

UNIVERSIDAD DE VALPARAISO
FACULTAD DE CIENCIAS ECONOMICAS Y ADMINISTRATIVAS
ADMINISTRACIÓN DE NEGOCIOS INTERNACIONALES

**¿CUÁL ES EL IMPACTO DE LA GLOBALIZACIÓN SOBRE LOS PAÍSES SEGÚN SUS NIVELES
DE DESARROLLO QUE SEAN ECONÓMICOS, POLÍTICOS, MILITARES O CULTURALES;
PARA ANALIZAR LAS DESIGUALDADES QUE OCASIONA?**

Autores:

CLAIRE GODIGNON
JEAN CHARLES DUPUIS

INFORME DE TESIS PRESENTADO A LA
CARRERA DE ADMINISTRACIÓN DE NEGOCIOS INTERNACIONALES
DE LA UNIVERSIDAD DE VALPARAÍSO PARA OPTAR AL
GRADO DE LICENCIADO EN NEGOCIACIONES INTERNACIONALES
TÍTULO PROFESIONAL DE ADMINISTRADOR DE NEGOCIOS
INTERNACIONALES

PROFESOR GUIA: DOCTOR ROBERTO YOKOTA BEURET.

Viña del Mar, Junio de 2012



UNIVERSIDAD DE VALPARAISO
FACULTAD DE CIENCIAS ECONOMICAS Y ADMINISTRATIVAS
ADMINISTRACIÓN DE NEGOCIOS INTERNACIONALES

**¿CUÁL ES EL IMPACTO DE LA GLOBALIZACIÓN SOBRE LOS PAÍSES SEGÚN SUS NIVELES
DE DESARROLLO QUE SEAN ECONÓMICOS, POLÍTICOS, MILITARES O CULTURALES;
PARA ANALIZAR LAS DESIGUALDADES QUE OCASIONA?**

Autores:

CLAIRE GODIGNON
JEAN CHARLES DUPUIS

INFORME DE TESIS PRESENTADO A LA
CARRERA DE ADMINISTRACIÓN DE NEGOCIOS INTERNACIONALES
DE LA UNIVERSIDAD DE VALPARAÍSO PARA OPTAR AL
GRADO DE LICENCIADO EN NEGOCIACIONES INTERNACIONALES
TÍTULO PROFESIONAL DE ADMINISTRADOR DE NEGOCIOS
INTERNACIONALES

PROFESOR GUIA: DOCTOR ROBERTO YOKOTA BEURET.

Viña del Mar, Junio de 2012

Agradecimiento

En primer lugar, nos gustaría agradecerle al Director de la carrera, el Señor Lisardo Gómez Bernal para habernos permitido estudiar dentro de su programa de Administración de Negocios Internacionales este año 2011/2012 y también de habernos dado la posibilidad de realizar un trabajo universitario de tal envergadura y muy valorizado al salir de la universidad, que es la tesis.

Además, le agradecemos a nuestro profesor guía, el Doctor Roberto Yokota Beuret por su presencia y su supervisión adecuada en cuanto al contenido y a los medios de búsqueda pertinentes que nos propuso para seguir avanzando sin que la sobre carga de informaciones en el tema de la globalización minora la calidad de nuestro trabajo final.

Finalmente, queremos agradecerles al Señor José Luis Mesa y al Señor Ignacio Tapia por su permanente apoyo en cuanto a las eventuales dudas y también para la coordinación de este estudio.

Índice

Agradecimiento.....	3
Índice.....	4
Siglas y abreviaturas	7
Cuerpo	9
de la Obra.....	9
Introducción:.....	10
CAPÍTULO I:	12
ASPECTOS METODOLÓGICOS.....	12
I. Planteamiento del problema	12
<i>I.1. La delimitación del objeto en el espacio físico-geográfico.....</i>	<i>12</i>
<i>I.2. La delimitación en el tiempo</i>	<i>12</i>
<i>I.3. Selección del problema que será objeto de la investigación.....</i>	<i>13</i>
II. Objetivos generales y específicos.....	13
III. Justificación	14
IV. Metodología.....	15
V. Limitaciones	16
CAPÍTULO 2:	17
MARCO TEÓRICO.....	17
CAPITULO 3:	22
DESARROLLO DE LA INVESTIGACION	22
I. Una tendencia que se extiende	22
I.1. ¿Cuales son los orígenes de la Globalización y cuáles son los países incluidos al inicio de este movimiento?.....	23
I.2. ¿Cuáles son los países que están a dentro del sistema de Globalización y cuáles son sus características?	31
<i>I.2.1. Bloques de países desarrollados.....</i>	<i>31</i>

<i>I.2.2. Fin de los 90's-2000's: países emergentes crecen y se integran al comercio mundial muy rápidamente</i>	35
I.3. ¿Cuáles son los países que se quedan a fuera del sistema de globalización, y como se nota que no hacen parte de este?.....	40
<i>I.3.1. Definiciones</i>	40
<i>I.3.2. Índices de desarrollo</i>	43
<i>I.3.3. Origen del aislamiento de los PMA</i>	46
II. Los criterios que frenan el ingreso de ciertos países en la Globalización	50
II.1. Las barreras políticas.....	50
<i>II.1.1. Influencias Políticas</i>	50
<i>II.1.2. Estabilidad política institucional y orden interno</i>	51
<i>II.1.3. Corrupción y calidad de la burocracia</i>	53
<i>II.1.3.1. El problema de una burocracia que implementa demasiados cambios</i> :.....	53
<i>II.1.3.2. la corrupción factor descreditor al nivel internacional</i>	54
II.2. Las barreras de económicas y sociales.....	57
<i>II.2.1. Situación socioeconómica y nivel de inversión</i>	57
<i>II.2.2. Militares en política, religión y conflictos étnicos</i>	59
II.3. Una selección que hacen los países desarrollados.....	60
<i>II.3.1. El ejemplo de África</i>	60
<i>II.3.1.1. Situación inicial</i>	60
<i>II.3.1.2. Una deuda insostenible</i>	60
<i>II.3.1.3. Aumento de los precios del mercado</i>	61
<i>II.3.2. Ejemplo de la agricultura en el tercer mundo</i>	62
<i>II.3.3. El problema de los subsidios de la Unión Europea</i>	64
III. ¿Cómo salir del aislamiento para entrar en Globalización?	65
III.1. Países en vía de Desarrollo: el empobrecimiento material por un enriquecimiento monetario.	65

III.1.1. Concepto de Globalización.....	66
III.1.1.1. un concepto general	66
III.1.1.2. El problema fundamental de la globalización	68
III.1.2. Globalización del punto de vista del comercio	70
III.1.2.1. La regulación internacional del mercado mundial.....	70
III.1.2.2. La amenaza del proteccionismo	72
III.1.3. El impacto de la globalización en los países en desarrollo.....	74
III.1.2.1. Las estrategias de corto y largo plazo	74
III.1.2.2. Nuevos países industriales.....	76
III. 2. El ejemplo de un caso en vía de éxito: Camboya	78
III.2.1 Datos económicos.....	78
III.2.2. Un país entre los menos avanzados dentro de un entorno regional dinámico.....	80
III.2.2.1. Un dinamismo económico	80
III.2.2.2. Una zona económica en crecimiento.....	81
III.2.3. Nuevas fuentes de recursos naturales que deben acompañarse de una nueva gestión.....	82
III.2.3.1. Una posible renta petrolera	82
III.2.3.2. Una mejor gestión económica y política necesaria	82
III.2.4 Las características del entorno institucional camboyano	844
III.2.4.1 Camboya: una joven democracia en transición.....	84
III.2.4.2 Camboya y el Estado de derecho.....	86
III.2.5 Conclusiones sobre el caso camboyano.....	88
CAPÍTULO 4:	89
CONCLUSIONES.....	89
Bibliografía	94
Anexos	98

Siglas y abreviaturas

ALALC: Asociación Latinoamericana de Libre Comercio

ANSA: Asociación de Naciones del Sudeste Asiático

BM: Banco Mundial

BRICS: Brasil, Rusia, India, China, África del Sur

CCI: Cámara de Comercio Internacional

CECA: Comunidad Económica del Acero y del Carbón

CEE: Comunidad Económica Europea

CNUCYD: Conferencia de las Naciones Unidas sobre Comercio y Desarrollo

EITI: Extractive Industries Transparency Initiative

FMI: Fondo Monetario Internacional

GATT: General Agreement on Tariffs and Trade

IDH: Índice de Desarrollo Humano

IED: Inversión Extranjera Directa

OCDE: Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económico

OMC: Organización Mundial del Comercio

ONU: Organización de las Naciones Unidas

OUA: Organización de la Unidad Africana

PAC: Política Agrícola Comuna

PD: Países Desarrollados

PIB: Producto Interior Bruto

PMA: Países los Menos Avanzados

PNB: Producto Nacional Bruto

PNUD: Programa de las Naciones Unidas para el Desarrollo

PVD: Países en Vía de Desarrollo

SGP: Sistema Generalizado de Preferencias

UE: Unión Europea

Cuerpo de la Obra

Introducción:

La Asociación Latinoamericana De Integración (ALADI), el Mercosur, La Asociación de Naciones del Sudeste Asiático (ANSA) y la Unión Europea entre otros, todos se crearon después del año mil nueve cientos cuarenta y cinco. Nacieron, en primer lugar, de una necesidad, de los países en esos momentos de reconstrucción posteriores a la Segunda Guerra Mundial¹. Más que un simple acuerdo comercial, se estaba pidiendo una ayuda internacional de mano de obra, de fondos y sobre todo una grande demostración de humanidad.

Ahora, resurgieron las economías aun más fuertes que seguimos desarrollando esos vínculos que se crearon por el hecho de tener un pasado común que nos ha llevado a establecer una política inter-naciones omnipresente.

A través de esta investigación, queríamos mejorar nuestro conocimiento del modo operatorio del sistema de globalización para darnos cuenta del impacto que tiene sobre la política de un país dependiendo de su nivel de desarrollo, de su tamaño y de su potencia en el ajedrez mundial.

De igual manera, nos ha llamado la atención de ver que este concepto, a la hora actual y con la importancia que tiene en el mundo político entre otros, no refleja valores claramente definidas en la mente de las poblaciones que sea en Chile, en los Estados Unidos o en África del Sur. En realidad, el desconocimiento y la aproximación de los retornos que hemos obtenido en el pasado nos han decidido a elegir el desarrollo de este tema para presentarles en nuestra tesis.

¹ Segunda Guerra Mundial que se desarrolló entre 1939 y 1945.

Ahora, vamos a exponer el impacto de la globalización entre los países según sus niveles de desarrollo que sean económicos, políticos, militares o culturales; para analizar las desigualdades que ocasiona.

En primer lugar, vamos a explicar el concepto de globalización como tendencia que se extiende pero que todavía no alcanza a influenciar todos los países. En segundo lugar, vamos a enfocar nuestro desarrollo en los criterios más importantes que frenan el ingreso de ciertos países a dentro del sistema de globalización. En tercer lugar, vamos a proponer algunas salidas eventuales para esos países, para que puedan quitar el aislamiento que perdura desde ya demasiados años y que puedan evolucionar de igual manera que los otros en el sistema global.

CAPÍTULO I:

ASPECTOS METODOLÓGICOS

I. Planteamiento del problema

En esta parte, vamos a desarrollar más precisamente los temas que se acercan del asunto que hemos elegido para que el ámbito de este trabajo quede más claro gracias a su definición más bien detallada.

I.1. La delimitación del objeto en el espacio físico-geográfico

Para delimitar nuestro tema en el espacio físico-geográfico, tenemos que mencionar, lo que se detallará luego, sobre el hecho de que la mayor característica de la globalización es que se genera de manera mundial sin preocuparse del tamaño de su impacto. Por eso, no se ubica claramente a dentro de límites geográficas. No obstante, se tiene que saber que, a pesar de su amplitud internacional, algunos pocos países no están involucrados, a lo menos por el momento.

I.2. La delimitación en el tiempo

Nuestra investigación nos demostró que el concepto de globalización no tiene límites claramente definidas en el tiempo por el hecho de ser un fenómeno constructivo. Es decir que se adapta en los tiempos pero no se crea y tampoco para de ser. En términos concretos, tenemos marcos de una cierta globalización durante el periodo de los años 1400 con la ruta de la seda gracias a Marco Polo; y desde este momento

sigue evolucionando en su forma y sus instrumentos para su adaptación. Hoy en día, los países están demasiado ligados entre ellos por este sistema para que sea posible volver a una individualización de las economías. De hecho, esas economías mantienen políticas similares, presupuestos comunes y siguen trabajando a la armonización de sus respectivas organizaciones.

1.3. Selección del problema que será objeto de la investigación

Para optimizar el desarrollo de nuestra investigación, hemos elegido de contestar la siguiente interrogación o sea: ¿Cuál es el impacto de la globalización sobre los países según sus niveles de desarrollo que sean económicos, políticos, militares o culturales; para analizar las desigualdades que ocasiona?

II. Objetivos generales y específicos

La globalización es un tema muy complejo en el que se agrega diversas variables y condiciones a tomar en cuenta para poco a poco llegar a un entendimiento general.

- En este trabajo, vamos a tratar de aclarar la complejidad que implica este tema por los numerosos actores y parámetros que interactúan.
- Además, se dará una visión panorámica del sistema actual de la globalización, que para nosotros, futuros intervinientes en los negocios internacionales, formará un conjunto de nociones requeridas para trabajar en el ámbito internacional, incluyendo al marketing, las finanzas o la logística que están impactadas por este fenómeno.

- Finalmente, el fin de este trabajo es de dar a los estudiantes y cualquier persona que lo requiere la posibilidad de implicarse también de manera más lúdica a unos conceptos que en primer instancia parecen bastante complejos.

III. Justificación

A través de esta investigación, queríamos mejorar nuestro conocimiento del modo operatorio del sistema de globalización para darnos cuenta del impacto que tiene sobre la política de un país dependiendo de su nivel de desarrollo, de su tamaño y de su potencia en el ajedrez mundial.

Además, nos ha llamado la atención que, a pesar de su potencia en el mundo, todavía no se define con certitud el concepto mismo. La realidad, de su desconocimiento por las poblaciones sabiendo su impacto en la vida de cada uno, nos ha permitido de encontrar un sentido al desarrollo de este tema para presentarles en nuestra tesis.

Gracias a este trabajo de búsqueda, queríamos desarrollar nuestra cultura en el área de actualidad que influye y de vez en cuando dirige nuestra vida de todos los días para que tengamos los argumentos que nos permitirán de debatir y enriquecer nuestra opinión.

IV. Metodología

En esta parte, vamos a describir las diferentes etapas del desarrollo de nuestro trabajo.

- Primera etapa: Búsqueda de un tema para el cual teníamos un interés común y también en relación con los futuros trabajos que queremos realizar luego para que tal proyecto sea una fuerza de nuestro curriculum. Para delimitar el proyecto, realizamos la búsqueda primaria de información.
- Segunda etapa: Una vez el tema aceptado, seguimos el periodo de documentación por dos semanas, para construimos una visión global del tipo de informaciones a las cuales teníamos acceso para aumentar y defender nuestro trabajo.
- Tercera etapa: Con el conocimiento que habíamos adquirido, realizamos un plan detallado y organizado de las ideas que queríamos abordar y desarrollar en el documento final.
- Cuarta etapa: Avanzando en el informe, organicemos entrevistas con nuestro profesor guía para que controla el nivel de avance, la pertinencia de las informaciones, su organización y su veracidad.
- Quinta etapa: Para guardar una estructura, funcionamos desarrollando parte por parte nuestro trabajo, eso en fin de no olvidar o desordenarnos sobre el contenido final.

V. Limitaciones

Nosotros nos enfrentamos a dos límites principales:

- Primero, el tema de la globalización tiene una amplitud tremendamente larga, y por eso hemos tenido que operar una selección de los temas y de los actores que hemos estudiado. En este sentido, lo descrito en el informe refleja la realidad en los hechos pero se tiene que saber que a eso intervienen otras variables que pueden modificar también los parámetros
- Segundo, se tiene que considerar el corto tiempo en el cual teníamos que realizar este trabajo universitario, a saber tres meses. Por eso también, es una de las razones que nos ha obligado a hacer una selección que queríamos óptima de los temas a abordar.

