18,4	56.338	100,0	62.885	100,0	6.547	11,6	79.747	100,0	82.049	100,0	2.302	2,9

Fuente: Elaborado por el autor, sobre la base del Censo 2002 y 1992. Redatam.

La distribución por sexo, (gráfico N° 14) del anillo peri urbano, arroja una tendencia disímil al área analizada anteriormente. Se puede observar que existe un importantísimo crecimiento intercensal de las jefas de hogar, con relación al anillo anterior. Por el contrario, una disminución de los jefes de hogar, sin embargo esta es leve. Es posible constatar que esta *feminización* del anillo, está asociado a categorías socio-ocupacionales altas, y a diferencia del anillo anterior, con una importante dinámica de las categorías medias bajas. Para los jefes de hogar, existe un crecimiento asociado a categorías medias altas. (Gráfico N° 15).

Gráfico 14

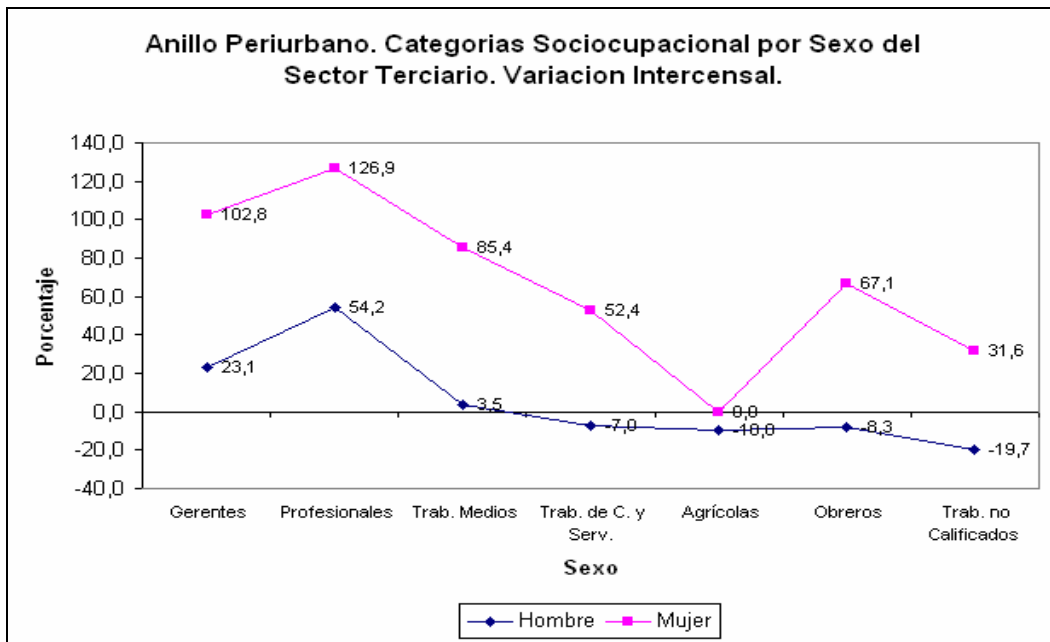
Sexo del Sector Servicios
Distribución Absoluta.
Anillo Periurbano.



Fuente: Elaborado por el autor sobre la base del Censo 2002 y 1992. Redatam.

Gráfico 15

Sexo del Sector Servicios por Categoría Sociocupacional
Variación Intercensal.
Anillo Periurbano.



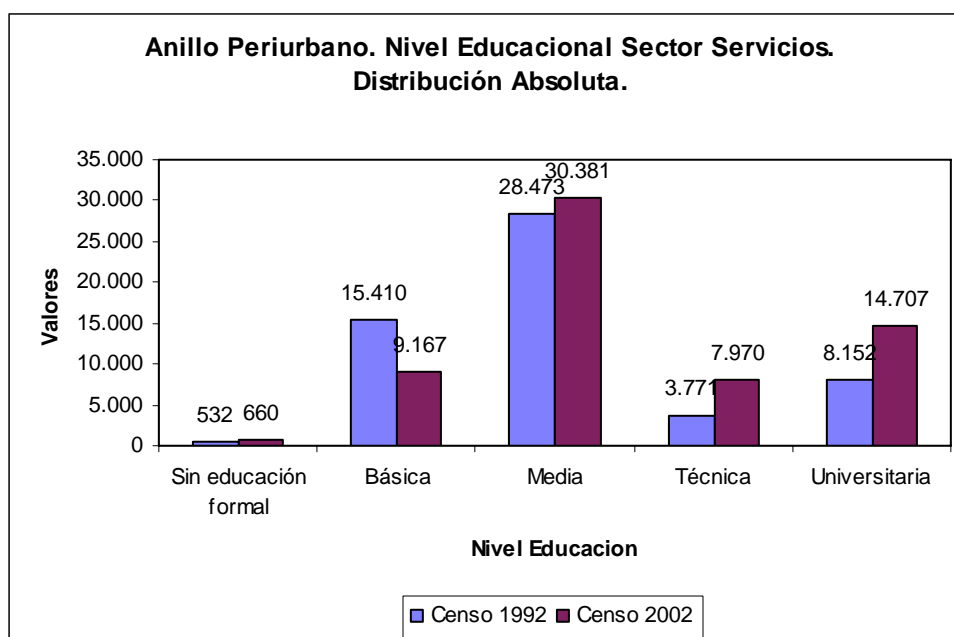
Fuente: Elaborado por el autor sobre la base del Censo 2002 y 1992. Redatam.

Para el año 2002, la distribución educacional de este anillo (Gráfico 16) estaba liderada –a diferencia del anillo anterior- por Media, Básica y Universitaria, es decir, existe una preponderancia de nivel educacional medio. La variación intercensal muestra que existe un crecimiento de las categorías, Media, Universitaria y Técnica. Por ende, para este anillo se

consolidaría el predominio de trabajadores con nivel de competencia medios, destacando, Trabajadores No Calificados, del Comercio y Servicio. Por otro lado, se confirman dos tendencias anteriores. Por un lado el crecimiento y mayor dinamismo en el nivel educacional técnico, y por el otro el decaimiento del sector Básica. (Complementar Anexo 16).

Gráfico 16

Nivel Educativo del Sector Servicios
Distribución Absoluta.
Anillo Periurbano.

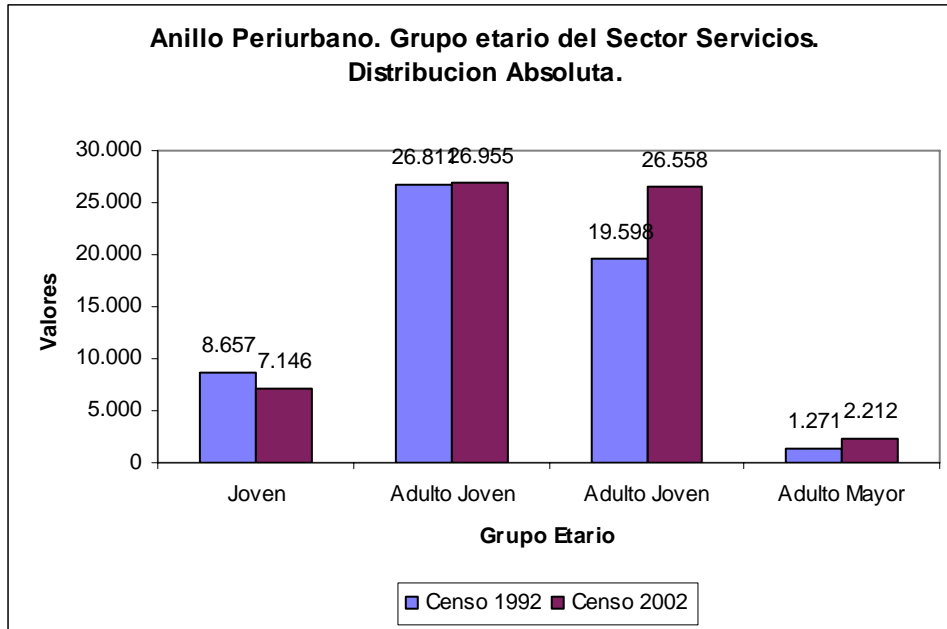


Fuente: Elaborado por el autor, sobre la base del Censo 2002 y 1992. Redatam.

La distribución del grupo etario para el anillo pericentral, se compone principalmente de Adultos Jóvenes, Adultos, Joven y Adulto Mayor. (Gráfico N° 17). Esta distribución, muestra un cambio etario en relación con el anillo anterior, ya que existe la presencia en mayor numero e importancia de los adultos jóvenes. No obstante, existe solo un crecimiento leve de este último, (asociado a categorías ocupacionales altas y medias), con relación a las categorías Adulto y Adulto Mayor. (Asociada a categorías Trabajador No Calificado, de Comercio y Servicio, y Gerentes). En suma, esta área es algo más joven que el anillo central, sin embargo, los grupos etarios mayores, son los que más han crecido. (Complementar Anexo 16).

Gráfico 17

Grupo Etario del Sector Servicios
Distribución Absoluta.
Anillo Periurbano



Fuente: Elaborado por el autor, sobre la base del Censo 2002 y 1992. Redatam.

2.3. Suburbio

Finalmente el suburbio (Cuadro N°18) *se consolida como el área urbana con mayor dinamismo demográfico, independiente del sector económico que se analice.* No obstante, hay que destacar que existe un crecimiento a distintas velocidades, entre las categorías ocupacionales, evidenciando un mayor dinamismo en categorías medias altas, por sobre las de menor jerarquía. Es así, por ejemplo, que se consolidan algunas tendencias particulares del sector servicios, como el crecimiento de Profesionales, Gerentes, Trabajadores Medios y del Comercio, y Servicios.

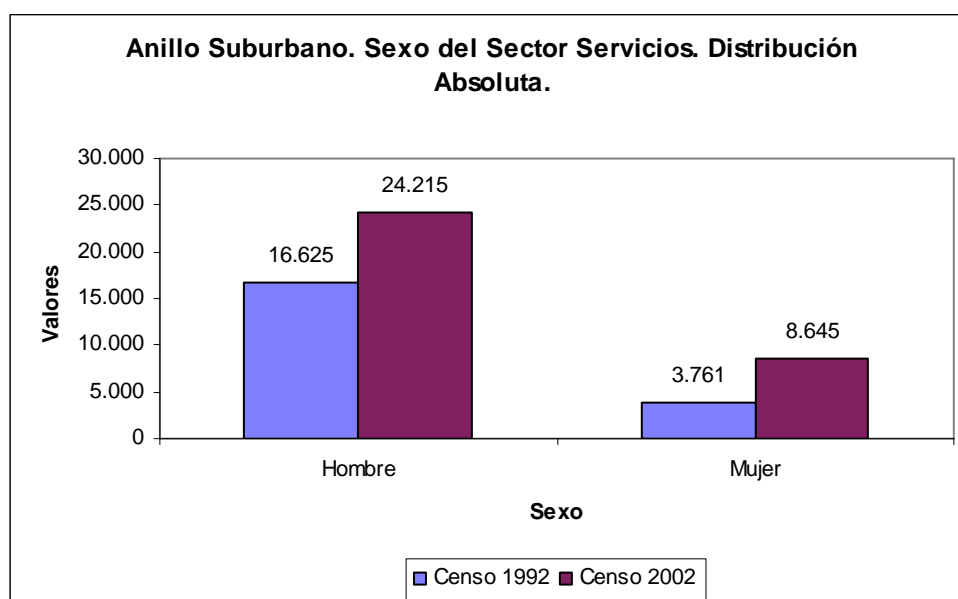
Cuadro 18
Categoría Sociocupacional por Sector Productivo.
Variación Intercensal
Suburbio.

Cat. Sociocupacional	Sector Productivo																							
	Primario						Secundario						Terciario						Total					
	Censo 92		Censo 02		Variacion		Censo 92		Censo 02		Variacion		Censo 92		Censo 02		Variacion		Censo 92		Censo 02		Variacion	
	n	%	n	%	n	%	n	%	n	%	n	%	n	%	n	%	n	%	n	%	n	%	n	%
Gerentes	40	3,1	52	3,3	12	30,0	303	3,1	568	4,7	265	87,5	1.195	5,9	2.235	6,8	1.040	87,0	1.538	4,9	2.855	6,1	1.317	85,6
Profesionales	32	2,5	98	6,2	66	206,3	233	2,4	558	4,6	325	139,5	790	3,9	2.231	6,8	1.441	182,4	1.055	3,3	2.887	6,2	1.832	173,6
Trab. Medios	141	11,0	256	16,3	115	81,6	1.298	13,2	2.059	17,2	761	68,6	7.324	35,9	12.049	36,7	4.725	64,5	8.763	27,8	14.364	30,9	5.601	63,9
Trab. de C. y Serv.	24	1,9	40	2,5	16	66,7	204	2,1	435	3,6	231	113,2	3.145	15,4	5.151	15,7	2.006	63,8	3.373	10,7	5.626	12,1	2.253	66,8
Agrícolas	704	54,8	541	34,4	-163	-23,2	27	0,3	46	0,4	19	70,4	123	0,6	174	0,5	51	41,5	854	2,7	761	1,6	-93	-10,9
Obreros	198	15,4	291	18,5	93	47,0	6.535	66,5	6.108	50,9	-427	-6,5	4.391	21,5	6.031	18,4	1.640	37,3	11.124	35,3	12.430	26,8	1.306	11,7
Trab. no Calificados	146	11,4	295	18,8	149	102,1	1.222	12,4	2.227	18,6	1.005	82,2	3.418	16,8	4.989	15,2	1.571	46,0	4.786	15,2	7.511	16,2	2.725	56,9
Total	1.285	100,0	1.573	100,0	288	22,4	9.822	100,0	12.001	100,0	2.179	22,2	20.386	100,0	32.860	100,0	12.474	61,2	31.493	100,0	46.434	100,0	14.941	47,4

Fuente: Elaborado por el autor sobre la base del Censo 2002 y 1992. Redatam.

La configuración del anillo suburbano, es de un significativo crecimiento demográfico expresado en ambos géneros. Por un lado, los jefes de hogar se incrementan en el decenio intercensal, al igual que las jefas de hogar (Gráfico N°18). También se produce un gran dinamismo en todas las categorías, sin embargo, destaca –a diferencia de anillos anteriores- Obreros del sexo masculino, y Trabajadores No Calificados del sexo femenino. (Gráfico N°19).

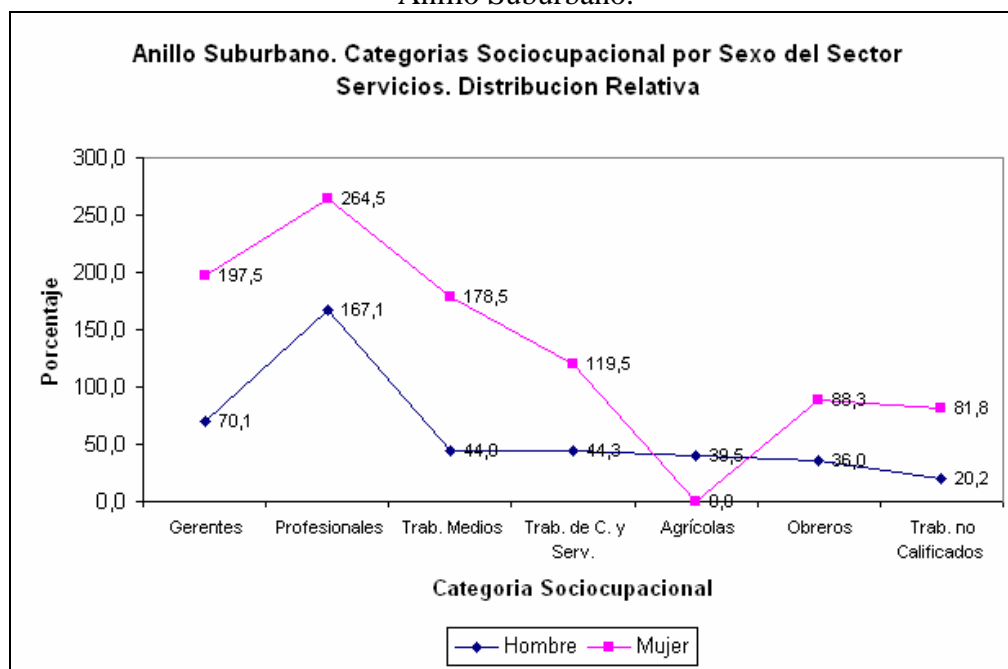
Gráfico 18
Sexo del Sector Servicios
Distribución Absoluta.
Anillo Suburbano.



Fuente: Elaborado por el autor, sobre la base del Censo 2002 y 1992. Redatam.

Gráfico 19

Sexo del Sector Servicios por categoría Sociocupacional
Distribución Relativa.
Anillo Suburbano.



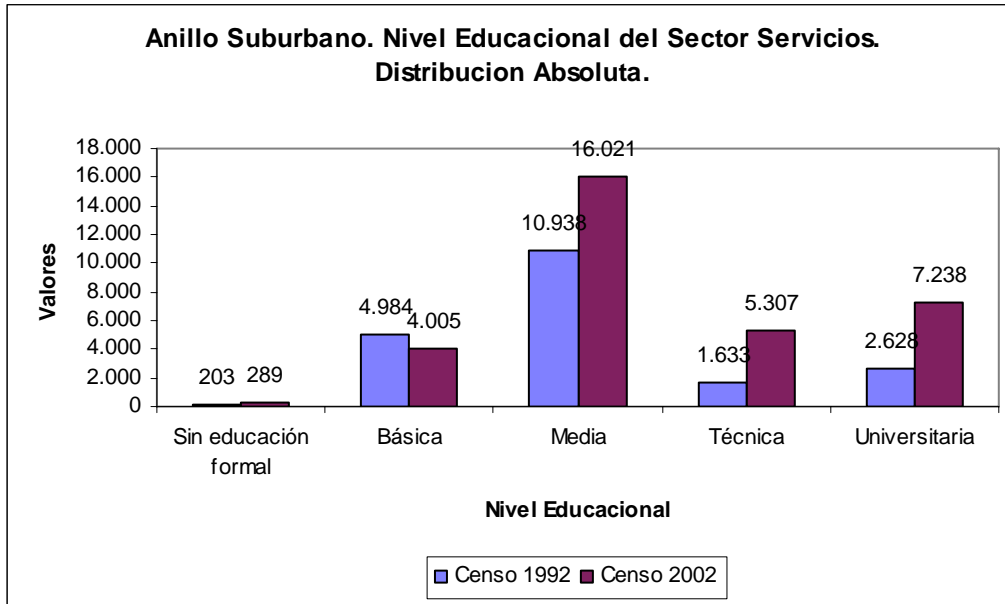
Fuente: Elaborado por el autor, sobre la base del Censo 2002 y 1992. Redatam.

La distribución de los jefes de hogar por nivel educacional, del anillo suburbano se compone mayoritariamente de jefes de hogar con educación media, universitaria y técnica, es decir, se consolidan las mismas tendencias de áreas urbanas anteriores (Gráfico 20). De manera conjunta, crecen todas las categorías educacionales: Técnica, Universitaria, Sin educación y Media. Sin embargo, se mantiene la caída de la categoría Básica.

El suburbio, es principalmente un área en que conviven con gran dinamismo y crecimiento todos los grupos etáricos. No obstante, hay que destacar que la distribución de este anillo, presenta una importante presencia de las categoría Jóvenes, y por el contrario, un número menor de las de las categorías más adultas. Es decir, esta área urbana sería más joven que las anteriores, y su dinamismo demográfico consolidaría esta tendencia.

Gráfico 20

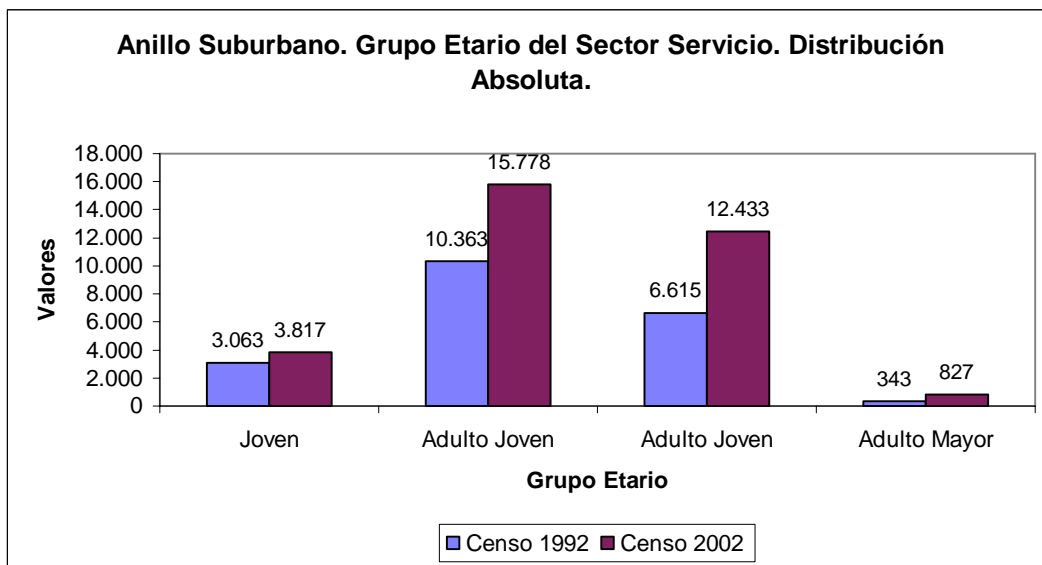
Nivel Educativo del Sector Servicios.
Distribución Absoluta.
Anillo Suburbano.



Fuente: Elaborado por el autor, sobre la base del Censo 2002 y 1992. Redatam.

Gráfico 21

Grupo Etario del Sector Servicios.
Distribución Absoluta.
Anillo Suburbano.



Fuente: Elaborado por el autor, sobre la base del Censo 2002 y 1992. Redatam.

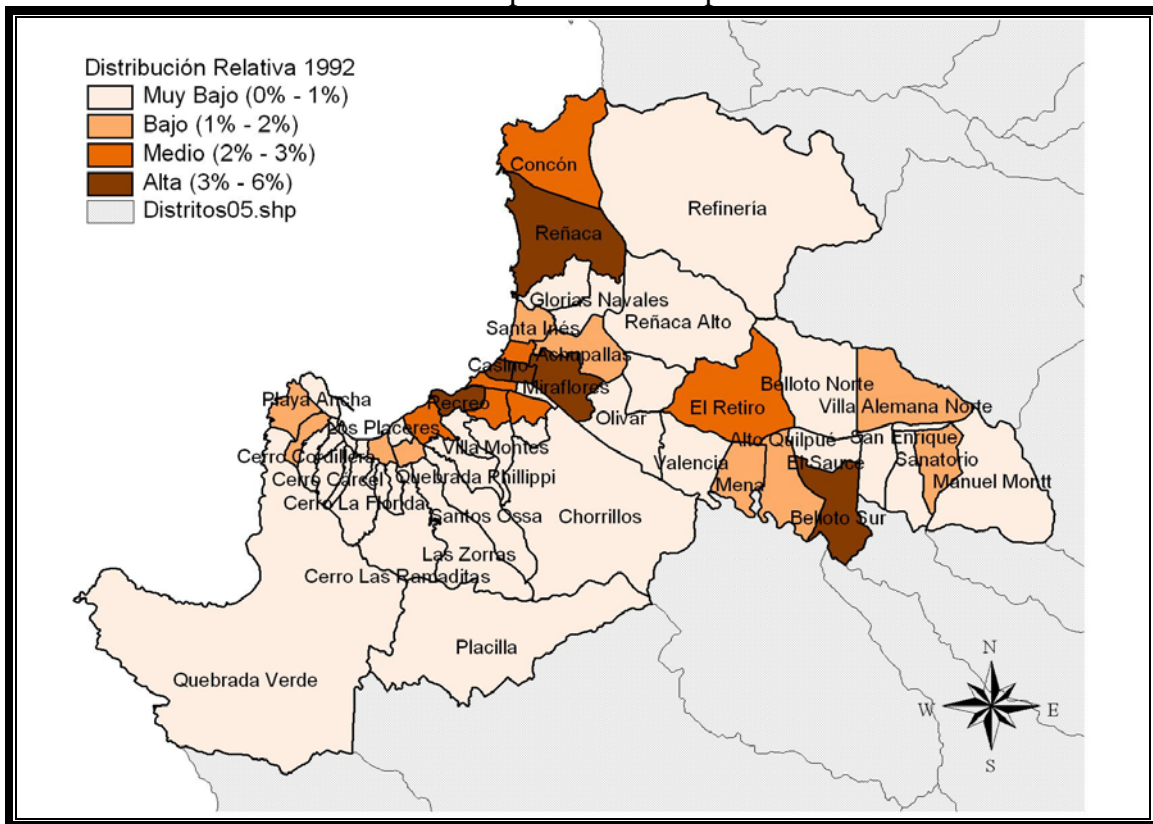
Capítulo 3: Análisis según distritos censales

El presente apartado, tiene como objetivo profundizar el análisis sobre los cambios y transformaciones laborales para el área metropolitana, pero a un nivel de desagregación mayor. Se profundizarán estos cambios por distritos censales, y de forma específica se analizará el cambio de las categorías socio-ocupacionales, a lo largo del conglomerado urbano.