CAPÍTULO 2:

MARCO TEÓRICO

En este capítulo, vamos a explicar y definir los diferentes conceptos y teorías que vamos a desarrollar en el capítulo 3. La clasificación se ha realizado en el orden de aparición en el cuerpo de la obra.

- **Globalización:** Se define como la interdependencia creciente de las economías nacionales de cada país. Más precisamente, sería el rápido aumento de las acciones del comercio internacional con respecto a la producción, la cantidad de inversiones directas llegando del extranjero. También apareció el concepto de “fusiones- adquisiciones” de corporaciones que se desarrolló de manera exponencial en los últimos años. En los tiempos que vivimos la globalización ya tomo un espacio central en las economías de cada uno insertándose en las políticas interiores de los países parte del movimiento internacional.
- **GATT:** (por sus siglas en inglés: General Agreement on Tariffs and Trade). Acuerdo firmado el 30 de octubre de 1947 por 23 países con el fin de armonizar las políticas aduaneras entre las partes signatarias. Este acuerdo multilateral de libre comercio fue destinado a hacer bajar los precios para los consumidores, una mejor utilización de los factores de producción y favorecer el empleo en los sectores donde cada país detiene una ventaja comparativa. Uno de los últimos ciclos de negociaciones, cerrado por el

acuerdo de Marrakech, acaba en la creación de la Organización Mundial del Comercio en 1995.

- ***Mercados internacionales:*** Significa que en primer lugar las empresas se focalizaron en un solo país para exportar la demás cantidad, la sobre producción que generaban.
- ***Mercados multinacionales:*** Significa que siguiendo aumentando sus producciones respectivas las empresas se focalizaron no solamente en un solo país pero en varios que recibían la sobre producción que generaban.
- ***Mercados Globales:*** Significa que el objetivo no es de llegar a varios países pero a todos para que los más eficientes proveedores sigúan creciendo y que los menos eficaces se focalizan en otra actividad.
- ***Economías de escala:*** El costo marginal de un largo periodo baja hasta que llega a un mínimo para un cierto umbral de producción y mas allá de este el costo marginal de largo periodo aumenta debido a las economías de escalas de los costos de organización, de administración et de coordinación.
- ***Estabilidad política:*** resulta por su mayor parte de los cambios de regímenes políticos, de los gobiernos y de los dirigentes. Para evaluar esta estabilidad se diseñan dos categorías. Los países democráticos: por los cuales un cambio en el dominio político afectaría la economía dependiendo de la solidez de las

instituciones de los dichos países. Por ejemplo, tal cambio en Senegal no tendría los mismos efectos que en Francia. La frecuencia del cambio político también afecta la estabilidad pero algunos países tienen una gerencia que les permite no verse perjudicados por este tema como Suiza que cambia su presidente cada año. Los países no democratizados: las consecuencias de un cambio político podrían ser de mucho más envergadura con el empezar de una guerra civil, un golpe de estado, etc. por los cuales el riesgo político queda máximo.

- **Corrupción:** Fenómeno que demuestra una debilidad estructural de las instituciones nacionales y lamentablemente también la incapacidad de los poderes públicos a ejercer un control estricto sobre las acciones de los funcionarios y otros intervinientes económicos. Esta provoca una desvalorización del país corruptivo, una pérdida de confianza y genera una bajada en las inversiones.
- **Corrupción política:** Impacta el sistema administrativo. Es la utilización del poder público para alcanzar ventajas propias, lo que afecta los mercados públicos, incluyendo las legislaciones a la exportación (entrada y salida del territorio), los traslados de sedes sociales, incluso la creación de leyes al pedir de unos actores económicos o políticos.
- **Inversión:** Adquisición de nuevos medios de producción, mejoramiento de su rendimiento o colocar capitales en una empresa por ejemplo. El motor de la

inversión es la perspectiva de retirar un beneficio. En efecto, invertir consiste en contratar un gasto importante hoy con el fin de obtener un beneficio en el futuro.

- **Teoría de “Beggar-My-Neighbour”:** También llamado el “empobrecimiento del vecino”. El principio es salirse (como país) de un malo paso, o darse un nuevo crecimiento mediante la utilización de sus países vecinos, gracias a una toma de decisión hostil a los otros países.
- **Regulación del comercio internacional:** Existe cuatro organizaciones principales que aseguran el bueno desarrollo y la optimización del comercio internacional y de sus procesos que son: la Organización Mundial del Comercio, el Fondo Monetario Internacional, el Banco Mundial, y las Cámaras del Comercio y de la Industria.
- **Organización Mundial del Comercio (OMC):** Surgió luego del GATT gracias a la ronda de Uruguay en 1994. Trata de ofrecer a los países una administración para los acuerdos comerciales, un foro de negociación, resolver diferencias y conflictos, proveer una asistencia técnica así que posibilidades de capacitación y también cooperar con las otras organizaciones del comercio internacional para trabajar a la armonización de las reglas y normas.

- **Fondo Monetario Internacional (FMI):** Sus objetivos son de evitar la crisis en los sistemas monetarios y financieros para impedir y solucionar los problemas de balance de pago, mantener una cooperación internacional efectiva, promocionar la estabilidad cambiaria para evitar depresiones económicas y facilitar el sistema de pago en modos internacionales.
- **Banco Mundial:** Se acerca más de los países en desarrollo, fue creado por las Naciones Unidas. Su principal objetivo es de dar asistencia a los países los menos desarrollados proveyendo ayuda técnica y financiera para lograr una bajada del nivel de pobreza. Un instrumento, a menudo utilizado son los préstamos con bajos intereses o sin interés. También, lleva un apoyo económico.
- **Proteccionismo:** Medidas tomadas por el Estado orientadas para fomentar la industria nacional (ej. Las Cuotas, tarifas arancelarias).

CAPITULO 3:

DESARROLLO DE LA INVESTIGACION

I. Una tendencia que se extiende

El fenómeno de globalización se define como la interdependencia creciente de las economías nacionales de cada país². Más precisamente, sería el rápido aumento de las acciones del comercio internacional con respecto a la producción, la cantidad de inversiones directas llegando del extranjero. También apareció el concepto de “fusiones- adquisiciones” de corporaciones que se desarrolló de manera exponencial en los últimos años³.

En los tiempos que vivimos la globalización ya tomo un espacio central en las economías de cada uno insertándose en las políticas interiores de los países parte del movimiento internacional.

Hablando de globalización uno no se tiene que considerar solamente la dimensión de espacio, es decir la evaluación geográfica del movimiento (el globo). El concepto es mucho más vasto, traduce la noción de tiempo (la aceleración del mundo, por su trabajo en conjunto, y también la velocidad de las repercusiones et de los cambio en interés competición). En fin, la dimensión organizacional de este sistema complejo.

² No especificado, *Définition Globalisation*, <http://lesdefinitions.fr/globalisation>, les définitions 1.01.2011, consultado el 19.06.2012 a las 20 :36 PM

³ Extracto de tesis, Guy Schuller, *International, Forum 200*, 2000, página 14.

I.1. ¿Cuáles son los orígenes de la Globalización y cuáles son los países incluidos al inicio de este movimiento?

Concepciones para el término de “Globalización” hay muchas pero para empezar vamos a plantear una: la interdependencia creciente entre todas las naciones del mundo⁴.

Los orígenes de la Globalización son numerosos⁵, nosotros vamos a desarrollar los orígenes post-segunda guerra mundial, es decir a partir del año 1945. De hecho, un poco más antes con la conferencia de Bretton Woods en 1944, y la creación del GATT⁶ en 1947. Esta interdependencia ha resultado de dos factores principales: las *evoluciones políticas* y las *evoluciones tecnológicas*⁷. La combinación de ambos de los anteriores hizo del tremendo aumento de productividad y de producción el motor de la globalización.

⁴ Extracto de materia de curso, M. Nicolas Arnaud, Presidente de la asociación "hisgeo" (profesor de historia) y Jean-Pierre Costilde (profesor certificado des historia geografía), *Un monde interdépendant*, 12.11.2002, página 1.

⁵ De hecho, las orígenes las más profundas son los de la ruta de la seda que constituyo la red de rutas comerciales los más antiguos y desarrollados por la época, de Asia (Xi'an) hacia Siria y por fin hasta Europa eso desde los años 1400.



⁶ Por sus siglas en inglés: General Agreement on Tariffs and Trade

⁷ Extracto de tesis, Guy Schuller, *International, Forum 200*, 2000, página 15 y 17.

En el área *política*, constatamos que al salir de la Segunda Guerra Mundial los países mayormente quedaron en un estado de pobreza y de destrucción raramente adquirido en el pasado. A eso se agrega la repugnancia del ser humano frente a sus propias acciones. Obviamente, este no se aplica a los Estados-Unidos que salieron como superpotencia después de su intervención en el finalizar el conflicto.

Pero de cierta manera, ellos iniciaron el proceso de recuperación de este estado enfermo de las naciones, y se generó la necesidad de una ayuda mutua para salir juntos de este vía sin salida. De hecho, los Estados Unidos implementaron el “Plan Marshall⁸” en 1947. La doctrina Truman o política del « Containment⁹ », para frenar el comunismo en el mundo, creó el Plan Marshall¹⁰.

En el área *tecnológica*, más que los otros dos sectores fueron muy desarrollados por la Globalización el de *los transportes* y el de la *información y medios de comunicación*¹¹. De hecho, los transportes han sido tremendamente mejorados. Por ejemplo, acerca de la calidad que hoy en día provee un cierto nivel de comodidad y su capacidad en términos de volumen así que el aumento su velocidad. Esto se acompaña de una bajada significativa de los precios aplicados. De esta revolución en los transportes resultó la reducción de tiempo en tránsito, la reducción de los riesgos y de la pérdida de mercancías. También un alcance influyente fue los aumentos de las

⁸ Que también es una forma de proteccionismo con respecto al bloque soviético.

⁹ La política del Containment, es la estrategia de contención del comunismo para parar su expansión y la adhesión de nuevos países a la dominación Soviética.

¹⁰ Extracto investigación, no especificado, *Les fondements de la politique étrangère américaine*, 09.2004, capítulo *pratiques et evolution de la politique étrangère : la Guerre Froide (1947-1991)*, página 1.

¹¹ Extracto de tesis, Guy Schuller, *International, Forum 200*, 2000, página 15.

capacidades de exportación por la multiplicación de los trayectos efectuados con un mismo número de camiones (o otros tipos de transportes como los botes, la vía ferrocarril, etc.)

De la misma manera ocurrió el mejoramiento de los medios de comunicación gracias a la grande capacidad de informaciones que además son muy fáciles de acceso y de las posibilidades de transferencias que tenemos gracias a las bases de datos, todavía incluyendo una competitividad de los precios cada vez más importante. Unas características aparecen muy claras como la capacidad de dar y obtener informaciones de todas partes del mundo durante las 24 horas. Pero lo sugerente, es la aceleración en los trámites que implica esta conexión permanente entre los actores económicos, la aceleración de las innovaciones, lo que nos lleva al siguiente punto: la envergadura que toma este sistema. Que con efecto dómimo afecta cada vez más países, más áreas, y implica más nociones en un círculo, hasta ahora virtuoso¹².

Juntar los dos sectores en evolución estuvo también productivo. De hecho, la nueva forma de seguridad desarrollada dio más confianza a los hombres para probar transportes más audaces como el oleoducto o también la ampliación y el rediseño de los botes. Pero más en profundidad el resultado fue el fuerte crecimiento de la productividad, llevemos a un nivel de producción demasiado importante para solo el consumo interno del producto.

No obstante los países tenían que vender la extra-producción para no perderla, y para no acumular las deudas de cantidades producidas pero sin retorno financiero a la

¹² Un círculo virtuoso es un conjunto de causa-efecto que mejora el sistema enteró.

inversión. Las empresas y los gobiernos se juntaron para mantener la estabilidad interna del país. Fueron a buscar soluciones en los mercados no-conocidos a esta época los mercados internacionales¹³. Gracias a este encuentro muy eficaz la producción siguió aumentando y la próxima etapa fue de conquistar los mercados Multinacionales¹⁴.

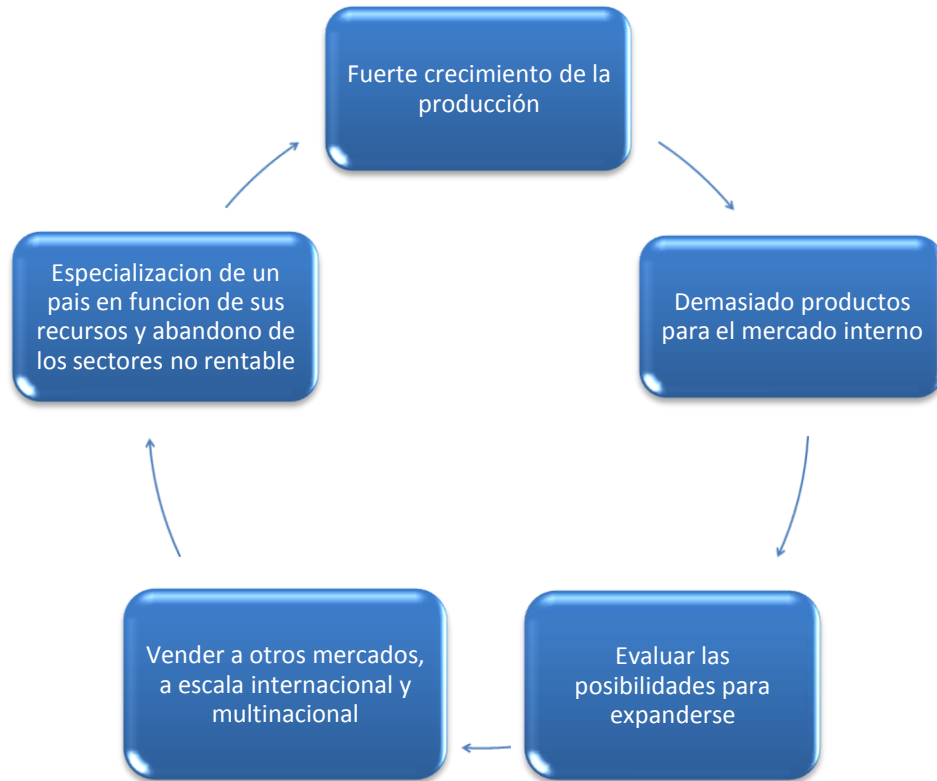
Este sistema inició el foco en unos sectores más valorables de la economía de cada país, es decir a donde los recursos eran ilimitados rentabilizando sus riquezas internas para alimentar los flujos efectivos. Lamentablemente, ha dejado los sectores menos eficientes abandonados, comprando los productos del extranjero. Hoy en día, los productores se orientan cada vez más hacia a la apertura del comercio, hacia los mercados Globales¹⁵. Recientemente apareció un cambio de motor de este círculo. También, el impulso es que queremos llegar a otros mercados extranjeros y por eso aumentamos la producción actual.

¹³ Mercados internacionales significa que en primer lugar las empresas se focalizaron en un solo país para exportar la demás cantidad, la sobre producción que generaban.

¹⁴ Mercados multinacionales significa que siguiendo aumentando sus producciones respectivas las empresas se focalizaron no solamente en un solo país pero en varios que recibían la sobre producción que generaban.

¹⁵ Mercados Globales significa que ahora el objetivo no es de llegar a varios países pero a todos para que los más eficientes proveedores sigúan creciendo y que los menos eficaces se focalizan en otra actividad.

Título: Círculo virtuoso de la producción hacia la expansión

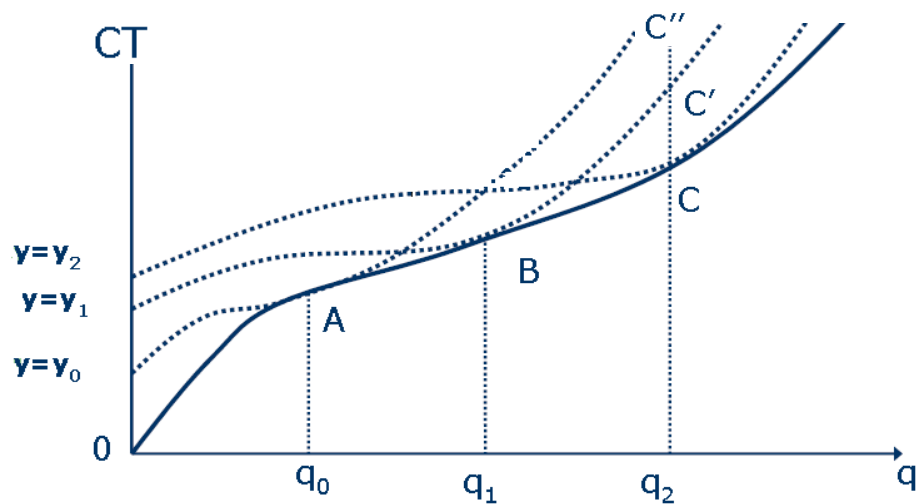


El aumento siempre más fuerte de la producción se alimentó gracias al concepto de las economías de escalas. Es decir que gracias al desarrollo científico económico, se hizo el encuentro que la producción de una empresa se puede optimar. Siempre la cantidad producida está contenida dentro de dos palieres de costos fijos de producción de la empresa. A bajo del palier la rentabilidad está muy baja y va aumento al subir adentro de los palieres hasta tener su máximo llegando a la limita del palier superior.

Clarificando el concepto, se utilizan dos factores llamados variables que se interpretan en el largo plazo y se busca para un nivel de producción dado, la combinación óptima de los dos.

- La cantidad (eje X)
- Los costos fijos de producción (eje Y)

Título: Representación de la cantidad (q) función de los Costos Totales (CT)¹⁶



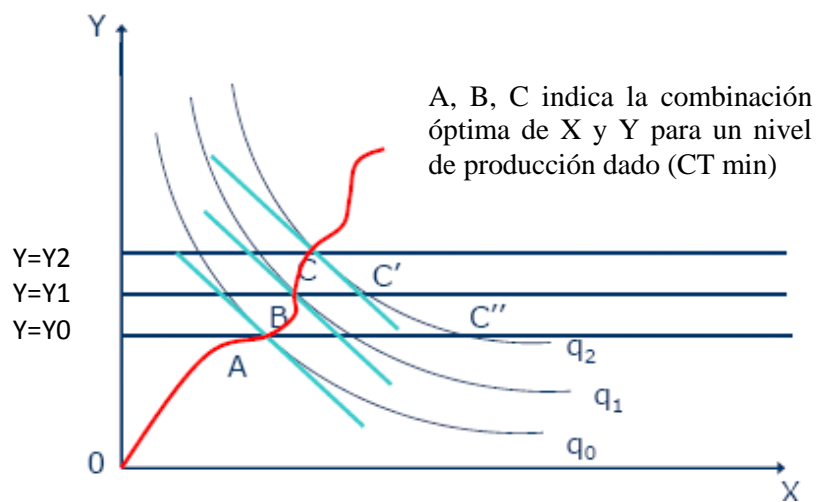
Podemos relacionar el costo total de producción con los diferentes tamaños de empresas.

- **Pequeña empresas/pequeña producción (y0):** mínimo de producción se sitúa en A
- **Pymes (y1):** cuando la capacidad de producción aumenta el costo total de producción se ubican en B
- **Grandes empresas (y2):** para los volúmenes de producción más grandes los costos totales de producción están en C

¹⁶ Extracto de materia de clase, Profesor Frank Robert, *Le producteur*, 04.2010, página 56.

Por eso una grande empresas que no vende sus productos tiene que bajar su producción pero se aleja del punto de optimo y baja su rentabilidad, por eso, y para quedar siempre lo más eficiente posible busca otros mercados en los cuales puede vender sus productos y quedarse en el lugar optimo de la curva.

Título: Representación de la combinación optima de XY¹⁷



El costo marginal de un largo periodo baja cuando la producción aumenta lo que produce *economía de escalas*, gracias a los procesos de

- La división del trabajo
- La especialización de las tareas
- Utilización de la tecnología

El costo marginal de un largo periodo baja hasta que llega a un mínimo para un cierto umbral de producción y mas allá de este el costo marginal de largo periodo aumenta debido a las economías de escalas de los costos de organización, de administración et de coordinación.

¹⁷ Extracto de materia de clase, Profesor Frank Robert, *Le producteur*, 04.2010, pagina 57.

La Globalización es también una alternancia entre avances y regresiones es decir focalización hacia la apertura mundial y hacia la protección de la economía interna de los países lo que se traduce por un aumento respectivo de acuerdos multilaterales y bilaterales¹⁸. De hecho, los tratados y acuerdos comerciales que se desarrollaron de manera muy desigual y con respecto los periodos de confusión tal como las guerras y depresiones. Pero desde, la Segunda guerra mundial, vivimos tres grandes oleadas de regionalismo.

- De 1950-1960: con un desarrollo de la Unión Europea. La creación de la CECA¹⁹, su evolución hacia la CEE²⁰ en 1957. Lo que mantuvo una presión para seguir desarrollando los acuerdos entre los demás países.
- 1985: con la idea de crear un “Mercado Único”, que quitaría los obstáculos financieros, fiscales y técnicos que todavía frenan el comercio internacional.
- 2000: con la grande participación de los países asiáticos y la conferencia de Doha que todavía sigue tratando de encontrar las mejores soluciones.

¹⁸ No especificado, *antecedentes históricos y tendencia actuales*, informe sobre el comercio mundial 2011, pagina 49.

¹⁹ Comunidad Económica del Acero y del Carbón

²⁰ Comunidad Económica Europea

I.2. ¿Cuáles son los países que están a dentro del sistema de Globalización y cuáles son sus características?

Hay países que gozan más que otros de este sistema porque lo crearon, lo desarrollaron y son los principales actores.

I.2.1. Bloques de países desarrollados.

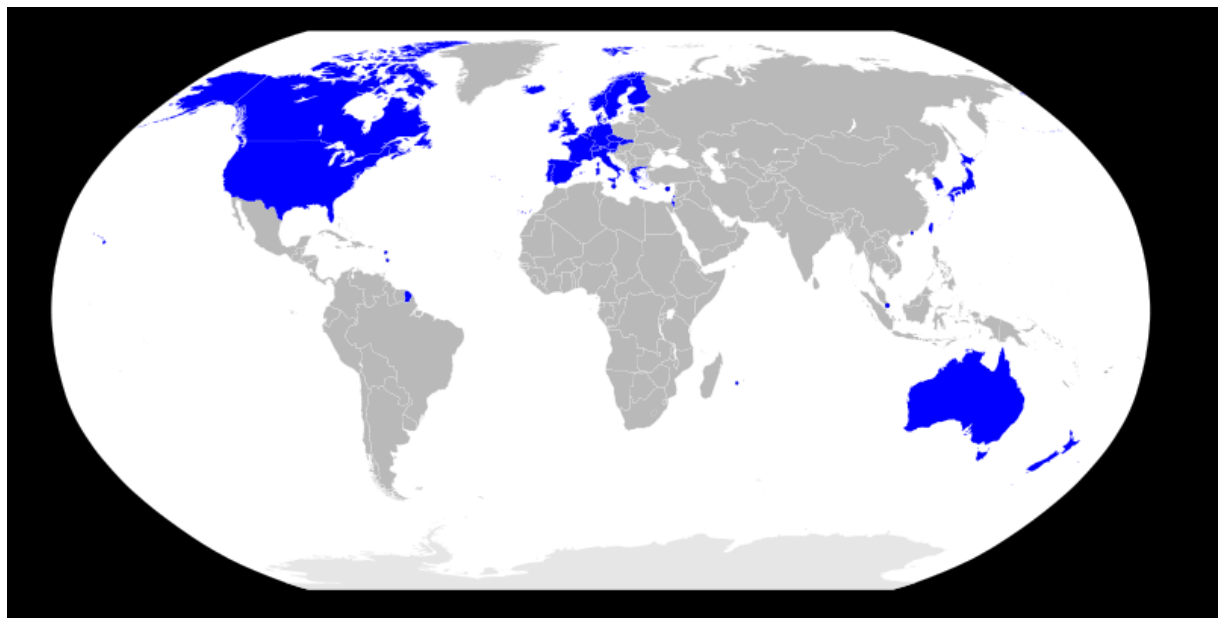
Aunque no exista definición oficial, podríamos describir un país desarrollado como lo siguiente: país donde la mayoría de la población tiene acceso a todas sus necesidades básicas, un cierto nivel de bienestar y a la educación. También es un país con un nivel alto de crecimiento económico y de seguridad. Su economía es principalmente basada sobre la industria y la tecnología, más que sobre la agricultura. Los principales criterios para evaluar el desarrollo económico son el Producto Interior Bruto (PIB), el PIB per cápita, el nivel de industrialización, la repartición de las infraestructuras y el estándar general de vida. Igual existen otros criterios a carácter más humanos, como el Índice de desarrollo humano (IDH), que toma en cuenta la riqueza, la educación y la sanidad²¹.

De manera general, se puede incluir en esta lista, la mayoría de los países miembros de la Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económico

²¹ Gómez López, A. *¿Cuáles son los países desarrollados?* en Contribuciones a la Economía, Nº 82, 07.2007

(OCDE), también conocida como el «club de los países ricos». Está compuesta de 34 Estados que tienen en común un sistema de gobierno democrático y una economía de mercado. Su objetivo principal es estimular el progreso económico y el comercio internacional. Para lograr este objetivo, los miembros intercambian información y armonizan políticas con el objetivo de maximizar su crecimiento económico y colaborar a su desarrollo y al de los países no miembros. En 2007, proporcionaban el 70% del mercado mundial y representaban el 80% del PNB mundial²². Los más importantes países desarrollados son los siguientes: América del Norte (Estados Unidos y Canadá), Europa Occidental, Japón, Israel y el bloque Australia-Nueva Zelanda.

Título: Mapa de países a economía avanzada según el FMI²³



²² Extracto de sitio, OCDE, <http://www.oecd.org/home>, consultado el 18 de Mayo de 2012, 07.00PM

²³ Fuente: sitio del Banco Mundial, <http://www.worldbank.org/>, consultado el 18 de Mayo de 2012, 07.00 PM

Estas economías desarrolladas conocieron en los años 1960-1970 un grande crecimiento económico, basado sobre una aumentación de la productividad y del aumento de la producción. Y para enfrentar esta subida de la producción, empezaron a aumentar sus aberturas comerciales a nivel mundial exportando sus productos. Pasaron de una economía nacional a una economía global integrada, donde estos países compiten para integrar nuevos mercados extranjeros.

Una manera de expandirse internacionalmente y ganar a nuevos mercados extranjeros fue la creación de acuerdos comerciales entre países o grupos de países. Esos acuerdos hacen parte de un proceso de integración económica cuya finalidad es unificar varios mercados en solamente uno. Los principales objetivos de esta integración son la reducción de obstáculos arancelarios y no arancelarios con el fin de aumentar y facilitar los intercambios comerciales. Existen cinco fases de integración económica, que va de la más simple a la más complicada y desarrollada requiriendo un compromiso y una dependencia más importante de la parte de los países miembros.

La primera fase siendo el acuerdo parcial que pretende asegurar únicamente a los países que forman parte del acuerdo, preferencias tarifarias, lo que significa que los derechos de importación entre sus estados miembros son inferiores a los cobrados a terceros países. Un ejemplo de acuerdo parcial es la ALALC²⁴. La última fase de integración económica es la Unión Económica y Monetaria; requiere la coordinación de las políticas económicas, financieras y monetarias de los países miembros. Un

²⁴ Asociación Latinoamericana de Libre Comercio. Creado el 18 de febrero de 1960 por el Tratado de Montevideo y reemplazado posteriormente por la ALADI.

ejemplo es la Unión Europea es hoy el acuerdo comercial más completo y desarrollado²⁵.

²⁵ Extracto de materia de clase, Profesor Mauricio Candia, *Organización del comercio exterior*, 04.2012

1.2.2. Fin de los 90's-2000's: países emergentes crecen y se integran al comercio mundial muy rápidamente

Los países emergentes se caracterizan por un PIB per cápita inferior a él de los países desarrollados, pero experimentan un rápido crecimiento económico e industrial. En efecto, integraron a la economía mundial rápidamente desde el punto de vista comercial (subida importante de las exportaciones) y financiero (apertura de los mercados financieros a los flujos de capital extranjeros). El nivel de vida y las estructuras económicas convergen hacia los países desarrollados²⁶.

Una vez más, no es una definición exhaustiva, puede variar según las consideraciones. Pero hay países que aparecen en todas las definiciones, como los BRIC: Brasil, Rusia, India y China. A esos cuatros, se puede añadir países como México, África del Sur, Turquía o Indonesia. Cuanto a Rusia, numerosos economistas niegan su pertenencia como país emergente, particularmente porque se queda a fuera de la OMC.

²⁶ Definición extracta de sitio, OMC, <http://www.wto.org/>, consultado el 20 de Mayo de 2012, 08.00PM

Título: Composición de los intercambios de los países emergentes²⁸

	Porcentaje en el PIB mundial por grupos de países		
	1960-72	1973-85	1986-05
Paises desarrollados	73,40	70,25	62,38
Paises emergentes	22,03	25,41	33,74

	Estructura de los intercambios de los países emergentes (%)					
	Exportaciones			Importaciones		
	1960-72	1973-85	1986-05	1960-72	1973-85	1986-05
Bienes primarios no petroleos	60,80	37,76	17,05	26,60	19,71	13,94
Bienes primarios petroleos	16,78	23,65	9,00	7,38	17,00	9,45
Bienes manufacturados	23,33	38,59	73,95	66,02	63,29	76,61

Como se puede ver en esa tabla de *Akin et Kose*, la integración creciente de los países emergentes en la economía mundial se acompañó de cambios mayores en la composición de sus intercambios. La parte de las exportaciones de bienes manufacturados representaba un cuarto de las exportaciones totales de países emergentes en los años sesenta, contra tres cuartos estos veinte últimos años. Según un informe de 2011 del Banco mundial, los país BRIC más Corea del Sur e Indonesia llevarán la economía mundial con más de la mitad de todo el crecimiento global antes de 2025.

²⁸ Fuente: estudio realizado por el Consultorio “Akin et Kose”, 2007

Título: Compensación horaria de los empleados en porcentaje de los costos en los Estados Unidos (base 100) ²⁹

Remuneración de los empleados		
Países	1997	2010
Estados Unidos	100	100
Francia	108	117
Japón	97	92
Brasil	31	29
China	-	8
Polonia	14	23

Ahora, esos países van a enfrentar un otro desafío, a saber guardar precios y costos de trabajo competitivos. En efecto, ahora que conocieron un rápido desarrollo económico y social, los trabajadores tienen hoy más reivindicaciones. Solían recibir un saldo muy bajo, y además sin ninguna cobertura social, seguridad del empleo o sin derecho cualquier sea. Como las empresas obtuvieron grandes ingresos, los trabajadores también quieren tener una participación en ese crecimiento. Por eso que exigen aumentos de sus sueldos, poder defenderse con la formación de sindicatos. De la misma manera, ahora hay más y más asociaciones que crecen en esos países que quieren proteger el medio ambiente creando nuevas normas por ejemplo. Esas normas tendrían un costo suplementario también para las empresas. También tienen por objetivo de aumentar los derechos de los trabajadores mejorando las normas de

²⁹ Extracto de un sitio, *Bureau of Labor Statistics*, <http://www.bls.gov/>, consultado el 10 de Junio de 2012, 01.00PM

seguridad en los lugares de trabajo. Eso también tiene un costo para la empresa. Entonces, un próximo objetivo será de encontrar nuevos factores, otros que un bajo costo de trabajo, para quedar competitivo a nivel mundial.