3.1 Gerentes.

Es posible constatar mayoritariamente una distribución de estas categorías con relación al borde costero, del área metropolitana. Para el año 1992, estos tenían una presencia relativa mayor en distritos como: Recreo, Reñaca, Miraflores, Vergara y Casino, y en el interior en el Belloto Sur.

Mapa 3
Distribución relativa de Gerentes por distrito censal del 1992.
Área Metropolitana de Valparaíso.



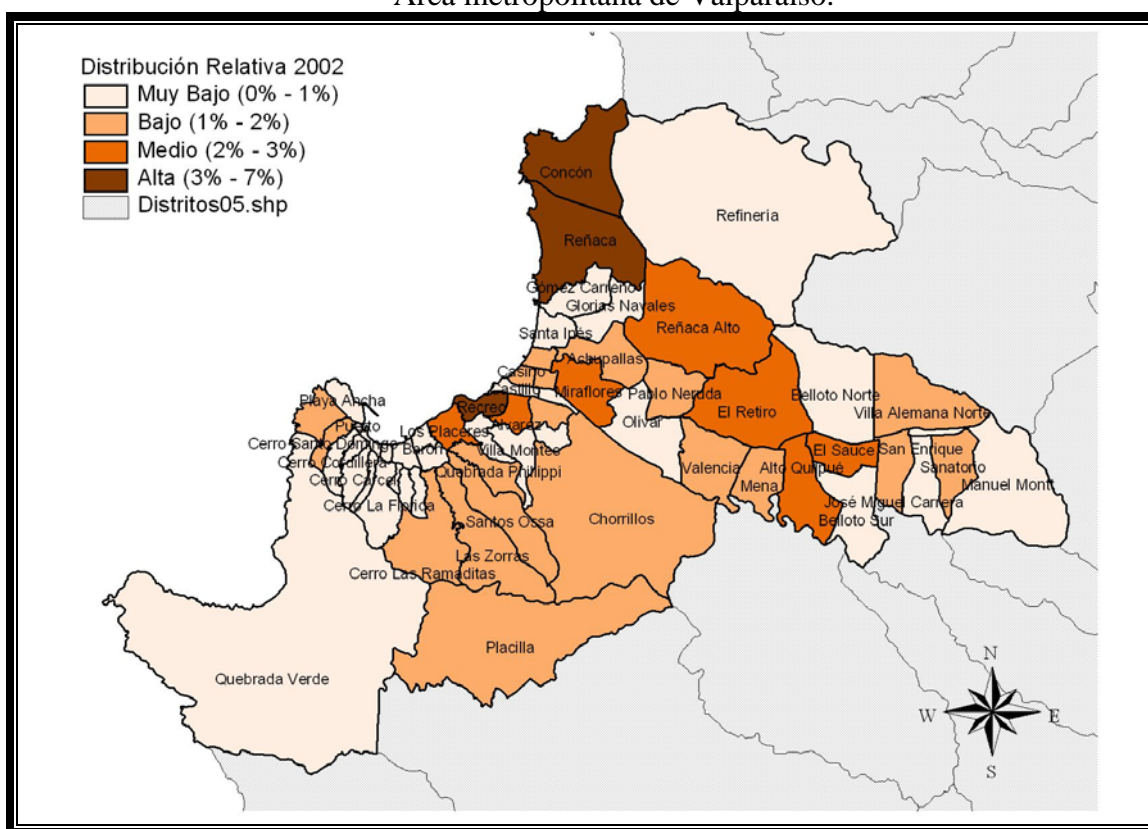
Fuente: Elaborado por el autor, sobre la base de Arcview

La variación intercensal, señala que existe una pérdida mayoritaria de esta categoría ocupacional, de las áreas centrales de las comunas de Valparaíso y Viña del Mar (éste último el más importante, en términos absolutos). Sin embargo, pese a las pérdidas, para el año 2002 todavía tiene una presencia importante en el centro de estas comunas, además, de re-localizarse en otras áreas, como los distritos el Sauce, José Miguel Carrera, Belloto Norte,

ubicados en el interior del conglomerado, y para el sector de Valparaíso, en sectores de Placeres, Santos Ossa y Placilla. Aunque, hay que destacar que el caso más importante es la concentración de esta categoría para el año 2002, en la comuna de Concón y Reñaca. En suma, es posible constatar la salida o fuga de esta categoría del centro de Viña del Mar, y una nueva consolidación del sector norte del conglomerado, lo que es el sector de Reñaca y Concón. No obstante, también es posible advertir que para el año 2002, una distribución media a baja de esta categoría en varios sectores, a diferencia del año 1992, en donde la distribución del territorio era más relacionada al borde costero.

Mapa 4

Distribución relativa de Gerentes por distrito censal del 2002.
Área metropolitana de Valparaíso.



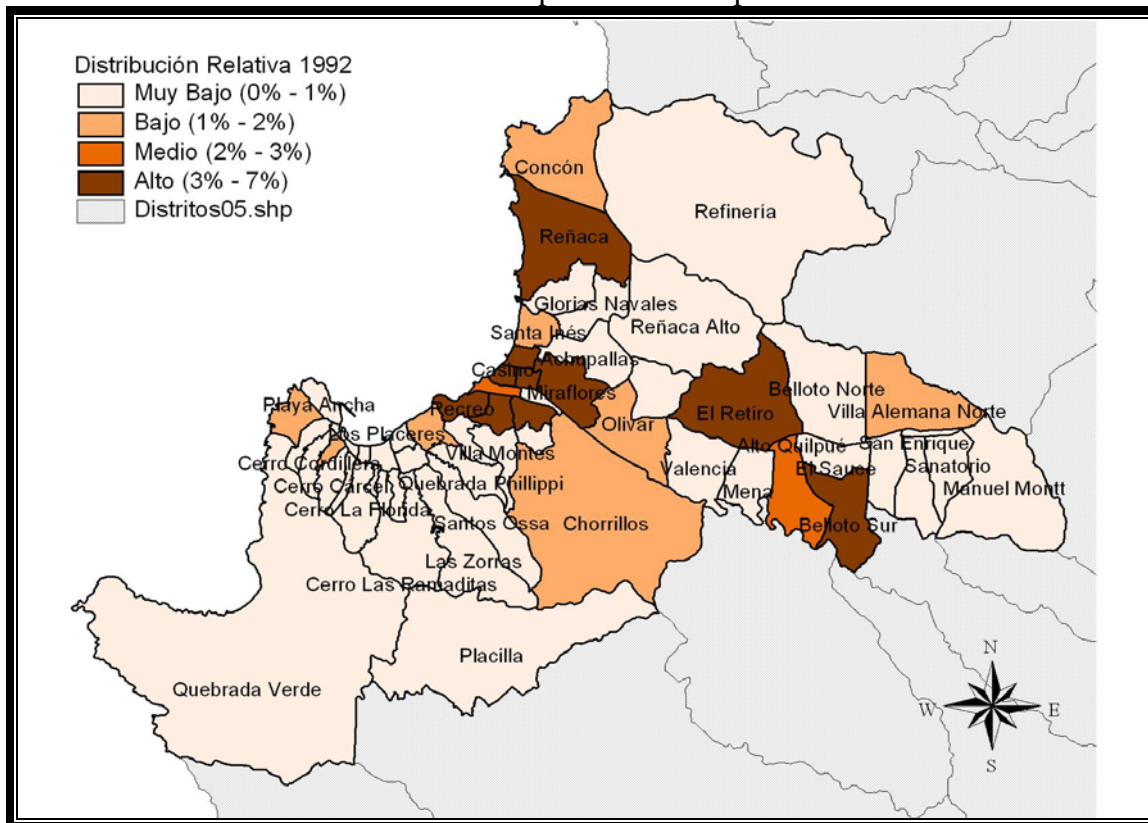
Fuente: Elaborado por el autor, sobre la base de Arcview

3.2. Profesionales.

Para el año 1992, la población profesional se distribuía principalmente en el área central de la comuna de Viña del Mar, así distritos como Castillo, Magallanes, Recreo, Miraflores, Vergara, Reñaca y Concón, presentaban la mayor distribución del área metropolitana. En Valparaíso, se destacan en los distritos de Playa Ancha, Placeres, Cerro Alegre y Alto Quilpué. En el mismo año, también existe una importante distribución en sectores como El Retiro, Belloto Sur, Alto Quilpué, en el interior del conglomerado urbano.

Mapa 5

Distribución relativa de profesionales por distrito censal del 1992.
Área metropolitana de Valparaíso.



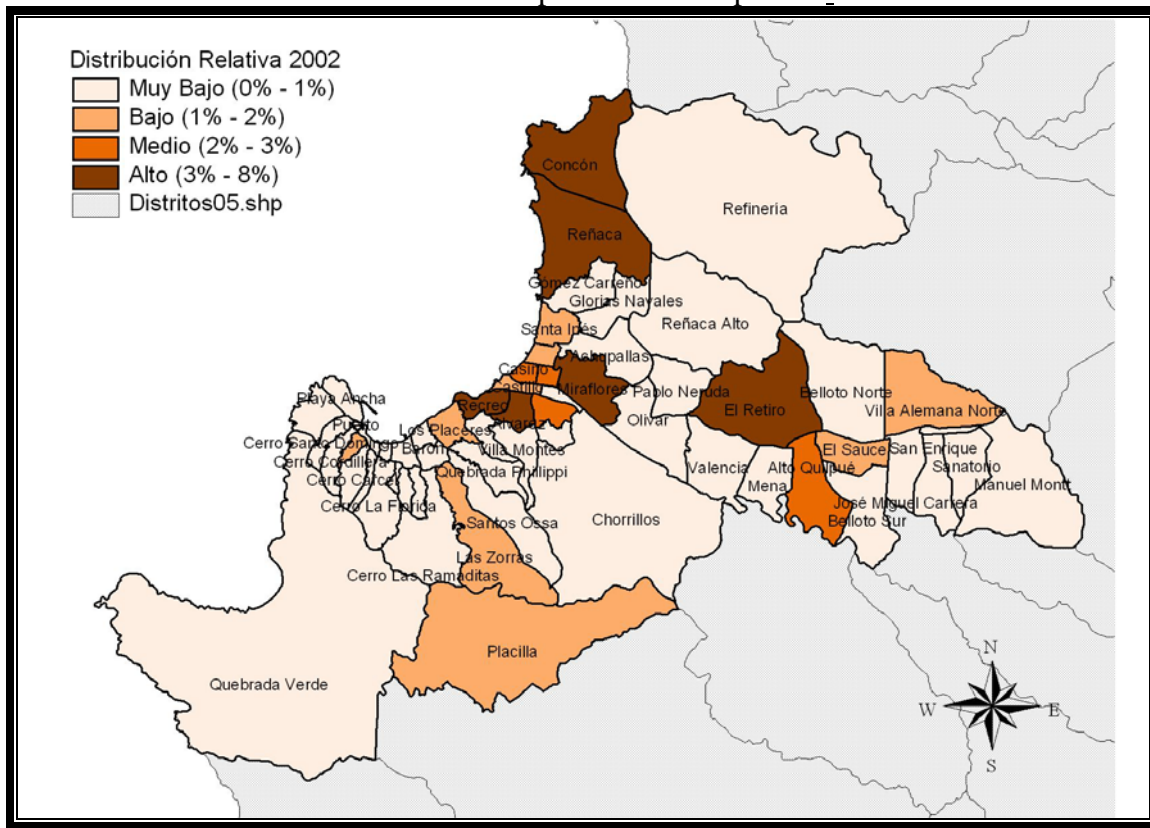
Fuente: Elaborado por el autor, sobre la base de Arcview

No obstante, para el año 2002 esta categoría se distribuye principalmente en tres distritos de Viña del Mar, Reñaca, Recreo, Concón y Miraflores. Al mismo tiempo, también es posible apreciar que existe una pérdida considerable de Profesionales en el área central de esta comuna.

Al mismo tiempo, se consolida su distribución mayoritariamente en áreas como Los Placeres, Cerro Alegre en Valparaíso, junto a nuevas concentraciones de relativa importancia en los distritos de Placilla y Las Zorras. Al interior, se da una importante presencia en sectores como Alto Quilpué Sur y El Retiro. Sin embargo, se constata una pérdida importante en el caso de Belloto Sur.

Esta categoría es la que muestra el mayor crecimiento intercensal, sectores como Placilla, Concón, Reñaca Alto, Villa Monte, Forestal, Recreo Alto. En el interior, se consolida su presencia con sectores de gran dinámica como el Sauce y Manuel Montt, que muestra el mayor crecimiento o variación intercensal.

Mapa 6
 Distribución relativa de los Profesionales por distrito censal del 2002.
 Área metropolitana de Valparaíso.



Fuente: Elaborado por el autor, sobre la base de Arcview

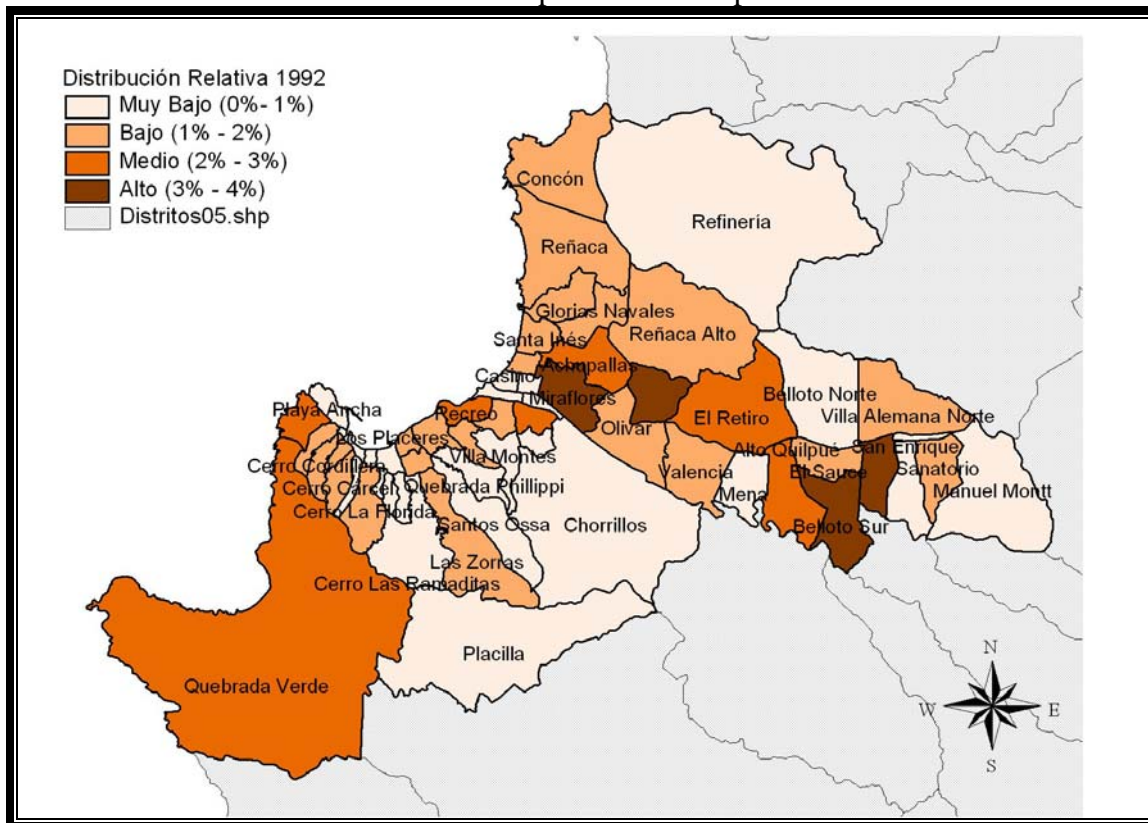
3.3. Trabajadores Medios

La categoría ocupacional de trabajadores medios es la más importante, en términos absolutos para el total de la población del conglomerado urbano. Ésta para el año 1992, se distribuye a lo largo de gran parte del territorio urbano.

En la comuna de Valparaíso se distribuyen principalmente en los distritos de Población de Playa Ancha y Quebrada Verde. Para la comuna de Viña del Mar destacan los distritos: Recreo, Miraflores, Pablo Neruda y Quinta Vergara. Para el interior del área metropolitana, se distribuye predominantemente en José Miguel Carrera y Belloto Sur.

Mapa 7

Distribución relativa de trabajadores medios por distrito censal del 1992.
Área metropolitana de Valparaíso.



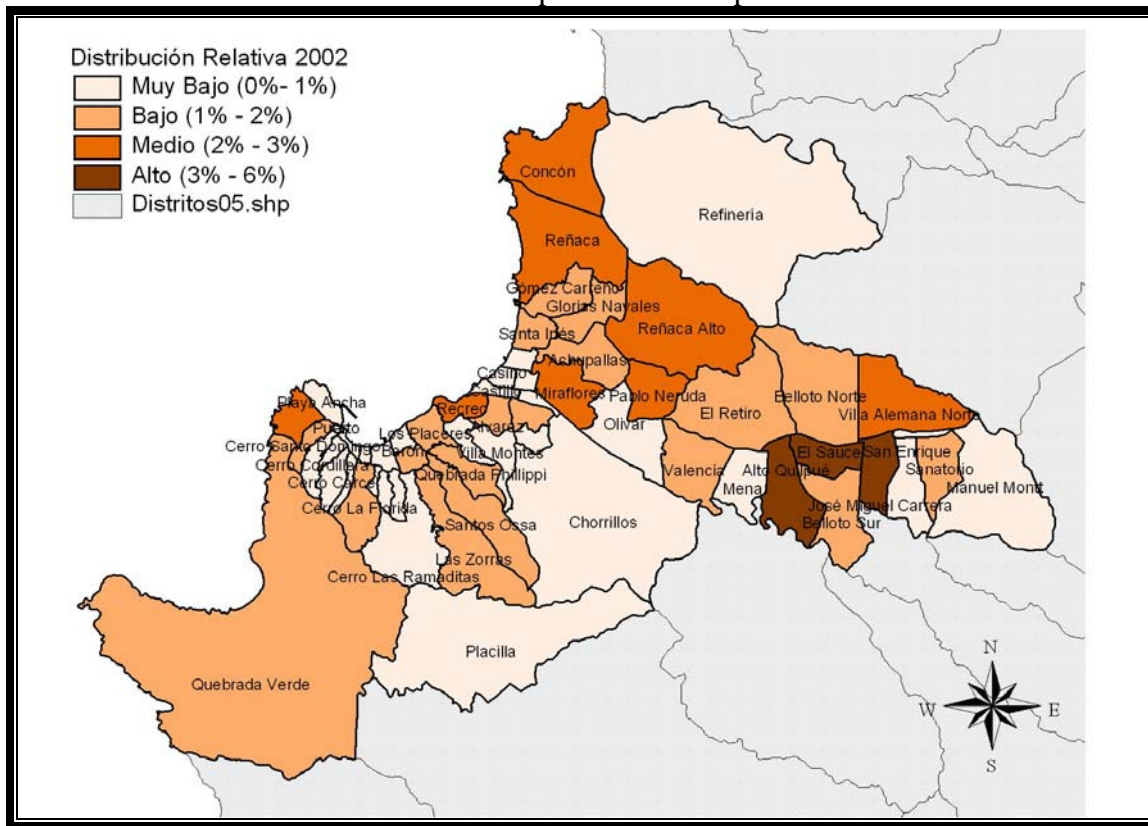
Fuente: Elaborado por el autor, sobre la base de Arcview

Para el año 2002, estos abarcaron mayoritariamente la zona centro oeste del conglomerado urbano, consolidándose en los cerros de la comuna de Viña del Mar como Reñaca Alto, Pablo Neruda, Miraflores, Recreo y Reñaca. Además de los distritos de la comuna de Quilpué y Villa Alemana como son José Miguel Carrera, Villa Alemana Norte, Alto Quilpué y el Sauce, en el interior del conglomerado urbano. Además en Valparaíso se consolidó principalmente, en la Población Playa Ancha, aunque, mantiene una presencia importante en todo su territorio.

La variación intercensal solo muestra un significativo crecimiento en los distritos de Quebrada Phillippi, Las Zorras y Placilla en Valparaíso Valparaíso. También en los distritos, Villa Montes, Glorias Navales, Chorrillos, Reñaca y Reñaca Alto en Viña del Mar. Para el interior del conglomerado, San Enrique se consolida con el mayor crecimiento intercensal, sin embargo, distritos como El Sauce y Belloto Norte también tienen un crecimiento significativo. En suma, Concón, Reñaca Alto, y Placilla, experimentan el mayor crecimiento de esta categoría sociocupacional.

Mapa 8

Distribución relativa de trabajadores medios por distrito censal del 2002.
Área metropolitana de Valparaíso.



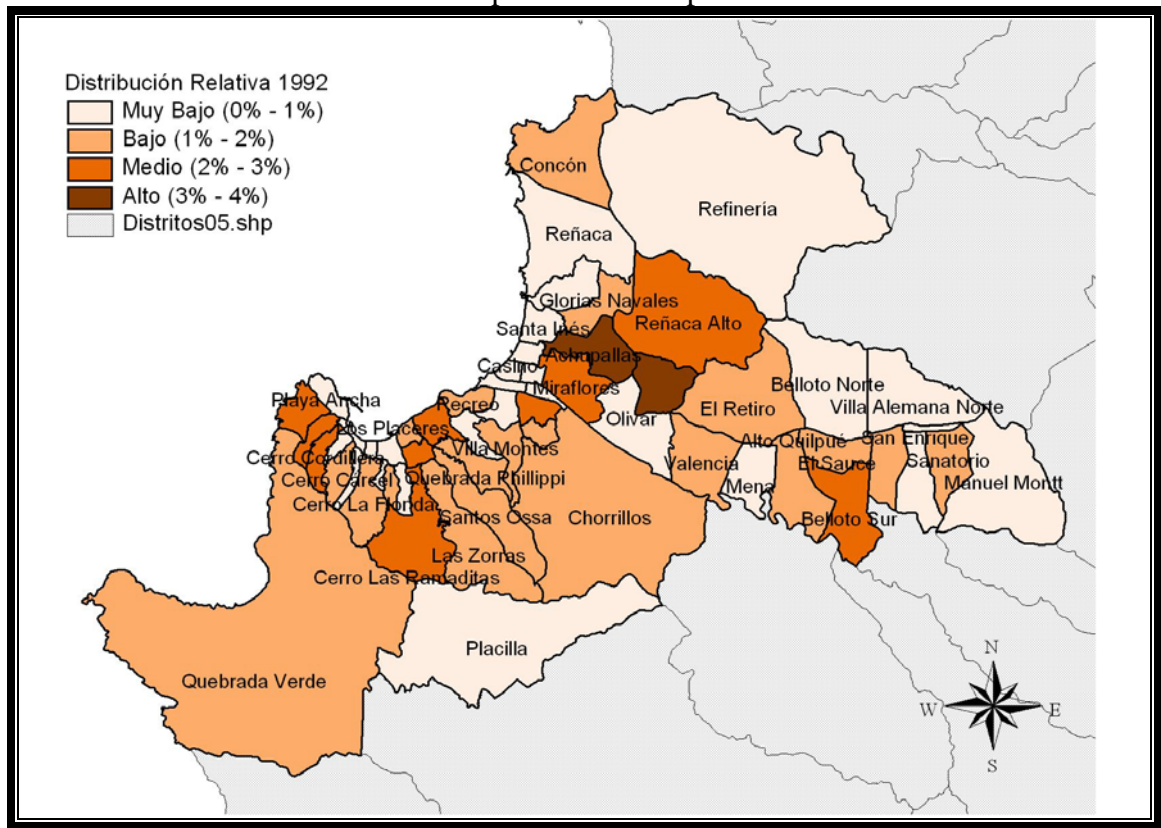
Fuente: Elaborado por el autor, sobre la base de Arcview

3.4. Trabajadores de Comercio y Servicio.

Para el año 1992, esta categoría se distribuye predominantemente en sectores interiores de Viña del Mar, como son los distritos de Pablo Neruda, Achupalla, Reñaca, Alto y Quinta Vergara. Para la comuna de Valparaíso, estos presentan una distribución significativa a lo largo de todo el territorio, pero se destacan los distritos de Playa Ancha, Santo Domingo, Cerro Cordillera, Los Placeres, Santos Ossa, Waddington. Para el interior del área metropolitana, solo destaca el Belloto Sur.

Mapa 9

Distribución relativa de Trabajadores de Comercio y Servicio por distrito censal del 1992.
Área metropolitana de Valparaíso.



Fuente: Elaborado por el autor, sobre la base de Arcview

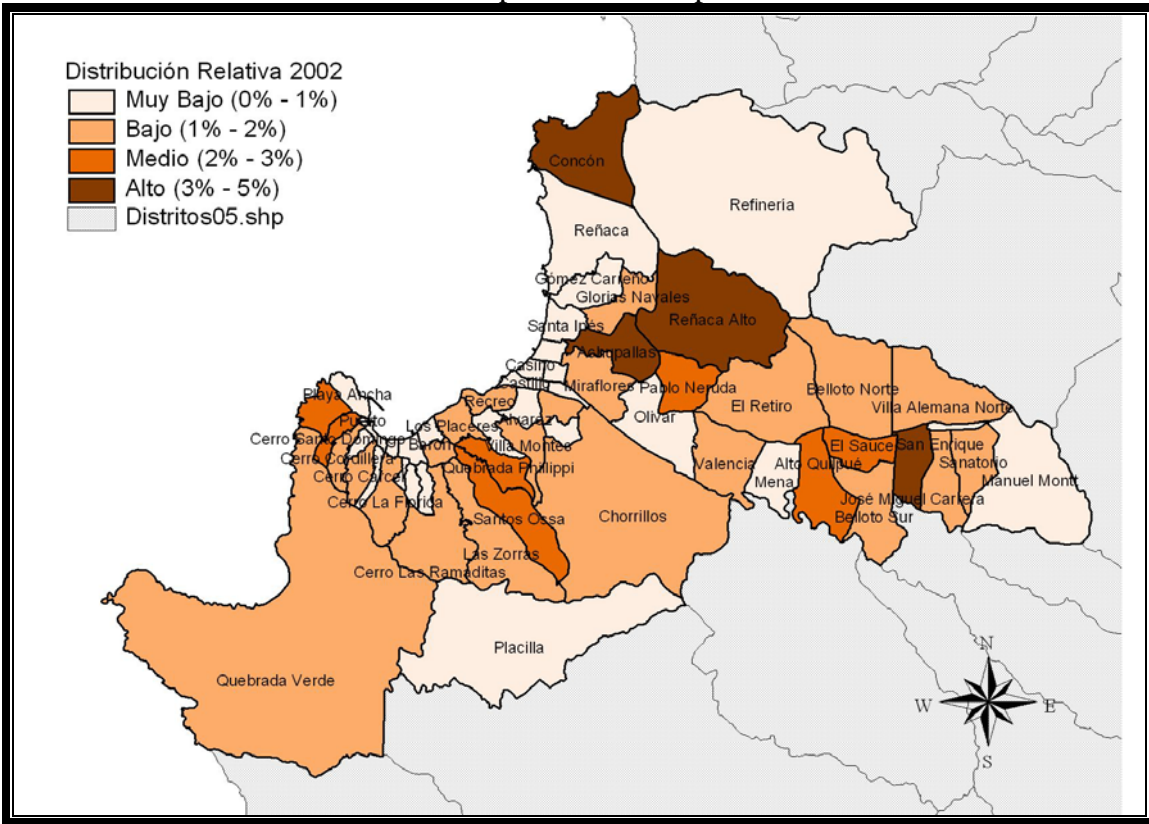
Para el año 2002, esta categoría se consolida de forma importante en los sectores colindantes al centro de Viña del Mar y Concón, junto a esto desataca una importante distribución en el interior del Área Metropolitana. Distritos como Pablo Neruda, Achupallas, Reñaca Alto y Concón para el primero. Y Alto Quilpué, El Sauce y José Miguel Carrera, para el segundo. Valparaíso, también presenta una notable distribución en todo su territorio, se destacan los distritos de Poblaciones Playa Ancha, Santo Domingo, Quebrada Phillippi y Santos Ossa.

La variación intercensal muestra un importante crecimiento en los distritos de la comuna de Valparaíso, Placilla, Quebrada Phillippi. Para el interior, Villa Alemana Norte, José Miguel Carrera, San Enrique. Y Viña del Mar, Reñaca y Reñaca Alto.

Se destaca también, la nula presencia de esta categoría en sectores céntricos del área metropolitana.

Mapa 10

Distribución relativa de trabajadores de Comercio y Servicio por distrito censal del 2002. Área metropolitana de Valparaíso.



Fuente: Elaboración del autor, sobre la base de Arcview

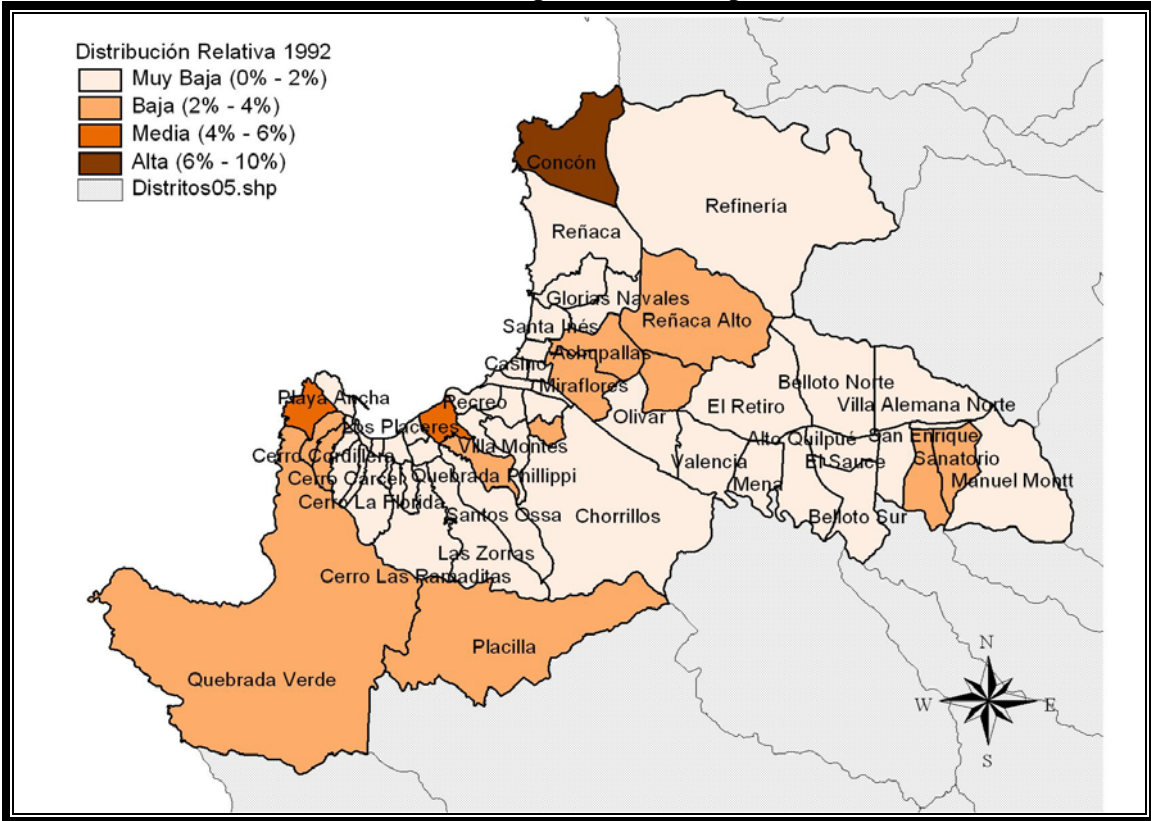
3.5. Agrícolas.

Estos representan, en menor universo absoluto (400 casos) para el total del área metropolitana. Para el año 1992, éstos tienen importancia en distritos como Poblaciones Playa Ancha, Cerro Santo Domingo, Cerro Cordillera, Los Placeres, Concón, Sanatorio y Miraflores. Tienen una relativa importancia, en distritos aledaños al sur de Valparaíso.

Para el año 2002, el mapa muestra una distribución heterogénea en el territorio, sin embargo, estos se concentran de forma importante en el sector Sur del Área Metropolitana, como son los sectores de Poblaciones de Playa Ancha, Quebrada Verde, y Los Placeres. San Enrique, en el interior. Y un importante número en Concón. Estos se localizan, en relativa cercanía con zonas rurales, es decir, en los límites del área metropolitana.

Mapa 11

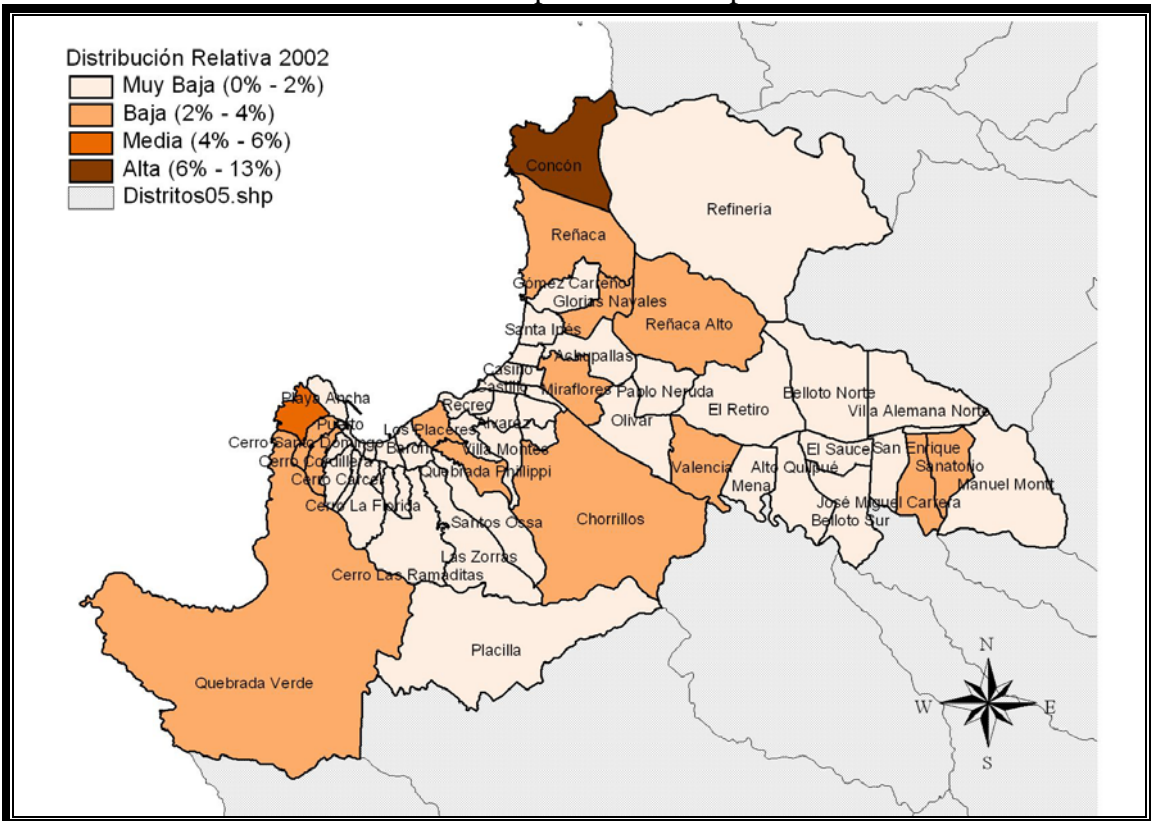
Distribución relativa de trabajadores agrícola por distrito censal del 1992.
Área metropolitana de Valparaíso.



Fuente: Elaborado por el autor, sobre la base de Arcview

Mapa 12

Distribución relativa por distrito de agrícolas Censo 2002.
Área metropolitana de Valparaíso.



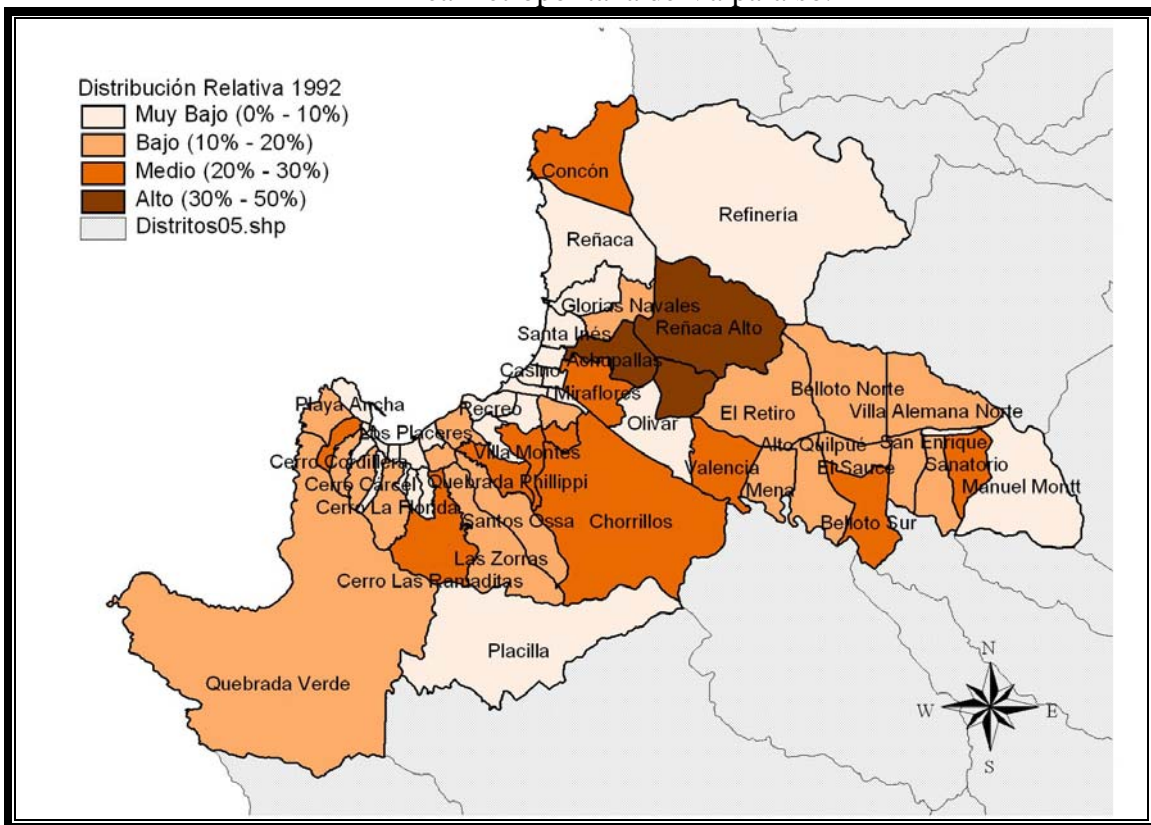
Fuente: Elaborado por el autor, sobre la base de Arcview

3.6. Obreros

Para el año 1992, esta categoría se localiza preponderantemente en dos sectores. El primero en la parte central del conglomerado urbano, específicamente en los cerros de Valparaíso y Viña del Mar (este último con mayor importancia absoluta). Los distritos Santo Ossa, Quebrada Phillip en Valparaíso, Chorrillos, Pablo Neruda, Reñaca Alto, Achupallas, en Viña del Mar concentran la mayor población de jefes de hogar que se desempeñan en esta categoría. En segundo sector de importancia, se localiza en el interior de conglomerado del área metropolitana, específicamente, en Valencia y Sanatorio.

Mapa 13

Distribución relativa de los obreros por distrito censal del 1992.
Área metropolitana de Valparaíso.



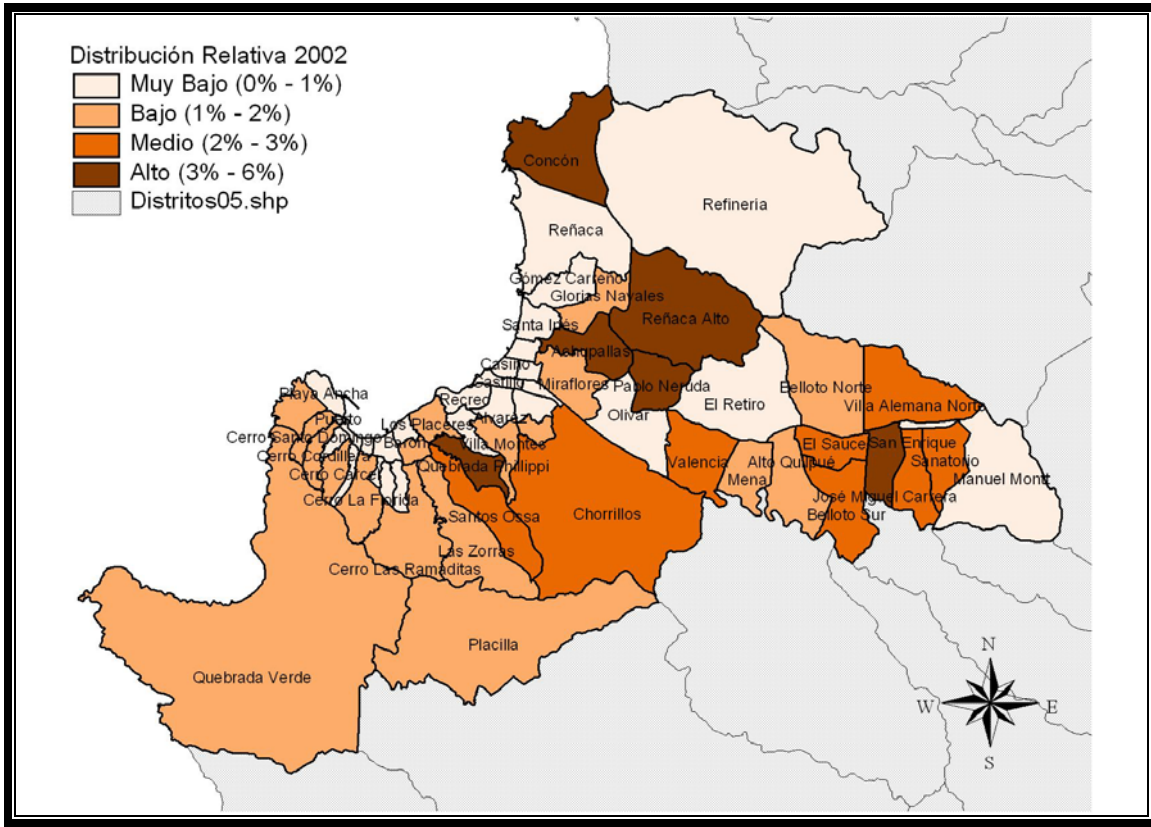
Fuente: Elaborado por el autor, sobre la base de Arcview

Para el año 2002, categoría Obreros, se consolidan principalmente en los cerros de Viña del Mar, sectores como Reñaca Alto, Achupallas, Pablo Neruda y Chorrillos. También existe una distribución importante en el interior del conglomerado, se destaca principalmente toda la comuna de Villa Alemana y el distrito de José Miguel Carrera. Junto a esto, se produce una distribución relativa importante en los cerros de Valparaíso, se destaca la Quebrada Phillips y Santos Ossa. También resalta el distrito de Concón.

Tal como se ha señalado a lo largo de esta investigación, la categoría Obrero es la que más ha disminuido, producto de la re-estructuración productiva. Es por ende que en casi la totalidad de los distritos, estos sufren una disminución. Rompen esta tendencia, es decir, no disminuyen en distritos como Concón, Belloto Norte, José Miguel Carrera, San Enrique.

Mapa 14

Distribución relativa de los obreros por distrito censal del 2002
Área metropolitana de Valparaíso



Fuente: Elaborado por el autor, sobre la base de Arcview

3.7. Trabajadores No Calificados.

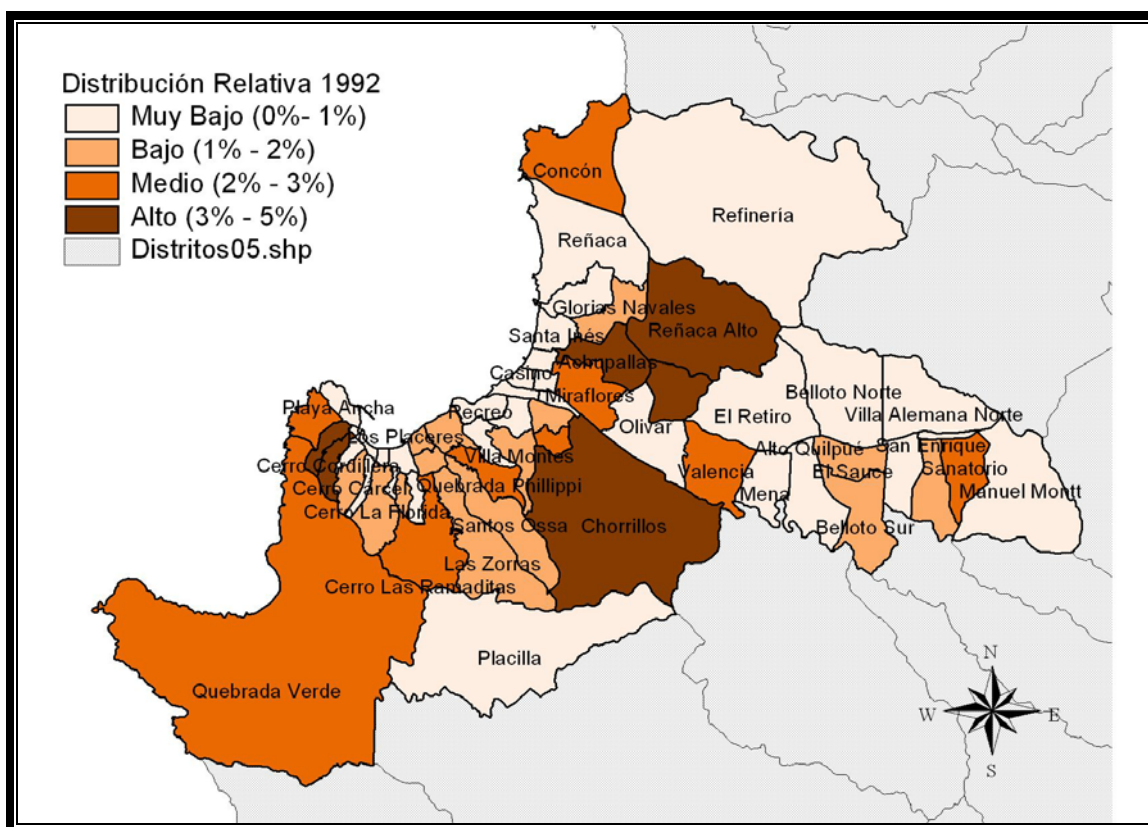
Para el censo del año 1992, la distribución de éstos era importante en la comuna de Viña del Mar y Valparaíso. Es el caso de distritos Reñaca Alto, Achupallas y Pablo Neruda, Chorrillos para el primero y los distritos de Cerro Santo Domingo y Cerro Cordillera para el segundo. No obstante, se constata una importante presencia a lo largo de todo el territorio de la comuna de Valparaíso. Asimismo, se destaca una baja presencia en el interior del conglomerado urbano.

Para el año 2002, éstos sufren una transformación ya que se confirma una mayor presencia en el interior del conglomerado, en distritos como Valencia, Sanatorio y San Enrique. También se consolidan en los cerros de Viña del Mar, en sectores de Reñaca Alto y

Pablo Neruda. Del mismo modo, se constata un aumento relativo en la comuna de Concón, al igual que en la comuna de Valparaíso, en sectores como Quebrada Phillips.