Título: Evolución del empleo dentro de las filiales en las empresas estadounidense ³⁰

	1983	2000	Evolución
Países desarrollados	2 871 900	2 904 500	+1.1%
Países en vía de desarrollo	1 357 700	2 162 900	+59.3%
Total	4 229 600	5 067 400	+19.8%

Como se puede ver, si el número general de empleos dentro de las filiales perteneciendo a empresas de países desarrollados (en este caso, de Estados Unidos) aumentó de 19.8% entre 1983 y 2000, esa evolución es muy diferente según el tipo de país. En efecto, podemos constatar una dinámica de ajuste entre el reparto de la actividad entre zonas desarrolladas y zonas en desarrollo. En 1983 y 2000, el empleo aumentó de cerca del 1 % en las filiales americanas localizadas en los países desarrollados contra cerca del 60 % en las instaladas en los países en vías de desarrollo.

³⁰ Extracto de un sitio, *Bureau of Economic Analysis*, <http://www.bea.gov/>, Operations of U.S. Parent Companies and Their Foreign Affiliates, consultado el 10 de Junio de 2012, 01.00PM

I.3. ¿Cuáles son los países que se quedan a fuera del sistema de globalización, y como se nota que no hacen parte de este?

Al opuesto de esos países integrados y que participan de plena dedicación en este sistema existen otros grupos de países marginales y que son pasivos frente a este fenómeno

I.3.1. Definiciones

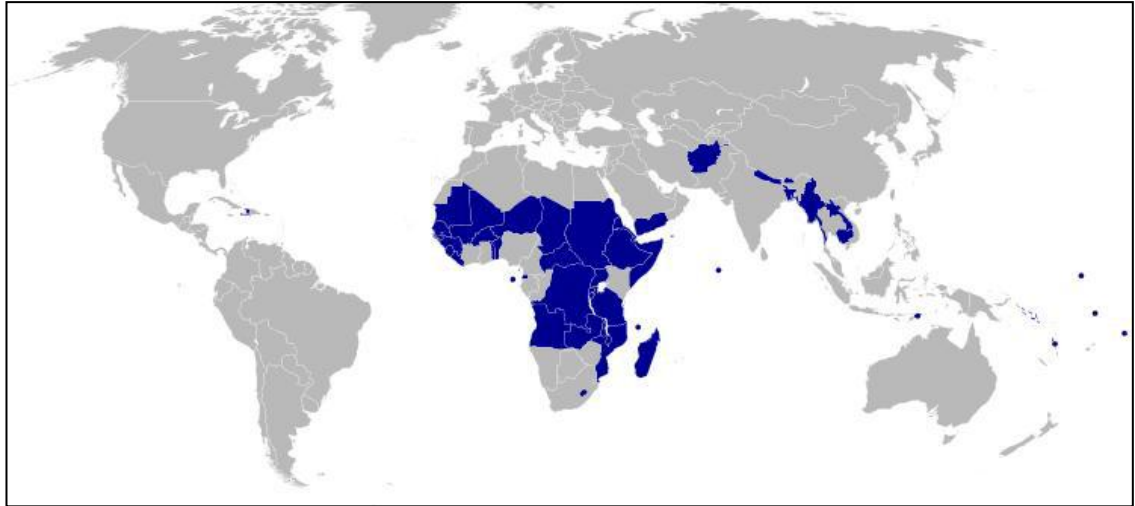
Se puede definir los países menos avanzados según 3 criterios³¹:

- Bajos ingresos (promedio de los últimos tres años del PIB per cápita de menos de 905 dólares estadounidense)
- Debilidad de los recursos/desarrollo humanos (en base a los indicadores de nutrición, salud, educación y alfabetización de adultos)
- Vulnerabilidad económica (basada en la inestabilidad de la producción agrícola, la inestabilidad de las exportaciones de bienes y servicios, la concentración de las exportaciones de mercancías, la desventaja de la pequeñez económica, y el porcentaje de la población desplazada por desastres naturales).

Se puede incluir en esa definición la mayoría de los países africanos y una parte de países en Asia-Pacífica. Se puede añadir también países muy cerrados sobre ellos mismos como Cuba, Corea del Norte o Birmania.

³¹ Definición oficial de las Naciones Unidas, sacado del sitio <http://www.un.org/fr/>, consultado el 13 de Mayo de 2012, 03.00PM

Título: Países menos avanzados³²



También existe la noción de Estado fallido que puede definir un país menos avanzado: país que no puede asegurar sus funciones fundamentales, en particular el respeto al imperio de la ley. Indicadores de un estado fallido: incapacidad para suministrar servicios básicos, un gobierno central ineficaz que sólo tiene un control marginal sobre su territorio y relaciones conflictuales con los países vecinos.³³

Según el profesor Daniel Thürer, el término “Estado fallido” no representa una situación definida con precisión, sino que sirve como un fenómeno que se puede interpretar de varias maneras. Existen tres elementos para caracterizar un Estado fallido desde el punto de vista político. En primer lugar, está el aspecto geográfico y territorial, es decir el hecho de que los Estados fallidos son esencialmente asociados a problemas internos y endógenos, aunque éstos pueden tener orígenes

³²Fuente: sitio del Banco Mundial, <http://www.worldbank.org/>, consultado el 18 de Mayo, 07.00 PM

³³ Definición según el organismo independiente *Foreign Policy* y *Carnegie Endowment for International Peace*, sacado del sitio <http://www.foreignpolicy.com/> , consultado el 9 de Junio de 2012

transfronterizos. En segundo lugar, está el aspecto político, es decir, el colapso interno de la ley y el orden. En tercer lugar, existe el aspecto funcional, a saber, la ausencia de órganos capaces, por un lado, de representación del Estado a nivel internacional y, por el otro, de ser influido por el mundo exterior.³⁴

Título: Lista de los países Estados fallidos “en alerta” (con un resultado superior a 100)³⁵

		Failed States Index Data 2011												
FS-11-11 (11-07B)														
		Demographic Pressures	Refugees and IDPs	Group Grievance	Human Flight	Uneven Development	Poverty and Decline	Legitimacy of the State	Public Services	Human Rights and Rule of Law	Security Apparatus	Factionalized Elites	External Intervention	TOTAL SCORE
1	Somalia	9,7	10,0	9,5	8,2	8,4	9,3	9,8	9,4	9,7	10,0	9,8	9,7	113,4
2	Chad	9,2	9,5	9,4	8,0	8,9	8,5	9,8	9,6	9,3	9,2	9,8	9,1	110,3
3	Sudan	8,5	9,6	9,9	8,2	9,1	6,4	9,4	9,0	9,7	9,6	9,9	9,5	108,7
4	Congo (D. R.)	9,7	9,6	8,3	7,7	9,2	8,7	9,0	8,9	9,2	9,6	8,8	9,5	108,2
5	Haiti	10,0	9,2	7,3	8,9	8,8	9,2	9,4	10,0	8,0	8,4	8,8	10,0	108,0
6	Zimbabwe	9,3	8,2	9,0	9,3	9,2	9,0	9,3	9,0	9,2	9,0	9,6	7,8	107,9
7	Afghanistan	9,1	9,3	9,3	7,2	8,4	8,0	9,7	8,5	8,8	9,8	9,4	10,0	107,5
8	Central African Republic	8,9	9,6	8,6	5,8	8,9	8,1	9,1	9,0	8,6	9,7	9,1	9,6	105,0
9	Iraq	8,3	9,0	9,0	8,9	9,0	7,0	8,7	8,0	8,6	9,5	9,6	9,3	104,8
10	Cote d'Ivoire	8,1	8,5	8,7	7,9	8,0	7,7	9,5	8,4	8,6	8,6	9,1	9,7	102,8
11	Guinea	8,2	7,7	7,9	8,3	8,4	8,6	9,4	8,7	9,2	9,3	9,2	7,6	102,5
12	Pakistan	8,8	9,2	9,3	7,5	8,5	6,6	8,6	7,3	8,7	9,4	9,1	9,3	102,3
13	Yemen	8,7	8,4	8,6	6,9	8,3	7,7	8,6	8,7	7,7	9,3	9,3	8,2	100,3

³⁴ Extracto de un artículo, profesor Daniel Thürer, *International Review of the Red Cross*, No. 836, 12.1999

³⁵ Extracto de un sitio, *Fund for Peace*, <http://www.fundforpeace.org/>, consultado el 10 de Junio de 2012

1.3.2. Índices de desarrollo

Existen otros criterios que el PIB para medir el desarrollo de un país, vamos a ver dos de ellos: el Índice de Desarrollo Humano (IDH) y el coeficiente de Gini. Primero, el IDH es un indicador social estadístico compuesto por tres parámetros: la vida larga y saludable, la educación y el nivel de vida digno. Con los resultados de los diferentes países, se hace una ponderación y un promedio de ellos y una clasificación esta es establecida. En 2011, un resultado superior a 0.889 es considerado como un desarrollo humano muy alto. Al contrario, un resultado inferior a 0.456 es considerado como un desarrollo humano bajo.

Título: Nivel del IDH según un país y su rango ³⁶

Rango	País	2011
1	Norway	0.943
170	Côte d'Ivoire	0.400
171	Malawi	0.400
172	Afghanistan	0.398
173	Zimbabwe	0.376
174	Ethiopia	0.363
175	Mali	0.359
176	Guinea-Bissau	0.353
177	Eritrea	0.349
178	Guinea	0.344
179	Central African Republic	0.343
180	Sierra Leone	0.336
181	Burkina Faso	0.331
182	Liberia	0.329
183	Chad	0.328
184	Mozambique	0.322
185	Burundi	0.316
186	Niger	0.295
187	Congo (Democratic Republic of the)	0.286

Se puede observar que la mayoría de los países que tienen un índice muy bajo hace parte de los países menos avanzados y provienen del continente África.

³⁶ Extracto de un sitio, Human Development Report Office, <http://hdr.undp.org/en/> , consultado el 27 de Mayo de 2012

El segundo criterio que se puede utilizar para medir es el coeficiente de Gini es una medida de la desviación de la distribución de ingreso entre individuos o casas dentro de un país. Un valor de 0 representa la igualdad absoluta, un valor de 100 desigualdad absoluta, lo que significa que la mayoría de los recursos y riquezas son detenidos por una pequeña elite de la población. De manera igual al IDH³⁷, se puede hacer el mismo análisis. Por ejemplo, Noruega posee un coeficiente de Gini igual a 25 mientras que países como el Mozambique, la Sierra Leona, el Zimbabue o la Costa de Marfil tienen un coeficiente superior a 0.45.

³⁷ Indicador de Desarrollo Humano

1.3.3. Origen del aislamiento de los PMA.

Si la mayoría de los países africanos están afuera del sistema, es porque tienen problemas internos a resolver primero (fronterizos, étnicos, acceso al agua...). También, el problema de África es que no posee una cultura capitalista, factor esencial para una integración en la globalización. Pasaron de una economía colonizada, dictada, por un país extranjero a una brutal independencia. Aun están en periodo de transición, y muchos países son bajos regímenes autoritarios inestables dirigidas por juntas militares.

Se puede llevar el ejemplo actual del Mali. Hoy, es un Estado que está estallando: poder central inseguro; territorio cortado en dos partes y la guerra civil sigue. Un golpe de Estado derribó el 22 de Marzo al presidente elegido y una rebelión de Tuareg y de Islamistas se apoderó del norte del país y se declararon independiente (creación del Estado Azawad). Hoy, la situación es muy confusa en Mali, donde tres fuerzas armadas rivales están en presencia: la junta, que tomó el poder en Bamako, la rebelión tuareg, que persigue su ofensiva al norte del país, y el ejército regular. Esos recientes eventos confirman la fragilidad estabilidad de la zona.³⁸

³⁸ Pauline Pellissier, *Le point sur la situation au Mali*, Le Monde, 3.04.2012

Título: El Mali, cortado en 2 partes³⁹



El sistema económico africano pre-colonial y el sistema económico capitalista occidental son fundados sobre dos culturas, filosofías sociales y visión del mundo opuestas. De hecho, el fundamento ético del capitalismo occidental es el orden natural (ley natural: selección natural) y el individualismo: cada individuo sólo debe buscar sus propios intereses. Al contrario, en el sistema africano pre-colonial, el aislamiento y el individualismo son excluidos; el Hombre existe solamente como elemento de un conjunto social armonioso: "el individuo indiferenciado de la colectividad, la colectividad indiferenciada del individuo"; los hombres deben vivir en armonía entre ellos y con el medio ambiente, es decir la naturaleza. Es un colectivismo general fundado sobre el principio fundamental: "la asistencia al débil por el fuerte"; este sistema económico tiene como finalidad el hombre, es decir que en las relaciones entre los individuos y los intercambios, no se encuentra la finalidad

³⁹ Autor no especificado, *Le Mali : chronique d'une recolonisation programmée*, <http://www.togoforum.com/> , Actualité, 04.2012

de ganancia máxima absoluta, como en el sistema capitalista, sino la finalidad de ganancia compatible con la preservación de la vida material de todos los miembros de la sociedad.⁴⁰

Un otro problema mayor para la inserción de los países menos avanzados para integrarse a la economía mundial es sus dependencias a los precios del mercado. En efecto, esos países son principalmente exportadores de materia prima, entonces, si los precios bajan, sus ingresos también y entonces, no pueden contar con una fuente de renta estable. En otras palabras, son espectadores y no actores de la globalización, la sufren.

Hoy, para salir del Sistema Generalizado de Preferencias (*SGP*) y de la dependencia de los países desarrollados, los países afuera del sistema hacen acuerdos comerciales Sur-Sur. Los objetivos son de facilitar la inclusión e industrialización de los PMA⁴¹ y reforzar sus poderes de negociación en las negociaciones multilaterales⁴². Los países menos avanzados obtienen especial atención en la OMC⁴³. Todos los acuerdos de la OMC reconocen que deben recibir la mayor flexibilidad posible, y que los miembros más desarrollados deben hacer esfuerzos adicionales para reducir las barreras a la importación que se enfrentan las exportaciones de los PMA. En 1996, la OMC votó un "Plan de Acción para los Países Menos Avanzados", que prevé, entre otras cosas, la asistencia técnica para que puedan participar más en el sistema multilateral y un

⁴⁰ Autor no mencionado, *Le système socio-économique négro-africain pré-colonial et pré-traite : éthique, grandeurs et faiblesses*, 04.2005

⁴¹ Países los Menos Avanzados

⁴² Autor no mencionado, *Informe sobre el comercio mundial 2011*, OMC, 03.2012

⁴³ Organización Mundial del Comercio

compromiso por parte de los países desarrollados, para mejorar el acceso a sus mercados para los productos procedentes de países menos avanzados⁴⁴.

Nos dimos cuenta que estos dos grupos (países parte de la globalización y países a fuera de la globalización) tienen unas similitudes a dentro de ellos mismo respectivamente. Podemos pensar que mas que similitudes esas semejanzas son características propias que des esos países que impiden o favorecen la integración de ellos en la Globalización.

⁴⁴ Extracto de un sitio, OMC, <http://www.wto.org/>, consultado el 20 de Mayo de 2012 a las 14h30

II- Los criterios que frenan el ingreso de ciertos países en la Globalización

II.1. Las barreras políticas

II.1.1. Influencias Políticas

Se puede definir como la posibilidad de que un evento en el dominio político empobrezca el país afectado. Puede ser terrorismo, presiones internacionales, guerra, violencia, etc. causas que tienen sus orígenes en un contexto nacional, y de globalización. Resulta que el riesgo político existe cada vez que se quiere desarrollar una acción.

Vamos a desarrollar el riesgo político del punto de vista de las empresas y de las operaciones de comercio exterior. Así que, la definición del riesgo político se divide en tres partes: la discontinuidad en el medio ambiente, la dificultad de prever sus evoluciones y lo que resulta de los cambio políticos. Esos mismos valores que afectan la rentabilidad y los objetivos de una empresa.

II.1.2. Estabilidad política institucional y orden interno

La *estabilidad política*⁴⁵ resulta por su mayor parte de los cambios de regímenes políticos, de los gobiernos y de los dirigentes. Para evaluar esta inestabilidad se diseñan dos categorías.

- Los países democráticos: por los cuales un cambio en el dominio político afectaría la economía dependiendo de la solidez de las instituciones de los dichos países. Por ejemplo, tal cambio en Senegal no tendría los mismos efectos que en Francia. La frecuencia del cambio político también afecta la estabilidad pero algunos países tienen una gerencia que le permite no verse perjudicado por este tema como Suiza que cambia su presidente cada año.
- Los países no democratizados: las consecuencias de un cambio político podría ser de mucho más envergadura con el empezar de una guerra civil, un golpe de estado, etc. por los cuales el riesgo político queda máximo.

Para evaluar la estabilidad política, los países han desarrollado un índice que determina:

“cuánto tiempo se mantendrá el régimen actual en el poder y si está dispuesto a reforzar las garantías a las inversiones extranjeras”⁴⁶

Eso significa que cuando la estabilidad política está importante, el nivel de inversión en el país también está elevado.

⁴⁵ Extracto de artículo, Laura Brancu, idea repec, <http://ideas.repec.org/a/rej/journal/v11y2008i27p67-81.html>, *La stabilité politique, une condition nécessaire mais pas suffisante pour attirer les firmes multinationales en Roumanie*, consultado el 2 de Junio de 2012 a las 14h30

⁴⁶ Monografías de Juan Mascareñas sobre Finanzas Corporativas, “*El riesgo país*”, Abril 2002

El riesgo también proviene del *orden interno* o sea de la ilegitimidad del poder político y del nivel de represión establecidos en un país. La inestabilidad se origina en los problemas internos del país, las influencias extranjeras, las relaciones entre países (ej: Chile-Perú), entre organismos internacionales.

II.1.3. Corrupción y calidad de la burocracia

Esas dos nociones por la importancia que tienen en la sociedad actual hacen una pequeña modificación del sistema debido a uno de ellos impacta mucho el país.

II.1.3.1. El problema de una burocracia que implementa demasiados cambios:

Los cambios políticos debilitan la burocracia y el sistema administrativo del país. De hecho, vivimos un aumento de organizaciones mundiales que rigen los países y limitan su riesgo de destrucción. Es decir que a un país inestable, la implicación de una organización más poderosa (como La OMC) que armoniza las legislaciones y entonces los procesos administrativos de país a otro, constituye un sólido bloque de países que se suportan mutuamente. Así que la entidad (o los Acuerdos de Libre Comercios) lleva la estabilidad a un país que no la tiene internamente, gracias a las reglas, las leyes entre los miembros de la red, las normas, el conjunto forma una línea de conducta fuerte. Una debilidad en la burocracia nacional puede ser compensada por una burocracia de mayor importancia, más definida y por la cual el campo de acción está muy largo.

II.1.3.2. La corrupción factor que descredita al nivel internacional

Sin embargo, queda el problema de la corrupción, una plaga mundial que se implanta y prospera más bien en los países en desarrollo⁴⁷, en parte por el bajo nivel de educación y de conocimiento político de los habitantes, y también por un efecto cultural.

A menudo, este fenómeno demuestra una debilidad estructural de las instituciones nacionales y lamentablemente también la incapacidad de los poderes públicos à ejercer un control estricto sobre las acciones de los funcionarios y otros intervinientes económicos⁴⁸. Esta provoca una desvalorización del país corruptivo, una perda de confianza y genera una bajada en las inversiones⁴⁹.

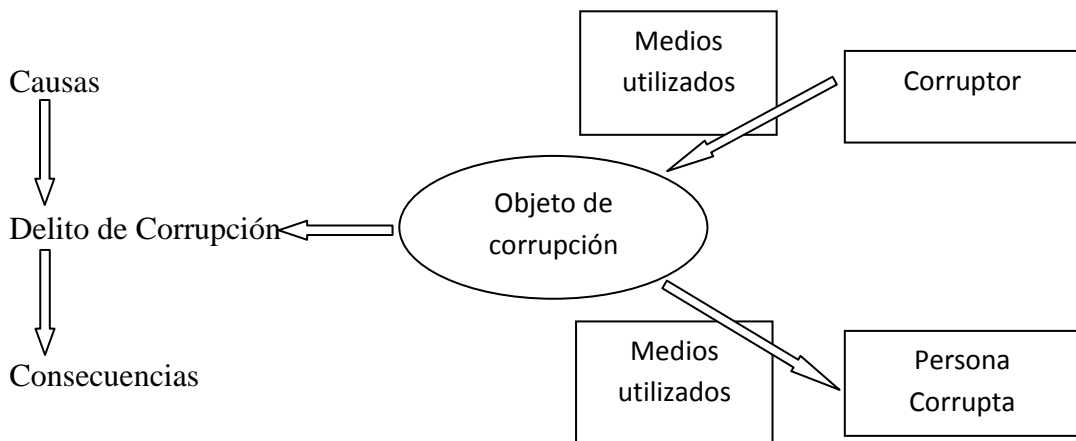
⁴⁷ Extracto de libro, realizado por el Programa de las Naciones Unidas para el Desarrollo (PNUD), *Corruption et développement humain*, Capítulo 3 *Problématique de la corruption et développement humain*, página 2, consultado el 10 de Junio.

⁴⁸ Extracto de libro, realizado por el Programa de las Naciones Unidas para el Desarrollo (PNUD), *Corruption et développement humain*, Capítulo 3 *Problématique de la corruption et développement humain*, página 2, consultado el 10 de Junio

⁴⁹ Extracto de libro, realizado por el Programa de las Naciones Unidas para el Desarrollo (PNUD), *Corruption et développement humain*, Capítulo 3 *Problématique de la corruption et développement humain*, página 2, consultado el 10 de Junio

Para aclarar este fenómeno aquí está un esquema que explica el funcionamiento del concepto⁵⁰:

Título: funcionamiento del sistema de corrupción



El primer efecto de la corrupción es que disminuye la credibilidad de un país e influya en la calidad de su burocracia. La *corrupción política* impacta mucho el sistema administrativo⁵¹. Es la utilización del poder público para alcanzar ventajas propias, lo que afecta los mercados públicos, incluyendo las legislaciones a la exportación (entrada y salida del territorio), los traslados de sedes sociales, incluso la creación de leyes al pedir de unos actores económicos o políticos. Así que todos los cambios que entregan tales acciones representan amenazas dirigidas hacia la burocracia que busca soluciones que no existen para solucionar trámites que tienen

⁵⁰ Extracto de libro, realizado por el Programa de las Naciones Unidas para el Desarrollo (PNUD), *Corruption et développement humain*, Capítulo 3 *Problématique de la corruption et développement humain*, página 8, consultado el 10 de Junio

⁵¹ Extracto de monografía, Hennys Lizardo, *La Corrupción Administrativa*, página 1, consultado el 10 de Junio.

lugar de ser en vez de mejorar su potencia y su efectividad al nivel interno⁵². Resulta, además del quebrado de credibilidad una doble pérdida del dinero: la pérdida del tiempo y de la eficiencia y del otro lado la pérdida efectiva de valor con la economía subterránea que crean varios flujos de moneda jamás contabilizado por el país (por ejemplo: fraudes, tráfico de influencia, extorción).

⁵² Extracto de libro, realizado por el Programa de las Naciones Unidas para el Desarrollo (PNUD), *Corruption et Developpement Humain*, Capitulo 4 *Corruption et Gouvernance Démocratique*, página 68, consultado el 10 de Junio.

II.2. Las barreras de económicas y sociales

El nivel de desarrollo implica muchas diferencias cuando se encuentran los unos frente a los otros por eso decidimos que exponer las razones económicas y sociales que les valoran o desirven.

II.2.1. Situación socioeconómica y nivel de inversión

La complejidad de la situación social y económica nace de las multi-diferencias entre las religiones, los grupos étnicos, los comportamientos nacionalistas etc. También, el riesgo social se puede evaluar en cuanto a la presencia de una fuerte censura de la prensa, las represiones de grupos de oposición, la manipulación o falta de elecciones.

Resulta del nivel de estabilidad política del país que la economía se vea más o menos atractiva del punto de vista de *las inversiones*, más de las inversiones internacionales. De hecho, ya mencionamos que las inversiones aumentan con respecto a la estabilidad interna. La inversión se planifica según cuatros medios principales⁵³ :

- En primer lugar, la empresa puede elegir de *no tomar el riesgo (evitar las inversiones)* implicado por cualquiera inversión. Sin embargo, una economía que no invierte en su propio sistema no está viable y no ponemos en el caso de una empresa “dormida”. Por eso, tenemos que evaluar y tomar el riesgo.

⁵³ Monografías de Juan Mascareñas sobre Finanzas Corporativas, “*El riesgo país*”, editado en Abril 2002, pagina 15-16, consultado el 2 de Junio

- Ahora, decidir de una inversión significa que tenemos que asegurarla vía una *capacidad financiera*, y una alta *funcionalidad de los activos*. Por eso se utiliza organismo como CESCE⁵⁴ que aseguraran las inversiones en el campo internacional dando tiempo de desarrollar y materializarlas. Cubriendo los riesgo políticos, financieros, económicos, etc. No obstante, queda unos casos en los que no se preconiza la extensión del proyecto, y en los cuales el seguro no nos ayudará, por ejemplo, si no es rentable. El seguro cubre solamente las inversiones en activos de capital, no los flujos de caja futuros.
- Por eso, tenemos que escrupulosamente *estructurar la inversión*, es decir establecer las finanzas para que el valor del proyecto resulte del control directo y muy bien verificado de la empresa. Además, se debe respetar las políticas operativas de producción, de transferencia y en general del proceso de exportación.
- Finalmente, llegamos al *compromiso de la negociación de la inversión* o sea inter gobierno del país en el que hemos elegido de invertir y la compañía misma. Por ejemplo, en el sentido de disminuir el riesgo las dos partes tendrían que legalizar por un contrato las leyes que se van a aplicar a la empresa extranjera. Aún queda la eventualidad de un cambio de régimen lo que implicaría la obsolescencia del dicho acuerdo.

⁵⁴ La CESCE es el nombre de la compañía de seguro, cuyo sitio esta: <http://www.cesce.es/web/sp/>

II.2.2. Militares en política, religión y conflictos étnicos

La política de un país está largamente orientada acerca de la *política militar* de este, en el sentido de que cada acción militaría de un país será analizada e interpretada por los otros que instintivamente o no se van a posicionar en frente a esa decisión, de acuerdo o no, apoyando o reprimiendo. Eso tiene su importancia en cuando a las relaciones de comercio exterior en el sentido de que puede arriesgar el país y por eso disminuir las inversiones. También podría ser los motivos personales del inversionista que no corresponden a las nuevas valores del país y por eso decide de parar su actividades con este país en el sentido que él no quiere subvencionar las acciones militarías que resulta de la implicación del ejercito.

Tenemos que tomar en cuanto que le campo miliario de un estado no se puede separar de la función de política interna porque representa un peligro de considerarlas de un punto de vista diferente, eso se liga con el hecho de la protección del país y de su gente.

Cuando la religión se liga a la política de un país, aumenta forzosamente la inestabilidad en el sentido en vez de desarrolla su economía en una base solida de conocimientos pero sobre valores que sido interpretados⁵⁵. Además, en el caso de una religión de Estado, todos los habitantes no pertenecen a esa religión así que siempre los grupos étnicos, arriesgan más la seguridad del países, por eso arriesgan las inversiones.

⁵⁵ Materia estudiada en clase del profesor Lionel Rivière, *Histoire des Religions*, 2008

II.3. Una selección que hacen los países desarrollados

Desgraciadamente, los países desarrollados integrados a la globalización tienden a sacar provecho de los países quedados aparte del sistema en lugar de ayudarles a desarrollarse e integrarse.

II.3.1. El ejemplo de África

Vamos a ver los orígenes de las violencias que hieren esa región. El pillaje de las riquezas de África se hizo esquemáticamente en tres etapas.

II.3.1.1. Situación inicial

En los años 1950 y 1960, las multinacionales de la industria agroalimentaria impusieron a número de países africanos de transformar su agricultura alimenticia en agricultura de exportación. Países como la Costa de Marfil, Ghana o Mali produjeron el cacao y el cacahuete para los mercados y los trusts occidentales, mientras que conocían las penurias alimentarias por primera vez⁵⁶.

II.3.1.2. Una deuda insostenible

En los primeros años de la década 1970, los bancos occidentales propusieron deudas a tasas bastante bajas. A partir de la segunda mitad de los años 1970, la economía mundial entró en crisis, marcada en particular por la inflación. Las deudas mismas se

⁵⁶ Autor no mencionado, *Financial Times*, 07.2003

hincharon muy rápidamente. Las rentas de los países prestatarios han sido dedicadas al reembolso de estas deudas. Entre 1980 y 1996, la África subsahariana reembolsó dos veces más que había pedido prestado.

II.3.1.3. Aumento de los precios del mercado

Finalmente, en los años 1990, los precios de las materias primas se hundieron. Por ejemplo, en 1998, los cursos de las materias primas bajaron del 15 al 40 %. Zambia, gran exportador mundial de cobre, vio su renta nacional fracasar del 9 %⁵⁷.

Ahora, vamos a ver dos ejemplos de abusos de la parte de países desarrollados hacia países africanos⁵⁸.

- En Kenia, obreros en el textil que trabajaban para filiales de grandes grupos americanos estuvieron en huelga en enero de 2003. Han sido despedidos por millares al cabo de un solo día de huelga: reivindicaban el derecho a subir sus propios sindicatos.
- En Nigeria, los obreros en el petróleo se pelean para mejoramientos o para defender a trabajadores licenciados. Ciertos trabajadores desvían el petróleo para hacer vivir a sus familias. Shell considera que esto representa el 10 % de la producción pero no hace nada, debido al precio débil (5 dólares el barril) del petróleo nigeriano.

⁵⁷ Extracto de un boletín, autor no mencionado, *Dans le monde une classe en lutte avril*, 2003

⁵⁸ Jean-Paul Ngoupandé, *L'Afrique face à l'islam*, 2003

II.3.2. Ejemplo de la agricultura en el tercer mundo

Los países desarrollados imponen sistemas modernos en el sector de la agricultura en los países del tercer mundo; eso tiene muchas consecuencias nefastas. Primero, hay una baja brutal del número de empleos en esta área de la economía y entonces una fuerte migración hacia las ciudades que no pueden acoger todo el mundo. Segundo, el hecho de pasar a un sistema de monocultivo aumenta el riesgo de enfermedades de las plantas y una propagación más rápida de esas enfermedades. Eso ocurra porque existen menos genes para repartir los riesgos. Además, el sistema de monocultivo hace bajar el rendimiento de la tierra. Luego, los países del tercer mundo están, ahora, cultivando productos rentables a la exportación y menos de productos de primera necesidad. Lo que tiene por resultado un aumento de la hambruna en esos países.

Estos planes de modernización ayudan a los ricos propietarios de tierra pero desirven las personas que trabajan en esas tierras. Para modernizarse, los países reciben ayuda del FMI pero deben aceptar los cambios estructurales que impone la organización y las tasas de interés supuestamente bajas. Las empresas multinacionales que invierten en esos proyectos de modernización pretenden únicamente en mejorar sus propios intereses en primero y no el desarrollo del país meta, lo que es el objetivo del FMI.

Podemos decir que la ayuda propuesta por el FMI no está adaptada a estos países, necesitarían proyectos más pequeños pero más numerosos y más localizados con un programa más efectivo. Hay que determinar precisamente las necesidades de cada situación con un estudio práctico preliminar. Para más eficiencia tenemos que buscar

una más grande cercanía con la población local, porque el agricultor local conoce más su tierra y sabe cómo desarrollarla de mejor manera que el banco de inversión que se sitúa a millares de kilómetros a fuera de la situación.

Otro error de los países desarrollados fue de imponer sus modelos dominantes de agricultura. Creyeron que porque ese modelo funcionó en sus países, iba a funcionar en todas las otras partes del mundo. La realidad es muy diferente: a cada situación geográfica y social corresponde una solución adaptada. Por ejemplo, si el modelo de modernización funcionó en los Estados Unidos, es que había muchas tierras y poca mano de obra. Funciona de manera opuesta en los países en desarrollo⁵⁹.