Mapa 15

Distribución relativa de los trabajadores no calificados por distrito censal del 1992.
Área metropolitana de Valparaíso

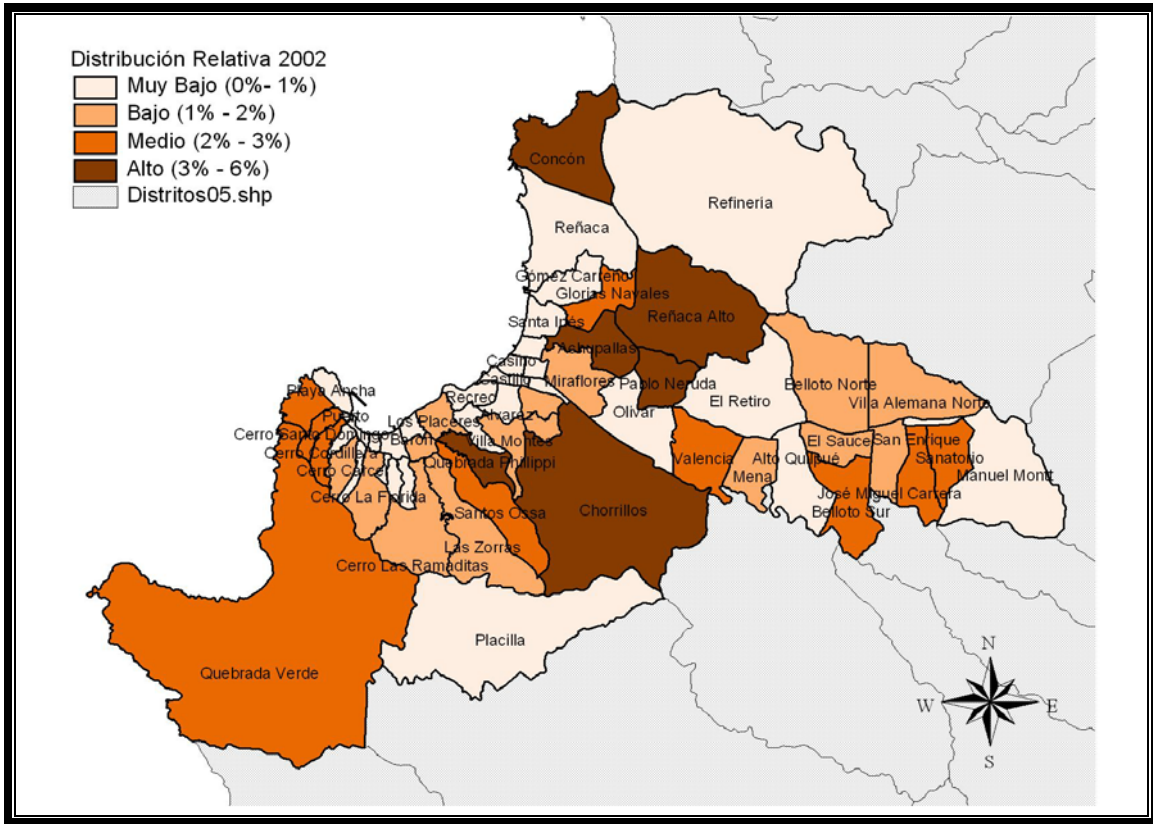


Fuente: Elaborado por el autor, sobre la base de Arcview

La variación intercensal, muestra que los sectores que más crecen en la comuna de Valparaíso, son las Zorras, Quebrada Phillippi, Santos Ossa. De igual forma, en el interior del área metropolitana los sectores de José Miguel Carrera, Belloto Norte, Belloto Sur, El Sauce y Valencia son lo que muestran un mayor dinamismo. Finalmente, para Viña del Mar son los distritos de Reñaca Alto y Glorias Navales son los que mas destacan.

Mapa 16

Distribución relativa de los trabajadores no calificados por distrito censal de 2002.
Área metropolitana de Valparaíso



Fuente: Elaborado por el autor, sobre la base de Arcview

10. Análisis Mixto: Un diálogo entre los Análisis Cuantitativo y Cualitativo³⁹

De modo general, en los estudios sobre los impactos de la globalización en las áreas urbanas, se ha llegado a consenso en que las estructuras productivas de éstas han cambiado, a nivel urbano como de su propia economía. Específicamente, en el AMV esto no es una excepción, y muchos rasgos globales encuentran un equivalente en la realidad local. Precisamente este apartado, es el que se enfoca hacia esta equivalencia, entre las transformaciones del empleo y el desarrollo urbano.

Cambios en la Estructura del Empleo en el Área Metropolitana del Gran Valparaíso.

Resulta evidente que en el AMV, se ha desarrollado un proceso de des-industrialización. En términos económicos, el PIB industrial en la región de Valparaíso estaría disminuyendo, desde la década de los 60. (De Mattos, Riffo, Reyes, 2000)⁴⁰. Los resultados de esta investigación develan una disminución de la mano la obra, ocupada en actividades secundarias, especialmente en el rubro manufacturas, junto con el decaimiento de los jefes de hogar, que se desempeñan como obreros⁴¹. Ambos, son antecedentes, que sin lugar a dudas marcan una tendencia, que se confirma con la visión de los expertos, acerca de la disminución, producto de la migración o traslado de la industria hacia Santiago.

El cuadro N° 19, confirma esta tendencia y el creciente decaimiento de la industria porteña en relación al crecimiento, y consolidación del Área Metropolitana de Santiago.

³⁹ Una vez analizada la información recogida mediante las técnicas cualitativas y cuantitativas es posible establecer una conversación entre los datos obtenido mediante las diferentes técnicas. Por una parte, los datos censales y por otra, desde la voz de los expertos se recoge información acerca de las transformaciones de los mercados del trabajo y la estructura urbana, en el último tiempo. Asimismo, dado que la naturaleza de cada técnica de recolección, los resultados obtenidos y los análisis extraídos, responden a diferentes lógicas y, por ende, apuntan hacia diferentes aspectos de dichas transformaciones, es que no obstante estas diferencias, es posible establecer puntos de convergencia y divergencia entre ambas visiones, necesarias para llegar a un análisis más completo e integral.

⁴⁰ De Mattos Carlos, Riffo Luis, Reyes Sonia. “Reestructuración, Crecimiento y Concentración Territorial de la Industria: El caso de la Región Metropolitana de Santiago”. INE. Estadística y Economía. Segundo Semestre del 2000

⁴¹ Para el área de AMV; en el sector manufacturero ha disminuido la mano de obra ocupada en la última década, en actividades como: la fabricación de productos como el tabaco, textiles, curtidos y cueros, madera, fabricación de maquinaria y equipo, fabricación de maquinaria de oficina, contabilidad e informática, fabricación de instrumentos médicos, fabricación de muebles y reciclamiento, esta última con la variación más importante. Por el contrario, el sector de la industria que se mantiene o que crece aunque a niveles lentos es: fabricación de metales comunes, fabricación de maquinaria y aparatos eléctricos, fabricación de equipo y aparatos de radio, televisión y comunicaciones.

Cuadro 20

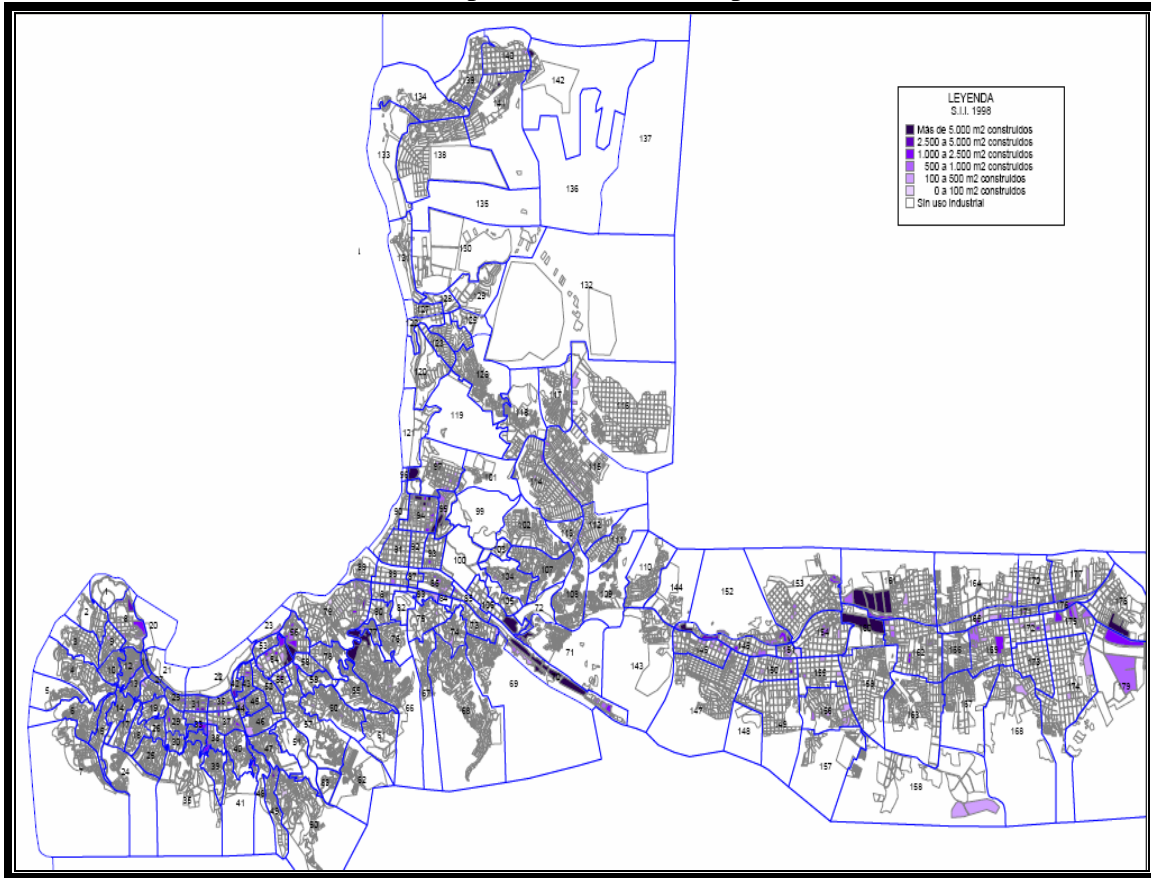
Evolución de N° de establecimiento Industriales. AMV

Área Metropolitana de Valparaíso	1928	1937	1957	1968	1979	1980	1985	1990	1995	2000
Industrias de 10 y más ocupados		252	353	625	365	307	258	229	232	176
Industrias de 5 y más ocupados		408	596		597					
Total Industrias	843	1.281			1.152					
Provincia de Santiago										
Industrias de 10 y más ocupados		1.050	2.090	4.607	3.223	3.135	2.474	2.594	2.937	2.339
Industrias de 5 y más ocupados		1.671	3.151		5.198					
Total Industrias	1.209	7.155			8.363					

Fuente: 1928 – 1970. Censos de Manufacturas INE. 1980 - 2000. Encuesta Nacional de Industrias Anual INE. En: Consultaría Preparación Programa de Recuperación y Desarrollo Urbano de Valparaíso. Enero del 2005

Se suma que, en el conglomerado urbano también ha existido un proceso de re-localización industrial, en la ciudad. Si en décadas pasadas, el polo principal de esta actividad era la comuna de Valparaíso, actualmente, ésta abandona su protagonismo industrial para concedérsela a otras comunas del área, manteniendo una importante presencia –afirman los expertos- en sectores como el Belloto, El Salto y Concón. Es posible constatar estos sectores, en el mapa de la localización de las actividades industriales, para el Área Metropolitana de Valparaíso. De este modo, hoy día, el uso industrial se agrupa principalmente en la comuna de Viña del Mar, concentrando cerca del 40% de la superficie industrial del área metropolitana. Entre las comunas de Valparaíso y Villa Alemana se reparten el 50% de total de la superficie. (Sectra).

Mapa 17
Densidad de Superficie de industria por Zona⁴² AMV



Fuente: En Sectra. “Construcción de Planes estratégicos de desarrollo del sistema de transporte urbano del Gran Valparaíso”. Sin referencias Bibliográficas.

Junto a esto, la especialización productiva del Área Metropolitana de Valparaíso guarda una relación histórica con la industria portuaria. Además, esta calidad es fuertemente mencionada por los entrevistados, quienes recurrentemente basan sus análisis en esta categoría. Algunos de ellos, se refieren a la calidad portuaria como un importante área de empleo, que le da la misión de ciudad, sin embargo, las transformaciones urbanas y laborales (la incorporación de tecnologías ha creado algunos empleos, pero también ha sido la causante de la desaparición de otros), han llevado a que el puerto, aun cuando sigue siendo importante, haya perdido la imagen e importancia económica y social de antaño. Adicionalmente, los datos censales permiten constatar la pérdida relativa de significación de la industria en general, sin embargo, no es posible constatar la pérdida de la industria portuaria, específicamente.

Frente a esto, una forma de ejemplificar esta pérdida de significación puede ser mencionando la historia de EMPORCHI. La Empresa Portuaria de Chile hacia el año 1978, registraba personal directo que totalizaba en 5.117 trabajadores a nivel nacional, de los cuales un importante número de este total, se asentaba en el puerto de Valparaíso. Hacia el año 1997

⁴² M2 construidos, información recopilada en el S.I.I 1998 (Sectra)

la baja de sus trabajadores era notoria. De 3.034 trabajadores en el año 1960, pasó a 1.500 en el año 1997, y la tendencia va disminuyendo⁴³.

La explicación de esta disminución encuentra la más diversas raíces. Una de ellas, es que las sucesivas reformas laborales y grandes inversiones, en mecanización de los puertos, han derivado en incrementos muy significativos de productividad, de reducción de costos y por ende de personal, posición que fue descrita también por los expertos entrevistados⁴⁴.

Por ende, es posible concluir que existe un decaimiento de la industria en general, y de la industria portuaria en particular, además de una relocalización de ésta en la ciudad.

Por otro lado, entendida como la otra cara de la misma moneda, la des-industrialización viene acompañada por el crecimiento y consolidación del sector terciario, como el sector económico de mayor relevancia y dinamismo para el empleo, avalado ampliamente por los datos obtenidos de los análisis cuantitativos, en donde se observa un incremento de empleo terciario, con relación al total del empleo, además de la consolidación de todas las categorías ocupacionales, asociadas a él. Tales datos son revalidados por los entrevistados, quienes a la vez y de forma más específica y puntual, visualizan la existencia de un nuevo terciario moderno, o un terciario de la nueva economía –como lo avala la literatura- que se asocia a la industria del software, del polo tecnológico de Curauma. No obstante, desde sus propias perspectivas, aun no es claro si la consolidación responde a una lógica propia del AMV o es, más bien, a una lógica de mercados del trabajo y habitacionales externos.

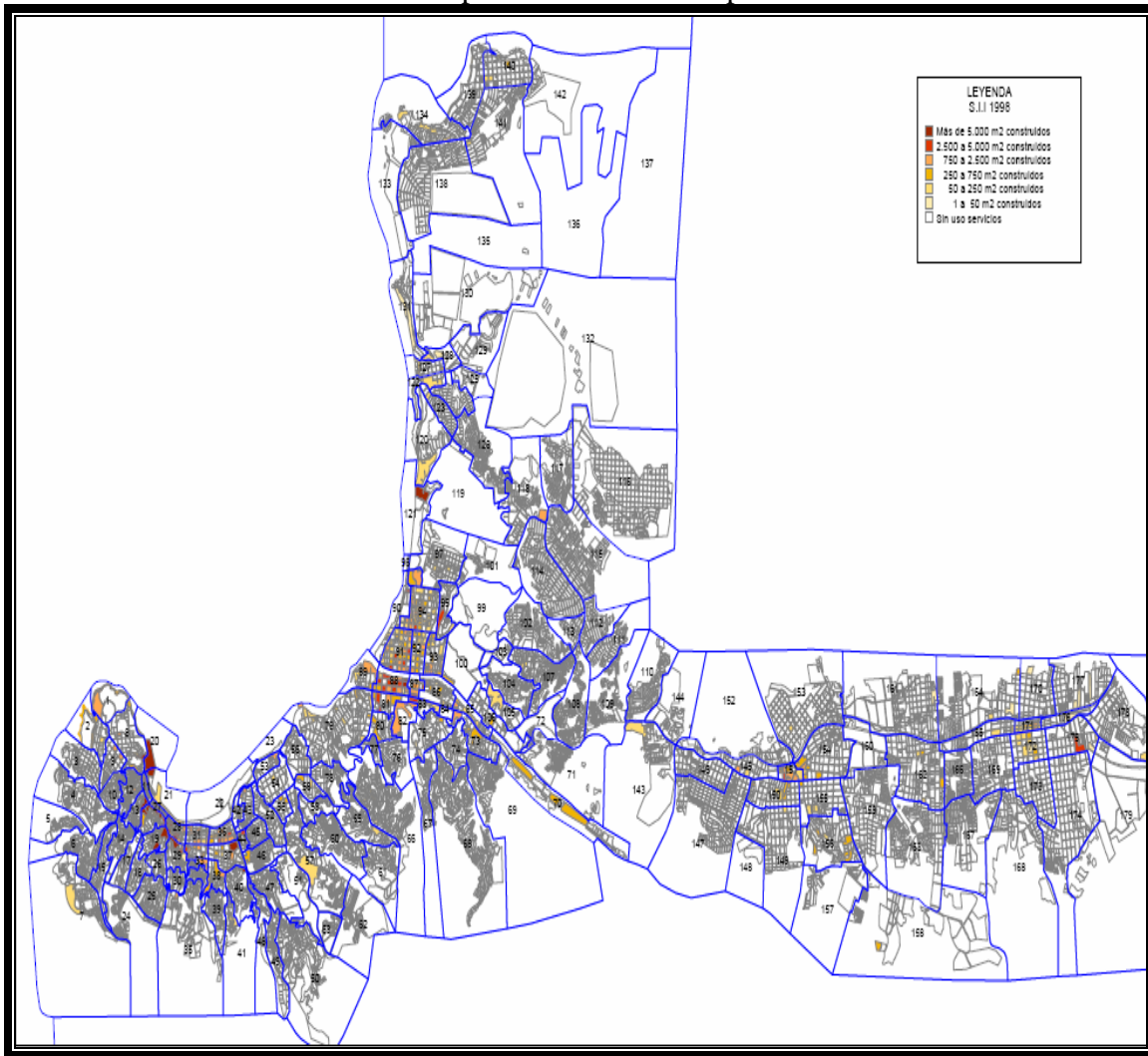
Sin embargo, es posible constatar que, este sector no es la única área en donde se localizan empresas o industrias de servicios que cuentan con este capital humano, las universidades de la zona y empresas particulares⁴⁵, también serian parte de esta oferta regional exportable. (Prochile).Del mismo modo, también es posible distinguir al resto de los servicios en el sector céntrico del conglomerado urbano, tal como lo señala el mapa.

⁴³ Más información en: Consultoría Preparación programa de recuperación y desarrollo urbano de Valparaíso (CH-L1004. Segundo Informe de Avance, 2005)

⁴⁴ Más información en: Consultoría Preparación programa de recuperación y desarrollo urbano de Valparaíso (CH-L1004. Segundo Informe de Avance, 2005)

⁴⁵ Empresas localizadas preferentemente en el centro del conglomerado metropolitano, destacándose el área central del Viña del Mar (Prochile.cl)

Mapa 18
Densidad de Superficie de servicios por Zona⁴⁶. AMV



Fuente: En Sectra. “Construcción de Planes estratégicos de desarrollo del sistema de transporte urbano del Gran Valparaíso”. Sin referencias Bibliográficas.

Otro tema atingente al cambio, en la estructura del empleo es la flexibilización del mercado laboral. Los entrevistados nunca lograron ponerse de acuerdo, acerca de la forma como se define, y enfoca. No obstante, se logra identificar diferentes posturas acerca del tema, dependiendo del sector en que se desenvuelve el experto. Los del sector privado, la entienden, como una asociación directa y proporcional al crecimiento de las empresas, mientras que los académicos como un precarización de las formas laborales; lo que nos remonta al comienzo de esta investigación, cuando en la introducción, se señala la postura de Martín Hopehayn, que ya planteaba este debate.

En cuanto a los datos cuantitativos, existen limitaciones metodológicas ligadas a las fuentes censales, que no permite profundizar en el tema. Sin embargo, otro estudio que utiliza fuentes censales, afirma que existiría un aumento de la precariedad, en la población económicamente activa del área metropolitana (CEPAL 2005). Basado en la variable,

⁴⁶ M2 construidos, información recopilada en el S.I.I 1998 (Sectra)

Condición de Trabajo – que es la variable que más se acercaría - es posible definir la categoría informales urbanos. Relacionado con esta categoría, se observa importante variación intercensal, lo que indicaría también un aumento de estas formas de trabajo precarizadas.

Otro punto que guarda relación con el anterior, es el desempleo en el AMV. En los entrevistados existe una disparidad de opinión. Para algunos existiría un desajuste en el mercado laboral (un desfase entre la demanda y las competencias de la mano de obra), y para otros, sería producto de la influencia de una alicaída base económica productiva, asociada a la des-industrialización de Valparaíso, en épocas pasadas. Esta visión tan dispar, corrobora la necesidad de realizar estudios atingentes, que proporcionen una visión homogénea y local de esta problemática. Adicionalmente, los datos censales -que también presentan limitaciones metodológicas, en su medición - muestran un aumento importante del desempleo para el AMV, que se acentúa en las categorías Ocupaciones, principalmente las bajas.

Finalmente, al explorar los datos analizados a lo largo de esta investigación, sin lugar a dudas, que un tema de central importancia sería el de la incorporación de la mujer al mercado laboral, y aunque este tema no es gravitante en las respuestas –ni posteriores análisis- de los expertos, aparecen tendencias significativas en los datos censales, como por ejemplo; la disminución de las dueñas de casa, el aumento de las jefas de hogar y la feminización de los trabajos terciarios, relacionados con el comercio y en trabajadores no calificados. Junto a esto, el análisis de los anillos urbanos comprueba una feminización del centro y del periurbano del conglomerado. Por lo que, cabe mencionar que si bien es cierto, este tema no fue abordado a cabalidad por los entrevistados, su importancia no se traduce en una falta de preeminencia del mismo, sino que puede responder a una omisión, debido a que se considera base, en las nuevas transformaciones.

Cambios socio territoriales en el Área Metropolitana del Gran Valparaíso.

Hemos descrito como la transformación productiva en el Área Metropolitana del Gran Valparaíso, se ha materializado en la disminución y relocalización de la industria en general, al mismo tiempo, que se ha generado una nueva plataforma productiva, preponderantemente asociada a actividades y empleos del sector terciario. En este contexto, ¿Cuáles han sido los impactos socio territoriales de estas transformaciones, en el Área Metropolitana del Gran Valparaíso?

Uno de los impactos se asocia a la redistribución de la población en el territorio. La información expuesta en esta investigación, arrojó una tendencia a la pérdida y redistribución

de los jefes de hogar, que se emplean en esta área económica industrial. Si bien, para el anillo central se constata una pérdida de todas las categorías ocupacionales, el periurbano vive un proceso distinto. Existe un crecimiento de todas las categorías (exceptuando las categorías obreras), sin embargo, las que más se consolidan son las medias-bajas. Para el suburbio se da una proceso similar, es decir, todas sus categorías experimentan un crecimiento, y con la misma intensidad.

Al mismo tiempo los jefes de hogar que se ocupan en el sector terciario, comandan una redistribución demográfica hacia el suburbio del Gran Valparaíso. Es decir, las mayores variaciones intercensales, independiente de la categorías socio-ocupacionales, se concentran principalmente, en el suburbio. También es posible constatar una tendencia de crecimiento centro-periferia, para el área metropolitana. Destacan en este proceso de redistribución, las categorías de Profesionales, Gerentes y Trabajadores Medios. Conjuntamente, también es posible afirmar que las categorías precarias o más bajas, que se emplean en este sector, también presentan una tendencia a la suburbanización, con relación a los demás anillos urbanos.

En suma, el sector terciario comanda la nueva redistribución del territorio, en un proceso que presenta distintas velocidades. Para el sector terciario en general, por un lado, la punta de la flecha son las categorías medias altas, y por el contrario, las categorías bajas serían la cola de esta flecha.

Cuadro 21

Tendencias de los anillos del AMV según grupos ocupacionales por sectores productivos

	Anillo Central	Anillo Periurbano	Suburbio
Sector Primario	Disminuyen las categorías Gerentes y Trabajadores Agrícolas	Disminuyen las categorías Gerentes y Trabajadores Agrícolas	Disminuye sólo la categorías Trabajadores Agrícolas
Sector Secundario	Se produce una pérdida de todas las categorías Ocupacionales	Se dinamizan todas las categorías ocupacionales, exceptuando los Obreros. Y destacan las medias bajas	Se dinamizan todas las categorías ocupacionales, exceptuando los Obreros.
Sector Terciario	Se dinamizan sólo las categorías de Profesionales	Se dinamizan las categorías medias - altas y, por el contrario, se produce un decaimiento de las categorías bajas.	Se produce un dinamismo importante de casi todas las categorías sociocupacionales.

Fuente: Elaborado por el autor

Frente a tal escenario, es posible establecer que existe un crecimiento en distintos ritmos en la ciudad, el cual esta comandado por trabajadores o categorías del sector terciario de la economía, en desmedro de sectores y categorías particulares del sector primario y secundario.

Si analizamos la distribución de las categorías sociocupacionales por distrito censal – independiente- de su sector económico, es posible profundizar y complementar estas formas de apropiación del territorio. Para el año 1992, las categorías ocupacionales Gerentes y Profesionales, se distribuían mayoritariamente en el área central de Viña del Mar. En el año 2002, desocupan esta área y se distribuyen principalmente en el norte del conglomerado, en los sectores de Concón y Reñaca.

De la misma forma, es posible reconocer de modo general, que para el año 1992 las categorías medias-bajas, se concentran de forma importante en los cerros aledaños al centro de Viña del Mar y Valparaíso, sin embargo, para el año 2002, éstos crecen y se consolidan en el interior del centro urbano, específicamente en zonas particulares de Quilpué y Villa Alemana. Hay que diferenciar entre los que mantienen una importante presencia en los cerros aledaños a Viña del Mar y Valparaíso y en el interior, como las categorías obreros y comercio y servicios, mientras que trabajadores medios-bajos, disminuyen su presencia en estas áreas y se concentran principalmente en el interior.

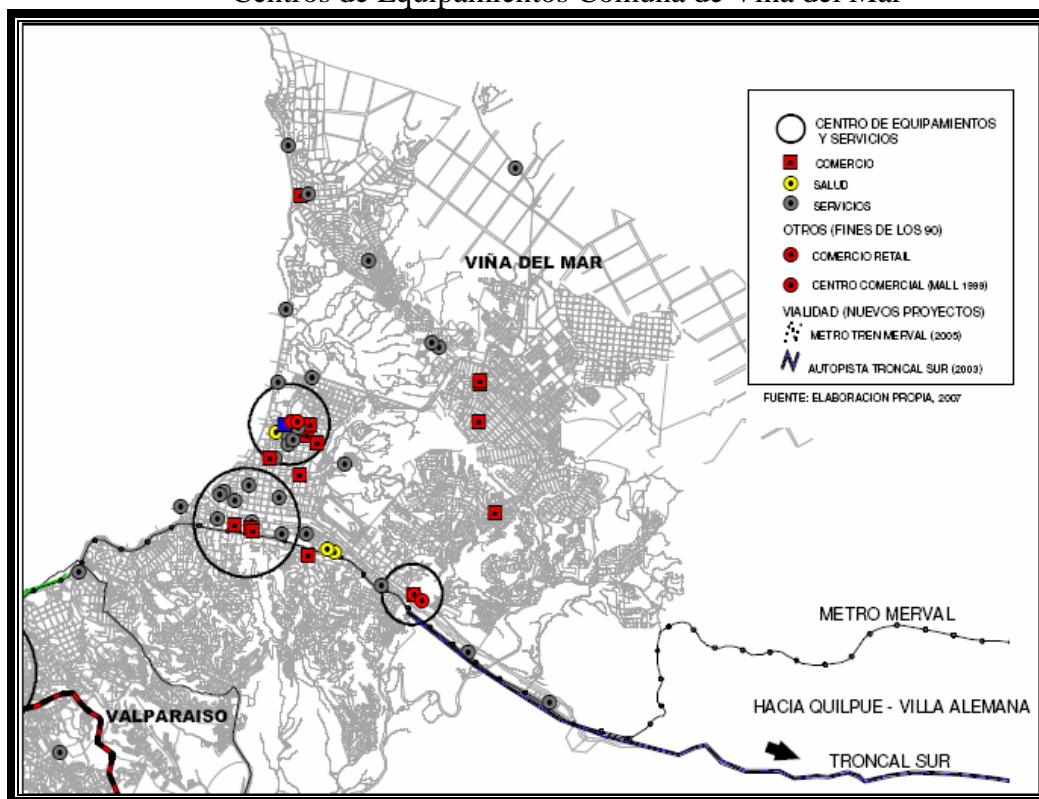
Esta nueva redistribución y apropiación del territorio urbano, por parte de las categorías altas, específicamente en el norte del conglomerado, y de las categorías medias-bajas, en el interior del área metropolitana, esta vinculado a un conjunto procesos que son parte del desarrollo urbano del Área Metropolitana de Valparaíso. En este sentido, la conformación de nuevos centros urbanos, el encarecimiento de suelos residenciales, la oferta inmobiliaria, la infraestructura vial, nuevas pautas de consumo junto a políticas urbanas, son factores vinculantes que van construyendo nuevos procesos urbanos⁴⁷. En las siguientes líneas profundizaré estas características.

La comuna de Viña del Mar, ha desarrollado un gran centro de equipamiento y servicios asociado, a este rol turístico. Tal como lo muestra el mapa N° 19, se encuentra en Avenida Perú y Libertad⁴⁸, un gran número de hoteles y servicios asociados al turismo, de alto nivel, constituyendo un sector del área urbana, que se consolida como un centro gravitante de influencia internacional, relacionado con actividades económicas y servicios, de nivel global. (Puga y Rivas, 2007)

⁴⁷ Partiendo de la base, que estudiaré la variable empleo como un factor vinculante de estas transformaciones en la ciudad, y al mismo tiempo, las transformaciones en la ciudad, como factor vinculante de los mercados del trabajo. En este sentido, para efecto de esta investigación solo ahondaré en estos elementos mencionados, no desconociendo que existen otros elementos relevantes en las transformaciones del territorio. Si bien es cierto es posible estimar ciertas causalidades, para efectos de esta investigación, describiremos estas asociaciones como un proceso vinculante.

⁴⁸ Ambas avenidas son consideradas emblemáticas en la ciudad de Viña del Mar, destacan por su centralidad y alto contenido turístico.

Mapa 19
Centros de Equipamientos Comuna de Viña del Mar



Fuente: Puga Eliana, Marcela Rivas. “Mutaciones y cambios en la estructura urbana del área metropolitana de Valparaíso” en Coloquio del País Urbano al País Metropolitano. 4 y 6 de diciembre 2007. PUC.

Paralelamente a la situación descrita anteriormente, el mapa también identifica un segundo centro en Viña del Mar. Tal como lo señalan los expertos, en el centro de Viña del Mar se dará, un proceso de decaimiento de la antigua plataforma comercial, y la irrupción de un nuevo tipo de comercio, presidido por lo que la literatura denomina “Artefactos de la globalización” (De Mattos, 1999). En este sentido, los entrevistados reconocen identificar a un antiguo comercio, situado principalmente en la calle Álvarez y el emergente en el Mall Marina Arauco, que ha dinamizado toda la zona norte de Viña del Mar, específicamente la calle 15 Norte. Al respecto, es posible plantear la irrupción de dos procesos: uno, que hace referencia a la expansión del centro tradicional de Viña del Mar, el cual se ha anexado a esta nueva área de comercio, y un segundo, asociado a la emergencia de un centro urbano, caracterizado por un nuevo centro de comercio y consumo. En el centro de Viña del Mar, parece ser que, en estas zonas confluyen las características más elocuentes, de los impactos de la globalización económica.

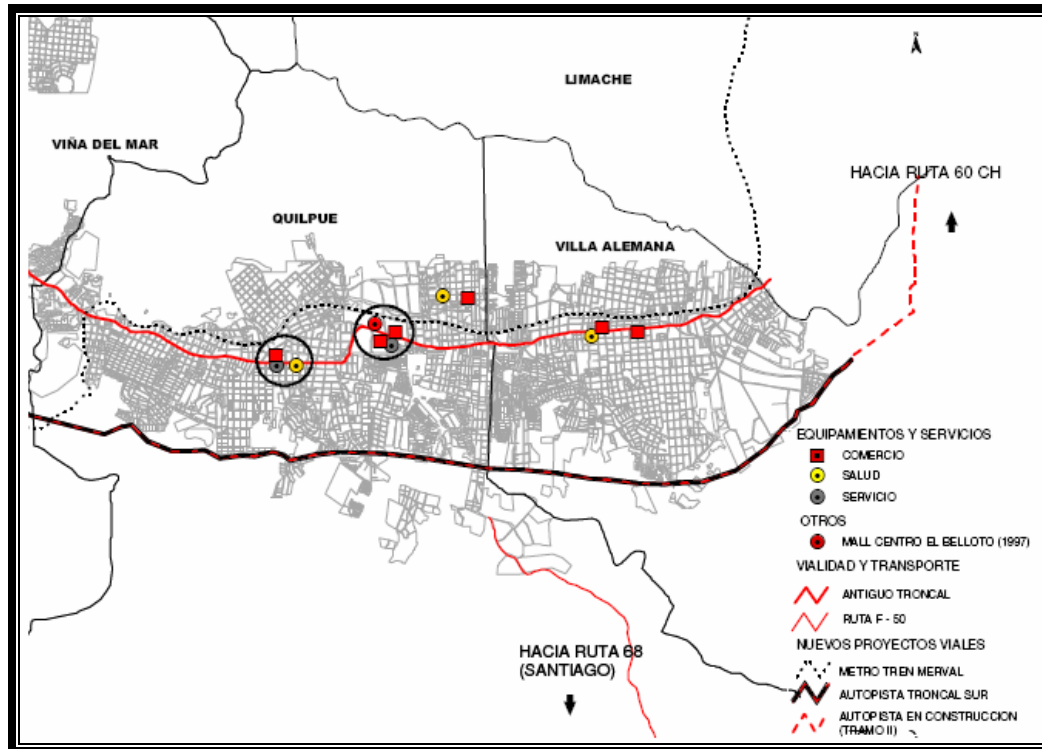
En este contexto, en Viña del Mar aparece en la última década, una fuerza centrífuga de las clases mas privilegiadas, del conglomerado urbano. De esta manera, es posible asociar la localización de este nuevo centro de comercio, a la nueva distribución de las clases altas, así como también, la localización preferencial de las clases categorías altas a espacios aledaños a este centro urbano.

De igual forma, esta nueva forma de crecimiento demográfico, por parte de las categorías medias bajas en el suburbio del AMV, estaría asociada a una nueva infraestructura económica y urbana, que ha experimentado en el interior del conglomerado urbano, en la última década. Es así, como se ha consolidado un nuevo centro, asociado preferentemente a los servicios de consumo. Tal como lo muestra el mapa N° 19, es posible identificar tres centros en la parte interior del suburbio: el centro de Quilpué, El Belloto y Villa Alemana, destacando a El Belloto, como el de mayor dinamismo, el cual se consolidaría como uno de los más importante polos, al interior del área metropolitana. Los expertos –señalan- que tal situación esta asociada, a la consolidación de sectores medios-altos, que se ubicarían en este sector.

Estos nuevos centros urbanos, si bien son importantes en materia de equipamiento y empleo, se ha consolidado en paralelo con el centro tradicional de Valparaíso. Es decir, el centro de ésta comuna, sigue siendo un importante centro de servicios y sobre todo de empleabilidad. Esta característica se corrobora si se analiza la conmutación para el año 2002, es decir, la movilidad de de las personas que viven en una comuna, mientras trabajan en otra. La comuna de Valparaíso es el centro gravitante, y las principales comunas que conmutan trabajadores son Viña del Mar (57%), Quilpué (23%), Villa Alemana (16%) y Concón (3%).(Mideplan , 2008). En esta misma dirección, la encuesta de origen y destino para el año 1999, señala que las comunas de Valparaíso y Viña del Mar concentran la atracción de los viajes, que se producen en el área metropolitana, lo que implica que un 72% de los viajes, se hacen hacia esas comunas. Si bien los viajes inter comunales más importantes se dan entre Viña del Mar y Valparaíso, lo secundan las comunas del interior del conglomerado, como Quilpué y Valparaíso. El 45% y 46% de estos viajes en horario punta, son por motivos de trabajo y de estudio. (Sectra).

En suma, ha emergido en esta última década, nuevos centros de servicios y de consumo, en paralelo a la relocalización de las categorías altas y medias bajas del conglomerado urbano. Si bien, estos centros emergen en paralelo al centro de Valparaíso, éste último no ha perdido la capacidad de ser el principal centro de generación de empleo, para el área urbana. Si bien, estos nuevos centros también se consolidan como una importante fuente laboral, al parecer su rasgo característico esta asociado, a una plataforma comercial de consumo y servicios.

Mapa 20
Equipamiento de servicios Quilpué- Villa Alemana.



Fuente: Puga Eliana, Marcela Rivas. “Mutaciones y cambios en la estructura urbana del área metropolitana de Valparaíso” en Coloquio del País Urbano al País Metropolitano. 4 y 6 de diciembre 2007. PUC.

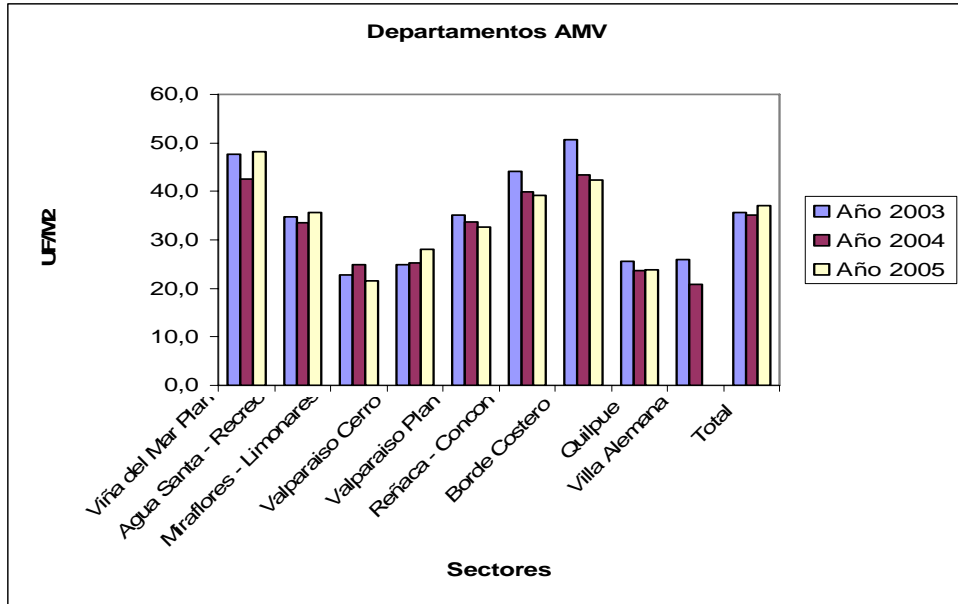
Si analizamos la configuración del área metropolitana, mediante el mercado de suelo, y las diferencias en valor de éste, es posible constatar que para el año 2003, 2004, 2005⁴⁹, sectores como Viña del Mar, Plan Borde Costero, Reñaca y Concón para departamentos, y Reñaca, Concón, Agua Santa, para casas, concentran los valores más altos, por metro cuadrado.

Por el contrario, los sectores con menor valor son Villa Alemana, Miraflores-, Limonares, y Quilpué. En este sentido, la configuración del mercado suelo, juega un papel fundamental, en la localización de los distintos grupos socioeconómicos en el territorio. De esta forma, se relaciona la distribución de los grupos socio-ocupacionales en la ciudad en concordancia al valor del mercado suelo.

⁴⁹ La Cámara Chilena de la Construcción, solo sistematiza esta información a partir del año 2003.

Gráfico 22

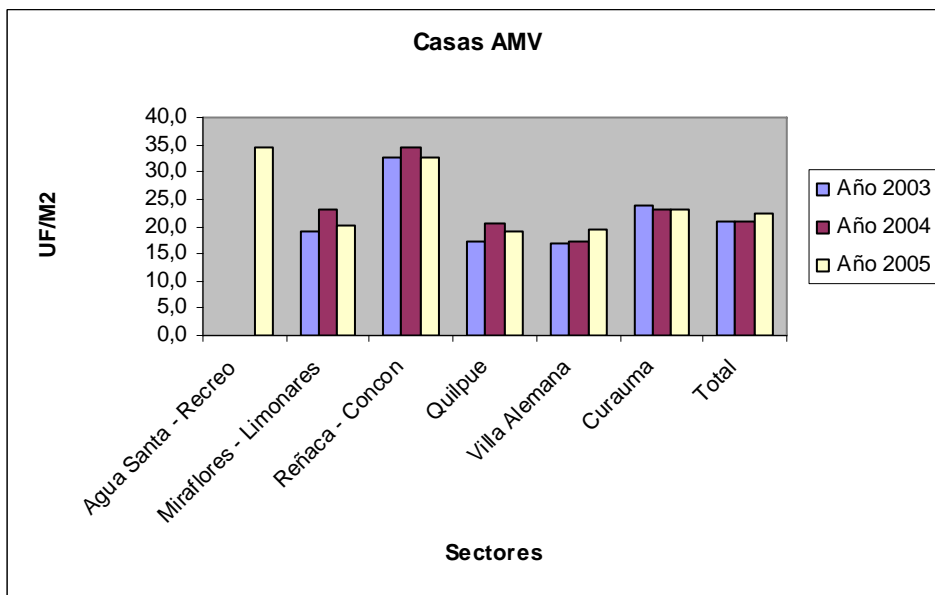
Mercado suelo Departamentos en el AMV



Fuente: Elaborado por el autor, a base de la información del último trimestre de cada año, del Informe Mercado Inmobiliario, de la Cámara Chilena de la Construcción.

Gráfico 23

Mercado suelo de Casas en el AMV



Fuente: Elaborado por el autor, a base de la información del último trimestre de cada año, del Informe Mercado Inmobiliario, de la Cámara Chilena de la Construcción.

Si bien es cierto que las categorías como Profesionales y Gerentes, tienen la posibilidad de acceder al suelo residencial, en el centro del área metropolitana. ¿Por qué abandonan el centro? Los antecedentes de esta investigación, indican que no dejan del todo el centro urbano, si no, que se localizan estratégicamente, en torno al nuevo centro urbano, descrito anteriormente.

Un proceso inverso está asociado a la dinámica de las clases medias-bajas, que se instalan en el interior del conglomerado. Al parecer y contrariamente a lo señalado anteriormente, el encarecimiento de paños residenciales, en el centro del conglomerado y el agotamiento del suelo residencial, en los cerros aledaños al centro del conglomerado, fomenta la relocalización de familias medias, hacia el interior del conglomerado.

Otro factor importante son las dinámicas producidas por el mercado inmobiliario. La demanda de este mercado, está condicionado principalmente por las características y requerimientos del consumidor, sobre éste interviene un sin número de indicadores, que definen el comportamiento de la demanda habitacional. Por un lado, importante son las condiciones económicas, en un contexto determinado, como la evolución del ingreso y el empleo. También dinámicas demográficas particulares de un lugar, especifican la demanda habitacional. Finalmente, estilos y modos de vida, también son un factor subjetivo, relevante a la hora definir el mercado de la demanda.

Así, los antecedentes de esta investigación, han descrito los cambios socio-ocupacionales, que ha implicado un importante crecimiento de las categorías profesionales y clases medias, junto al aumento del ingreso per cápita en la población chilena, en la última década (De Mattos, 2005). Estas condiciones, han generado nuevos patrones de consumo y estilos de vida, que se reflejan en nuevas demandas residenciales, hacia los cuales el sector inmobiliario, ha intensificado su oferta⁵⁰.

Los Barrios Cerrados en el área metropolitana, si bien parecen estar ausentes, en la conversación sostenida con los entrevistados, lo relacionan a la nueva modalidad de forma habitacional, que estaría dándose, en el AMV. En este aspecto, los datos censales no permiten ahondar en el tema, lo que podría considerarse una limitación, ahora bien esta investigación, tampoco tiene como objetivo profundizar en él. Sin embargo, la apropiación del espacio, por parte de las clases medias altas, se estima que es principalmente, bajo esta modalidad.

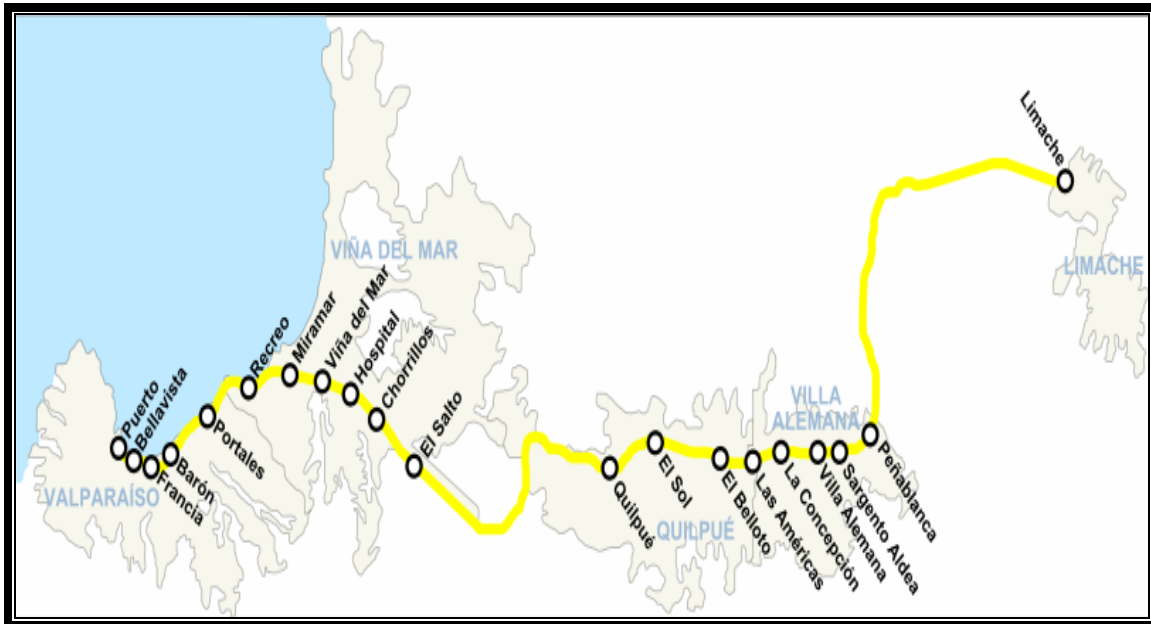
Otro factor de importancia, -al igual como lo señalan los expertos- son las nuevas infraestructuras viales. El Metro Tren, que conecta a las comunas de Valparaíso, Viña del Mar,

⁵⁰ En este sentido, Zunino, Alvarez y Hidalgo, señalan que las mismas inmobiliarias imponen las pautas de consumos al reducir la oferta habitacional a dos topologías de vivienda, unifamiliares y departamentos, patrón que transversal a todas las clases sociales. Al mismo tiempo, señalan que la acción de estos agentes inmobiliarios tiene la capacidad de modificar las directrices de los instrumentos de planificación urbana, en la búsqueda de maximizar sus utilidades. Vease. Zunino Hugo, Álvarez Lily, Hidalgo Rodrigo. 2007. El desborde de la vivienda social hacia la periferia del área metropolitana de Valparaíso: efectos socioeconómicos y espaciales. (1992-2005). *en Coloquio del País Urbano al País Metropolitano. 4 y 6 de diciembre*. PUC.

Quilpué, Villa Alemana y la ciudad satélite de Limache, y la nueva carretera troncal, ha contribuido al acomodo de las clases medias-altas, hacia el interior del conglomerado urbano.

Mapa 21

Mapa Geográfico del Metro de Valparaíso.