Hemos visto que los países desarrollados buscan en primero sus propios intereses en vez de los intereses del país que deberían ayudar a desarrollarse e integrarse en la economía mundial. Sin embargo, los países desarrollados tienen grandes ventajas a ayudar países del tercer mundo gracias al principio del “win-win”. Si esos países logran desarrollarse, se volverán clientes potenciales para los países desarrollados y sus productos manufacturados; y los intercambios internacionales aumentarían también.

⁵⁹ Susan George, *Enferma anda la tierra*, 1987

II.3.3. El problema de los subsidios de la Unión Europea

Los países desarrollados imponen a los países en vía de desarrollo, mediante el FMI, que sigan reglas de liberalización y que disminuyan las medidas proteccionistas aunque ellos mismos no respeten esas reglas. Los ejemplos los más importantes son los subsidios acordados a los agricultores europeos, mediante la Política Agrícola Comuna (PAC) de la Unión Europea. La principal fuente de los ingresos de los países del tercer mundo es la exportación de materias primas y, especialmente los productos agrícolas. De hecho, esos productos son más competitivos que los productos europeos (costo de la mano obra más barato y tienen algunas ventajas comparativas como el terreno más fértil, por ejemplo) pero no pueden competir en este mercado porque los productos europeos están subvencionados. Los países del tercer mundo están claramente víctimas de dumping económico.

III. ¿Cómo salir del aislamiento para entrar en Globalización?

En esta parte vamos a ver en las aplicaciones de la globalización: cuales son las practicas que desirven los países en desarrollo y cuáles son las soluciones que implementaron los actores des este mercado mundial para regular los intercambios.

III.1. Países en vía de Desarrollo: el empobrecimiento material por un enriquecimiento monetario.

Por lo que hemos anteriormente exponiendo, surgió como la idea de que la globalización se operaba de distintos modos según el nivel desarrollo de los países. Ahora, más precisamente vamos explicar que, a lo extremo del concepto, los países en desarrollo o no desarrollados están utilizados para llevar la globalización aun más allá de su actual potencia sin poder disfrutar de las mismas ventajas que los países desarrollados, o simplemente que unos quedan afuera de este sistema.

III.1.1. Concepto de Globalización

Hablando de Globalización tenemos que considerar dos dimensiones. En primer lugar definición y lo subyacente al concepto. En segundo lugar, acordándose del tema que desarrollamos, nos interesa conocer, y estudiar la falla de este sistema.

III.1.1.1. un concepto general

La globalización, es el nombre dado al sistema de interdependencia mundial en el que estamos (el conjunto de países) desarrollando desde años. Representa el contexto global en el cual los diferentes actores, que sean económicos, financieros, políticos o comerciales interactúan por una optimización de cada uno de los anteriores y para un mayor beneficio individual⁶⁰.

Los especialistas determinaron el siguiente atrincheramiento de la globalización, que se compone de cuatro características⁶¹:

- ***Dimensión Política:***

A medida que la globalización se integra más fuertemente en los objetivos y políticas de un país, resulta que este último lo lleva a implementar una reestructuración del rol del estado, para que se adapte a una política del conjunto, y que pueda enfrentar a las nuevas metas.

⁶⁰ Extracto de sitio, Irenees, <http://www.irenees.net>, Ressources et Fiches, Christophe Garda, *Mondialisation et Globalisation*, Paris, 2003, página 1, consultado el 22 de Junio.

⁶¹ Extracto de sitio, Irenees, <http://www.irenees.net>, Ressources et Fiches, Christophe Garda, *Mondialisation et Globalisation*, Paris, 2003, página 1, consultado el 22 de Junio

- ***Dimensión Económica:***

Las fronteras entre los países que, poco a poco, tienden a eliminarse, por un aumento muy significativo de los intercambios. Lo que permitió la elaboración de agrupamiento de países las zonas de libre comercio. Podemos tomar el ejemplo de la Unión Europea, la única unión económica y monetaria.

- ***Dimensión militar:***

En el campo militar la globalización se traduce por alianzas de defensa, por ejemplo entre países como se realizó en África con la Organización de la Unidad Africana (OUA). Pero también puede manifestarse con la compra de equipos militares en común o la junta de las fuerzas armadas de dos o más países lo que hizo Francia con Inglaterra, últimamente. Lamentablemente, una consecuencia, que demuestra una falla del sistema sería el terrorismo y su fuerte aumento en los últimos años.

- ***Dimensión Cultural:***

Se mide gracias a los foros internacionales, los festivales tal como el “Festival de Cannes”, los intercambios universitarios entre otros.

III.1.1.2. El problema fundamental de la globalización

Antes de volverse en un fenómeno global en el doble sentido de la noción. Es decir, en cuanto al territorio geográficamente amplio que afecta, además de los numerosos campos de los cuales mencionamos unos anteriormente, tales como la política y la cultura. La globalización era solamente económica⁶².

De esta manera la globalización era la elección del desarrollo económico dejando a fuera todos otros tipos de desarrollo que no era el de la economía. Tal modelo no puede ser viable en la dimensión real del mundo y sobre todo cuando la muestra tiene el tamaño del mundo. De hecho, esta forma, más que un sistema de desarrollo común, se vuelve en un instrumento de los actores económicos los más potentes para que ejerzan sus propias decisiones en función de sus necesidades y sin que el Estado o tampoco la colectividad puedan oponerse⁶³.

Desgraciadamente, seguir de esta manera crea o fomenta la inestabilidad de los países, como lo hemos mencionado previamente en la parte dos del desarrollo⁶⁴, además de iniciar las crisis financieras como la que ocurrió en México en 1994⁶⁵.

Contra esta manipulación unos economistas promocionaron la política **“Beggar-My-Neighbour”⁶⁶** también llamado el “empobrecimiento del vecino”. El principio es

⁶² Michel Norro, *La Mondialisation et les Pays en Développement*, publicado el 13 de Abril de 2000, página 1, consultado el 12 de Junio.

⁶³ Michel Norro, *La Mondialisation et les Pays en Développement*, publicado el 13 de Abril de 2000, página 2, consultado el 12 de Junio.

⁶⁴ Parte II- Los criterios que frenan el ingreso de ciertos países en la Globalización

⁶⁵ Béatrice Alain, Comité pour l'Annulation de la Dette du Tiers Monde, <http://www.cadtm.org/La-crise-mexicaine-revisitee-dix>, *La crise mexicaine revisitée dix ans plus tard*, 22 diciembre 2004, consultado el 18 de mayo, a las 14h.

⁶⁶ Economics helping to simplify Economics, <http://www.economicshelp.org/dictionary/b/beggar-my-neighbour.html>, *Beggar My Neighbour Policy*, consultad 17 de Junio a las 11h.

salirse (como país) de un malo paso, o darse un nuevo crecimiento mediante la utilización de sus países vecinos (otros países generalmente fronterizos), gracias a una toma decisión hostil a los otros países. Por ejemplo, podría ser la imposición de algunas tarifas más elevadas.

De igual manera que la primera forma de globalización se estableció y falleció, esta también se concluyo en un abandono por el hecho de favorecer, aun más que el primer caso, los Estados más fuertes, haciendo que los países con más debilidades se encontraron engranados en un sistema vicioso viendo la salud del país bajar⁶⁷.

Después de varios “ensayos” en el campo que la globalización y de su desarrollo, quedamos con la certidumbre de que una puesta en común y el mejoramiento del nivel de intercambio se tenía que implementar, a la diferencia que ahora, sabemos que no se puede alcanzar con la disminución de las relaciones económicas pero, puede ser, gracias a la evaluación de un proceso político aprobado y reconocido en el mundo. Una estancia más allá de los países a la cual todos se refieren y que busca utilizar las ventajas del mercado mundial regulándolas gracias a esta entidad.

⁶⁷ Michel Norro, *La Mondialisation et les Pays en Developpement*, publicado el 13 de Abril de 2000, página 2, consultado el 12 de Junio.

III.1.2. Globalización del punto de vista del comercio

Terminamos exponiendo que una globalización económica sola y un modelo de globalización por “empobrecimiento del vecino” no estaban medios suficientemente elaborados para alcanzar sus objetivos en un mercado que incluye diferentes niveles de economías y de un tamaño mundial.

Ahora que evaluamos una solución más global, vamos a ver los efectos en un comercio internacional.

III.1.2.1. La regulación internacional del mercado mundial

Hablando de regulación del comercio internacional tenemos que abordar tres de las principales organizaciones que entran en este proceso.

- ***Organización Mundial del Comercio⁶⁸ (OMC):***

Surgió luego del GATT gracias a la ronda de Uruguay en 1994. Trata de ofrecer a los países una administración para los acuerdos comerciales, un foro de negociación, resolver diferencias y conflictos, proveer una asistencia técnica así que posibilidades de capacitación y también cooperar con las otras organizaciones del comercio internacional para trabajar a la armonización de las reglas y normas.

⁶⁸ Organisation Mondiale du Commerce, WTO.org, http://www.wto.org/french/thewto_f/whatis_f/whatis_f.htm, *Qu'est-ce que l'OMC?*, actualizado 2012, consultado el 18 de junio, a las 10h.

- ***Fondo Monetario Internacional***⁶⁹ (FMI):

Cuyos objetivos son de evitar la crisis en los sistemas monetarios y financieros para impedir y solucionar los problemas de balance de pago, mantener una cooperación internacional efectiva, promocionar la estabilidad cambiaria para evitar depresiones y facilitar el sistema de pago en modos internacionales.

- ***Banco Mundial***⁷⁰:

Que se acerca más de los países en desarrollo, fue creado para las Naciones Unidas. Su principal objetivo es de dar asistencia a los países los menos desarrollados proveyendo ayuda técnica y financiera para lograr una bajada del nivel de pobreza. Un instrumento, a menudo utilizado son los préstamos con bajos intereses o sin interés. También lleva un apoyo económico.

⁶⁹ Fond Monétaire International, imf.org, <http://www.imf.org/external/np/exr/facts/fre/glancef.htm>, *Le FMI en un clin d'oeil*, actualizado 2012, consultado el 18 de junio, a las 10h30.

⁷⁰ Banco Mundial, worldbank.org, <http://web.worldbank.org/WBSITE/EXTERNAL/BANCOMUNDIAL/QUIENESSOMOS/0,,menuPK:64058517~pagePK:64057857~piPK:64057865~theSitePK:263702,00.html>, *Quien Somos*, actualizado 2012, consultado el 18 de junio, a las 11h15.

III.1.2.2. La amenaza del proteccionismo

La liberación y la nueva y fuerte vinculación de las economías y del comercio internacional iniciaron unas prácticas para la preservación de las economías propias de cada país y también practicas que, con anticipación sobre sus socios, pueden llevar una ventaja muy fuerte, que sea financiera o no.

En el primer caso, se podría traducir por la noción de *economías de escalas*⁷¹. No forzosamente son debidas a una organización estructural específica pero más bien a circunstancias particulares como en varios casos los vinculados con el entorno de la empresa y no su interior. Por ejemplo, las economías de escalas previamente nómadas, o la experiencia adquirida por una empresa pueden permitirle de alcanzar unos precios muy competitivos con respecto a los otros productores de un mismo sector. Fortunosamente para él, si llega primero en el mercado, su competitividad cerrará el mercado a los otros que no logran esta calidad por este precio. Eso se traduce como una forma de proteccionismo que resulta de una inteligencia calculadora y de conocimiento en el campo de los negocios⁷².

⁷¹ El concepto de economías de escalas fue explicado en la página 13 con el grafico 2: Representación de la combinación optima de XY.

⁷² Michel Norro, *La Mondialisation et les Pays en Developpement*, publicado el 13 de Abril de 2000, página 4, consultado el 12 de Junio.

Ahora, podemos hablar de la forma más común del proteccionismo que conocemos, el proteccionismo fronterizo que consiste en dos principales tipos de medidas⁷³:

- ***Las Cuotas:***

Que son cantidades anteriormente fijadas de producto de un país que puede aceptar a la importación. Eso en el sentido de no dañar a su propio desarrollo en el sector y que beneficia a los exportadores.

- El aumento de las ***tarifas arancelarias:***

Poner un arancel muy alto en ciertos productos de importación para que los exportadores se enfoquen en otros países, más atractivos del punto de vista arancelario. O para que pararan sus exportaciones hasta dicho país lo que fomentará el sector nacional también.

⁷³ Materia de clase del Profesor Fabian Villaroel V., *Integración Comercial, capítulo: Las Medidas de proteccionismo de los estados*, 20 de Abril 2012 a 13h30

III.1.3. El impacto de la globalización en los países en desarrollo

Ahora que hemos dado los principales componentes del comercio exterior y que tenemos una visión aclarada de la complejidad que exige una vida y una política en conjunto, vamos a exponer el impacto de la globalización en los países en desarrollo y los países no desarrollados⁷⁴.

III.1.2.1. Las estrategias de corto y largo plazo

Hasta hoy, los países emergentes, que todavía no son totalmente desarrollados, asumen la globalización. Lamentablemente para no quedarse a fuera de este sistema esos países, más bien los dirigentes toman decisiones que valoran más el país como entidad, significa al nivel internacional, en vez de tomar medidas que valoran el país por sí mismo y por su gente.

En el primer caso, el Estado trabaja para el país (como entidad) para que tenga un valor y un nombre reconocido en el mundo, que sea en el área comercial, político, etc.

En el segundo caso, el dirigente busca a que la población disfrute de una calidad de vida mejor. Efectivamente, en este segundo caso los beneficios serian de más grande amplitud para los consumidores, por ejemplo.

⁷⁴ Extracto de libro, Alice Landau, *La globalisation et les pays en développement marginalisation et espoir*, L'Harmattan Mayo 2006, consultado el 2 de Junio.

Aquí tocamos el problema de cuál sería la buena solución para un país, la solución óptima⁷⁵:

- En el corto plazo, tomamos el ejemplo chileno, todas las frutas de primera calidad son reservadas para la exportación, todas las frutas de segunda calidad son también reservadas por la exportación, hasta la tercera calidad de frutas son exclusivamente dedicadas al campo de la exportación, es decir que no serán consumida a dentro de Chile. Lo que en palabras aun más directas significa que a los consumidores Chilenos solamente tienen acceso a los productos de media o baja calidad.
- En el segundo caso, el gobierno privilegia una política a largo plazo es decir que tomado el ejemplo de las frutas: los chilenos van a tener frutas de baja calidad pero que van a salir más rápidamente de la posición de país emergente para volverse en país desarrollado y obtener aun más poder en los negocios internacionales.
- También una tercera tendencia que ocurre cada vez más en el mundo por las ventajas que lleva es el hecho de guardar el nivel del país bajo para que los costos de mano de obra y de manufacturación quedan atractivos. Este método representa una manera muy fácil de atraer las inversiones extranjeras y fomentar las economías subyacentes.

⁷⁵ Materia vista en clase, Profesor Fernando Valdés, *Taller de comercio exterior*, octubre 2011

III.1.2.2. Nuevos países industriales

El último punto planteó el abuso de los países desarrollados hacia los países que todavía están en desarrollo, mayormente encuentran tres razones y mayores ventajas para actuar de tal forma:

- El ***bajo costo salarial:***

Como ya mencionamos anteriormente la principal fuerza de una producción en un país en desarrollo es su bajos costo de mano de obra, es decir que imponiendo el mismo monto de dinero pueden, los directores, obtener una cantidad de productos mucha más grande para venderlos. Es una manera de conseguir más personas trabajando más tiempo para una cantidad de dinero reducida.

- La ***baja valoración de la moneda*** del país en desarrollo

Además, tenemos que considerar que la valoración de la moneda en los países desarrollados no es la más optima, lo que significa que produciendo a fuera, los directores realizan ganancias de cambio, que a pequeña escala representan muy poco pero que a tamaño de un negocio como ellos gestionan son tremendos montos.