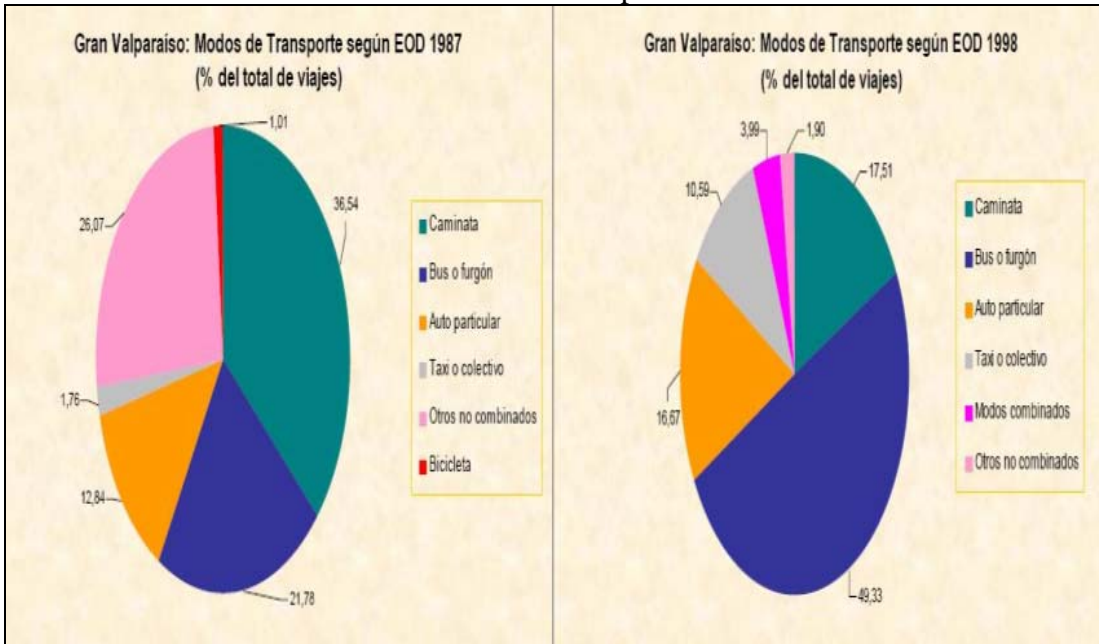


Fuente: Wikipedia.com

En este sentido, el aumento del uso del automóvil, también es destacado por algunos entrevistados y la literatura, en alusión principalmente a los procesos de la ciudad norteamericana. Si bien la tasa de motorización para el área metropolitana es similar a la tasa nacional, y a la de los principales conglomerados urbanos del país, no se puede señalar como una característica propia del área.(MINVU, 2005). Sin embargo, es posible señalar, tal como representa en el gráfico N°24, en el decenio 1989 y 1999 el uso del automóvil ha ido en aumento. De igual forma, se destaca la reducción del caminar como medio de transporte, junto al explosivo aumento del parque de buses urbanos e interurbanos.(MINVU, 2005).

Gráfico 24

Modos de Transporte Según Encuesta de Origen y Destino. 1987 y 1998
Gran Valparaíso.



Fuente: Diagnóstico Urbano de Chile, Minvu, 2005

Otra característica, son las políticas urbanas propiciadas por el Estado. Es posible reconocer esta variable, principalmente en la urbanización al interior de Valparaíso. Los conjuntos habitacionales de vivienda social en la década pasada, se concentraron principalmente en las comunas de Quilpué, Villa Alemana, Concón y Quillota, debido al bajo precio del suelo, y la gran cantidad de lotes de terrenos disponibles. (Zunino e Hidalgo. 2007).

Un segundo proceso, lo constituye la proliferación de barrios cerrados en las comunas de Villa Alemana y Quilpué, principalmente destinados a la clase media. (Hidalgo y Gonzáles, 2004) Factor, también relacionado a la nuevas demandas de consumo habitacional, por parte de estas familias. Esta última información, también es coherente con los datos aportados por esta investigación, en donde profesionales y trabajadores medios, se relocalizan en el interior del conglomerado.

Finalmente, es posible asociar el Área Metropolitana del Gran Valparaíso, a los procesos que vive la ciudad, de ciudad dual. Al respecto, la mayoría de los entrevistados manifestaron, que se opondrían a la presencia de estos procesos, principalmente por que atribuyen, y reconocen la presencia o convivencia, de distintas clases sociales en un espacio común. Los datos, por su parte, constatan un incremento de las categorías medias- altas, y una disminución de los grupos más bajos, lo que derrumbaría la noción de una ciudad dual, en el Gran Valparaíso.

Sin embargo, es posible destacar que características inherentes al desarrollo urbano, establecido en el área metropolitana, son factores directos de una mayor segregación por parte

de las clases sociales. En este sentido, los procesos del mercado suelo incrementan la desigualdad y separación física entre grupos de distinta entre los sectores de la ciudad más pobres, y aquellos de mayor recurso económicos. Del mismo modo, la oferta inmobiliaria, acorde a los nuevos patrones de consumo habitacional, principalmente en la modalidad de Barrios Cerrados, ha creado verdaderos territorios socialmente fragmentados. Junto a esto, las políticas de vivienda social por parte del Estado, ha consolidado la expulsión de las clases sociales mas desfavorecidas a espacios totalmente desfavorecidos.

No obstante, los antecedentes de esta investigación también contribuyen a establecer que si bien existen zonas con fuertes desigualdades socio-territoriales, también, existe un vasto territorio, en el cual conviven grupos sociales diversos, heterogéneos, vale decir, se encuentran distritos con situaciones extremas, y al mismo tiempo, una amplia gama de situaciones intermedias.

Al respecto, se observa una creciente concentración por parte de las clases altas, en sectores, como Concón y Reñaca. Contrariamente, el aumento de los trabajadores medios, se ha expresado a lo largo de todo el territorio, en el área metropolitana. De igual forma, se constata un conjunto de espacios, en donde conviviría un híbrido de clase media, baja y alta, en Concón, Miraflores, Belloto Sur, Alto Quilpué, y El Retiro. Del mismo modo, sectores medios-bajos, se ubican en Reñaca Alto, Achupallas y Pablo Neruda.

En suma, la transformación productiva en el Área Metropolitana del Gran Valparaíso, se ha materializado en la disminución y relocalización de la industria en general. Al mismo tiempo, se ha generado una nueva plataforma productiva, preponderantemente asociada a actividades y empleos, del sector terciario. En este contexto, los impactos socio territoriales de estas transformaciones, en el Área Metropolitana del Gran Valparaíso, son expresadas en una nueva apropiación del territorio, por distintas clases sociales. Al mismo tiempo, esta nueva apropiación del espacio urbano, es parte de un conjunto de factores, que caracterizan el nuevo desarrollo urbano de Valparaíso.

11. Conclusiones

Existe una serie de consideraciones que se pueden extraer de ésta investigación, y que contribuye a construir un nuevo cuerpo de conocimientos, para el Área Metropolitana de Valparaíso. Para concluir, en relación con estos temas, y conjuntamente responder a la pregunta y objetivos de la presente investigación, es que he decidido separar, las presentes conclusiones, según las temáticas.

Las directrices u objetivos de esta investigación, por un lado apuntaban a la necesidad de explorar y describir los cambios, que se han producido en el Área Metropolitana del Gran Valparaíso, en la última década, y contextualizar estas transformaciones, en el territorio del conglomerado urbano. La información recogida, mediante técnicas cualitativas y cuantitativas de información, permite describir y entender estos cambios, junto a las características propias y particulares del Área Metropolitana de Valparaíso.

En primer lugar, y en relación a las transformaciones de la estructura del empleo, para el total de los jefes de hogar urbanos y económicamente activos, del AMV, es concluyente que se ha producido un aumento de la mano de obra empleada en el sector terciario, considerándose en la última década, como el área que ofrece más puestos de trabajo. Paralelamente, el sector secundario pierde su presencia, con relación a la década pasada, aunque en términos relativos, la distancia que lo separa de los puestos de trabajo que ofrece el sector terciario, no es tan significativa, por ende, se puede afirmar que, aunque el sector terciario sea el predominante, el sector secundario todavía mantiene una importante presencia, en términos de generación de empleos.

Estos resultados confirmarían, que el área metropolitana está a tono con las tendencias de las urbes mundiales, sin embargo, las áreas terciarias en donde éstas se ocupan mayoritariamente, están muy alejadas de lo que se entiende, por características de la ciudad global.

El análisis arrojó, que los principales sectores económicos en donde se emplea el sector servicios, son el del Comercio al por Mayor y Menor, Actividades Inmobiliarias y Empresariales y Enseñanza. En suma, se puede corroborar, que la hipótesis de investigación, en una primera instancia, se cumple.

También se observa, una profesionalización de la mano de obra, en el AMV. Tal realidad se confirma, con el incremento y consolidación de profesionales y técnicos medios, y profesionales en general (cabe mencionar que este último grupo es el más importante, por que

es el que ha experimentado un mayor crecimiento, esto, independiente del sector económico). Por el contrario, decae bruscamente la categoría ocupacional relacionada, con Obreros. Tal situación demuestra un auge de las categorías globales del empleo, y la desaparición de las categorías industriales, lo que indica una aparente desaparición de la ocupación de obreros y sector industrial, como preponderante, en el AMV.

Orientándose específicamente al sector Servicios, se ha observado un incremento de las mujeres jefes de hogar, que se desempeñan en este ámbito, destacándose la dinámica del empleo femenino, en la última década. No obstante, esta irrupción de las mujeres al mercado terciario del trabajo, se da principalmente en dos tendencias diferentes. En una, profesionales y en otra, trabajadoras no calificadas. Tal situación, supone, una segmentación de los mercados metropolitanos del trabajo, en relación al sector del trabajador/a.

El aumento del nivel educacional de las personas empleadas en este sector, se relaciona fuertemente con el aumento de la profesionalización de la mano de obra. Por el contrario, existe un decaimiento de los jefes de hogar con niveles educacionales medios. Esto puede explicarse por el aumento de las exigencias o competencias, de los mercados del trabajo.

Adicionalmente, se observa un envejecimiento de la mano de obra ocupada, en este sector, situación relacionada claramente con el envejecimiento que están viviendo las estructuras etáreas, de las ciudades chilenas.

Por otro lado, es posible constatar que las mayores tasas de desempleo- para los dos censos- se concentran principalmente en categorías bajas de la estructura socio-ocupacional y, por el contrario, las menores en categorías medias-altas. Si bien es cierto, la teoría habla de un desempleo estructural, dentro de las sociedades terciarizadas, es posible que esto se deba también, a vaivenes propios de la economía de la región.

Finalmente, las condiciones en que se emplean los jefes de hogar del AMV, del sector terciario, apunta a un aumento de los trabajadores informales urbanos (servicio doméstico, por cuenta propia y familiar no remunerado). La literatura relaciona estas categorías a una mayor precarización de sus formas laborales, sin embargo, este concepto engloba tantas particularidades, que es difícil afirmar fehacientemente una precarización de las formas laborales, para el área metropolitana.

Un segundo tema de análisis de estas características, considera los anillos urbanos. El primer rasgo relevante, es la evidente fuga demográfica y sociolaboral del anillo central, esto

puede asociarse a la consolidación del centro del AMV, como un área de servicios, equipamiento y empleo, y una disminución de su uso como espacio residencial.

Es así, como la categoría socio-ocupacional Gerentes y Profesionales presentan una fuga a sectores como Reñaca y Concón. Conjuntamente, se constata la salida definitiva de grupos bajos, como obreros y trabajadores calificados, ligados a los jefes de hogar. Además, el anillo central se consolida como un área en donde prevalece el crecimiento de sectores envejecidos de la población, como son los adultos mayores y adultos.

Otra importante tendencia constatada en esta investigación, es la feminización o aumento de las jefas de hogar en esta área urbana (centro). En ella, se localizaría principalmente el eslabón socio-ocupacional, profesional. Esto puede deberse a la localización preferencial, que puede conceder esta área, en relación a sus puestos de trabajo.

El anillo periurbano- por su parte- se consolidaría como un área conformada mayoritariamente por categorías medias-bajas de la estructura social, es decir, trabajadores medios, obreros y no calificados. No obstante, este sector vive un proceso paradójico; por un lado, las categorías predominantes, profesan una salida de trabajadores en general, principalmente obreros y asociados al sector secundario, mientras que por otro lado, el aumento de categorías profesionales y gerentes, principalmente del sector terciario. Al igual que el área central, este anillo recoge el crecimiento del sector femenino, por sobre el masculino. Asimismo, se reconoce un mayor número de jefe de hogar, adultos jóvenes para el primer anillo, no obstante, es un anillo en donde se consolidan jefe de hogar mas envejecidos.

Finalmente el anillo suburbano, se afianza como el sector con mayor dinámica urbana, del área metropolitana. Presenta un crecimiento y la consolidación de los jefes de hogar, ocupados en los sectores secundarios y terciarios de la economía. Además, categorías Profesionales y Gerentes, precisan una mayor vitalidad. Por primera vez, se reconoce un área en que crecen, en directa relación jefes y jefas de hogar de igual modo, resultando una zona, en donde existe mayor presencia y crecimiento de Jóvenes, y Adultos jóvenes.

La literatura señala un proceso semejante en ciudades norteamericanas. Es decir, la clase media y alta, es la que se suburbaniza, y son los lugares centrales en los que habitan los marginales urbanos, representadas en minorías étnicas. Junto a esto, la suburbanización va de la mano con la consolidación de nuevos centros urbanos, en materia de equipamiento, empleo y calidad de vida, es decir, un policentrismo de la ciudad. (CEPAL 2002).

Una particularidad que definiría este proceso, en la ciudad latinoamericana en general, y para el caso del gran Valparaíso en particular, es la suburbanización conjunta, que se produce en las clases acomodadas y desfavorecidas. Los primeros, en un proceso que se describe principalmente en la década de los 90, y en la modalidad habitacional de Barrios Cerrados, mientras que los segundos, son representados en marginales urbanos y en vivienda social (CEPAL 2002).

Un proceso similar tendría el área metropolitana, caracterizada por las categorías Gerentes, Profesional, Obreros, Trabajadores Calificados. Además para el caso local, es posible constatar que las nuevas centralidades urbanas en el suburbio del área, son un complemento del centro tradicional del conglomerado, que no ha dejado de ejercer su proceso centrífugo, de estructuración urbana. En el interior del gran Valparaíso, su centro se caracterizaría principalmente, como un nodo asociado al consumo y aunque también en menor medida, como un centro gravitante de negocios, administrativo y de empleo.

Al profundizar este análisis por distritos censales, es posible complementar estas tendencias. Los Gerentes, en décadas pasadas, se distribuyeron en distintas partes del radio urbano, preferentemente ubicados cerca del borde costero. Sin embargo, en el tiempo se trasladaron mayoritariamente a dos sectores emblemáticos: Reñaca y Concón. Los profesionales, también han tenido un proceso similar. En décadas pasadas, se encontraban distribuidos en forma disímil en el territorio, de hecho, con una importante presencia en el interior, sin embargo su configuración cambia, para radicarse en lugares como Reñaca, Concón, Recreo y Álvarez.

De la misma forma, es posible reconocer de modo general que para el año 1992 las categorías medias-bajas, se concentran de forma importante en los cerros aledaños al centro de Viña del Mar y Valparaíso. Sin embargo, para el año 2002, éstos crecen y se consolidan en el interior del centro urbano, específicamente en zonas particulares de Quilpué y Villa Alemana. Hay que diferenciar entre los que mantienen una importante presencia en los cerros aledaños a Viña del Mar y Valparaíso y en el interior, como la categoría obreros y comercio y servicios, mientras que trabajadores medios-bajos disminuyen su presencia en estas áreas, y se concentran principalmente en el interior.

Esta nueva apropiación del territorio urbano, por parte de las categorías altas, específicamente en el norte del conglomerado, y de las categorías medias-bajas en el interior del área metropolitana, tiene una vinculación directa con los procesos del desarrollo urbano, del área metropolitana de Valparaíso.

Al respecto, se puede mencionar la conformación de nuevos centros urbanos de consumo, principalmente la consolidación en el interior del conglomerado urbano, en 15 Norte, articulado por el Mall Marina Arauco; el encarecimiento de suelos residenciales, en directa relación a la distribución de las clases sociales en la ciudad; la oferta inmobiliaria, asociadas a nuevas pautas de consumo por parte de grupos medios altos, principalmente en la modalidad de barrios cerrados. Del mismo modo, una nueva infraestructura vial, fortalece la suburbanización de las clases sociales medias, en el interior del conglomerado, además de políticas urbanas, destinadas a la vivienda social en el interior del conglomerado, consolidan una nueva geografía social y urbana.

De esta forma, la transformación productiva en el área metropolitana del Gran Valparaíso, ha materializado en la disminución y relocalización de la industria en general. Al mismo tiempo, se ha generado una nueva plataforma productiva, preponderantemente asociada a actividades y empleos del sector terciario. En este contexto, los impactos socio-territoriales de estas transformaciones, en el área metropolitana del Gran Valparaíso, son expresados en una nueva apropiación del territorio, por distintas clases sociales. De la misma manera, esta apropiación del espacio urbano, es parte de un conjunto de factores que caracterizan el desarrollo urbano de Valparaíso. No obstante, también es posible destacar que estas características inherentes al desarrollo urbano, establecido en el área metropolitana, son factores directos de una mayor segregación de las clases sociales, como lo es el mercado suelo, la actividad inmobiliaria, y las políticas sociales de vivienda.

De modo que, al describir la ciudad y los mercados del empleo, es posible confirmar que no estaríamos en presencia de una ciudad dual, si bien no se descarta del todo, procesos urbanos que se asocien a esta ciudad. Por un lado, se verifica el crecimiento y consolidación de la clase media. Esta tendencia es coherente con investigaciones internacionales y nacionales, específicamente en el Área Metropolitana de Santiago.(De Mattos, Riffo, Warner, Salas. 2005). Con estos antecedentes, se puede establecer que la hipótesis de investigación de este trabajo, no se cumple.

Sin embargo, al conectarse a la ciudad en una perspectiva de análisis menor, es posible reconocer sectores, en los que se ha concentrado una heterogeneidad de categorías socio-ocupacionales, y al mismo tiempo, áreas predominantemente homogenizadas.

Si se hace alusión a las tipologías de barrios, que propone Rubén Katzman (CEPAL 2003), algunos sectores se consolidarían como “barrios populares”, es decir, presentarían una

heterogeneidad laboral en su composición social, con predominio de sectores desfavorecidos. Para este caso, un sector emblemático serían los cerros de Viña del Mar, que albergaría el conjunto de las clases desfavorecidas. Distritos como Achupallas, Pablo Neruda y Reñaca Alto, ofrecería, al parecer, la principal área que concentraría un importante número de obreros, trabajadores no calificados, trabajadores del servicio y comercio.

Siguiendo esta tipología, distritos en el interior del conglomerado como Miguel Carrera, Quebrada Phillips en Valparaíso, y sectores de la comuna de Concón, se consolidarían como “Barrios Obreros Tradicionales”, ya que concentraría en su interior, población que se desempeña como obreros.

Distritos como Playa Ancha, Santos Ossa, Quebrada Phillips en Valparaíso, Sanatorio, Belloto Sur, Valencia y San Enrique en el interior del conglomerado, presentarían en su interior sectores que en su mayoría, serían los sectores más desfavorecidos de la reestructuración productiva, es decir, los trabajadores no calificados, que en la tipología de Rubén Katzman serían Gethos Urbanos. En estos distritos, estaríamos en presencia de los trabajadores con características laborales más precarias, de esta nueva estructuración productiva.

De esta forma, en algunos distritos analizados, es posible encontrar una gran heterogeneidad de categorías socio-ocupacionales. Por ejemplo, Concón sería el sector que estaría absorbiendo el mayor conjunto de clases sociales. Al parecer esta comuna, y algunos sectores en distritos particulares, en el interior del conglomerado, conformarían los principales escenarios en donde se reconocería la fractalidad del tejido social-urbano, tal como lo describe la literatura geográfica postmoderna.

Sin embargo, hay que tener mesura a la hora de analizar estos distritos. La información no corrobora si están concentrados en un sector, o bien están distribuidos a lo largo de todo el distrito. Por esta razón, es prudente describir estas transformaciones, a un nivel de análisis menor, para lograr obtener información relevante con respecto a estas transformaciones, antecedentes que se aportarían para futuras investigaciones. Por otro lado, ahondar en distintas variables que se esbozan en esta investigación, como son las nuevas formas de consumo habitacional, particularmente los barrios cerrados, definir los impactos de la especulación inmobiliaria, son sin lugar a dudas, temas de suma importancia útiles, para ahondar en estos procesos, los cuales pueden plantearse como temas de futuras investigaciones.

Finalmente, es posible desprender de esta investigación, y en sus distintos niveles urbanos de análisis, un desarrollo a diferentes velocidades, que se definirían en relación a sus

características sociodemográficas, y de sector económico. Estos movimientos serían dinámicos, porque involucran circunstancias, que propician constantes cambios. Estos cambios no se pueden asumir de forma estática, puesto que los mercados, estructuras y escenarios, están constantemente adaptándose, a los nuevos requerimientos. Por otro lado, serían multidireccionales, porque no es posible determinar una sucesión de cambios, con dirección única. Los cambios se producen en distintas direcciones, y sus consecuencias no pueden ser previstas, lo que explicaría la dificultad para lograr consenso, dado que el cambio inicial, repercute en los siguientes. No obstante, el desarrollo de las tendencias urbanas para el Área Metropolitana de Valparaíso, estarían influenciados por la velocidad y oscilaciones, propias de estos cambios, moldeando y estructurándolos.

12. Bibliografía

Aguilar Adrián. 2005. “Articulación y movilidad laboral en la periferia regional de la Ciudad de México”. *Gobernanza, Competitividad y Redes; Gestión en las Ciudades del Siglo XXI*. Editado por IEUT/PUC, Santiago, Chile.

Aguilar, Omar 2001. “Tendencias y visiones sobre la crisis del trabajo”. *Programa de Estudios Desarrollo y Sociedad. Documento n° 4*, Santiago de Chile.

Berardi, Franco. 2003, “*La fábrica de la infelicidad. Nuevas formas de trabajo y movimiento global*”. Madrid: Traficantes de sueños. Texto disponible en línea (citado 30 de Octubre del 2008):

<http://www.edicionessimbioticas.info/spip.php?article610>

Borja Jordi, Castells Manuel. 1998 “*Local y global. La gestión de las ciudades en la era de la información*”, Taurus.

Cáceres Gonzalo, Sabatini Gonzalo. 2004 “*Barrios Cerrados en Chile. Entre la exclusión y la integración residencial*”. Santiago. Lincoln Institute of Land Policy/Instituto de Geografía P. Universidad Católica de Chile.

Caravaca, Inmaculada y Mendez, Ricardo. 2003. “Trayectorias industriales metropolitanas: nuevos procesos, nuevos contrastes”. *EURE (Santiago)*, Agosto. Vol.29, no.87, p.37-50. Santiago de Chile. Texto disponible en línea (citado 30 de Octubre del 2008):

http://www.scielo.cl/scielo.php?pid=S0250-71612003008700003&script=sci_arttext

Cariola, Cecilia y Lacabana, Miguel. 2001. “La metrópoli fragmentada: Caracas entre la pobreza y la globalización”. *EURE*.Vol.27, no.80. Santiago de Chile. Texto disponible en línea (citado 30 de Octubre del 2008):

http://www.scielo.cl/scielo.php?pid=S0250-71612001008000002&script=sci_arttext

Castells, Manuel. 1998. “Globalización, tecnología, trabajo, empleo y empresa”. *La Factoría*, núm. 7. Texto disponible en línea (citado 30 de Octubre del 2008):

www.lafactoria.web

Castells, Manuel. 2000. “La ciudad de la nueva economía”. *La Factoría*, núm. 12, junio Septiembre. Texto disponible en línea (citado 30 de Octubre del 2008):

www.lafactoria.web.com/articulos/castells_12.htm)

Ciccolella Pablo 1999 “Globalización y dualización en la Región Metropolitana de Buenos Aires: Grandes inversiones y reestructuración socio territorial en los años noventa.” *EURE (Santiago)*, Diciembre. 1999, Vol.25, no.76. Texto disponible en línea (citado 30 de Octubre del 2008):

http://www.scielo.cl/scielo.php?pid=S0250-71612002008500008&script=sci_arttext

Coq, Daniel. 2004. “Epistemología, economía y espacio/territorio: del individualismo al holismo”. *Revista de estudios regionales*. Enero-Abril. Numero 069. Texto disponible en línea (citado 30 de Octubre del 2008):

<http://redalyc.uaemex.mx/redalyc/pdf/755/75506904.pdf>

Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL) 2001. (Weller Jurgen). *Procesos de exclusión e inclusión laboral; la expansión del empleo en el sector terciario*. División de Desarrollo Económico. Santiago de Chile.

Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL) 2001. (Rodríguez, Jorge) *Segregación residencial socioeconómica: ¿qué es?, ¿cómo se mide?, ¿qué está pasando?, ¿importa?*. Serie Población y desarrollo. Santiago de Chile.

Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL) 2002. (Jorge Rodríguez Vignoli) *Distribución territorial de la población de América Latina y el Caribe: tendencias, interpretaciones y desafíos para las políticas públicas*. CELADE. Santiago de Chile.

Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL) 2003. (Rubén Katzman) “La dimensión espacial en las políticas de superación de la pobreza urbana”. [Serie Medio Ambiente y Desarrollo](#). Santiago de Chile.

Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL) 2005, *Informe Final Estudio Desarrollo Humano y Social: Diagnostico, Análisis y Proyecciones, Región de Valparaíso. Plan Regional de Desarrollo Urbano y Territorial*. CELADE. Santiago de Chile.

Consultaría Preparación Programa de Recuperación y Desarrollo Urbano de Valparaíso. 2005. Consultoría Preparación programa de recuperación y desarrollo urbano de Valparaíso (CH-L1004. Segundo Informe de Avance, 2005). Sin referencias Bibliograficas.

De Mattos, Carlos 2002b. “Mercado metropolitano de trabajo y desigualdades sociales en el Gran Santiago: ¿Una ciudad dual?” *EURE* (Santiago), Diciembre, Vol.28. Texto disponible en línea (citado 30 de Julio del 2008): http://www.scielo.cl/scielo.php?pid=S0250-71612002008500004&script=sci_arttext

De Mattos, Riffo, Warner, Salas. 2005. “*Reestructuración del mercado metropolitano de trabajo y cambios socio territoriales en el Gran Santiago*” Instituto de Estudios Urbanos y Territoriales. Pontificia Universidad Católica de Chile. Instituto Nacional de Estadísticas. Santiago Mayo 2005. Proyecto Fondecyt 104983. Texto disponible en línea (citado 30 de Julio del 2008): www.geo.puc.cl

De Mattos Carlos, Riffo Luis, Reyes Sonia. 2000. “*Reestructuración, Crecimiento y Concentración Territorial de la Industria: El caso de la Región Metropolitana de Santiago*”. INE. Estadística y Economía. Segundo Semestre. Santiago de Chile.

De Mattos, Carlos A. 1999. “Santiago de Chile, globalización y expansión metropolitana: lo que existía sigue existiendo”. *EURE* (Santiago), Diciembre 1999, Vol.25, no.76. Texto disponible en línea: (citado 30 de Octubre del 2008):
http://www.scielo.cl/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S0250-71611999007600002&lng=es&nrm=iso. ISSN 0250-7161

Delgado Javier, Suárez Manuel 2007. “Estructura y Eficiencias Urbanas. Accesibilidad a empleos Localización residencial e ingresos en la ZMCM 1900 – 2002”. *En Economía, Sociedad y Territorio*. Vol. VI, num. 23. Texto disponible en línea: (citado 30 de Octubre del 2008):
www.cmq.edu.mx/documentos/Revista/revista23/est23_4.pdf

Duhau Emilio, Giglia Ángela. 2007 “Nuevas centralidades y prácticas de consumo en la Ciudad de México: del microcomercio al hipermercado.” en *EURE*. Santiago, Mayo, vol.33, no.98. Texto disponible en línea (citado 30 de Octubre del 2008):
http://www.scielo.cl/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S0250-71612007000100005&lng=es&nrm=iso

Friedmann, John. 1997. “Futuros de la ciudad global: El rol de las políticas urbanas y regionales en la región Asia-Pacífico”. *EURE* (Santiago), dic., Vol.23, no.70. Texto disponible en línea: (citado 30 de Octubre del 2008):

http://www.scielo.cl/scielo.php?pid=S0250-71611997007000003&script=sci_arttext

Hidalgo R., González , C. 2004. “Los condominios y las nuevas formas de construcción del espacio urbano: efectos en la geografía social y percepción de los residentes. El caso de la comuna de Quilpué y Villa Alemana. V región de Valparaíso. *Revista de Geografía de Valparaíso*. 2003. Vol. 23. p. 101 – 116.

Irma Arraigada. 2002. “Abriendo la caja negra del sector servicios en Chile y Uruguay”. *Genero, Familias y Trabajo: Rupturas y Continuidades. Desafíos para la investigación política*. CLACSO. Consejo Latinoamericano de Ciencias Sociales .Buenos Aires. Texto disponible en línea (citado 30 de Octubre del 2008):

<http://www.bibliotecavirtual.clacso.org.ar/ar/libros/grupos/gutierrez/03Arraigada.pdf>

Jaime Sorobino. 2000. “Estructura Física y Etapas de Metropolitanismo de la Ciudad de México” *La ciudad de México en el desarrollo económico nacional X seminario de economía urbana y regional 2000*, Instituto de Investigaciones Económicas. UNAM. Texto disponible en línea (citado 30 de Octubre del 2008):

www.iiec.unam.mx/actividades/seminarios/extras/material/13-jaime_sorobino.pdf

Jurgen Wéller. 2004. “El Empleo Terciario en América Latina: entre la modernidad y la sobrevivencia” *Revista CEPAL*. Santiago de Chile. Texto disponible en línea (citado 30 de Octubre del 2008):

<http://www.cepal.org/cgi->

[bin/getProd.asp?xml=/noticias/paginas/6/29376/P29376.xml&xsl=/tpl/p18f.xsl](http://www.cepal.org/cgi-bin/getProd.asp?xml=/noticias/paginas/6/29376/P29376.xml&xsl=/tpl/p18f.xsl)

Martín Hopenhayn. 2001. “*Repensar el Trabajo*”. Editorial Norma. Buenos Aires.

Méndez, Ricardo. 2002 “La evolución de los mercados del trabajo metropolitanos: realidades y mitos a partir del ejemplo de Madrid”. *Scripta Nova: Revista electrónica de geografía y ciencias sociales*. Universidad de Barcelona, Vol. VI. 119; Número extraordinario dedicado al IV Coloquio Internacional de Neocrítica (Actas del Coloquio). Texto disponible en línea (citado el 30 de Octubre del 2008): <http://www.ub.es/geocrit/sn/sn119-59.htm>

Mendez, Ricardo.2001. Transformaciones económicas y reorganización territorial en la región metropolitana de Madrid. *EURE (Santiago)*. Mayo, vol.27, no.80 (citado 30 de Octubre del 2008): http://www.scielo.cl/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S0250-71612001008000007&lng=es&nrm=iso>. ISSN 0250-7161.

Mideplan 2008. “Conmutaciones comunales: una vision intraregional e interregional”. Departamento de Competitividad Regional. Sin referencias Bibliograficas. Texto disponible en línea (citado 30 de Octubre del 2008):

http://infopais.mideplan.cl/download/DC/CONMUTACIONES_COMUNALES_REGIONES_2_2008.pdf

Mintrab. “Región de Valparaíso”, Series estadísticas. Sin Referencias Bibliograficas.

Texto disponible en línea (citado el 30 de Octubre del 2008):

http://www.mintrab.cl/descargar/empleo_estad/V_region_97_118.pdf

Minvu 2007. “Diagnostico Urbano 1990-2006”. Mayo 2007. Sin referencias Bibliograficas.

Texto disponible en línea (citado 30 de Octubre del 2008):

<http://www.observatoriourbano.cl/docs/pdf/Diagn%C3%B3stico%20Urbano%20Completo%20actualizaci%C3%B3n%20mayo%202007revisado%20junio.pdf>

OIT. 1998. “Chile: crecimiento, empleo y el desafío de la justicia social”. OIT Santiago de Chile

Polèse, Mario 1998. “Economía urbana y regional: introducción a la relación entre territorio y desarrollo” GTZ.

Prevot Schapira, Marie-France. 2002. “Buenos Aires en los años ‘90: metropolización y desigualdades.” *EURE (Santiago)*, Diciembre, Vol.28, no.85. Texto disponible en línea (citado el 30 de Octubre del 2008): http://www.scielo.cl/scielo.php?pid=S0250-71612002008500003&script=sci_abstract

Puga Eliana, Marcela Rivas. 2007. “Mutaciones y cambios en la estructura urbana del área metropolitana de Valparaíso” en *Coloquio del País Urbano al País Metropolitano. 4 y 6 de diciembre*. PUC.

Richard, Sennett. 2002. “Las consecuencias personales del trabajo en el nuevo capitalismo”. Anagrama. Barcelona, España.

Ridderstråle, Jona, Nordstróm Kjell.1999. “*Funky business, el talento mueve el capital*”. Prentice Hall

Rodríguez, Jorge. 2001 Segregación residencial socioeconómica: ¿qué es?, ¿cómo se mide?, ¿qué está pasando?, ¿importa? *Serie Población y desarrollo*, número 16. Santiago de Chile.

Rodríguez, José. “*La nueva fase del desarrollo económico y social del capitalismo*”. Sin referencias Bibliograficas.

(Citado el 30 de Octubre del 2008):

<http://www.eumed.net/tesis/jjrv/index.htm>

Rubio, Ricardo. 2002. “El estudio geográfico de los mercados del trabajo metropolitanos: enfoques teóricos y consideraciones metodológicas” *Revista de Geografía Norte Grande*, n° 29. Santiago de Chile. Texto disponible en línea (citado el 30 de Octubre del 2008):

<http://redalyc.uaemex.mx/redalyc/src/inicio/ArtPdfRed.jsp?iCve=30002905>

Sassen, Saskia. 1991. “*La Ciudad Global. Nueva York, Londres, Tokio*”. EUDEBA. Editorial Universitaria de Buenos Aires. Traducción: Silva Quintero.

Sassen, Saskia. 1998 “Ciudades en la economía global: enfoques teóricos y metodológicos”. *EURE* (Santiago), Marzo, Vol.24, no.71. Texto disponible en línea (citado 30 de Octubre del 2008): http://www.scielo.cl/scielo.php?pid=S0250-71611998007100001&script=sci_arttext

Sassen, Saskia. 2003 “Localizando ciudades en circuitos globales”. *EURE* (Santiago), Diciembre Vol.29, no.88. Texto disponible en línea (citado 30 de Octubre del 2008): http://www.scielo.cl/scielo.php?pid=S0250-71612003008800001&script=sci_arttext

Sectra. “*Construcción de Planes estratégicos de desarrollo del sistema de transporte urbano del Gran Valparaíso*”. Sin referencias Bibliográficos

Texto disponible en línea (citado 30 de Octubre del 2008):

www.sectra.cl

Soja Edward. 1995. “*Six Discourses on the Postmetropolis*” Conferencia en la Asociación Sociológica Británica, Liecester. 12 de Abril. Texto disponible en línea (citado 30 de Octubre del 2008):

<ftp://138.100.41.238/FTP/web/urban/urban2/c.pdf>

Valles, Miguel. 1997. “*Técnicas cualitativas de investigación social. Reflexión metodológica y práctica profesional*”. Síntesis. Madrid España.

Veltz, Pierre 1999. *Mundializacion, Ciudades y Territorio*. Ariel. Barcelona.

Zunino Hugo, Álvarez Lily, Hidalgo Rodrigo. 2007. El desborde de la vivienda social hacia la periferia del área metropolitana de Valparaíso: efectos socioeconómicos y espaciales. (1992-2005). *en Coloquio del País Urbano al País Metropolitano. 4 y 6 de diciembre* . PUC.

Paginas Web

www.curauma.cl/

www.Concón.cl

http://www.digestyc.gob.sv/DigestycWeb/Clasificador_Internacional/Res_Cla_Inter.htm

www.prochile.cl

Anexos

Anexo 1. Área Metropolitana de Valparaíso. Población en edad de trabajar. Variación Intercensal

	Censo 92		Censo 02		Variación	
	n	%	n	%	n	%
Ocupado	226.724	41,6	267.206	43,3	40.482	17,9
Desocupado	24.973	4,6	45.551	7,4	20.578	82,4
Inactivos	293.281	53,8	303.884	49,3	10.603	3,6
Total	544.978	100,0	616.641	100,0	71.663	13,1

Anexo 2. Área Metropolitana de Valparaíso. Población en edad de trabajar. Variación Intercensal.

Situación Laboral	Censo 92		Censo 02		Variación	
	n	%	n	%	n	%
Trabajando por ingreso	215.164	39,5	253.462	41,1	38.298	17,8
Sin trabajar, pero tiene empleo	8.959	1,6	10.530	1,7	1.571	17,5
Trabajando para un familiar sin pago en dinero	2.601	0,5	3.214	0,5	613	23,6
Buscando trabajo, habiendo trabajado antes	19.439	3,6	39.322	6,4	19.883	102,3
Buscando trabajo por primera vez	5.534	1,0	6.229	1,0	695	12,6
En quehaceres de su hogar	147.196	27,0	130.094	21,1	-17.102	-11,6
Estudiando	58.875	10,8	77.724	12,6	18.849	32,0
Pensionado o jubilado sin trabajar	60.252	11,1	62.354	10,1	2.102	3,5
Incapacitado permanente para trabajar	5.349	1,0	5.478	0,9	129	2,4
Otra situación	21.609	4,0	28.234	4,6	6.625	30,7
Total	544.978	100,0	616.641	100,0	71.663	13,1

Anexo 3. Área Metropolitana de Valparaíso. Sector Productivo. Variación Intercensal

Sectores Economicos	Censo 92		Censo 02		Variación	
	n	%	n	%	Absoluta	Relativa
Sector Primario	3.530	2,9	3.682	2,5	152	-1,0
Sector Secundario	33.577	27,1	32.565	22,4	-1012	-3,0
Sector Terciario	86.433	69,9	109.340	75,1	22907	21,0
Ignorados	169	0,1	0	0,0	-169	0,0
Total	123.709	100,0	145.587	100,0	21878	14,9

Anexo 4. Área Metropolitana de Valparaíso. Actividad Económica Secundaria

(3 dígitos). Variación Intercensal

Actividades Economicas	Censo 92		Censo 02		Variacion	
	n	%	n	%	n	%
ELABORACION DE PRODUCTOS ALIMENTICIOS Y BEBIDAS	4257	12,7	4330	13,3	73	1,7
ELABORACION DE PRODUCTOS DE TABACO	296	0,9	165	0,5	-131	-44,3
FABRICACION DE PRODUCTOS TEXTILES	1245	3,7	489	1,5	-756	-60,7
FABRICACION DE PRENDAS DE VESTIR, ADOBO Y TENIDO DE PIELS	1557	4,6	1148	3,5	-409	-26,3
CURTIDO Y ADOBO DE CUEROS, FABRICACION DE MALETAS, BOLSOS DE MANO,	462	1,4	242	0,7	-220	-47,6
PRODUCCION DE MADERA Y FABRICACION DE PRODUCTOS DE MADERA Y DE CORCHO,	1515	4,5	1086	3,3	-429	-28,3
FABRICACION DE PAPEL Y DE PRODUCTOS DE PAPEL	161	0,5	130	0,4	-31	-19,3
ACTIVIDADES DE EDICION E IMPRESION Y DE REPRODUCCION DE GRABACIONES	992	3,0	877	2,7	-115	-11,6
FABRICACION DE COQUE, PRODUCTOS DE LA REFINACION DEL PETROLEO Y COMBUSTIBLE NUCLEAR	615	1,8	515	1,6	-100	-16,3
FABRICACION DE SUSTANCIAS Y PRODUCTOS QUIMICOS	1127	3,4	1088	3,3	-39	-3,5
FABRICACION DE PRODUCTOS DE CAUCHO Y PLASTICO	642	1,9	595	1,8	-47	-7,3
FABRICACION DE OTROS PRODUCTOS MINERALES NO METALICOS	395	1,2	379	1,2	-16	-4,1
FABRICACION DE METALES COMUNES	344	1,0	541	1,7	197	57,3
FABRICACION DE PRODUCTOS ELABORADOS DE METAL, EXCEPTO MAQUINARIA Y EQUIPO	1827	5,4	1705	5,2	-122	-6,7
FABRICACION DE MAQUINARIA Y EQUIPO N.C.P.	346	1,0	249	0,8	-97	-28,0
FABRICACION DE MAQUINARIA DE OFICINA, CONTABILIDAD E INFORMATICA	26	0,1	9	0,0	-17	-65,4
FABRICACION DE MAQUINARIA Y APARATOS ELECTRICOS N.C.P.	163	0,5	230	0,7	67	41,1
FABRICACION DE EQUIPO Y APARATOS DE RADIO, TELEVISION Y COMUNICACIONES	16	0,0	26	0,1	10	62,5
FABRICACION DE INSTRUMENTOS MEDICOS, OPTICOS Y DE PRECISION Y FABRICACION DE RELOJES	101	0,3	66	0,2	-35	-34,7
FABRICACION DE VEHICULOS AUTOMOTORES, REMOLQUES Y SEMIREMOLQUES	82	0,2	48	0,1	-34	-41,5
FABRICACION DE OTROS TIPOS DE EQUIPO DE TRANSPORTE	344	1,0	314	1,0	-30	-8,7
FABRICACION DE MUEBLES, INDUSTRIAS MANUFACTURERAS N.C.P.	1238	3,7	1529	4,7	291	23,5
RECICLAMIENTO	1612	4,8	35	0,1	-1577	-97,8
SUMINISTRO DE ELECTRICIDAD, GAS, VAPOR Y AGUA CALIENTE	978	2,9	1129	3,5	151	15,4
CAPTACION, DEPURACION Y DISTRIBUCION DE AGUA	382	1,1	418	1,3	36	9,4
Total	33577	100,0	32565	100,0	-1012	-3,0

Anexo 5. Área Metropolitana de Valparaíso. Actividad Económica Terciaria

(3 dígitos). Variación Intercensal

Actividades Economicas	Censo 92		Censo 02		Variacion	
	n	%	n	%	n	%
VENTA, MANTENIMIENTO Y REPARACION DE VEHICULOS AUTOMOTORES Y MOTOCICLETAS	3.706	4,3	4.038	3,7	332	9,0
COMERCIO AL POR MAYOR Y EN COMISION	2.723	3,2	2.437	2,2	-286	-10,5
COMERCIO AL POR MENOR	15.737	18,2	20.705	18,9	4.968	31,6
HOTELES Y RESTAURANTES	3.853	4,5	4.780	4,4	927	24,1
TRANSPORTE POR VIA TERRESTRE, TRANSPORTE POR TUBERIAS	8.011	9,3	9.113	8,3	1.102	13,8
TRANSPORTE POR VIA ACUATICA	1.793	2,1	1.491	1,4	-302	-16,8
TRANSPORTE POR VIA AEREA	31	0,0	89	0,1	58	187,1
ACTIVIDADES DE TRANSPORTE COMPLEMENTARIAS Y AUXILIARES, ACTIVIDADES DE AGENCIAS DE	4.996	5,8	3.626	3,3	-1.370	-27,4
CORREO Y TELECOMUNICACIONES	1.163	1,3	1.866	1,7	703	60,4
INTERMEDIACION FINANCIERA, EXCEPTO LA FINANCIACION DE PLANES DE SEGUROS Y DE PENSIONES	1.470	1,7	1.896	1,7	426	29,0
FINANCIACION DE PLANES DE SEGUROS Y PENSIONES	412	0,5	768	0,7	356	86,4
ACTIVIDADES AUXILIARES DE LA INTERMEDIACION FINANCIERA	77	0,1	208	0,2	131	170,1
ACTIVIDADES INMOBILIARIOS	1.290	1,5	889	0,8	-401	-31,1
ALQUILER DE MAQUINARIA Y EQUIPO SIN OPERARIOS Y DE EFECTOS PERSONALES Y ENSERES	96	0,1	204	0,2	108	112,5
INFORMATICA Y ACTIVIDADES CONEXAS	241	0,3	792	0,7	551	228,6
INVESTIGACION Y DESARROLLO	64	0,1	252	0,2	188	293,8
OTRAS ACTIVIDADES EMPRESARIALES	5.045	5,8	13.726	12,6	8.681	172,1
ADMINISTRACION PUBLICA Y DEFENSA, PLANES DE SEGURIDAD SOCIAL DE AFILIACION	14.326	16,6	11.964	10,9	-2.362	-16,5
ENSEÑANZA	6.894	8,0	10.410	9,5	3.516	51,0
ACTIVIDADES DE SERVICIOS SOCIALES Y DE SALUD	4.593	5,3	6.603	6,0	2.010	43,8
ELIMINACION DE DESPERDICIOS Y AGUAS RESIDUALES, SANEAMIENTO Y ACTIVIDADES SIMILARES	93	0,1	152	0,1	59	63,4
ACTIVIDADES DE ASOCIACIONES N.C.P	497	0,6	620	0,6	123	24,7
ACTIVIDADES DE ESPARCIMIENTO Y ACTIVIDADES CULTURALES Y DEPORTIVAS	1.846	2,1	2.000	1,8	154	8,3
OTRAS ACTIVIDADES DE TIPO SERVICIO	1.204	1,4	1.993	1,8	789	65,5
HOGARES PRIVADOS CON SERVICIO DOMESTICO	6.251	7,2	8.698	8,0	2.447	39,1
Total	86.433	100,0	109.340	100,0	22.907	26,5

Anexo 6. Área Metropolitana de Valparaíso. Categorías Ocupacionales.

(3 dígitos). Variación Intercensal

Categorías Ocupacionales	Censo 92		Censo 02		Variación	
	n	%	n	%	n	%
IGNORADOS	402	0,3	6.120	4,2	5.718	1422,4
FUERZAS ARMADAS, CARABINEROS E INVESTIGACIONES	6.193	5,0	3.140	2,2	-3.053	-49,3
MIEMBROS DE LOS PODERES EJECUTIVO Y LEGISLATIVO Y PERSONAL DIRECTIVO DE LA ADMINISTRACION PUBLICA	79	0,1	96	0,1	17	21,5
DIRECTORES DE EMPRESA(TIENEN 3 O MAS DIRECTORES)	627	0,5	970	0,7	343	54,7
GERENTES DE PEQUEÑAS EMPRESAS (TIENEN 1 O 2 DIRECTORES)	6.963	5,6	8.673	6,0	1.710	24,6
PROFESIONALES DE LAS CIENCIAS FISICAS, QUIMICAS Y MATEMATICAS Y DE LA INGENIERIA	2.018	1,6	3.948	2,7	1.930	95,6
PROFESIONALES DE LAS CIENCIAS BIOLOGICAS, LA MEDICINA Y LA SALUD	1.659	1,3	2.623	1,8	964	58,1
PROFESIONALES DE LA ENSEÑANZA	3.727	3,0	5.917	4,1	2.190	58,8
OTROS PROFESIONALES CIENTIFICOS E INTELCTUALES	2.575	2,1	3.975	2,7	1.400	54,4
TECNICOS Y PROFESIONALES DE NIVEL MEDIO DE LAS CIENCIAS FISICAS Y QUIMICAS, LA INGENIERIA Y AFINES	3.043	2,5	4.388	3,0	1.345	44,2
TECNICOS Y PROFESIONALES DE NIVEL MEDIO DE LAS CIENCIAS BIOLOGICAS, LA MEDICINA Y SALUD	1.003	0,8	1.398	1,0	395	39,4
MAESTROS E INSTRUCTORES TECNICOS	318	0,3	899	0,6	581	182,7
OTROS TECNICOS	2.559	2,1	15.220	10,5	12.661	494,8
OFICINISTAS	7.853	6,3	9.773	6,7	1.920	24,4
EMPLEADOS EN TRATO DIRECTO CON EL PUBLICO	9.209	7,4	2.471	1,7	-6.738	-73,2
TRABAJADORES DE LOS SERVICIOS PERSONALES Y DE PROTECCION Y SEGURIDAD	5.637	4,6	8.883	6,1	3.246	57,6
MODELOS, VENDEDORES Y DEMOSTRADORES	9.041	7,3	8.931	6,1	-110	-1,2
AGRICULTORES Y TRABAJADORES CALIFICADOS DE EXPLOTACIONES AGROPECUARIAS, FORESTALES Y PESQUERAS	2.379	1,9	1.821	1,3	-558	-23,5
TRABAJADORES AGROPECUARIOS Y PESQUEROS DE SUBSISTENCIA	8	0,0	23	0,0	15	187,5
OFICIALES Y OPERARIOS DE LAS INDUSTRIAS EXTRACTIVAS Y DE LA CONSTRUCCION	11.611	9,4	8.786	6,0	-2.825	-24,3
OFICIALES Y OPERARIOS DE LA METALURGIA, LA CONSTRUCCION MECANICA Y AFINES	6.203	5,0	5.817	4,0	-386	-6,2
MECANICOS DE PRECISION, ARTESANOS, OPERARIOS DE LAS ARTES GRAFICAS Y AFINES	1.463	1,2	1.099	0,8	-364	-24,9
OTROS OFICIALES, OPERARIOS Y ARTESANOS DE ARTES MECANICAS Y DE OTROS OFICIOS	6.116	4,9	3.658	2,5	-2.458	-40,2
OPERADORES DE INSTALACIONES FIJAS Y AFINES	995	0,8	675	0,5	-320	-32,2
OPERADORES DE MAQUINAS Y MONTADORES	1.775	1,4	1.668	1,1	-107	-6,0
TRABAJADORES NO CALIFICADOS DE VENTAS Y SERVICIOS	13.978	11,3	14.875	10,2	897	6,4
PEONES AGROPECUARIOS, FORESTALES, PESQUEROS Y AFINES	237	0,2	790	0,5	553	233,3
PEONES DE LA MINERIA, LA CONSTRUCCION, LA INDUSTRIA MANUFACTURERA Y EL TRANSPORTE	5.735	4,6	7.570	5,2	1.835	32,0
Total	123.709	100,0	145.587	100,0	21.878	17,7

Anexo 7. Área Metropolitana de Valparaíso. Categoría Sociocupacional del Sector Servicios por Sexo. Variación Intercensal.