- La ***productividad*** por las ***condiciones de trabajo***

Dado la capacidad de de mano de obra que pueden tener en países en desarrollo, los directores aprovechan de emplear más personas, que de vez en cuando trabajan bajo un régimen de doble ronda (hoy en día generalmente tres rondas) lo que significa que el día se comparten en dos (dos veces 12

horas) o tres (tres veces 8 horas), y van cambiando así que no pierden tiempo, y tampoco productividad. Para implementar tales medidas los gerentes aprovechan de la poca consideración del empleado o de la falta de leyes hacia la regulación del trabajo en el país.

III.2. El ejemplo de un caso en vía de éxito: Camboya

La adhesión de Camboya a la OMC en octubre de 2004 marcó su vuelta dentro del sistema comercial mundial.

III.2.1 Datos económicos

Título: Principales indicadores macroeconómicos de Camboya⁷⁶

	2002	2004	2007	2009	2010
Población	12.845.222	13.193.961	13.669.857	13.977.903	14.139.000
Crecimiento del PIB	6,68%	10,34%	10,21%	0,09%	5,96%
Balanza comercial (% del PIB)	-2,50%	-3,42%	-5,56%	-8,94%	-7,82%
Exportaciones de bienes (en US \$)	1.769.804.974	2.588.900.439	4.088.480.264	4.196.209.704	5.143.216.364
Importaciones de bienes (en US \$)	2.360.546.564	3.269.467.154	5.431.906.287	5.830.455.621	6.790.730.992
Inversión extranjera directa (% del PIB)	3,38%	2,46%	10,03%	5,18%	6,96%

Con esa tabla, se puede ver que el Camboya tiene un crecimiento económico dinámico; en efecto su tasa de crecimiento es siempre arriba de 5%, excepto para 2009 (crisis económica mundial). La balanza comercial negativa se puede explicar por la estructura de sus intercambios comerciales. Siendo un país en desarrollo, Camboya importa bienes manufacturados que tienen más valor que sus exportaciones

⁷⁶ Extracto de un sitio, *Banco mundial*, <http://databank.worldbank.org>, Countries, consultado el 15 de Junio de 2012, 10.30AM

de bienes primarios. Sin embargo, la progresión de las exportaciones de confección de vestido y la subida de los ingresos originarios del turismo permiten traer hacia el equilibrio la balanza comercial.

III.2.2. Un país entre los menos avanzados dentro de un entorno regional dinámico

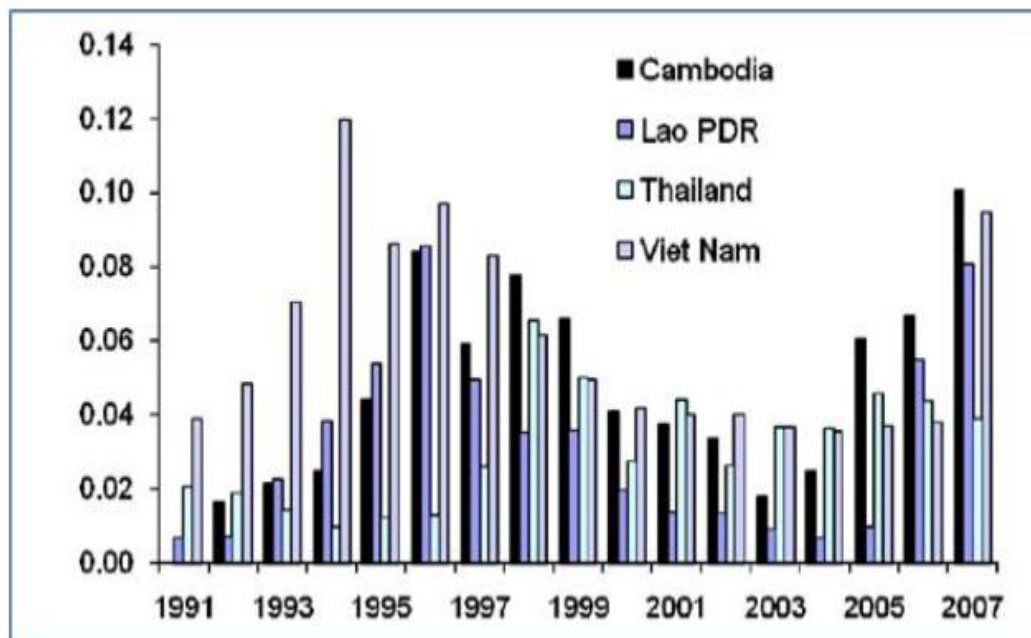
Camboya es un pequeño país en Asia que cuenta entre los países menos desarrollados con un ingreso de 450 dólares per cápita por año, lo que lo hace uno de los más débiles de la Asociación de Naciones del Sudeste Asiático (ANSA).

III.2.2.1. Un dinamismo económico

Como ya le hemos visto, Camboya tiene un crecimiento económico bastante fuerte desde la segunda mitad de los años 1990. Las exportaciones están aumentando también, particularmente gracias al sector del textil y el turismo está creciendo con un promedio de 35% por año. Según un estudio realizado en 2003 por la Conferencia de las Naciones Unidas sobre Comercio y Desarrollo (CNUCYD) y la Cámara de Comercio Internacional (CCI), Camboya es un buen candidato para recibir inversiones extranjeras directas (IED). Primero porque estableció un marco legal que favorece su desarrollo ofreciendo garantías para los inversionistas extranjeros, como la prohibición de nacionalizar los bienes de los inversores extranjeros por el gobierno y el control de los precios de sus productos. Otro factor es su ubicación dentro de una región considerada como la más dinámica del mundo económico durante estas últimas décadas⁷⁷.

⁷⁷ Catherine TASCA, *Compte rendu du déplacement d'une délégation Au Cambodge*, 04.2007

Título: La entrada de IED en porcentaje del PIB en cuatro países de la zona⁷⁸



III.2.2.2. Una zona económica en crecimiento

Camboya forma parte de la zona geográfica del Sudeste asiático, que conoce tasas de crecimiento fuertes pero una integración regional desigual. La zona ANSA posee un crecimiento medio del 5,5 % en 2006 y atrajo ese año 38 mil millones de dólares en inversiones directas extranjeras (más el 48 % con relación a 2005). Las exportaciones progresan de cerca del 15 % al año. Pero, la crisis asiática financiera y económica de 1997-1998 perjudicó a la cooperación y a la integración regional. Camboya goza también de relaciones con los países vecinos en vía de mejora, particularmente con el Vietnam y el asunto de las fronteras. En Octubre 2005, fue firmado un Tratado sobre la delimitación de la frontera.

⁷⁸ Fuente: estudio realizado por el Consultorio “Bailey”, 2009

III.2.3. Nuevas fuentes de recursos naturales que deben acompañarse de una nueva gestión

Aparte de sus recursos agrícolas, haliéuticos y silvícolas, Camboya dispone de pocos recursos naturales.

III.2.3.1. Una posible renta petrolera

Hasta hoy, las diferentes posibilidades que tenían las autoridades en su estrategia de desarrollo eran pocas, reposan sobre el sector primario (agricultura, silvicultura y pesca) que constituía un pilar importante de la economía. También, reposan sobre la industria textil cuya producción aumentó rápidamente desde finales de los años 1990 y que emplea a 300.000 personas. Por fin, sobre el turismo en el cual el país dispone de ventajas incomparables, como el sitio de Angkor, que emplea un millón de personas. En 2005, la empresa estadounidense Chevron descubrió petróleo a lo largo de la costa de Camboya. Varios contratos ya han sido firmados entre el gobierno camboyano y empresas petroleras, que esperan empezar la producción de petróleo al fin de este año 2012⁷⁹.

III.2.3.2. Una mejor gestión económica y política necesaria

Las iniciativas internacionales se multiplican con destino a Camboya para que el recurso petrolero sea correctamente administrado con transparencia y sirva en el desarrollo del país. El organismo internacional Global Witness había estimado en 2010, que las rentas vinculadas por el petróleo y el gas a Camboya podrían ser

⁷⁹ Autor no mencionado, *Le Cambodge commencera à produire du pétrole en 2012*, Tendances, 05.10.2011

amenazadas por el alto nivel de corrupción y de clientelismo⁸⁰. En este sentido, existe una norma internacional EITI⁸¹ cuya meta es implantar la transparencia por medio de controles contables y de los flujos financieros vinculados a la explotación de los recursos petroleros, gaseros y mineros⁸². Hoy, quince países se conforman a esta norma y otros países son candidatos. Pero el gobierno camboyano no quiere poner sus recursos petroleros bajo el control de otras organizaciones internacionales. De manera general, la gestión y la explotación de las tierras y de los recursos naturales de Camboya son una cuestión preocupante. Tierras comunales y recursos naturales son concedidos a empresas privadas nacionales e internacionales y al ejército en nombre del desarrollo, pero estas concesiones faltan de transparencia.

⁸⁰ El Clientelismo es el hecho de favorecer ciertos clientes más que a otros.

⁸¹ Por sus siglas en inglés: Extractive Industries Transparency Initiative

⁸² Extracto de un sitio, *Extractive Industries Transparency Initiative*, <http://eiti.org/>, Consultado el 15 de Junio de 2012

III.2.4 Las características del entorno institucional camboyano

Después de haber sido destruido por la guerra civil y haber sufrido la ocupación extranjera y el reinado violento de los Jemeres Rojos, Camboya se dirigió hacia una transición política radical. En virtud de los Acuerdos de paz de París de 1991, el cese de los combates ha sido obtenido, y los camboyanos pusieron organizar elecciones democráticas en 1992 bajo la administración de la Organización de las Naciones Unidas (ONU).

III.2.4.1 Camboya: una joven democracia en transición

Camboya puede ser considerado como un país en una situación de tipo "post-conflicto" de la que muchos de sus problemas actuales proceden de su historia tumultuosa. Este país era un terreno de batalla, lo que provocó una inestabilidad política de más de treinta años. Entonces, es solamente a partir de 1991 que Camboya empezó a comprometerse en un proceso de reforma tales como la liberalización, la estabilización macroeconómica, la reestructuración, la privatización así como la instauración de la propiedad privada, la construcción de un sistema legal para hacer aplicar leyes y reglas vía las reformas jurídicas e institucionales. Todas estas reformas se hicieron con el apoyo de la comunidad internacional⁸³.

⁸³ Narith Chan, *Institution et Investissement : Impact de l'environnement institutionnel sur l'entrée d'IDE au Cambodge*, 07.2011

Título: Transición del sistema político, jurídico y económico en Camboya⁸⁴

Periodo	Sistema legal	Sistema Político	Sistema Económico
Antes de 1953	Código Civil y sistema judicial basados en el sistema francés	Bajo el protectorado francés	Tipo Colonial
1953-1970 Reino de Camboya	Código Civil y sistema judicial basados en el sistema francés	Monarquía Constitucional	Mercado y nacionalización
1970-1975 Republica Jemer	Código Civil y sistema judicial basados en el sistema francés	Republica	Mercado y economía de la guerra
1975-1979 Kampuchea Democrática	Sistema legal destruido	Destrucción de todos los sistemas precedentes	Agrario, planificado
1979-1989 Republica popular de Camboya	Modelo Comunista vietnamita	Partido Comunista, Comités centrales y locales	Planificado soviético
1989-1993 Estado de Camboya	Libertad económica más grande	Partido Comunista, Comités centrales y locales	Planificado liberalizado
1993-hoy Reino de Camboya	Código Civil y sistema judicial basados en el sistema francés y el Derecho anglosajón	Monarquía Constitucional	Transición hacia economía de mercado

⁸⁴ Fuente: estudio realizado por el Consultorio “*CDRI*”, 2000

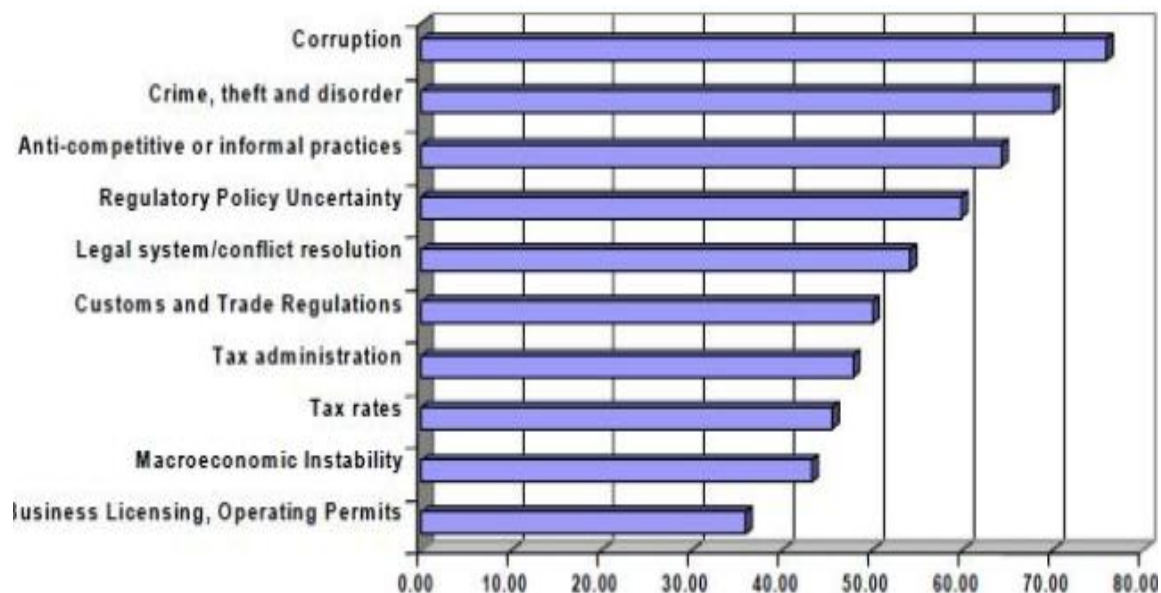
III.2.4.2 Camboya y el Estado de derecho

El Estado de derecho es un factor esencial de la democracia y del desarrollo económico. Asegura pilares mayores de la vida democrática, la igualdad de los ciudadanos delante de la ley. Pero trae también las buenas condiciones a la seguridad jurídica de las inversiones, una condición necesaria para el desarrollo económico y social del país. En este entorno, el desafío más grande del gobierno camboyano es la lucha contra la corrupción.

En efecto, según una encuesta de 2006 de *Transparency International*⁸⁵, Camboya fue clasificado a la posición 151 sobre 163 países estudiados. Según un estudio del Banco Mundial, siete elementos son las causas del problema de la corrupción a Camboya. Primero, el nivel demasiado débil de los salarios de los funcionarios, seguido por la falta de medios de comunicación independientes, la falta de sistema eficaz para dar cuenta de la corrupción, la falta de procedimiento político transparente y eficaz y finalmente, la falta de incitación que hay que hacer bien en la administración pública. En respuesta, el gobierno Camboyano fijó prioridades de intervención tales como el mejoramiento de los servicios al público, el aumento de los salarios, la reorganización de la administración pública, el fortalecimiento de la gestión y del control de los recursos humanos, el desarrollo de las competencias institucionales y humanas; y finalmente, la promoción de las tecnologías de la información y de la comunicación. Pero por el momento, el programa nacional para la reforma administrativa solo está en la fase de puesta en ejecución.

⁸⁵ Organización de sociedad global civil que conduce la lucha contra la corrupción, la promoción de la transparencia, la responsabilidad y la integridad en todos los niveles y a través de todos los sectores de sociedad.

Título: Las 10 primeras limitaciones para las operaciones y el crecimiento de una empresa en Camboya⁸⁶



(Porcentaje de empresas identificando el problema como “moderado”, “mayor” o “muy severo”)

Los resultados de esta tabla son confirmados por una otra encuesta hecha por "Executive Opinion Survey", en 2005, en la cual más del 80 % de los directivos de empresa confirman que la corrupción queda la primera barrera para llevar los negocios, seguido por la ineficacia de la burocracia gubernamental.