Categoría Sociocupacional	Hombres						Mujeres						Total					
	Censo 92		Censo 02		Variación		Censo 92		Censo 02		Variación		Censo 92		Censo 02		Variación	
	n	%	n	%	n	%	n	%	n	%	n	%	n	%	n	%	n	%
Gerentes	5.069	7,4	6.091	8,1	1.022	20,2	907	5,2	1.776	5,9	869	95,8	5.976	6,9	7.867	7,5	1.891	31,6
Profesionales	4.098	6,0	6.583	8,8	2.485	60,6	908	5,2	2.057	6,9	1.149	126,5	5.006	5,8	8.640	8,2	3.634	72,6
Trabajadores Medios	23.614	34,4	26.702	35,6	3.088	13,1	5.565	31,9	10.962	36,5	5.397	97,0	29.179	33,9	37.664	35,9	8.485	29,1
Trab. de Comercio y Servicios	10.120	14,7	10.469	14,0	349	3,4	3.698	21,2	6.061	20,2	2.363	63,9	13.818	16,0	16.530	15,7	2.712	19,6
Agrícolas	478	0,7	492	0,7	14	2,9	9	0,1	23	0,1	14	155,6	487	0,6	515	0,5	28	5,7
Obreros	15.688	22,8	16.186	21,6	498	3,2	402	2,3	674	2,2	272	67,7	16.090	18,7	16.860	16,1	770	4,8
Trabajadores no Calificado	9.655	14,0	8.467	11,3	-1.188	-12,3	5.977	34,2	8.458	28,2	2.481	41,5	15.632	18,1	16.925	16,1	1.293	8,3
Total	68.722	100,0	74.990	100,0	6.268	9,1	17.466	100,0	30.011	100,0	12.545	71,8	86.188	100,0	105.001	100,0	18.813	21,8

Anexo 8. Área Metropolitana de Valparaíso. Categoría Sociocupacional del Sector Servicios por Nivel Educacional (último año aprobado). Distribución Absoluta. Variación Intercensal.

Cat. Sociocupacional	Nivel Educacional																	
	Sin Educacion Formal			Basica			Media			Tecnica			Universitaria			Total		
	1992 n	2002 n	Var. n	1992 n	2002 n	Var. n	1992 n	2002 n	Var. n	1992 n	2002 n	Var. n	1992 n	2002 n	Var. n	1992 n	2002 n	Var. n
Gerentes	47	0	-47	901	0	-901	3243	3547	304	390	1281	891	1395	3039	1644	5976	7867	1891
Profesionales	0	0	0	0	0	0	0	0	0	343	609	266	4663	8031	3368	5006	8640	3634
Trab. Medios	24	30	6	1622	531	-1091	16135	14989	-1146	4296	8865	4569	7102	13249	6147	29179	37664	8485
Trab. de C. y Serv.	157	194	37	4399	2473	-1926	8246	10759	2513	492	1894	1402	524	1210	686	13818	16530	2712
Agrícolas	16	21	5	318	248	-70	145	213	68	3	23	20	5	10	5	487	515	28
Obreros	65	162	97	5713	3568	-2145	9440	11053	1613	478	1400	922	394	677	283	16090	16860	770
Trab. no Calificado	456	578	122	8506	6704	-1802	6426	8807	2381	160	570	410	84	266	182	15632	16925	1293
Total	765	985	220	21459	13524	-7935	43635	49368	5733	6162	14642	8480	14167	26482	12315	86188	105001	18813

Anexo 9. Área Metropolitana de Valparaíso. Categoría Sociocupacional del Sector Servicios por Grupo Etario. Distribución Absoluta. Variación Intercensal.

Cat. Sociocupacional	Grupo Etario														
	Joven			Adulto Joven			Adulto			Adulto Mayor			Total		
	1992 n	2002 n	Var. n	1992 n	2002 n	Var. n	1992 n	2002 n	Var. n	1992 n	2002 n	Var. n	1992 n	2002 n	Var. n
Gerentes	401	417	16	2.528	2.876	348	2.644	4.011	1.367	403	563	160	5.976	7.867	1891
Profesionales	581	1.013	432	2.487	3.961	1.474	1.697	3.265	1.568	241	401	160	5.006	8.640	3634
Trab. Medios	4.549	4.682	133	15.618	17.602	1.984	8.604	14.365	5.761	408	1.015	607	29.179	37.664	8.485
Trab. de C. y Serv.	2.391	2.483	92	6.006	7.276	1.270	4.982	6.201	1.219	438	570	132	13.817	16.530	2.713
Agrícolas	68	50	-18	201	183	-18	204	252	48	14	30	16	487	515	28
Obreros	2.397	1.684	-713	7.722	7.343	-379	5.710	7.329	1.619	263	504	241	16.092	16.860	768
Trab. no Calificado	2.328	1.536	-792	6.484	6.814	330	6.373	7.872	1.499	446	703	257	15.631	16.925	1.294
Total	12.712	11.865	-847	41.046	46.055	5009	30.214	43.295	13.081	2.213	3.786	1.573	86.188	105.001	18.813

Anexo 10. Área Metropolitana de Valparaíso. Taza de Desempleo por Categoría Sociocupacional del Sector Servicios

Categoría Sociocupacional	Desempleo					
	Censo 92		Censo 02		Tasa de Desempleo	
	Cesantes	Total PEA	Cesantes	Total PEA	Censo 92	Censo 02
Gerentes	172	5.976	416	7.867	2,9	5,3
Profesionales	95	5.006	393	8.640	1,9	4,5
Trabajadores Medios	957	29.179	2.390	37.664	3,3	6,3
Trabajadores de Comercio y Servicio	834	13.818	1.842	16.530	6,0	11,1
Agrícolas	31	487	63	515	6,4	12,2
Obreros	1.133	16.090	1.878	16.860	7,0	11,1
Trab. no Calificados	999	15.632	2.190	16.925	6,4	12,9
Total	4.221	86.188	9.172	105.001	4,9	8,7

Anexo 11. Área Metropolitana de Valparaíso. Categoría Sociocupacional del Sector Servicios por Condición de Trabajo. Distribución Absoluta. Variación Intercensal.

Cat. Sociocupacional	Condición de Trabajo																	
	Asalariado			Servicio Domestico			Por Cuenta Propia			Empl., Empr. u Patron			Familiar No Remunerado			Total		
	1992 n	2002 n	Var. n	1992 n	2002 n	Var. n	1992 n	2002 n	Var. n	1992 n	2002 n	Var. n	1992 n	2002 n	Var. n	1992 n	2002 n	Var. n
Gerentes	1.164	1.585	421	0	0	0,0	805	4.100	3.295	3.968	2.119	-1849,0	39	63	24	5.976	7.867	1891
Profesionales	3.092	6.098	3.006	0	0	0,0	1.302	1.968	666	603	529	-74,0	9	25	16	5.006	8.640	3634
Trab. Medios	26.216	33.153	6.937	0	0	0,0	1.430	2.909	1.479	1.488	1.443	-45,0	45	159	114	29.179	37.664	8485
Trab. de C. y Serv.	8.097	12.819	4.722	0	0	0,0	4.798	2.743	-2.055	724	764	40,0	199	204	5	13.818	16.530	2712
Agrícolas	375	351	-24	0	0	0,0	89	146	57	21	16	-5,0	2	2	0	487	515	28
Obreros	11.067	11.131	64	0	0	0,0	3.735	4.717	982	1.212	885	-327,0	76	127	51	16.090	16.860	770
Trab. no Calificado	9.219	7.528	-1.691	3.775	7.560	3785,0	1.906	1.458	-448	600	261	-339,0	132	118	-14	15.632	16.925	1293
Total	59.230	72.665	13.435	3.775	7.560	3785,0	14.065	18.061	3.996	8.616	6.017	-2599,0	502	698	196	86.188	105.001	18813

Datos Anillos Urbanos

Anexo 12. Anillo Central. Categoría Sociocupacional del Sector Servicios por Sexo. Distribución Absoluta y Relativa. Variación Intercensal.

Cat. Sociocupacional	Sexo																	
	Hombre						Mujer						Total					
	Censo 92		Censo 02		Variacion		Censo 92		Censo 02		Variacion		Censo 92		Censo 02		Variacion	
	n	%	n	%	n	%	n	%	n	%	n	%	n	%	n	%	n	%
Gerentes	1.192	16,6	828	13,9	-364	-30,5	247	11,0	283	9,6	36	14,6	1.439	15,3	1.111	12,5	-328	-22,8
Profesionales	1.116	15,5	1.225	20,5	109	9,8	256	11,4	407	13,9	151	59,0	1.372	14,6	1.632	18,3	260	19,0
Trab. Medios	2.747	38,2	2.375	39,7	-372	-13,5	1.023	45,7	1.482	50,5	459	44,9	3.770	40,0	3.857	43,3	87	2,3
Trab. de C. y Serv.	886	12,3	676	11,3	-210	-23,7	392	17,5	473	16,1	81	20,7	1.278	13,6	1.149	12,9	-129	-10,1
Agrícolas	8	0,1	10	0,2	2	25,0	0	0,0	2	0,1	2	0,0	8	0,1	12	0,1	4	50,0
Obreros	750	10,4	569	9,5	-181	-24,1	36	1,6	39	1,3	3	8,3	786	8,3	608	6,8	-178	-22,6
Trab. no Calificados	483	6,7	292	4,9	-191	-39,5	286	12,8	250	8,5	-36	-12,6	769	8,2	542	6,1	-227	-29,5
Total	7.182	100,0	5.975	100,0	-1.207	-16,8	2.240	100,0	2.936	100,0	696	31,1	9.422	100,0	8.911	100,0	-511	-5,4

Anexo 13. Anillo Central. Categoría Sociocupacional del Sector Servicios por Educación. Distribución Absoluta.

Cat. Sociocupacional	Nivel Educativo																	
	Sin Educación Formal			Básica			Media			Técnica			Universitaria			Total		
	1992 n	2002 n	Var. n	1992 n	2002 n	Var. n	1992 n	2002 n	Var. n	1992 n	2002 n	Var. n	1992 n	2002 n	Var. n	1992 n	2002 n	Var. n
Gerentes	4	0	-4	144	0	-144	748	384	-364	104	162	58	439	565	126	1.439	1.111	-328
Profesionales	0	0	0	0	0	0	0	0	0	73	68	-5	1.299	1.564	265	1.372	1.632	260
Trab. Medios	3	1	-2	80	21	-59	1.771	1.045	-726	445	784	339	1.471	2.006	535	3.770	3.857	87
Trab. de C. y Serv.	8	10	2	272	91	-181	803	665	-138	81	201	120	114	182	68	1.278	1.149	-129
Agrícolas	0	0	0	4	3	-1	3	5	2	0	0	0	1	4	3	8	12	4
Obreros	0	4	4	205	76	-129	502	392	-110	35	77	42	44	59	15	786	608	-178
Trab. no Calificado	15	19	4	351	144	-207	374	323	-51	18	27	9	11	29	18	769	542	-227
Total	30	34	4	1.056	335	-721	4.201	2.814	-1387	756	1.319	563	3.379	4.409	1030	9.422	8.911	-511

Anexo 14. Anillo Central. Categoría Sociocupacional del Sector Servicios por Grupo Etario. Distribución Absoluta

Cat. Sociocupacional	Grupo Etario														
	Joven			Adulto Joven			Adulto			Adulto Mayor			Total		
	1992 n	2002 n	Var. n	1992 n	2002 n	Var. n	1992 n	2002 n	Var. n	1992 n	2002 n	Var. n	1992 n	2002 n	Var. n
Gerentes	72	38	-34	525	328	-197	695	597	-98	147	148	1	1.439	1.111	-328
Profesionales	138	203	65	606	640	34	499	644	145	129	145	16	1.372	1.632	260
Trab. Medios	464	369	-95	1.638	1.383	-255	1.526	1.840	314	142	263	121	3.770	3.855	85
Trab. de C. y Serv.	144	149	5	476	413	-63	565	507	-58	93	80	-13	1.278	1.149	-129
Agrícolas	2	1	-1	2	2	0	4	9	5	0	0	0	8	12	4
Obreros	74	48	-26	353	206	-147	327	326	-1	32	28	-4	786	608	-178
Trab. no Calificado	93	45	-48	254	157	-97	366	279	-87	56	61	5	769	542	-227
Total	987	853	-134	3.854	3.129	-725	3.982	4.202	220	599	725	126	9.422	8.909	-513

Anexo 15. Anillo Periurbano. Categoría Sociocupacional del Sector Servicios por Sexo. Distribución Absoluta. Absoluta y Relativa. Variación Intercensal.

Cat. Sociocupacional	Sexo																	
	Hombre						Mujer						Total					
	Censo 92		Censo 02		Variacion		Censo 92		Censo 02		Variacion		Censo 92		Censo 02		Variacion	
	n	%	n	%	n	%	n	%	n	%	n	%	n	%	n	%	n	%
Gerentes	2.838	6,3	3.494	7,9	656	23,1	501	4,4	1.016	5,5	515	102,8	3.339	5,9	4.510	7,2	1.171	35,1
Profesionales	2.314	5,2	3.568	8,0	1.254	54,2	527	4,6	1.196	6,5	669	126,9	2.841	5,0	4.764	7,6	1.923	67,7
Trab. Medios	14.644	32,6	15.158	34,1	514	3,5	3.422	29,9	6.343	34,5	2.921	85,4	18.066	32,1	21.501	34,2	3.435	19,0
Trab. de C. y Serv.	6.902	15,4	6.420	14,4	-482	-7,0	2.487	21,7	3.791	20,6	1.304	52,4	9.389	16,7	10.211	16,2	822	8,8
Agrícolas	351	0,8	316	0,7	-35	-10,0	5	0,0	13	0,1	8	0,0	356	0,6	329	0,5	-27	-7,6
Obreros	10.652	23,7	9.772	22,0	-880	-8,3	255	2,2	426	2,3	171	67,1	10.907	19,4	10.198	16,2	-709	-6,5
Trab. no Calificados	7.181	16,0	5.767	13,0	-1.414	-19,7	4.259	37,2	5.605	30,5	1.346	31,6	11.440	20,3	11.372	18,1	-68	-0,6
Total	44.882	100,0	44.495	100,0	-387	-0,9	11.456	100,0	18.390	100,0	6.934	60,5	56.338	100,0	62.885	100,0	6.547	11,6

Anexo 16. Anillo Periurbano. Categoría Sociocupacional del Sector Servicios por Nivel Educativo. Distribución Absoluta

Cat. Sociocupacional	Nivel Educativo																	
	Sin Educación Formal			Básica			Media			Técnica			Universitaria			Total		
	1992 n	2002 n	Var. n	1992 n	2002 n	Var. n	1992 n	2002 n	Var. n	1992 n	2002 n	Var. n	1992 n	2002 n	Var. n	1992 n	2002 n	Var. n
Gerentes	34	0	-34	558	0	-558	1.803	2.196	393	201	688	487	743	1.626	883	3.339	4.510	1171
Profesionales	0	0	0	0	0	0	0	0	0	210	347	137	2.631	4.417	1786	2.841	4.764	1923
Trab. Medios	12	24	12	1.178	387	-791	10.037	8.804	-1233	2.644	4.801	2157	4.195	7.485	3290	18.066	21.501	3435
Trab. de C. y Serv.	116	124	8	3.170	1.714	-1456	5.516	6.692	1176	299	1.028	729	288	653	365	9.389	10.211	822
Agrícolas	9	16	7	240	148	-92	103	149	46	1	12	11	3	4	1	356	329	-27
Obreros	40	104	64	3.947	2.270	-1677	6.361	6.715	354	319	736	417	240	373	133	10.907	10.198	-709
Trab. no Calificado	321	392	71	6.317	4.648	-1669	4.653	5.825	1172	97	358	261	52	149	97	11.440	11.372	-68
Total	532	660	128	15.410	9.167	-6243	28.473	30.381	1908	3.771	7.970	4199	8.152	14.707	6555	56.338	62.885	6547

Anexo 17. Anillo Periurbano. Categoría Sociocupacional del Sector Servicios por Grupo Etario. Distribución Absoluta

Cat. Sociocupacional	Grupo Etario														
	Joven			Adulto Joven			Adulto			Adulto Mayor			Total		
	1992 n	2002 n	Var. n	1992 n	2002 n	Var. n	1992 n	2002 n	Var. n	1992 n	2002 n	Var. n	1992 n	2002 n	Var. n
Gerentes	243	251	8	1.439	1.629	190	1.450	2.332	882	207	296	89	3.339	4.508	1169
Profesionales	344	602	258	1.424	2.114	690	980	1.837	857	93	209	116	2.841	4.762	1921
Trab. Medios	2.938	2.698	-240	9.700	9.799	99	5.217	8.453	3236	211	549	338	18.066	21.499	3433
Trab. de C. y Serv.	1.680	1.547	-133	4.111	4.402	291	3.331	3.902	571	267	358	91	9.389	10.209	820
Agrícolas	48	37	-11	157	119	-38	142	155	13	9	18	9	356	329	-27
Obreros	1.670	997	-673	5.197	4.366	-831	3.863	4.506	643	176	325	149	10.906	10.194	-712
Trab. no Calificado	1.734	1.014	-720	4.783	4.526	-257	4.615	5.373	758	308	457	149	11.440	11.370	-70
Total	8.657	7.146	-1511	26.811	26.955	144	19.598	26.558	6960	1.271	2.212	941	56.337	62.871	6534

Anexo 18. Anillo Suburbano. Categoría Sociocupacional del Sector Servicios por Sexo. Distribución Absoluta. Absoluta y Relativa. Variación Intercensal.

Cat. Sociocupacional	Sexo																	
	Hombre						Mujer						Total					
	Censo 92		Censo 02		Variacion		Censo 92		Censo 02		Variacion		Censo 92		Censo 02		Variacion	
	n	%	n	%	n	%	n	%	n	%	n	%	n	%	n	%	n	%
Gerentes	1.036	6,2	1.762	7,3	726	70,1	159	4,2	473	5,5	314	197,5	1.195	5,9	2.235	6,8	1.040	87,0
Profesionales	666	4,0	1.779	7,3	1.113	167,1	124	3,3	452	5,2	328	264,5	790	3,9	2.231	6,8	1.441	182,4
Trab. Medios	6.206	37,3	8.935	36,9	2.729	44,0	1.118	29,7	3.114	36,0	1.996	178,5	7.324	35,9	12.049	36,7	4.725	64,5
Trab. de C. y Serv.	2.329	14,0	3.360	13,9	1.031	44,3	816	21,7	1.791	20,7	975	119,5	3.145	15,4	5.151	15,7	2.006	63,8
Agrícolas	119	0,7	166	0,7	47	39,5	4	0,1	8	0,1	4	0,0	123	0,6	174	0,5	51	41,5
Obreros	4.280	25,7	5.822	24,0	1.542	36,0	111	3,0	209	2,4	98	88,3	4.391	21,5	6.031	18,4	1.640	37,3
Trab. no Calificados	1.989	12,0	2.391	9,9	402	20,2	1.429	38,0	2.598	30,1	1.169	81,8	3.418	16,8	4.989	15,2	1.571	46,0
Total	16.625	100,0	24.215	100,0	7.590	45,7	3.761	100,0	8.645	100,0	4.884	129,9	20.386	100,0	32.860	100,0	12.474	61,2

Anexo 19. Anillo Suburbano. Categoría Sociocupacional del Sector Servicios por Nivel Educativo. Distribución Absoluta

Cat. Sociocupacional	Nivel Educativo																	
	Sin Educación Formal			Básica			Media			Técnica			Universitaria			Total		
	1992 n	2002 n	Var. n	1992 n	2002 n	Var. n	1992 n	2002 n	Var. n	1992 n	2002 n	Var. n	1992 n	2002 n	Var. n	1992 n	2002 n	Var. n
Gerentes	9	0	-9	198	0	-198	691	964	273	85	426	341	212	845	633	1.195	2.235	1040
Profesionales	0	0	0	0	0	0	0	0	0	60	194	134	730	2.037	1.307	790	2.231	1.441
Trab. Medios	9	5	-4	364	122	-242	4.313	5.019	706	1.206	3.254	2.048	1.432	3.649	2.217	7.324	12.049	4.725
Trab. de C. y Serv.	33	60	27	953	667	-286	1.925	3.388	1.463	112	663	551	122	373	251	3.145	5.151	2.006
Agrícolas	7	5	-2	74	97	23	39	59	20	2	11	9	1	2	1	123	174	51
Obreros	25	53	28	1.560	1.218	-342	2.573	3.940	1.367	123	576	453	110	244	134	4.391	6.031	1.640
Trab. no Calificado	120	166	46	1.835	1.901	66	1.397	2.651	1.254	45	183	138	21	88	67	3.418	4.989	1.571
Total	203	289	86	4.984	4.005	-979	10.938	16.021	5.083	1.633	5.307	3.674	2.628	7.238	4.610	20.386	32.860	12.474

Anexo 20. Anillo Suburbano. Categoría Sociocupacional del Sector Servicios por Grupo Etario. Distribución Absoluta.

Cat. Sociocupacional	Grupo Etario														
	Joven			Adulto Joven			Adulto			Adulto Mayor			Total		
	1992 n	2002 n	Var. n	1992 n	2002 n	Var. n	1992 n	2002 n	Var. n	1992 n	2002 n	Var. n	1992 n	2002 n	Var. n
Gerentes	86	128	42	562	913	351	498	1.077	579	49	116	67	1.195	2.234	1.039
Profesionales	99	206	107	456	1.201	745	216	779	563	19	45	26	790	2.231	1.441
Trab. Medios	1.146	1.578	432	4.271	6.270	1.999	1.852	4.002	2.150	55	199	144	7.324	12.049	4.725
Trab. de C. y Serv.	566	783	217	1.416	2.451	1.035	1.084	1.787	703	78	129	51	3.144	5.150	2.006
Agrícolas	18	12	-6	42	62	20	58	88	30	5	12	7	123	174	51
Obreros	647	636	-11	2.171	2.758	587	1.518	2.490	972	55	146	91	4.391	6.030	1.639
Trab. no Calificado	501	474	-27	1.445	2.123	678	1.389	2.210	821	82	180	98	3.417	4.987	1.570
Total	3.063	3.817	754	10.363	15.778	5.415	6.615	12.433	5.818	343	827	484	20.384	32.855	12.471