⁸⁶ Extracto de un sitio, *Banco Mundial*, <http://www.worldbank.org/>, Countries, consultado el 20 de Junio de 2012

III.2.5 Conclusiones sobre el caso camboyano

Se puede afirmar que el país alcanzó un momento crucial en su desarrollo económico. El dinamismo asiático, las esperanzas llevadas por la explotación de nuevos recursos petroleros, la inserción en la zona ANSA y en la OMC. La entrada a la OMC ofrece un acceso seguro, previsible y no discriminatorio a los mercados de sus 147 socios. Camboya avanza en la reforma comercial integrando reglas bastante detalladas en su política comercial. Muy concretamente, la entrada a la OMC está modificando el modo de llevar las actividades económicas en Camboya. Todos los elementos parecen reunidos para permitir a Camboya empezar una nueva fase de su desarrollo.

Del otro lado, este desarrollo económico no es suficiente si no se acompaña de una mejor gobernanza política y de una atención aumentada en las desigualdades sociales y en la pobreza. Camboya debe también invertir en el capital humano, la educación, la salud, con la ayuda de la comunidad internacional. Consciente de los problemas que el país debe enfrentar, el gobierno de Camboya estableció numerosas reformas con el fin de facilitar la creación de las empresas y el desarrollo del sector privado en general.

CAPÍTULO 4:

CONCLUSIONES

La globalización es un fenómeno que como su nombre lo dice tendría que influenciar el conjunto entero de países. Lamentablemente, la falla que nosotros encontremos a este sistema es que la amplitud global solamente es una tendencia que deja afuera los países que no traen con su integración un valor agregado bastante importante o también que llevan una poca de inseguridad en el sistema. Este argumento se verifica en los orígenes las más alejadas de la globalización, con la ruta de seda, que trataba de elegir los caminos los más seguros para facilitar la tramitación de un punto al otro.

En esta tesis hemos decidido de desarrollar la globalización en una forma ya más avanzada, la que empieza después de la Segunda Guerra Mundial y que todavía prospera. La globalización de un mundo interconectado, la que surgió de una necesidad común de mejorar la salud de las economías después del fallo de la Guerra Mundial, y a lo menos volver a lo que era anteriormente a este periodo. La modernización del mundo se pudo realizar también gracias al desarrollo de la tecnología que mejoró los transportes, aumentó los medios de comunicación y el tiempo para alcanzar nuevos objetivos que se vio tremendamente disminuido gracias a esos nuevos instrumentos. Lo que resultó en una optimización de la productividad para siempre producir mayores cantidades, minorando los costos.

En 2010, la Organización de las Naciones Unidas (ONU) inventarió un total de 193 países en el mundo. A pesar de que todos los países posean sus propias características, debidas a una cultura y una historia diferente, varias organizaciones trataron de juntarlos en grupos de países homogéneos. Esta clasificación permite un análisis más adecuado de los diferentes grupos de países, que se pueden dividir en tres categorías. Primero, los países desarrollados, que gozan de un alta nivel de vida y de riquezas. Este conjunto de países, cuyo los más importantes son los Estados Unidos, Canadá, Europa del oeste, Japón y Australia, creó las reglas del nuevo sistema de globalización con el fin de sacar el máximo de ventajas para sus propios intereses. Segundo, los países emergentes, que experimentan un rápido crecimiento económico. En esta categoría, se puede coger como ejemplo los países BRICS, a saber Brasil, Rusia, India, China y África del Sur. Esas naciones lograron a integrarse a la economía mundial y adaptarse a las nuevas reglas dictadas por los países desarrollados. Sus niveles de vida y sus estructuras económicas convergen hacia los países desarrollados.

Y los países que se pueden caracterizar como siendo afuera del sistema de la globalización. Otra vez, se puede hacer una jerarquía de esos países, entre los países en vía de desarrollo (PVD) y los países menos avanzados (PMA). Son países que tienen un gran retraso económico y de desarrollo sobre los países de las dos otras categorías. Tienen problemas internas, como una inestabilidad política por ejemplo y también problemas para satisfacer las necesidades primarias de su población. No están integrados al sistema mundial, al contrario, están sufriendo sus reglas y son encerrados en un círculo vicioso de bajo desarrollo.

Hemos mencionado que unos países de nivel de desarrollo más bajo tenían dificultades para ingresar en el sistema de globalización, eso en la mayoría de los casos, a causa de la inestabilidad política que se instaló en el país, y que es un factor que da miedo a los inversionistas extranjero. Normalmente, prefieren países más conocidos y seguros, en donde el orden interno está bien establecido y la corrupción tiene un campo de acción mucho menor. Además, nos dimos cuenta que los países que comportan el mayor riesgo para las inversiones son los gobiernos en los cuales el poder militar, no está separado del poder ejecutivo, lo lleva los países a tener una muy fuerte política militar, y una política interna de mantenimiento solamente.

Como le hemos dicho antes, los países menos avanzados están encerrados en un círculo vicioso y es muy difícil para ellos de salir de este aislamiento. Los países desarrollados pretenden ayudarlos, a través de organizaciones internacionales como el Banco Mundial (BM), prestando dinero y construyendo proyectos de desarrollo hacia esos países. Pero existe una contrapartida a esta ayuda; primero, los países menos avanzados deben reembolsar la ayuda financiera mas una tasa de interés. Esta tasa está más baja la del mercado pero son países que ya son endeudados y no pueden permitirse endeudarse más, y ahora enfrentan el problema de una deuda insostenible.

Además, en intercambio de la ayuda de las organizaciones internacionales, ellas imponen reestructuraciones de las instituciones gubernamentales con el fin de orientar sus políticas hacia el libre comercio y convertir los recursos económicos nacionales en producción para la exportación. Pero, imponer el modelo de desarrollo occidental

a esos países no es siempre la buena solución, porque los países menos avanzados tienen una cultura diferente, y en algunos casos, ninguna cultura capitalista, que tenían los países avanzados para desarrollarse. A veces, los países desarrollados frenan e impiden la integración en el sistema global de los países menos avanzados no respetando sus propias reglas de libre comercio. Los países desarrollados imponen la apertura económica de los países menos avanzados cuando ellos mismos crean barreras económicas, como el ejemplo de los subsidios europeos acordados al mundo agrícola que entorpecen la entrada de productos primarios en proveniencia de países menos avanzados.

Entrando más en profundidad en el concepto de globalización hemos hablado de las prácticas comunes de la globalización tales como el empobrecimiento del vecino, la imposición de cuotas de productos o de barreras arancelarias altas. Prácticas por las cuales el conjunto de países se pusieron de acuerdo para implementar Organizaciones tales como Organización mundial del comercio. En el mismo tiempo, se consideraron los países en desarrollo para, justamente ayudarle a integrarse en el sistema gracias a la creación del Banco Mundial. Lamentablemente, a pesar de esas organizaciones, las prácticas como el enceramiento de los países en desarrollo a este mismo estatuto por una protección de la atraktividad de los bajos precio de la mano de obra, no se pueden contralar bajo ninguna medida de regulación.

En fin nos acercamos del real problema que tiene los países en desarrollo, a saber que tiene que elegir entre un bien estar de la población a corto plazo y un bien estar

del país a largo plazo, una opción que involucra mucho mas sacrificio de los habitantes.

Existen algunos casos de países en desarrollo que lograron a integrarse al sistema global y que pueden esperar a un futuro más brillante. Un ejemplo es la Camboya. Este país conoció una historia difícil, entre colonia y guerras civiles hasta los años 1980, lo que ha tenido como consecuencia una grande inestabilidad política y económica. Pero su integración en una organización económica regional (integró la Asociación de Naciones del Sudeste Asiático en 1999) y multilateral (integró la Organización Mundial del Comercio en 2004) le permitió desarrollarse y abrirse a la economía mundial. Finalmente, la ayuda de la Organización de las Naciones Unidas le permitió implementar un gobierno y un sistema legislativo estable para que pueda desarrollarse sobre bases sanas.

Bibliografía

Arnaud Nicolas, Presidente de la asociación "hisgeo" (profesor de historia) y Jean-Pierre Costillde (profesor certificado des historia geografía), Un monde interdépendant, 12.11.2002, página 1

Autor no especificado, antecedentes históricos y tendencia actuales, informe sobre el comercio mundial 2011, pagina 49.

Autor no especificado, Définition Globalisation, <http://lesdefinitions.fr/globalisation>, les définitions 1.01.2011, consultado el 19.06.2012 a las 20 :36 PM

Autor no especificado, Le Mali : chronique d'une recolonisation programmée, <http://www.togoforum.com/> , Actualité, 04.2012

Autor no especificado, Les fondements de la politique étrangère américaine, 09.2004, capitulo pratiques et evolution de la politique étrangère : la Guerre Froide (1947-1991), página 1.

autor no mencionado, Dans le monde une classe en lutte avril, 2003

Autor no mencionado, Financial Times, 07.2003

Autor no mencionado, Informe sobre el comercio mundial 2011, OMC, 03.2012

Autor no mencionado, Le Cambodge commencera à produire du pétrole en 2012, Tendances, 05.10.2011

Autor no mencionado, Le système socio-économique négro-africain pré-colonial et pré-traité : éthique, grandeurs et faiblesses, 04.2005

Banco Mundial, <http://www.worldbank.org/>, consultado el 18 de Mayo de 2012, 07.00 PM

Béatrice Alain, Comité pour l'Annulation de la Dette du Tiers Monde, <http://www.cadtm.org/La-crise-mexicaine-revisitee-dix>, La crise mexicaine revisitée dix ans plus tard, 22 diciembre 2004, consultado el 18 de mayo, a las 14h.

Bureau of Economic Analysis, <http://www.bea.gov/>, Operations of U.S. Parent Companies and Their Foreign Affiliates, consultado el 10 de Junio de 2012, 01.00PM

Bureau of Labor Statistics, <http://www.bls.gov/>, consultado el 10 de Junio de 2012, 01.00PM

Candia Mauricio, Organización del comercio exterior, 04.2012

Chan Narith , Institution et Investissement : Impact de l'environnement institutionnel sur l'entrée d'IDE au Cambodge, 07.2011

Economics helping to simplify Economics, <http://www.economicshelp.org/dictionary/b/beggar-my-neighbour.html>, Beggar My Neighbour Policy, consultad 17 de Junio a las 11h.

Extractive Industries Transparency Initiative, <http://eiti.org/> , Consultado el 15 de Junio de 2012

Foreign Policy y Carnegie Endowment for International Peace, sacado del sitio <http://www.foreignpolicy.com/> , consultado el 9 de Junio de 2012

Fund for Peace, <http://www.fundforpeace.org/> , consultado el 10 de Junio de 2012

Fundo Monetario Internacional, [imf.org](http://www.imf.org), <http://www.imf.org/external/np/exr/facts/fre/glancef.htm>, Le FMI en un clin d'oeil, actualizado 2012, consultado el 18 de junio, a las 10h30.

George Susan, *Enferma anda la tierra*, 1987

Gómez López, A. ¿Cuáles son los países desarrollados? en *Contribuciones a la Economía*, N° 82, 07.2007

Human Development Report Office, <http://hdr.undp.org/en/> , consultado el 27 de Mayo de 2012

Irenees, <http://www.irenees.net>, Ressources et Fiches, Christophe Garda, *Mondialisation et Globalisation*, Paris, 2003, página 1, consultado el 22 de Junio.

Alice Landau, extracto de libro *La globalisation et les pays en développement marginalisation et espoir*, L'Harmattan Mayo 2006, consultado el 2 de Junio.

Lionel Rivière, Materia estudiada en clase del profesor Lionel Rivière, en *Histoire des Religions*, 2008.

Lizardo Hennys, La Corrupción Administrativa, página 1, consultado el 10 de Junio.

Mascareñas Juan, sobre Finanzas Corporativas, “El riesgo país” , Abril 2002

Naciones Unidas, sacado del sitio <http://www.un.org/fr/>, consultado el 13 de Mayo de 2012, 03.00PM

Ngoupandé Jean-Paul, L'Afrique face à l'islam, 2003

Norro Michel, La Mondialisation et les Pays en Developpement, publicado el 13 de Abril de 2000, página 1, consultado el 12 de Junio

OCDE, <http://www.oecd.org/home>, consultado el 18 de Mayo de 2012, 07.00PM

OMC, <http://www.wto.org/>, consultado el 20 de Mayo de 2012, 08.00PM

Pauline Pellissier, Le point sur la situation au Mali, Le Monde, 3.04.2012

Programa de las Naciones Unidas para el Desarrollo (PNUD), Corruption et développement humain, Capitulo 3 Problématique de la corruption et développement humain, página 2, consultado el 10 de Junio.

Robert Frank, Le producteur, 04.2010, pagina 56

Schuller Guy, International, Forum 200, 2000, página 14.

Tasca Catherine, Compte rendu du déplacement d'une délégation Au Cambodge, 2007

Thürer Daniel, International Review of the Red Cross, No. 836, 12.1999

Anexos

1

Título: Los criterios más conocido para evaluar el riesgo político⁸⁷

Área básica	Criterios	Puntuaciones	
		Mínima	Máxima
Ambiente económico político	1. Estabilidad del sistema político	3	14
	2. Conflictos internos inminentes	0	14
	3. Amenazas externas contra la estabilidad	0	12
	4. Grado de control del sistema político	5	9
Condiciones económicas internas	1. Confiabilidad del país como socio comercial	4	12
	2. Garantías constitucionales	2	12
	3. Eficiencia de la administración pública	3	12
	4. Relaciones con la fuerza de trabajo y paz social	3	15
Relaciones económicas externas	1. Tamaño de la población	4	8
	2. Ingreso per cápita	2	10
	3. Crecimiento económico durante los últimos cinco años	2	7
	4. Crecimiento potencial en los próximos tres años	3	10
	5. Inflación en los últimos dos años	2	10
	6. Accesibilidad al mercado interno de capitales a los extranjeros	3	7
	7. Disponibilidad de mano de obra local calificada	2	8
	8. Posibilidad de contratar a empleados extranjeros	2	8
	9. Disponibilidad de recursos energéticos	2	14
	10. Requisitos legales referentes a la contaminación ambiental	4	8
	11. Infraestructura; por ejemplo, sistemas de transporte y de comunicaciones	2	14
	12. Restricciones a las importaciones	2	10
	13. Restricciones a las exportaciones	2	10
	14. Restricciones a las inversiones extranjeras	3	9
	15. Libertad para establecer sociedades	3	9
	16. Protección legal a las marcas y productos	3	9
	17. Restricciones a las transferencias monetarias	2	8

⁸⁷ E. Dichtl y H.G. Koeglmayr, "Country Risk Ratings", Managment International Review, volume 26, número. 4, 1986, página 6, consultado el 6 de junio.

18. Revaluación de la moneda durante los últimos 5 años	2	7
19. Situación de la balanza de pagos	2	9
20. Consumo de los fondos internacionales por las importaciones de petróleo y energéticos	3	14
21. Situación financiera internacional	3	8
22. Restricciones al cambio de moneda nacional en otras monedas	2	8

2

Título: Riesgo Político: fuentes, agentes y efectos.

Fuentes del riesgo político	Grupos que pueden ocasionar el riesgo político	Efectos del riesgo político
<ul style="list-style-type: none"> • Filosofías políticas que cambian o se oponen entre sí • Condiciones económicas cambiantes • Inestabilidad social • Conflicto armado o terrorismo • Nacionalismo creciente • Independencia política inminente o reciente • Intereses de los grupos empresariales locales • Grupos religiosos antagónicos • Alianzas internacionales recién creadas 	<ul style="list-style-type: none"> • Gobierno actual y sus diversos departamentos y dependencias • Grupos opositores en el gobierno que no tienen el poder, pero con influencia política • Grupos de interés organizados como el de los maestros, estudiantes, trabajadores, etc. • Grupos terroristas o anarquistas que operan en el país • Organismos internacionales como el Banco Mundial o las Naciones Unidas • Gobiernos extranjeros que han formado alianzas estratégicas con el país o que apoyan a los opositores del gobierno 	<ul style="list-style-type: none"> • Expropiación de activos (con compensación o sin ella) • Leyes de autoctonismo • Restricciones a la libertad operativa referentes, por ejemplo, políticas de contratación y manufactura de productos • Cancelación o revisión de contrato • Daño a la propiedad o al personal ocasionado por terrorismo. • Pérdida de la libertad financiera como la capacidad de repatriar las ganancias • Aumento de los impuestos y de otras sanciones económicas

